

บทที่ ๕

การจัดสรรสลากรและโครงสร้างทางอำนาจ

บทนี้เป็นการนำเสนอการจัดสรรสลากรกินแบ่งรัฐบาลที่มีโครงสร้างอำนาจของฝ่ายต่างๆ เข้ามาเกี่ยวข้อง ซึ่งทำให้การจัดสรรสลากรยังคงดำเนินอยู่ในลักษณะเดิมมาโดยตลอด ถึงแม่ว่า ลักษณะการจัดสรรโดยตัวเซ็นทรัลทำให้เกิดปัญหาการค้าสลากรเกินราคากาражราบที่มาที่ไปของการ กำหนดนโยบายทำให้สามารถอธิบายปรากฏการณ์และแนวทางแก้ไขปัญหาได้อย่างถูกต้อง ดังข้อ เสนอต่อไปนี้

๕.๑ การจัดสรรสลากรกินแบ่งรัฐบาล

กิจการสลากรกินแบ่งรัฐบาลในยุคแรกก่อนจัดตั้งสำนักงานสลากรในปี พ.ศ. ๒๔๘๒ การ จำหน่ายสลากรได้เปิดโอกาสให้พ่อค้ารายย่อย ซื้อสลากรเพื่อนำไปจำหน่ายให้ประชาชนโดยได้ส่วน ลด หรือบางช่วงได้มีการเรียกพ่อค้าเข้ามาร่วมคณะกรรมการดำเนินการออกสลากร ภายหลังเมื่อมี การจัดตั้งสำนักงานสลากร การจัดจำหน่ายได้มีการจัดตั้งมาตรฐานเป็นระบบมากยิ่งขึ้นโดยมีการจำหน่าย ให้ผู้ค้าสลากรรายย่อยโดยตรงรับสลากรไปขาย โดยได้ส่วนลดร้อยละ ๕ ของราคัสลากรแต่หากขาย ไม่หมดสำนักงานสลากรไม่รับคืน อย่างไรก็ตามในระยะนี้มีสังคมในยุคโบราณ สงความมหาเอเชีย บูรพา และสังคมโลกครั้งที่ ๒ สงผลให้เศรษฐกิจชนชาติ ประชาชนมีจิตใจตึงเครียดและไม่เสียง โขค ได้ส่งผลให้การค้าสลากรไม่มีความแน่นอน หลายวันที่สลากรเหลือจำต้องลดยอดพิมพ์สลากร

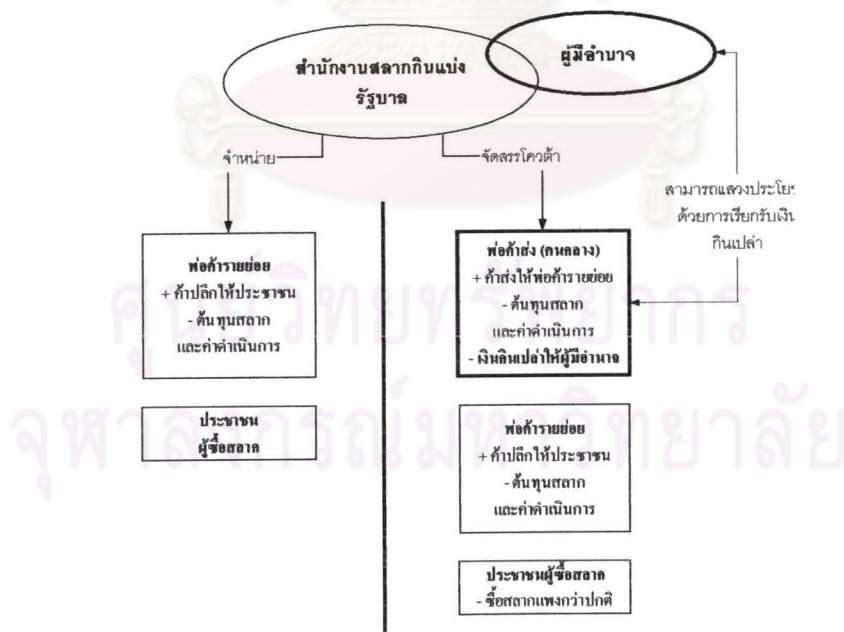
ภายหลังสังคมโลกครั้งที่ ๒ ประเทศต้องการงบประมาณเพื่อการบูรณะประเทศ ดังนั้น ในปี พ.ศ. ๒๔๙๑ ได้มีการเพิ่มจำนวนการออกสลากรพร้อมทั้งมีการเพิ่มอัตราส่วนลดสำหรับพ่อค้า ที่นำสลากรไปจำหน่ายจากร้อยละ ๕ เป็นร้อยละ ๑๐ ทำให้สามารถขายสลากรได้มากขึ้น แต่ส่งผล ต่อรายได้ของรัฐน้อยลงจากเดิมร้อยละ ๒๒ เหลือร้อยละ ๑๗ โดยที่เป็นเงินวางแผนร้อยละ ๖๐ ภาษี การพนันร้อยละ ๑๐ และค่าใช้จ่ายของสำนักงานสลากรร้อยละ ๓ ในระยะนี้การปกครองประเทศ ตกอยู่ภายใต้เผด็จการทหารและเริ่มมีการจัดสรรโดยตัวสลากรให้พ่อค้าคนกลาง อันส่งผลถึงการจัด จำหน่ายสลากรอย่างต่อเนื่อง สิ่งที่จะนำเสนอต่อไปนี้เป็นการซึ่งให้เห็นถึงบทบาทของสถาบันที่มี บทบาทต่อการกำหนดช่องทางการจำหน่ายหรือการจัดสรรโดยตัวสลากร โดยแบ่งเป็น ๔ ประเด็น หลักที่มีผลสืบเนื่องของการจัดสรรสลากรต่อไปนี้

