



บทที่ ๘

การวิเคราะห์ข้อมูล

การศึกษาวิจัยนี้มีวัตถุประสงค์ที่จะศึกษาถึงการจัดการด้านการส่งออกของธุรกิจเหมืองแร่ โดยเน้นหนักถึงแนวทางการปฏิบัติเกี่ยวกับการส่งออกนอกราชอาณาจักร ปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ของผู้ส่งออก ดังนั้นการปฏิบัติการซื้อขายและความคิดเห็นของผู้ส่งออกร่วมเป็นสิ่งสำคัญในการศึกษาที่จะชี้ให้เห็นว่า ปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ของผู้ส่งออกนอกราชอาณาจักรมีสิ่งใดบ้างอันจะเป็นแนวทางแก้ไขของรัฐบาลและผู้ส่งออก ในการส่งเสริมการส่งออกและการขยายตลาดต่างประเทศให้กว้างขวางยิ่งขึ้นซึ่งจะเป็นผลให้มีการเพิ่มเงินตราต่างประเทศของประเทศไทย

ถรรพาคำเนิการวิจัย

การศึกษาจะดำเนินการศึกษาวิจัยใน ๒ ลักษณะคือ

๑. การรวบรวมข้อมูลแบบวิจัยเอกสาร โดยการวิจัยศึกษาค้นคว้าจากหนังสือต่าง ๆ ทั้งภาษาไทยและภาษาต่างประเทศเกี่ยวกับการส่งออก
๒. การวิจัยสนาม โดยการออกแบบสอบถามความถูกต้องกับสัมภาษณ์ผู้ส่งออกนอกราชอาณาจักรทุกรายในเขตกรุงเทพมหานครมีจำนวนทั้งสิ้น ๘๗ ราย

การสร้างแบบสอบถาม

แบบสอบถามในการศึกษาวิจัยครั้งนี้มีคำถามทั้งหมด ๒๑ ข้อ โดยแบ่งคำถามออกเป็น ๓ หมวดคือ

๑. หมวด ก. เป็นคำถามทั่วไปเกี่ยวกับลักษณะการดำเนินงานของกิจการ เช่น การจดทะเบียนระยะเวลาดำเนินการ สถานที่รับซื้อแร่และสถานที่เก็บแร่
๒. หมวด ข. เป็นคำถามเกี่ยวกับการส่งออกแร่เป็นแร่ชนิดใด การขายแร่ การขนส่งแร่ เงื่อนไขและขอกดลงในค่านราคา การส่งมอบ

๓. หมวด ค. เป็นคำถามเกี่ยวกับความคิดเห็นของผู้ส่งแรงแออก มีคำถามแบบคำถามปิดและคำถามเปิดตามความเหมาะสม เพื่อให้ได้ข้อคิดเห็นอย่างกว้างขวางของผู้ส่งออกในการดำเนินกิจการสิ่งที่ผู้ส่งออกประสบปัญหาและสิ่งที่ต้องการให้รัฐบาลสนับสนุนการส่งเสริมการส่งออกของธุรกิจเหมืองแร่

การทดสอบแบบสอบถาม

ก่อนเริ่มการวิจัยได้ทำการทดสอบแบบสอบถามโดยใช้แบบสอบถาม ๕ ชุด แจกจ่ายให้แก่ผู้ส่งแรงแออก เพื่อปรับปรุงแบบสอบถามให้เหมาะสมยิ่งขึ้น รายละเอียดของแบบสอบถามที่แก้ไขแล้วแสดงในภาคผนวก ก.

การรวบรวมและวิเคราะห์ข้อมูล

การสำรวจและวิเคราะห์ข้อมูลทางด้านเอกสารนั้น ผู้วิจัยได้ค้นคว้าจากห้องสมุดคณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชีและศูนย์เอกสาร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ห้องสมุดกรมศุลกากร ห้องสมุดกรมทรัพย์สินทางปัญญา โดยวิเคราะห์ข้อมูลด้วยวิธีการแบบพรรณนา

ส่วนการวิเคราะห์ข้อมูลสนามนั้น ใช้จำนวนหาร้อยละในแต่ละข้อของแบบสอบถาม

การวิเคราะห์ข้อมูลจากแบบสอบถาม

จากรายชื่อของผู้ส่งแรงแออกนอกราชอาณาจักร พ.ศ. ๒๕๒๓ ในเขตกรุงเทพมหานครและจังหวัดใกล้เคียง ซึ่งรวบรวมโดยฝ่ายสถิติกองเศรษฐกิจและเผยแพร่ กรมทรัพย์สินทางปัญญา จำนวน ๕๗ ราย (ภาคผนวก) มีรายละเอียดในการรับแบบสอบถามที่มากดังนี้

๑. ติดกับผู้ส่งออกไม่ได้	๑๐ ราย	คิดเป็นร้อยละ	๑๐.๓๖
๒. ได้รับแบบสอบถามกลับคืนมา		๘๗ ราย	
แยกเป็นไม่มีการส่งออก	๑๓ ราย		
ไม่ตอบคำถาม	๕ ราย	๒๒ ราย	
ดังนั้นแบบสอบถามที่ครบถ้วนสมบูรณ์มีจำนวน		๖๕ ราย	คิดเป็นร้อยละ ๖๗.๐๐

หมวด ก. ลักษณะของกิจการ

ตารางที่ ๑ แสดงลักษณะกิจการแยกตามลักษณะการจดทะเบียน

ลักษณะของกิจการ	จำนวน	อัตราส่วนร้อยละ
๑. บริษัทจำกัด	๕๖	๘๖.๒
๒. ห้างหุ้นส่วนจำกัด	๗	๑๐.๘
๓. ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล	๑	๑.๕
๔. ห้างหุ้นส่วนสามัญ	—	—
๕. กิจการบุคคลคนเดียว	—	—
๖. รัฐวิสาหกิจ	๑	๑.๕
รวม	๖๕	๑๐๐.๐

จากตารางที่ ๑ เป็นการสำรวจลักษณะของกิจการตามลักษณะการจดทะเบียน กิจการที่เป็นบริษัทจำกัดมีมากถึง ๕๖ ราย (ร้อยละ ๘๖.๒) กิจการที่เป็นห้างหุ้นส่วนจำกัด ๗ ราย (ร้อยละ ๑๐.๘) กิจการที่เป็นห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล ๑ ราย (ร้อยละ ๑.๕) และกิจการที่เป็นรัฐวิสาหกิจ ๑ ราย (ร้อยละ ๑.๕) จะเห็นว่ากิจการที่ส่งแ่ออกนอกราชอาณาจักรเป็นกิจการที่จดทะเบียนเป็นบริษัทจำกัดเป็นส่วนใหญ่

ตารางที่ ๒ แสดงจำนวนกิจการที่ดำเนินงานโดยคนไทยหรือต่างประเทศ

การดำเนินงาน	บริษัทจำกัด	ทางหุ้นส่วน		รัฐวิสาหกิจ	รวม จำนวน	อัตรา ร้อยละ
		จำกัด	นิติบุคคล			
โดยคนไทย	๕๕	๓	๑	๑	๕๘	๘๓.๑
ในเครือต่างประเทศ	๑๑	—	—	—	๑๑	๑๖.๙

จากตารางที่ ๒ เป็นการสำรวจจัดลักษณะการดำเนินงานของกิจการ กิจการที่เป็นคนไทย
ล้วน ๆ มีมากถึง ๕๘ ราย (ร้อยละ ๘๓.๑) กิจการที่อยู่ในเครือของต่างประเทศมี ๑๑ ราย
(ร้อยละ ๑๖.๙) เป็นที่น่ายืนยันว่าธุรกิจส่งออกดำเนินงานโดยคนไทยเป็นส่วนใหญ่ สำหรับบริษัท
ที่เป็นสาขาหรืออยู่ในเครือของบริษัทต่างประเทศ เช่น บริษัทที่เป็นสาขาของประเทศญี่ปุ่นมากเป็นลำดับ
หนึ่ง ลำดับรองลงมาได้แก่ กลุ่มประเทศยุโรป ประเทศสหรัฐอเมริกาและประเทศเกาหลีใต้

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ ๓ แสดงลักษณะกิจการแยกตามทุนจดทะเบียน

๑๐๐,๐๐๐ - ๑,๐๐๐,๐๐๐ บาท		๑,๐๐๐,๐๐๑ - ๑๐,๐๐๐,๐๐๐ บาท		มากกว่า ๑๐,๐๐๐,๐๐๐ บาท		ไม่ตอบ	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๒๖	๘๐.๐	๑๘	๒๘.๖	๖	๙.๒	๑๘	๒๗.๖

จากตารางที่ ๓ เป็นการสำรวจลักษณะกิจการแยกตามทุนจดทะเบียน จะเห็นว่าจำนวนกิจการส่วนใหญ่มีจำนวน ๒๖ ราย (ร้อยละ ๘๐.๐) มีทุนจดทะเบียนระหว่าง ๑๐๐,๐๐๐ - ๑,๐๐๐,๐๐๐ บาท ลำดับรองลงมาได้แก่กิจการที่มีทุนจดทะเบียน ๑,๐๐๐,๐๐๑ - ๑๐,๐๐๐,๐๐๐ บาท จำนวน ๑๘ ราย (ร้อยละ ๒๘.๖) และจำนวนกิจการที่มีทุนจดทะเบียนเกินกว่า ๑๐,๐๐๐,๐๐๐ บาท มี ๖ ราย (ร้อยละ ๙.๒) สำหรับจำนวนผู้ไม่ตอบมี ๑๘ ราย (ร้อยละ ๒๗.๖)

ตารางที่ ๔ ระยะเวลาของการเปิดดำเนินการ

น้อยกว่า ๕ ปี		๕ - ๑๐ ปี		นานกว่า ๑๐ ปี		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๑๘	๒๗.๓	๒๖	๓๓.๕	๒๕	๓๘.๘	๖๙	๑๐๐