๕.๑.๑ กำเนิดพ่อค้าคนกลางยุคเดิมและการทหาร

พ.ศ. ๒๔๗๔ ยุคจอมพล ป. พิบูลสงคราม เป็นนายกรัฐมนตรี ได้แต่งตั้ง จอมพลสุนทร พิบูลย์ รานะรัชต์ เป็นประธานกรรมการสำนักงานสลาก มีการเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญในการจัดจำหน่ายคือสำนักงานสลากขายส่งให้พ่อค้าคนกลางตามโควต้า พ่อค้าคนกลางนำสลากไปขายต่อให้พ่อค้าปลีกหรือผู้ค้ารายย่อยและบางส่วนพ่อค้าคนกลางเป็นผู้ขายปลีกเอง เมื่อมีการกำหนดโควต้าสลากทำให้ยอดพิมพ์สลากและรายชื่อพ่อค้าที่มีสิทธิซื้อสลากตามโควต้ามีอย่างจำกัด ความจำกัดของสินค้า (supply) สงผลให้เกิดความต้องการ (demand) มากและทำให้สลากเป็นสินค้าที่มีราคาสูงขึ้น สงผลให้พ่อค้ามีความพยายามที่จะได้โควต้าและเป็นช่องทางให้เกิดการแสวงประโยชน์โดยเจ้าหน้าที่หรือผู้มีอำนาจบางคนด้วยการเรียกรับเงินกินเปล่า^๑ ทำให้ต้นทุนในการดำเนินงาน (transaction cost) ของพ่อค้าคนกลางสูงขึ้น สงผลให้มีการค้าสลากระเพราเกินราคาน้ำหนึ่งตัว กระบวนการจัดจำหน่ายจึงเป็นแบบเดิมและระบบใหม่ที่มีการจัดสรรงโควต้า พ.ศ. ๒๕๐๕ อย่างไรก็ตามปัญหาการค้าสลากระเพราเกินราคายังคงดำรงอยู่ โครงสร้างการค้าสลากระเพรา แสดงได้ดังแผนภูมิที่ ๕.๑

แผนภูมิที่ ๕.๑

โครงสร้างการค้าสลากระเพราตามระบบเดิมและระบบใหม่ที่มีการจัดสรรงโควต้า



^๑ บุญมี พรมบัญญานันท์, “พฤติกรรมในการจัดจำหน่ายและกำหนดราคาสลากกินแบ่งรัฐบาล”, หน้า ๓๐.

พ.ศ. ๒๕๑๗ การขยายสลากระเกินราคายังมีความรุนแรงอยู่ถึงแม้ว่าจะมีการกำหนดให้ผู้กระทำผิดก็ตาม ภายหลังการขอสัญญาร่วมของคอมพลิกสูบด์ มนตรีชุด จอมพลถนอม กิตติขจร ได้ขึ้นดำรงตำแหน่งประธานกรรมการสำนักงานสลาก พร้อมทั้งให้ยกเลิกโควต้าสลากระเกินของพ่อค้าทั้งหมด แล้วนำโควต้าไปจัดสรรให้ท่านราษฎรและส่วนราชการทั้งส่วนกลางและส่วนภูมิภาค อีกจำนวนหนึ่ง เพื่อให้สลากระจาຍสูตร่างจังหวัดทั่วประเทศ พ่อค้าที่ต้องการค้าสลากระเกินไปขอเชื้อจากกองทัพและส่วนราชการเจ้าของโควต้า ซึ่งพ่อค้าจะได้รับส่วนลดร้อยละ ๗ ส่วนราชการได้ส่วนลดร้อยละ ๒

รายงานในปี พ.ศ. ๒๕๑๙^๑ ระบุว่าโควต้าที่เหลือทัพและส่วนราชการทั้งส่วนกลาง และส่วนภูมิภาคได้รับการจัดสรรเมียอดรวมกันถึงร้อยละ ๔๔ ของสลากระเกินที่สำนักงานสลากระเกิน จำหน่ายทั้งหมด ส่วนอีกร้อยละ ๕๖ สำนักงานสลากระเกินให้พ่อค้าโดยตรงและส่วนหนึ่ง สำนักงานจัดจำหน่ายเอง ในจำนวนโควต้าของส่วนราชการทั้งหมดปรากฏว่าเฉพาะท่านราษฎรและสลากระเกินทัพและตำรวจมีโควต้ารวมกันถึงร้อยละ ๖๘ นอกนั้นกระจายไปตามกระทรวงทุกกระทรวง ต่างๆ อีก ๑๓๙ หน่วยงานคิดเป็นร้อยละ ๓๒ เป็นการใช้อำนาจของผู้บริหารระดับสูงเพื่อ ผลประโยชน์ของพวกพ้องอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจากการมีโควต้าสลากระเกินสามารถสร้างรายได้ให้กับเจ้าของโควต้าโดยแทบจะไม่ต้องทำอะไรเลย

การนำโควต้าไปจัดสรรให้กองทัพและส่วนราชการทำให้การค้าสลากระเกินราคายังคงอยู่และฝัง根柢ยิ่งขึ้น ส่วนราชการเหล่านี้โดยมากมีอำนาจซื้อขายการซื้อขายให้เป็นผู้ได้รับการจัดสรร โควต้า เชื่อได้ว่าข้าราชการซื้อขายให้เหล่านี้คงไม่ได้เป็นผู้ค้าสลากระเกินแต่ได้จำหน่ายต่อให้พ่อค้า การกระทำการเช่นนี้ยังเป็นการเพิ่มช่วงของการจัดจำหน่ายให้ยาวยิ่งขึ้น ต้นทุนดำเนินการก็ยิ่งสูงขึ้น โดยไม่มีเหตุอันควร