จากตารางที่ เป็นการสำรวจระยะเวลาของการเปิดดำเนินการ กิจการที่เปิดดำเนินการ
กิจการน้อยกว่า ๕ ปี ๑๘ ราย (ร้อยละ ๒๗.๓) เปิดดำเนินการตั้งแต่ ๕ - ๑๐ ปี
๒๖ ราย (ร้อยละ ๓๓.๕) กิจการเปิดดำเนินการนานกว่า ๑๐ ปี ๒๕ ราย (ร้อยละ ๓๘.๘)
จะเห็นว่ากิจการส่งแรงแออกส่วนมากดำเนินการมานานกว่า ๕ ปีขึ้นไป (ร้อยละ ๗๑.๗) ของกิจการทั้งหมด) เนื่องจากการประกอบธุรกิจเหมืองแร่จะต้องอาศัยทั้งความรู้และประสบการณ์รวมทั้งอยู่ในธุรกิจ
ระยะเวลานานพอสมควรจนเป็นที่เชื่อถือต่อผู้ประกอบการเหมืองแร่และผู้ซื้อในต่างประเทศอีกด้วย

ตารางที่ ๕ กิจกรรมที่มีสถานที่รับซื้อแร่

มีสถานที่รับซื้อแร่		ไม่มีสถานที่รับซื้อแร่		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๕๕	๘๘.๖	๑๐	๑๕.๔	๖๕	๑๐๐

จากตารางที่ ๕ แสดงให้เห็นกิจกรรมที่เป็นสถานที่รับซื้อแร่จำนวน ๕๕ ราย (ร้อยละ ๘๘.๖) และมีกิจกรรมที่ไม่มีสถานที่รับซื้อแร่ ๑๐ ราย (ร้อยละ ๑๕.๔) จะเห็นว่าธุรกิจส่งแร่ ออกนอกราชอาณาจักรส่วนใหญ่จะจดทะเบียนขอจัดตั้งสถานที่รับซื้อแร่ต่อทรัพยากรธรณีประจำท้องที่ สำหรับกิจกรรมที่ไม่ต้องจดทะเบียนจัดตั้งสถานที่รับซื้อแร่ยอมกระทำไ้ได้เป็นแร่ที่ได้รับการยกเว้นตาม ประกาศของกฎกระทรวง เช่น แร่ฟลูออไรด์ แร่แม่ไรต์ แร่เฟลสปาร์ เป็นต้น

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ ๒ สถานที่เก็บแร่ของกิจการ

๑. เป็นของกิจการ		๒. เขาจากผู้อื่น			๓. ๑. และ ๒.			
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	ระยะเวลาการเช่า			จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
		ต่ำกว่า ๑ ปี	๑ - ๓ ปี	๓ ปีขึ้นไป				
๓๓	๕๐.๘	๑๒	๕	๘	๒๑	๓๒.๓	๑๑	๑๖.๕

จากตารางที่ เป็นการสำรวจกิจการส่งออก มีสถานที่เก็บแร่ของกิจการหรือไม่ กิจการส่วนใหญ่ ๓๓ ราย (ร้อยละ ๕๐.๘) ตอบว่าสถานที่เก็บแร่เป็นของกิจการเอง กิจการที่เช่า สถานที่เก็บแร่จากผู้อื่น ๒๑ ราย (ร้อยละ ๓๒.๓) กิจการที่มีสถานที่เก็บแร่เองและเช่าจากผู้อื่น ๑๑ ราย (ร้อยละ ๑๖.๕) ระยะเวลาการเช่าของกิจการที่เช่าสถานที่เก็บแร่จากผู้อื่น ๒๑ ราย ตอบว่าทำสัญญาการเช่าต่ำกว่า ๑ ปี มี ๑๒ ราย (ร้อยละ ๕๗.๑๕) ตอบว่าทำสัญญาเช่าระหว่าง ๑ - ๓ ปี มี ๕ ราย (ร้อยละ ๒๓.๘๐) ตอบว่าทำสัญญาเช่ามากกว่า ๓ ปี ขึ้นไปมี ๔ ราย (ร้อยละ ๑๙.๐๕) จะเห็นว่ากิจการที่เช่าสถานที่เก็บแร่ส่วนใหญ่จะทำสัญญาเช่าต่ำกว่า ๑ ปี เนื่องจากการเก็บแร่เพื่อทำการส่งออกจะเช่าเพียงระยะเวลาอันสั้น เพื่อเตรียมการส่งออกประการหนึ่ง อีกประการหนึ่งปริมาณแร่ที่ทำเหมืองหรือรับซื้อจากผู้อื่นจะมีเป็นช่วง ๆ

ตารางที่ ๘ สถานที่รับซื้อแร่และสถานที่เก็บแร่

อยู่แห่งเดียวกัน		อยู่คนละแห่ง		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๒๖	๘๗.๓	๒๕	๘๒.๗	๕๑	๑๐๐

จากตารางที่ เป็นการสำรวจกิจการที่มีสถานที่ซื้อแร่และสถานที่เก็บแร่ที่อยู่แห่งเดียวกัน ๒๖ ราย (ร้อยละ ๘๗.๓) กิจการที่มีสถานที่ซื้อแร่และสถานที่เก็บแร่อยู่คนละแห่ง ๒๕ ราย (ร้อยละ ๘๒.๗) จะเห็นว่าส่วนใหญ่กิจการส่งออกจะมีสถานที่ซื้อแร่อยู่กับคนละแห่งจากสถานที่เก็บแร่ เนื่องจากสถานที่รับซื้อแร่ผู้ประกอบการจะทำเป็นสถานที่ดำเนินงานของกิจการซึ่งมักอยู่ในย่านธุรกิจหรือสะดวกต่อผู้มาติดต่อ ส่วนสถานที่เก็บแร่อยู่ในที่การขนส่งแร่จากเหมืองได้สะดวก

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

หมวด ข. กิจการส่งออก.