ตลอดสมัยอัมนาจเด็จกาทางทหารเข้ามาครอบงำสำนักงานสลากระเกินพิมพ์ สลากระเกินจำนวนน้อยเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ โดยอ้างถึงความต้องการของตลาด เมื่อมีการพิมพ์สลากระเกินเพิ่มได้มี การจัดสรรโควต้าเพิ่มเติม ได้แก่การจัดสรรโควต้าให้ผู้แทนจำหน่ายที่ซื้อสลากระเกินจำนวนมากไปจำหน่ายต่อให้พ่อค้าปลีก รวมทั้งการจำหน่ายให้ตัวแทนจำหน่ายรายย่อยอีกจำนวนหนึ่ง ซึ่งการเพิ่มแต่ละครั้งก็จะมีการคัดเลือกผู้ได้รับโควต้าเป็นครั้งคราวไป รวมทั้งการจัดสรรให้กับคนที่บริจาคเงินเพื่อสาธารณกุศลร่วมกับสำนักงานสลากระเกิน เช่น บริจาคเงินหนึ่งพันหรือหนึ่งพันห้าร้อยบาท จะได้รับการจัดสรรโควต้าสลากระเกินเล่น เป็นต้น

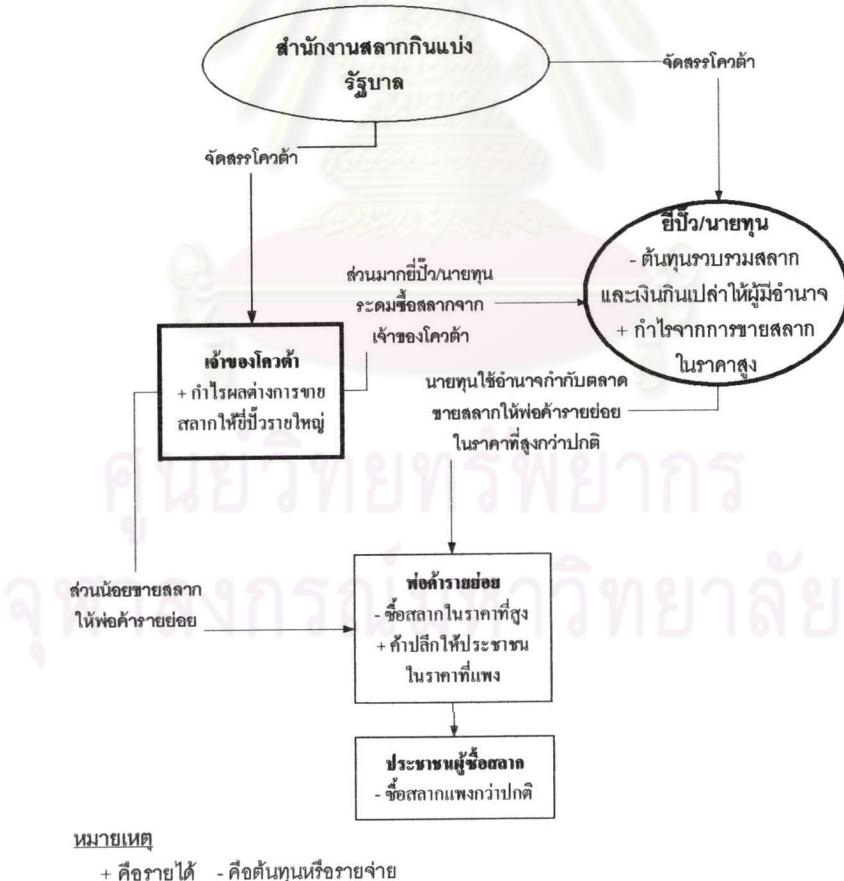
^๑ เรื่องเดียวกัน, หน้า ๒๐๖ - ๒๑๔.

^๒ เรื่องเดียวกัน, หน้า ๓๕.

จากการสัมภาษณ์ผู้ค้าชาวอุดในวงการค้าสลากรมาเป็นระยะเวลาอันยาวนาน ทำให้พบว่าการเกิดขึ้นของปี๋วมีมาตั้งแต่สมัยจอมพลสุนทรดี มนตรีชัย เป็นประธานสำนักงานสลากร ปี๋วรายใหญ่พยายามซื้อโควต้าสลากรมาจากผู้ได้รับโควต้ารายย่อยๆ เพื่อจะได้เป็นผู้กำกับตลาดที่สามารถกำหนดราคากิจกรรมขายสลากรได้ และหนึ่งในปี๋วรายใหญ่ของประเทศไทยปี พ.ศ. ๒๕๔๗ คือผู้ที่มีความสัมพันธ์ใกล้ชิดจอมพลสุนทรดี ทำให้ได้รับโควต้าส่วนหนึ่งมาจากความเอื้อเฟื้อของจอมพลสุนทรดี การจัดสรรงโควต้าสลากรและการดำเนินการอย่างพ่อค้าคนกลางเป็นต้นทอกิจกรรมคุณของปัญหาการค้าสลากรเกินราคา นอกจากนั้นการจัดสรรงโควต้าสลากรดำเนินการโดยความพึงพอใจของเจ้าหน้าที่และผู้บุนหารสำนักงานสลากรบางคนเป็นหลัก ทำให้เกิดการแสวงหาผลประโยชน์โดยมิชอบซึ่งนำไปเพิ่มต้นทุนให้ยี่ปี๋วส่งผลต่อการค้าสลากรเกินราคาย่างต่อเนื่องทุกสมัย การค้าสลากรในช่วงนี้แสดงได้ดังแผนภูมิที่ ๔.๒

แผนภูมิที่ ๕.๒

โครงการสร้างการค้าสลากภูมิบำนาญเด็จบ้านท่าหาร (พ.ศ. ๒๕๗๔ – ๒๕๑๖)



^๔ สัมภาษณ์ นาย ก. (นามสมมติ), คนพิการแกนนำองค์กรคนพิการเจ้าของโควต้าสลากร, ๒๖ สิงหาคม ๒๕๕๖.

๕.๑.๒ การจัดสรรสลาภภายใต้พระราชบัญญัติสำนักงานสลาก พ.ศ. ๒๕๑๗

เมื่อสินคุณค่ามานาจเด็ดจากการหารแต่ก็ไม่ได้มายความว่าประเทศไทยมีความเป็นประชาธิปไตยโดยสมบูรณ์ ทหารและข้าราชการพลเรือนต่างต้องการและสามารถของสำนักงานสลากได้มีการตราพระราชบัญญัติสำนักงานสลากกินแบ่งรัฐบาล พ.ศ. ๒๕๑๗ เพื่อให้การดำเนินงานมีความเป็นอิสระ โดยสารสำคัญด้านการจำหน่ายปรากฏอยู่ใน มาตรา ๑๓ ที่กำหนดให้คณะกรรมการมีอำนาจหน้าที่ควบคุมดูแลกิจการ และวางแผนนโยบายของสำนักงานให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์รวมทั้งการกำหนดราคา วิธีการจำหน่าย และการคัดเลือกตัวแทนจำหน่ายสลาก และมีมาตรา ๓๕ ได้ระบุถึงการจำหน่ายสลากที่สำนักงานสลากจะจำหน่ายเองหรือแต่งตั้งบุคคลอื่นจะเป็นคนเดียวหรือหลายคน เป็นตัวแทนจำหน่ายทั้งหมดหรือบางส่วนก็ได้

สำหรับค่าใช้จ่ายในการจำหน่ายและการบริหารตามมาตรา ๒๒ ได้กำหนดให้ได้ไม่เกินร้อยละ ๑๒ ของราคасลาก ซึ่งคณะกรรมการโดยความเห็นชอบของคณะกรรมการรัฐมนตรีได้กำหนดค่าบริหารจัดการของสำนักงานสลากไว้ร้อยละ ๓ และเป็นค่าส่วนลดการตลาดร้อยละ ๙ ดังนั้นตามกฎหมายฉบับนี้เจ้าของโควต้า พ่อค้าคนกลางไม่ว่าจะเป็นยี่ปั้วหรือชาป้า ตลอดจนผู้ค้าสลาภรายย่อยจะมีรายได้รวมกันไม่เกินร้อยละ ๘ ของราคасลาก

สำนักงานสลากได้ขอคืนโควต้าที่จัดสรรให้เหล่าทพและส่วนราชการมาจำหน่ายโดยตรงให้กับพ่อค้า แต่สำนักงานสลากยังคงจ่ายเงินส่วนลดร้อยละ ๒ ให้แก่น่วยงานเหล่านี้ตลอดมาซึ่งมีประมาณสองร้อยกว่าหน่วยงานในจำนวนเงินประมาณเดือนละ ๑๕ ล้านบาท ซึ่งหน่วยงานเหล่านี้ไม่ต้องทำอะไรเลยแต่ได้รับเงินเป็นประจำทุกวัน

พ.ศ. ๒๕๑๗ มีการเพิ่มสลากโดยมีการจัดสรรให้พ่อค้าโดยการจับฉลากจากรายชื่อผู้ที่แจ้งขอรับโควต้า ซึ่งเป็นครั้งแรกและครั้งเดียวที่ดำเนินการที่โปร่งใส่เนื่องจากมีการจับฉลากแต่เป็นการพิจารณาจัดสรรให้พ่อค้ากลุ่มเดิมที่เคยได้รับโควต้าจากเหล่าทพและส่วนราชการ มีการจัดสรรเพิ่มเติมให้กลุ่มพ่อค้าสมาคมส่งเสริมร้านค้าของคนไทย จัดสรรให้พ่อค้ารายย่อยคนละ ๔ - ๕ เล่ม รวมทั้งมีการจัดสรรให้สภาสังคมสงเคราะห์แห่งประเทศไทย ในพระราชนูปถัมภ์ ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับประมาณสลากที่เพิ่มขึ้นในแต่ละวัน^๒ ในการจัดสรรเหล่านี้จำนวนผู้ค้าสลากที่จำหน่ายในกรุงเทพฯ และต่างจังหวัดมีสัดส่วนใกล้เคียงกันแต่จำนวนสลากสำหรับกรุงเทพฯ มีจำนวนมากกว่าต่างจังหวัดเล็กน้อย

^๑ ลิขิต ชีรเวศิน, วิัฒนาการการเมืองการปกครองไทย (กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, ๒๕๑๖), หน้า ๒๑๖ - ๒๒๖.

^๒ สำนักงานสลากกินแบ่งรัฐบาล, ๖๐ ปีสำนักงานสลากกินแบ่งรัฐบาล, หน้า ๘๗ - ๘๘.