ตารางที่ ๘ ชนิดแร่ที่ส่งออก

ชนิดของแร่	จำนวนกิจการ									
๑. ฟลูออไรต์	๒๑									
๒. ทังสเตน		๑๖								
๓. พลวง			๑๕							
๔. แร่พลอยไคต์				๑๕						
๕. แม่โรท์					๑๐					
๖. เฟลสปาร์						๕				
๗. ตะกั่ว							๔			
๘. แร่คินชาว								๓		
๙. แมงกานีส									๓	
๑๐. ยิปซัม										๒

จากตารางที่ เป็นการสำรวจชนิดของแร่ที่กิจการส่งออก ๖๕ ราย กิจการที่ทำการส่งแร่ตามชนิดของแร่ เป็นอันดับแรกคือแร่ฟลูออไรต์ ลำดับรองลงมาได้แก่แร่ทังสเตน พลวง แร่พลอยไคต์ แม่โรท์ เฟลสปาร์ ตะกั่ว คินชาว แมงกานีส และยิปซัม จะเห็นว่าในการส่งออกแบบสอบถามผู้ส่งออกนอกราชอาณาจักรสามารถครอบคลุมผู้ประกอบการกิจส่งออกทุกชนิด สำหรับแร่พลอยไคต์จากอัครห้วงเหมืองคิมุก ได้แก่ โคลัมไบท์ แทนทาไลต์ โมนาไซค์ ซีโนไทม์ และเซอร์คอน

ตารางที่ ๕ แร่ที่จัดส่งออกของกิจการ

๑. ทำเหมืองแร่เอง		๒. รับซื้อจากผู้อื่น		ทั้ง ๑. และ ๒.		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๒๔	๓๓	๒๘	๔๓.๐	๑๓	๒๐.๐	๖๕	๑๐๐

ตารางที่ ๕ เป็นการสำรวจแร่ที่กิจการส่งออกเป็นแร่ที่กิจการทำเหมืองแร่เอง ๒๔ ราย (ร้อยละ ๓๓) แร่ที่กิจการรับซื้อจากผู้อื่น ๒๘ ราย (ร้อยละ ๔๓) แร่ที่กิจการทำเหมืองแร่เองและรับซื้อจากผู้อื่น ๑๓ ราย (ร้อยละ ๒๐.๐)

ศูนย์วิจัยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ ๑๐ ลักษณะการขายแร่ของกิจการ จำแนกตามลักษณะผู้ซื้อ

๑. ผู้ซื้อต่างประเทศ		๒. ผ่านตัวแทนต่างประเทศ		๓. ทั้ง ๑ และ ๒		๔. ผ่านตัวแทนในประเทศ	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๓๑	๘๙.๙	๑๑	๑๖.๘	๒๒	๓๓.๘	๑	๑.๖

ตารางที่ ๑๐ เป็นการสำรวจการขายแร่ของกิจการให้กับผู้ซื้อซึ่งเป็นผู้ซื้อในต่างประเทศโดยตรง ๓๑ ราย (ร้อยละ ๘๙.๙) ขายแร่ผ่านตัวแทนในต่างประเทศ ๑๑ ราย (ร้อยละ ๑๖.๘) ขายแร่ให้ผู้ซื้อโดยตรงและขายผ่านตัวแทน ๒๒ ราย (ร้อยละ ๓๓.๘) ขายแร่ให้ตัวแทนในประเทศ ๑ ราย (ร้อยละ ๑.๖) จะเห็นว่าขณะนี้ผู้ส่งออกนอกราชอาณาจักรสามารถติดต่อผู้ซื้อแร่ในต่างประเทศโดยตรงได้ถึงร้อยละ ๘๙.๙

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



ตารางที่ ๑๑ ชนิดของสัญญาที่ใช้ในการติดต่อซื้อขายแร่

ชนิดของสัญญา	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๑. F.O.B. (Free on Board)	๓๑	๔๗.๗
๒. C.I.F. (Cost , Insurance, Freight)	๑๐	๑๕.๔
๓. C & F (Cost & Freight)	๔	๖.๒
๔. ๑ และ ๒	๑๔	๒๑.๕
๕. อื่น ๆ ระบุ	๒	๓.๐

จากตารางที่ ๑๑ ชนิดของสัญญาที่ใช้ในการขนส่งสินค้า ก็กิจการส่วนใหญ่ ๓๑ ราย (ร้อยละ ๔๗.๗) ตอบว่าใช้สัญญา F.O.B. ในการขนส่งสินค้าอย่างเกี่ยว ตอบว่าใช้สัญญา C.I.F. ในการขนส่งสินค้าอย่างเกี่ยว ๑๐ ราย (ร้อยละ ๑๕.๔) ตอบว่าใช้สัญญา C & F ในการขนส่งสินค้าอย่างเกี่ยว ๔ ราย (ร้อยละ ๖.๒) ตอบว่าใช้สัญญา F.O.B. และ C.I.F. ในการขนส่งสินค้า ๑๔ ราย (ร้อยละ ๒๑.๕) ตอบว่าใช้สัญญา F.O.B., C.I.F. และ C & F ๔ ราย (ร้อยละ ๖.๒) ส่วน ๒ ราย (ร้อยละ ๓.๐) ตอบว่า F.O.B. และ EX-WAREHOUSE