ในปีเดียวกันนี้กกลุ่มคนตาบอดได้ประท้วงขอให้มีโควต้าสลากรเพื่อการประกอบอาชีพเลี้ยงตนเองและไม่เป็นภาระแก่สังคม^๔ รัฐบาลฯ พนฯ สัญญา ธรรมศักดิ์ จึงได้มีการจัดสร้างสลากระดับต่ำกว่าในจำนวนสลากร ๔,๐๐๐ เล่ม (เล่มละ ๒๐๐ ฉบับ รวม ๘๐๐,๐๐๐ ฉบับ) มีการจัดสร้างให้คนพิการเพียงร้อยละ ๒๙.๑๕ ส่วนอีกร้อยละ ๗๑.๘๕ ได้จัดสร้างให้ผู้มีรายได้น้อย คนพิการและผู้มีรายได้น้อยนี้ได้รับโควต้าเฉลี่ยคนละ ๔.๕๙ เล่ม^๕ หรือหากนำไปจำแนกโดยได้หักทุกงวดจะมีรายได้เดือนละประมาณ ๑,๙๒๘ บาท^{*} หรือวันละ ๖๔.๒๕ บาท ซึ่งสูงกว่าค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำในปลายปีเดียวกันถึงสองเท่าครึ่ง การค้าสลากรที่มีรายได้ทำให้มีคนจำนวนมากยื่นขอรับโควต้าแต่สปาสังคมสงเคราะห์ฯ ก็ได้รับการจัดสรรสลากรอย่างจำกัดทำให้การจัดสรรสลากรกระจายไปยังคนจำนวนมากขึ้นแต่ยอดจำนวนสลากระดับต่ำคงไม่เพิ่มขึ้นมากนัก

สปาสังคมสงเคราะห์ฯ ได้รับการจัดสรรวิโควต้าสลากรเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ เป็นระยะๆ จนถึงปี พ.ศ. ๒๕๔๗ มีโควต้าหั้งสิ้น ๒๕,๒๒๘ เล่ม (เล่มละ ๑๐๐ ฉบับ รวม ๒,๕๒๘,๘๐๐ ฉบับ) รายงานของสำนักงานสลากระบุญว่ามีคนพิการและผู้มีรายได้น้อยจำนวน ๖,๑๘๐ คนได้รับโควต้าจากสปาสังคมสงเคราะห์ฯ หรือเฉลี่ยคนละ ๔ เล่ม จากข้อมูลนี้สามารถคำนวณได้ว่า พ.ศ. ๒๕๔๗ ผู้ที่ได้รับโควต้าจากการค้าสปาสังคมสงเคราะห์ฯ มีรายได้ประมาณเดือนละ ๒,๒๔๐ – ๒,๖๗๐ บาท หากเปรียบเทียบกับค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำในเขตกรุงเทพมหานคร รายได้ของผู้ค้าสลากระหว่างปีนั้น ดังนี้เจ้าของโควต้าส่วนมากจึงนำสลากรไปจำแนกให้ย่อยรายใหญ่ ส่วนผู้ที่ต้องการประกอบอาชีพค้าสลากรจำเป็นต้องซื้อสลากรเพิ่มเติมจากผู้ขายรายใหญ่ซึ่งมีราคาระหว่าง ๔,๑๕๐ – ๔,๓๐๐ บาทต่อเล่ม ทำให้ผู้ค้าสลากรรายย่อยเหล่านี้ต้องจำหน่ายสลากรเกินราคาจึงจะสามารถมีกำไรพอเดี้ยงชีพตนเองได้

ลักษณะการจัดสรรสลากรของสปาสังคมสงเคราะห์ฯ ดังกล่าวข้างต้น เป็นสาเหตุอีกประการหนึ่งที่ทำให้มีการขยายสลากระยะโควต้าให้ย่อยชิ้นทำให้สลากรเกินราคา การจัดสรรวิโควต้าสลากระดับต่ำที่จัดทำให้ผู้ค้ารายย่อยของสปาสังคมสงเคราะห์ฯ จึงควรคำนึงถึงรายได้ที่แท้จริงของผู้ค้าสลากรรายย่อยแต่ละคนที่จะได้รับมากกว่าการจัดสรรวิโควต้าให้คนจำนวนมาก แต่ไม่สามารถทำการค้าสลากรได้ด้วยตนเองซึ่งไม่สอดคล้องกับเจตนา湿润ในการจัดสรรสลากร

การที่สปาสังคมสงเคราะห์ฯ ได้รับการจัดสรรวิโควต้าสลากรเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ ทั้งที่ไม่สามารถช่วยให้คนพิการและผู้มีรายได้น้อยส่วนมากให้มีอาชีพที่ยั่งยืน แต่เป็นเพียงการมีรายได้ร้อยละ ๘ ของยอดจำหน่ายหรือเท่ากับ ๑,๙๒๘ บาท

^๔ สัมภาษณ์ นาย ก. (นามสมมติ), คนพิการแก่นำของศกรคนพิการเจ้าของโควต้าสลากร, ๒๖ สิงหาคม ๒๕๔๖.

^๕ บุญมี พรมปัญญาณันท์, “พฤติกรรมในการจัดจำหน่ายและกำหนดราคางานแบบรัฐบาล”, หน้า ๙๖.

* ได้โควต้าตั้งแต่ละ ๙๗ ฉบับหรือเดือนละ ๒,๔๕๔ ฉบับ จำหน่ายฉบับละ ๑๐ บาท เป็นเงิน ๒๔,๕๔๐ บาท มีรายได้ร้อยละ ๘ ของยอดจำหน่ายหรือเท่ากับ ๑,๙๒๘ บาท

เพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากการจำนวนผู้ชายสลากรที่ได้รับการจัดสรรโควต้าให้ยังคงอยู่ในทางกลับกัน เป็นการสร้างรายได้มหาศาลให้ยังคงอยู่และเป็นการเอาเบรียบผู้บริโภคที่ต้องซื้อสลากรในราคางาน แต่สิ่งเหล่านี้ยังคงอยู่อย่างมั่นคงส่วนสำคัญน่าจะมีสาเหตุมาจากการที่มีผู้แทนของสปาสังคมสงเคราะห์ฯ เป็นกรรมการสลากรและไม่ได้รักษาผลประโยชน์ของผู้บริโภคเป็นหลัก แต่เน้นการรักษาผลประโยชน์ของผู้ได้รับการจัดสรรโควต้าและผลประโยชน์ของสปาสังคมสงเคราะห์ฯ ที่ได้รับจากส่วนลดสลากรปีละประมาณเกือบ ๕๐ ล้านบาท นอกจากนั้นแล้วตามวิสัยทัศน์ของสปาสังคมสงเคราะห์ฯ มีความต้องการเป็นองค์กรหลักของการเอกชนในการส่งเสริมและประสานงานแก่องค์การสมาชิกในงานสังคมสงเคราะห์และจัดสวัสดิการสังคม เพื่อให้บริการแก่กลุ่มเป้าหมายประกอบไปด้วยผู้ด้อยโอกาสและผู้ดูดทุกข์ได้ยากอย่างสร้างสรรค์และได้มาตรฐาน แต่สปาความเป็นจริงสปาสังคมสงเคราะห์ฯ ส่วนใหญ่ประกอบไปด้วยบุคคลเชื้อสายอาชญากรรมและไม่สามารถดำเนินงานตามวิสัยทัศน์ที่กำหนดได้ เป็นองค์กรเอกชนใหญ่ที่มีระบบการบริหารงานและวัฒนธรรมองค์กรที่ไม่แตกต่างจากหน่วยราชการโดยทั่วไป นอกจากนั้นยังมีข้อบ่งเตือนอีกประการหนึ่งคือตั้งแต่ปี พ.ศ. ๒๕๖๐ ถึง พ.ศ. ๒๕๖๗ รวมระยะเวลาเกือบ ๓๐ ปี ผู้แทนของสปาสังคมสงเคราะห์ฯ เป็นบุคคลจากครอบครัวเดียวกันโดยตลอดคือเริ่มจากนายอำนวย อินทุภูติอยู่ในตำแหน่ง ๑๔ ปี หลังจากนั้นภาระนายอำนวยอยู่ในตำแหน่งต่ออีก ๘ ปี ตามด้วยบุตรชายนายอำนวยที่ดำรงตำแหน่งนี้สืบเนื่องต่อกันมา

นอกจากสปาสังคมสงเคราะห์ฯ แล้วในปี พ.ศ. ๒๕๖๓ องค์การสังเคราะห์ทหารผ่านศึก ในพระราชนิพัฒน์ได้รับการจัดสรรโควต้าสลากรเป็นจำนวน ๕,๐๐๐ เล่ม (ในขณะนั้นหนึ่งเล่มมีสลากร ๒๐๐ ฉบับ) โดยให้องค์การสังเคราะห์ทหารผ่านศึกที่ได้รับส่วนลดร้อยละ ๒ และให้ผู้ค้าสลากรได้รับส่วนลดร้อยละ ๙ อย่างไรก็ตามแบบจะหาทหารผ่านศึกที่ประกอบอาชีพค้าสลากรไม่ได้เลย แต่กลับมีการนำโควต้าไปจำหน่ายต่อให้ยังคงอยู่และน้ำรายได้มาเป็นสวัสดิการสำหรับทหารผ่านศึกซึ่งไม่น่าจะเป็นเจตนาของสำนักงานสลากร แต่การที่ในปี พ.ศ. ๒๕๖๓ มีผู้แทนของกระทรวงกลาโหมเป็นกรรมการสำนักงานสลากร และโดยเฉพาะอย่างยิ่งระหว่างปี พ.ศ. ๒๕๖๗ – พ.ศ. ๒๕๗๑ ผู้อำนวยการองค์การสังเคราะห์ทหารผ่านศึก ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการสำนักงานสลากรด้วยตนเอง ทำให้องค์การสังเคราะห์ทหารผ่านศึก ได้รับโควต้าเพิ่มขึ้น และยังสามารถดำเนินการค้าสลากรในลักษณะเช่นนี้มาอย่างต่อเนื่อง จากข้อมูลการสัมภาษณ์ เจ้าลีกพบว่ายังคงมีการดำเนินการค้าสลากรในลักษณะเช่นนี้มาอย่างต่อเนื่อง จากข้อมูลการสัมภาษณ์

^๓ สมภาษณ์ นาย เจี๊ด (นามสมมติ), อธีดผู้บริหารสำนักงานสลากร, ๒๙ กรกฎาคม ๒๕๖๗.

เนื่องตั้งแต่ปี พ.ศ. ๒๕๑๓ นอกจากนั้นยังมีสายสัมพันธ์อันแนบแน่นกับการเมือง เกือบทุกพระราชกรณียกิจที่เข้ามาดำเนินการในกระทรวงการคลัง^{๑๐}