ตารางที่ ๑๒ ลำดับประเทศที่ส่งแร่ไปจำหน่ายจำแนกตามมูลค่าในการส่งออก

ประเทศ	จำนวนกิจการ					
๑. กลุ่มประเทศยุโรป	๒๔					
๒. ญี่ปุ่น		๑๘				
๓. สหรัฐอเมริกา			๕			
๔. กลุ่มอาเซียน				๑๐		
๕. ตะวันออกกลาง					๑	
๖. ไต้หวัน เกาหลี						๗
๗. รัสเซีย						๑

จากตารางที่ กิจการที่ให้คำตอบว่าลูกค้ากลุ่มตลาดรวมยุโรปมากเป็นลำดับที่หนึ่งมีมากถึง ๒๔ ราย ตอบว่าประเทศญี่ปุ่น ๑๘ ราย ตอบว่าประเทศสหรัฐอเมริกา ๕ ราย ตอบว่ากลุ่มอาเซียน ๑๐ ราย ตอบว่าตะวันออกกลาง ๑ ราย ตอบว่าไต้หวันเกาหลี ๗ ราย และอีก ๑ ราย ขยายให้ประเทศรัสเซียเป็นแร่ลู่ออไรด์ สำหรับแร่ที่กลุ่มประเทศยุโรปนั้นจะซื้อแร่ทั้งสะเค้น แร่พลวง และประเทศญี่ปุ่นจะซื้อแร่ลู่ออไรด์ เป็นจำนวนมากดังปรากฏในตารางที่ ๗

ตารางที่ ๖๓ วิธีการติดต่อซื้อขายแร่จำแนกตามสิ่งของการสื่อสาร

สิ่งของการสื่อสาร				จำนวน	อัตรา ร้อยละ
เทเล็กซ์	โทรศัพท์	จดหมาย	อื่น ๆ ระบุ		
	—	—	—	๒๒	๓๓.๘
		—	—	๒๐	๓๐.๘
	—		—	๑๒	๑๘.๕
			—	๖	๙.๒
—			—	๔	๖.๑
—	—		—	๑	๑.๕

จากตารางที่ ๖๓ วิธีการติดต่อซื้อขายแร่จำแนกตามสิ่งของการสื่อสารใช้เทเล็กซ์อย่าง
 เกี่ยว ๒๒ ราย (ร้อยละ ๓๓.๘) ใช้เทเล็กซ์และโทรศัพท์ ๒๐ ราย (ร้อยละ ๓๐.๘)
 ใช้เทเล็กซ์และจดหมาย ๑๒ ราย (ร้อยละ ๑๘.๕) ใช้รวมกันทั้งเทเล็กซ์, โทรศัพท์และจก-
 หมาย ๔ ราย (ร้อยละ ๖.๑) และใช้จดหมายมีเพียง ๑ ราย (ร้อยละ ๑.๕) จะเห็น
 ว่าธุรกิจเหมืองแร่ต้องการความรวดเร็วทันใจ เนื่องจากราคาแร่มีการเปลี่ยนแปลงตลอดเวลา
 กิจกรรมส่วนใหญ่จึงนิยมใช้การสื่อสารแบบเทเล็กซ์เป็นลำดับหนึ่ง รองลงมาคือกิจการที่ใช้โทรศัพท์
 และเทเล็กซ์เป็นการติดต่อทางโทรศัพท์ เพื่อตกลงกับผู้ซื้อแร่ในเงื่อนไขต่าง ๆ แล้วจึงใช้เทเล็กซ์
 เพื่อให้ปรากฏเป็นหลักฐานสำหรับกิจการที่ใช้จดหมายมีเพียง ๑ ราย เป็นกิจการที่ติดต่อซื้อขายกันมา
 นานจึงไม่จำเป็นต้องใช้การสื่อสารแบบอื่น ๆ

ตารางที่ ๒๘ การทำสัญญาซื้อขายของแร่

ชนิดของแร่	ระยะเวลาการทำสัญญา			
	ทำเป็นครั้ง	ต่ำกว่า ๖ เดือน	๗ - ๑๒ เดือน	นานกว่า ๑ ปี
พลูออไรต์	๑๓	๘	๑	๓
ทังสเตน	๑๓	๒	๑	—
พลวง	๑๑	๓	—	—
แทนทาลัม - โกลัมไบต์	๑๐	—	—	—
แบไรต์	๗	—	๑	๒
เฟลสปาร์	๕	—	—	—
ยิบซั่ม	๑	—	—	๑
แมงกานีส	๒	—	๑	—
ตะกั่ว	๓	—	—	—
อื่น ๆ	๗	—	—	—

จากตารางที่ ๒๘ เป็นการสำรวจระยะเวลาในการทำสัญญาซื้อขายจำแนกตามชนิดของแร่ จะเห็นว่าแร่แต่ละชนิดที่ทำการส่งออกส่วนมากนิยมทำสัญญาซื้อขายแร่ เป็นครั้ง ๆ เนื่องจากราคาแร่ เปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ มีบางรายที่ทำสัญญาซื้อขายนานกว่า ๑ ปี ได้แก่แร่พลูออไรต์ แร่แบไรต์ แร่ยิบซั่ม เป็นแร่ที่กิจการขายให้ระยะยาวกับลูกค้าประจำ

ตารางที่ ๑๕ ความล่าช้าในการส่งมอบ

มีความล่าช้าในการส่งมอบ		ไม่มีความล่าช้าในการส่งมอบ		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๑๕	๒๕.๒	๔๖	๗๐.๘	๖๕	๑๐๐

จากตารางที่ แสดงให้เห็นว่ากิจการส่งแรงแยกเศษประสมปัญหาความล่าช้าในการส่งมอบหรือส่งแรงเรือ ๑๕ ราย (ร้อยละ ๒๕.๒) ไม่มีความล่าช้าในการส่งมอบเรือ ๔๖ ราย (ร้อยละ ๗๐.๘)

ศูนย์วิจัยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ ๑๖ สาเหตุความล่าช้าในการส่งมอบแร่

เหตุผล	รวม	
	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๑. รวบรวมแร่ไม่ครบตามจำนวน	๑๒	๖๓.๒
๒. แร่ที่จะส่งมอบมีคุณภาพต่ำกว่าที่ตกลงไว้ในสัญญา	๑	๕.๓
๓. ปัญหาด้านการส่งของ	๔	๒๑.๐
๔. ผ่านพิธีการส่งออก	๒	๑๐.๕
๕. อื่น ๆ ระบุ	—	—

จากตารางที่ ในการสำรวจจิจการที่เคยประสบปัญหาในความล่าช้าส่งมอบแร่ ๑๕ ราย ตอบว่ารวบรวมแร่ไม่ครบตามจำนวน ๑๒ ราย (ร้อยละ ๖๓.๒) ตอบว่าแร่ที่จะส่งมอบมีคุณภาพต่ำกว่าที่ตกลงขาย ๑ ราย (ร้อยละ ๕.๓) ตอบว่าเกิดจากปัญหาด้านการขนส่ง เช่น เรือรับบรรทุกสินค้าไม่เข้าตามกำหนดเวลา ๔ ราย (ร้อยละ ๒๑.๐) และอีก ๒ ราย (ร้อยละ ๑๐.๕) ตอบว่าผ่านพิธีการส่งออกจะเห็นได้ว่าสาเหตุส่วนมากคือผู้ส่งออกรวบรวมแร่ไม่ครบตามจำนวน

ตารางที่ ๑๗ อุปสรรคในการส่งแรงแผ่นตัวแทน

ไม่มี		ถูกกีดราคา		ตัวแทนไม่เค้เท่าที่ควร		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๒๓	๖๕.๗	๖	๑๘.๒	๔	๑๒.๑	๓๓	๑๐๐

จากตารางที่ ๑๗ ในการสำรวจอุปสรรคในการขายแรงแผ่นตัวแทน ผู้ประกอบธุรกิจเหมือง แรงแผ่นตัวแทนในตารางที่ ๕ มีจำนวน ๓๓ ราย กิจกรรมที่ไม่มีอุปสรรคในการขายแรงแผ่นตัวแทน ๒๓ ราย (ร้อยละ ๖๕.๗) ตอบว่าตัวแทนกีดราคา ๖ ราย (ร้อยละ ๑๘.๒) ตอบว่าตัวแทน ไม่เค้เท่าที่ควร ๔ ราย (ร้อยละ ๑๒.๑) เนื่องจากเอาวัดเอาเปรียบผู้ขายจะเห็นว่าถึงแม้ส่วน ใหญ่ไม่มีอุปสรรคในการแรงแผ่นตัวแทน แต่ก็ควรหาข้อมูลในการหาตลาดแรงแผ่นเพิ่มเติมแก่ผู้ประกอบการ ส่งแรงแผ่นออกนอกราชอาณาจักร เพื่อให้ได้ค่าตอบแทนมากที่สุดเท่าที่จะทำได้

ตารางที่ ๑๔ คุณภาพของแร่ที่ส่งให้กับลูกค้าต่างประเทศ

เคย		ไม่เคย		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๑๔	๒๑.๕	๕๑	๗๘.๕	๖๕	๑๐๐

จากตารางที่ เป็นการสำรวจคุณภาพของแร่ที่ส่งออกเคยต่ำกว่าที่กำหนดในสัญญาตอบว่า คุณภาพของแร่ส่งออกเคยต่ำกว่าที่กำหนดในสัญญา ๑๔ ราย (ร้อยละ ๒๑.๕) ตอบว่าไม่เคย ประสบปัญหาเรื่องคุณภาพของแร่ที่ส่งออกต่ำกว่าที่กำหนดในสัญญา ๕๑ ราย (ร้อยละ ๗๘.๕) จะเห็นว่าส่วนมากคุณภาพของแร่ที่ส่งออกไม่เคยต่ำกว่าที่กำหนดในสัญญา เนื่องจากปกติผู้ส่งออกจะทำการตรวจสอบคุณภาพของแร่ก่อนการส่งออก