นอกจากการจัดสรรโควต้าสลากรให้ผู้ค้าสลากรในกรุงเทพฯ และหน่วยงานดังกล่าว ข้างต้นแล้ว ในต่างจังหวัดมีการจัดสรรโควต้าให้ผู้จำหน่ายสลากรายย่อยและผู้แทนจำหน่ายผ่านผู้ว่าราชการจังหวัดโดยให้ส่วนลดแก่ผู้ว่าราชการจังหวัดร้อยละ ๒ โดยมากมีสมัยนั้นตราจังหวัด เป็นผู้ดูแลผลประโยชน์ และให้ส่วนลดแก่ผู้ค้าสลากรายย่อยหรือผู้แทนจำหน่ายร้อยละ ๗ จากการศึกษาพบว่าสลากรที่จัดสรรให้แต่ละจังหวัดนั้นเกือบทั้งหมดมีปัจจัยในญี่ปุ่นให้โดยยึดปัจจัยในกรุงเทพฯ รับซื้อจากยังปัจจัยในระดับจังหวัดอีกชั้นหนึ่งหรือบางกรณีเป็นการซื้อขายโดยตรงระหว่างจังหวัดกับญี่ปัจจัยในกรุงเทพฯ^{๑๑} สำหรับส่วนลดที่ทั้ง ๗๔ จังหวัดได้รับไปคือ ประมาณปีละ ๑๖.๕ ล้านบาท หรือเฉลี่ยจังหวัดละ ๑.๕ ล้านบาท จังหวัดที่ได้รับเงินมากที่สุด สามอันดับแรกคือจังหวัดนครราชสีมา เชียงใหม่ และนครสวรรค์ตามลำดับ โดยมีรายได้จากส่วนลดปีละ ๕.๕ ล้านบาท ๕.๓ ล้านบาทและ ๓.๗ ล้านบาทตามลำดับ ส่วนจังหวัดที่ได้รับเงิน ส่วนลดน้อยที่สุดสามอันดับสุดท้ายคือจังหวัดอุบลราชธานี เชียงราย หนองบัวลำภูและสระแก้ว โดยมีรายได้จากส่วนลดปีละ ๗๖,๘๐๐ บาท ๑๓๐,๕๖๐ บาท และ ๒๘๙,๙๒๐ บาทตามลำดับ ซึ่งรายได้ส่วนน้อยในจำนวนของผู้ว่าราชการจังหวัด บางจังหวัดได้นำไปใช้เป็นงบประมาณแยก สนับสนุนกิจกรรมของภาคชุมชนจังหวัดโดยมีภาระผู้ว่าราชการจังหวัดทำหน้าที่เป็นนายกเหล่ากาชาดจังหวัด ใช้สำหรับการจัดงานเลี้ยงภายในหรือแจกให้เป็นสวัสดิการข้าราชการหรือลูกจ้าง บางครั้งผู้ว่าราชการจังหวัดใช้เงินนี้เองโดยไม่ได้จัดสรรในเรื่องใดๆ รายได้ยอดนี้ไม่มีอยู่ในระบบตรวจสอบจากสำนักงานตรวจเงินแผ่นดิน^{๑๒} อย่างไรก็ตามหากพิจารณาจำนวนสลากรต่อจำนวนผู้ได้รับโควต้ามีค่าเฉลี่ยของผู้ได้รับโควต้าเพียง ๔.๓๔ เล่มต่อคนซึ่งไม่เพียงพอต่อการยังชีพอย่างแน่นอน หากเจ้าของโควต้าจะนำสลากรไปจำหน่ายเป็นอาชีพ ทำให้เจ้าของโควต้าขายสลากรทั้งหมดให้ปัจจัยในญี่ปุ่นทั้งหมด การจัดสรรโควต้าให้ผู้ว่าราชการจังหวัดถึงแม้ว่าจะไม่ได้จัดสรรให้ผู้ค้าสลากรรายย่อยตามเจตนา แต่ก็ไม่มีการเปลี่ยนแปลงใดๆ ทั้งนี้น่าจะเนื่องมาจากมีปลัดกระทรวงมหาดไทยเป็นกรรมการสลากรโดยปกป้องผลประโยชน์ของผู้ว่าราชการจังหวัดทั้ง ๗๔ จังหวัด

ตั้งแต่ปี พ.ศ. ๒๕๑๗ ถึงปี พ.ศ. ๒๕๓๗ เป็นระยะเวลา ๒๐ ปี จำนวนสลากรเพิ่มขึ้นจาก ๕ ล้านฉบับเป็น ๒๘ ล้านฉบับ ผู้ค้าสลากรที่ได้รับการจัดสรรโควต้าเพิ่มขึ้นจากประมาณ ๔,๕๐๐ คนเป็น ๓๐,๔๑ คน ราคาสลากรเพิ่มขึ้นจากฉบับละ ๑๐ บาทเป็น ๒๐ บาท จำนวนสลากรที่จัดพิมพ์ทั้งหมด ๒๘ ล้านฉบับได้มีการจัดสรรให้องค์การส่งเสริมเศรษฐกิจและสหกรณ์ ภายใต้กฎหมายสลากร ๒๕๑๗

^{๑๐} สัมภาษณ์ สมศรี (นามสมมติ), อธิบดีพนักงานผู้ทำงานใกล้ชิดยึดปัจจัยในญี่ปุ่นของประเทศไทย, ๑๑ พฤษภาคม ๒๕๓๗.

^{๑๑} สัมภาษณ์ นาย เก้า (นามสมมติ), คนพิการแกนนำองค์กรคนพิการเจ้าของโควต้าสลากร, ๖ กุมภาพันธ์ ๒๕๓๗.

^{๑๒} สัมภาษณ์ นาย เจ็ด (นามสมมติ), อธิบดีผู้บริหารสำนักงานสลากร, ๒๙ กุมภาพันธ์ ๒๕๓๗.

สังคมสงเคราะห์ฯ และผู้ว่าราชการจังหวัดถึงร้อยละ ๗๒ นอกนั้นอีกร้อยละ ๒๘ จัดสรรให้ผู้แทนจำหน่าย ตัวแทนจำหน่ายรายย่อย พนักงานของสำนักงานสลากรที่เกี่ยวข้องอย่างมากกับการแล้วและอื่นๆ แต่ไม่มีข้อมูลยืนยันได้ว่าผู้ที่ได้รับการจัดสรรโควต้าเป็นผู้ค้าสลากรรายย่อยที่ทำการค้าปลีกจริงๆ จำนวนกี่คน