ตารางที่ ๑๖ ผลที่เกิดขึ้นจากการที่ส่งแร่ที่มีคุณภาพต่ำกว่าข้อกำหนดที่ตกลงไว้

เหตุผล	รวม	
	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๑. ถูกผู้ซื้อปรับตามที่กำหนดในเงื่อนไขในสัญญา	๑๐	๗๑.๕
๒. ผู้ซื้อยอมรับสินค้า แต่ขอลดราคาซื้อลง	๒	๒๑.๔
๓. ผู้ซื้อไม่ยอมรับสินค้า	๑	๗.๑
๔. อื่น ๆ ระบุ	—	—

จากตารางที่ ๑๖ ในจำนวนผู้ตอบว่ากิจกรรม เคยประสบปัญหาคุณภาพแร่ที่ส่งให้ลูกค้าต่างประเทศ ๑๔ ราย ผลที่เกิดจากการที่ส่งแร่ที่มีคุณภาพต่ำกว่าที่กำหนดที่ตกลงไว้ ตอบว่าถูกผู้ซื้อปรับตามที่กำหนดไว้ในเงื่อนไขในสัญญา ๑๐ ราย (ร้อยละ ๗๑.๕) ตอบว่าผู้ซื้อยอมรับสินค้า แต่ขอลดราคาซื้อลง ๒ ราย (ร้อยละ ๒๑.๔) ตอบว่าผู้ซื้อไม่ยอมรับสินค้า ๑ ราย (ร้อยละ ๗.๑) จะเห็นได้ว่าส่วนมากมักจะกำหนดในสัญญาซื้อขายในกรณีแร่ที่ส่งมีคุณภาพอาจต่ำหรือสูงกว่าสัญญา จะมีการปรับราคาตามที่กำหนดไว้ในสัญญา

ตารางที่ ๑๐ การใช้สถาบันในการตรวจสอบจำนวนและคุณภาพแร่

๑. บริษัทวิเคราะห์(คนกลาง)		๒. หน่วยงานรัฐบาล		อื่น ๆ ระบุ		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๕๕	๘๘.๖	๒	๓.๑	๘	๑๒.๓	๖๕	๑๐๐

จากตารางที่ ๑๐ เป็นการสำรวจการใช้สถาบันในการตรวจสอบจำนวนและคุณภาพของแร่ กิจการที่ส่งแร่โดยใช้บริษัทวิเคราะห์คนกลางมีมากถึง ๕๕ ราย (ร้อยละ ๘๘.๖) กิจการที่ส่งแร่ ออกโดยใช้หน่วยงานรัฐบาลได้แก่ กรมทรัพยากรธรณี กรมวิทยาศาสตร์ เป็นผู้ตรวจสอบจำนวนและคุณภาพ ของแร่ ๒ ราย (ร้อยละ ๓.๑) กิจการที่เ้าห้องวิเคราะห์ของผู้ซื้อและผู้ขาย เป็นผู้ตรวจสอบจำนวน และคุณภาพของแร่ ๘ ราย (ร้อยละ ๑๒.๓) เห็นได้ว่าการซื้อขายแร่ส่วนมากมักจะกำหนดให้บริษัท วิเคราะห์คนกลางเป็นสถาบันกลางในการตรวจสอบจำนวนและคุณภาพแร่ เช่น ในประเทศไทยส่วน มากจะใช้บริษัท เอส จี เอส ฟาร์อีสต์ (ประเทศไทย) จำกัด ส่วนต่างประเทศได้แก่บริษัท Alfred H. Knight หรือบริษัท Daniel C. Griffith

ตารางที่ ๒๐ การรับชำระค่าแร่ที่ส่งออก

๑. ผลวิเคราะห์ต้นทาง		๒. ผลวิเคราะห์ปลายทาง		๓. ทั้งข้อ ๑. และ ๒.		รวม	
จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ	จำนวน	อัตรา ร้อยละ
๑๖	๒๔.๖	๖	๙.๒	๔๓	๖๖.๒	๕	๑๐๐

จากตารางที่ เป็นกรณีสำรวจการรับชำระค่าแร่ที่ส่งออก กิจกรรมที่ตอบว่ารับชำระค่าแร่ครั้งเดียวโดยใช้ผลวิเคราะห์ต้นทาง ๑๖ ราย (ร้อยละ ๒๔.๖) กิจกรรมที่ตอบว่ารับชำระค่าแร่ครั้งเดียวเมื่อแร่ที่ส่งลงเรือถึงสถานที่ปลายทางโดยใช้ผลวิเคราะห์ปลายทาง ๖ ราย (ร้อยละ ๙.๒) กิจกรรมที่ตอบว่าการรับชำระเงินแครงเป็นสองครั้งคือโดยใช้ผลวิเคราะห์ต้นทางและปลายทาง ๔๓ ราย (ร้อยละ ๖๖.๒) เห็นได้ว่าการซื้อขายแร่ส่วนมากนิยมตกลงแบ่งการชำระค่าแร่สองครั้งเมื่อแร่ลงเรือแล้ว จะรับชำระค่าแร่ในจำนวน ๔๐ ถึง ๕๐ เปอร์เซ็นต์ ตามผลการชั่งน้ำหนักและวิเคราะห์แร่เบื้องต้น (Provisional Weight/Assay) โดยใช้วิธีวิเคราะห์คนกลางในประเทศ ตามตารางที่ ๑๙ และรับชำระค่าแร่เพิ่ม ๑๐ ถึง ๒๐ เปอร์เซ็นต์ ตามผลการชั่งน้ำหนักและวิเคราะห์แร่ครั้งสุดท้ายโดยบริษัทวิเคราะห์คนกลางในต่างประเทศ

หมวด ค. ความกึกเห็นของผู้ส่งออก

ตารางที่ ๒๒ ลำดับความสำคัญที่กิจการต้องการให้รัฐบาลช่วยเหลือ

ความสำคัญ	ลำดับที่				
	๑	๒	๓	๔	๕
ลดค่าภาคหลวงแร่ ช่วยเหลือผู้ส่งออกในด้านการเงิน ให้ข้อมูลทางกานตลาดแร่ การแจ้งผลวิเคราะห์แร่โดย กทช. เร็วขึ้น ไม่ตอบ	๓๐	๑๖	๑๔	๘	๑

จากตารางที่ ๒๒ แสดงลำดับความสำคัญที่กิจการต้องการให้รัฐบาลช่วยเหลือกิจการที่ได้
คำตอบว่าต้องการให้รัฐบาลช่วยลดค่าภาคหลวงแร่เป็นลำดับแรกมีจำนวน ๓๐ ราย ต้องการให้
ช่วยเหลือผู้ส่งออกในด้านการเงินเป็นลำดับสอง มีจำนวน ๑๖ ราย ต้องการให้ช่วยเหลือให้
ข้อมูลทางกานตลาดแร่เป็นลำดับสาม มีจำนวน ๑๔ ราย ต้องการให้กรมทรัพยากรธรณีแจ้งผล
วิเคราะห์แร่เร็วขึ้น ๘ ราย และอีก ๑ รายไม่ตอบ

ตารางที่ ๒๓ ลำดับความสำคัญของปัญหาที่ธุรกิจประสบในการดำเนินงาน

ความสำคัญ	ลำดับ..				
	๑	๒	๓	๔	๕
๑. ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานสูง	๓๓				
๒. ปัญหาในการแข่งขันกับต่างประเทศ		๑๐			
๓. ขาดแคลนบุคลากรที่มีความสามารถเฉพาะด้าน			๘		
๔. ขาดความรู้ในด้านการตลาด				๕	
๕. อื่น ๆ ระบุ					๔
๖. ตอบว่าไม่มี					๕

จากตารางที่ แสดงลำดับความสำคัญของปัญหาที่ธุรกิจประสบในการดำเนินงาน กิจกรรมที่ให้คำตอบว่าค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานสูงเป็นลำดับหนึ่ง ๓๓ ราย ซึ่งได้แก่ค่าใช้จ่ายในการสต็อก แรกก่อนการส่งออก การขนส่งในประเทศ ค่าใช้จ่ายในการส่งแระออก ค่าภาษีการค้าและภาษีเทศบาล เป็นต้น กิจกรรมที่ให้คำตอบว่าปัญหาในการแข่งขันกับตลาดต่างประเทศ ๑๐ ราย ตอบว่าขาดแคลนบุคลากรที่มีความสามารถเฉพาะด้าน ๘ ราย ตอบว่าขาดความรู้ในด้านการตลาด ๕ ราย ตอบว่าไม่มี ๕ ราย ส่วนอื่น ๆ ระบุ ๔ ราย ตอบว่าแข่งขันกันเองในประเทศ เห็นได้ว่าส่วนมากกิจกรรมส่งแระประสบปัญหาค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานสูง ซึ่งมีผลทำให้ต้นทุนการขายแระสูง

ตารางที่ ๒๔. ความคิดเห็นของผู้ส่งแระออกเกี่ยวกับพระราชบัญญัติแระ

ความคิดเห็น	จำนวนกิจการ			
๑. ไม่มีผลกระทบต่อกระเทือนของกิจการ	๓๘			
๒. เป็นอุปสรรคในการส่งออก		๑๒		
๓. ทำให้ธุรกิจส่งออกดีขึ้น			๒	
๔. ไม่ตอบ				๑๓

จากตารางที่ ๒๓. กิจการที่ให้คำตอบว่าพระราชบัญญัติแระ พ.ศ. ๒๕๑๐ ที่ใช้อยู่ปัจจุบันไม่มีผลกระทบต่อกิจการเป็นส่วนมาก ๓๘ ราย (ร้อยละ ๕๕.๕) ตอบว่าเป็นอุปสรรคในการส่งออก ๑๒ ราย (ร้อยละ ๑๘.๕) เนื่องจากแระบางชนิดราคาต่ำมีระเบียบราชการปฏิบัติมีมากทำให้เป็นอุปสรรคในการปฏิบัติหรือแระบางอย่างห้ามส่งออกแต่ไม่ได้หาทางช่วยเหลือรับซื้อไว้เช่น แระโมนาไซค์ ตอบว่าทำให้ธุรกิจส่งออกดีขึ้น ๒ ราย (ร้อยละ ๓.๐) ไม่ตอบ มี ๑๓ ราย (ร้อยละ ๒๐.๐)