หลังปี พ.ศ. ๒๕๓๗ การจัดสรรสลากรังคงเป็นลักษณะเช่นเดิมยกเว้นในปี พ.ศ. ๒๕๔๔ มีการออกสลากรเพิ่มเติมอีก ๖๐,๐๐๐ เล่มซึ่งเปลี่ยนแปลงมาจากการกฤษต์ซึ่งจะได้กล่าวต่อไป สำหรับปัญหาการค้าสลากรกินราคายังคงเป็นเช่นนี้มาโดยตลอด ความเปลี่ยนแปลงสำคัญที่เกิดขึ้นอีกประการหนึ่งได้แก่การเปลี่ยนแปลงการพิมพ์สลากรจากเลข ๗ หลักเป็นเลข ๖ หลัก ซึ่งนำไปสู่การนำสลากรที่มีหมายเลขอรุ้งกันมาจัดเป็นชุดและมีผู้นิยมซื้อเลขชุดเป็นจำนวนมากมาก สำนักงานสลากรซึ่งการจัดสรรสลากรว่าได้มีการคละหมายเลขระหว่างไปทั่วประเทศ แต่เลขชุดที่เห็นในตลาดเช่นเลขเหมือนกันทุกตัวจำนวน ๑๐ ชุด ๒๐ ชุด แม้กระทั่งชุดใหญ่ๆ อย่าง ๓๒ หรือ ๓๖ ชุด เป็นการดำเนินการของบ้านป้าบ้านแม่กันเอง เรื่องนี้มีข้อกล่าวหาว่าสำนักงานสลากรคำนวณความสะดวกให้ยึดปัจจัยใหญ่ในการรวมชุด ผู้บริหารระดับสูงของสำนักงานสลากรยอมรับว่าในระยะแรกก็คงจะมีบ้างคงเป็นความเข้าใจผิดแต่ภายหลังได้มีการห้ามไม่ให้ดำเนินการ เช่นนี้^{๑๓} ในขณะที่แกนนำคนพิการเชื่อว่าในสำนักงานสลากรต้องมีการคำนวณความสะดวกให้ยึดปัจจัยใหญ่ เพราะว่าเริ่มนั้นแรกนำสลากรออกขายก็มีสลากรชุดแล้วและมีจำนวนชุดที่สูงด้วย หากเป็นการสูมซื้อมาจากเจ้าของโควต้าต่างๆ โดยไม่มีรายละเอียดภายในจะสามารถจัดชุดได้เร็วและจำนวนมากเช่นนี้ได้อย่างไร

ในปีเดียวกันนี้ยังมีการเพิ่มราคาสลากรจากฉบับละ ๒๐ บาทเป็นฉบับละ ๔๐ บาท ส่วนด้านการจัดสรรสลากรมีการจัดสรรให้มูลนิธิโรงพยาบาลราษฎรานุกูลและมูลนิธิสงเคราะห์และพื้นฟูเด็กพิการ ปากเกร็ด จำนวน ๓๕๐ เล่มและ ๓๐๐ เล่มตามลำดับ ซึ่งขณะนั้นทั้งสองมูลนิธิมีผลประกอบัชัย เรื่องตระกูล อดีตปลัดกระทรวงกลาโหม เป็นประธาน อย่างไรก็ตามสลากรทั้ง ๖๕๐ เล่มนี้ไม่ได้มีการนำไปจำหน่ายปลีกโดยมูลนิธิทั้งสองแห่งนี้แต่มีการจำหน่ายให้บ้านป้าไปทั่วหมด

ปี พ.ศ. ๒๕๔๗ ยอดสลากรกินแบ่งรัฐบาลที่พิมพ์ออกจำหน่ายมีทั้งสิ้น ๒๐ ล้านฉบับ จัดสรรให้ผู้จัดจำหน่ายในส่วนกลางร้อยละ ๗๐ จำนวน ๑๓๙,๘๓๘ เล่ม มีผู้ได้รับโควต้าไปจำหน่ายอย่างน้อย ๑๗,๐๙๒ คนหรือเฉลี่ยคนละ ๘ เล่ม ต่างจังหวัดที่ได้รับการจัดสรรผ่านผู้ว่าราชการจังหวัดร้อยละ ๓๐ จำนวน ๖๐,๑๖๒ เล่ม มีผู้จำหน่ายสลากร ๑๓,๘๔๗ คนหรือเฉลี่ยคนละ ๔ เล่ม การจัดสรรสลากรทั้ง ๒๐ ล้านฉบับแสดงเป็นตารางได้ดังนี้

^{๑๓} สมภาษณ์ นาย เจ็ด (นามสมมติ), อธีรผู้บริหารสำนักงานสลากร, ๒๙ กุมภาพันธ์ ๒๕๔๗.

ตารางที่ ๕.๑

การจัดสรรงวดค่าตัวสลากรกินแบ่งรัฐบาลในปี พ.ศ. ๒๕๔๗

ผู้ได้รับการจัดสรร	จำนวนราย	จำนวนเล่ม	เฉลี่ยต่อราย	อัตราส่วน
ส่วนกลาง				
- โควต้าส่วนราชการจำนวนหน่วยงานที่ให้บุคคล	๗,๘๙๖	๙๗,๙๔๔	๑๑	๔๔%
- สถาบันคุณวุฒิแห่งประเทศไทยฯ	๖,๑๙๐	๒๕,๖๘๘	๕	๑๓%
- องค์การส่งเคราะห์ทบทวนคึกคัก	๓,๙๐๔	๑๔,๙๔๐	๕	๗%
- องค์กร มูลนิธิหรือสมาคม (๑๔ หน่วยงาน)	๑,๑๙๙	๑๑,๙๖	๑๐	๖%
รวมการจัดสรรส่วนกลาง	๑๙,๐๙๙	๑๓๗,๙๙๘	๗	๗๐%
ต่างจังหวัด				
- จัดสรรผ่านผู้อำนวยการ ๗๕ จังหวัด	๑๓,๘๔๐	๖๐,๑๖๒	๕	๓๐%
รวมการจัดสรรทั้งหมด	๓๑,๙๕๐	๒๐๐,๐๐๐	๖	๑๐๐%

ที่มา: เอกสารขั้ดสำเนารายงานกิจการสำนักงานสลากรกินแบ่งรัฐบาล และ
หนังสือ ๖๐ ปีสำนักงานสลากรกินแบ่งรัฐบาล

หากผู้ได้รับการจัดสรรงวดค่าตัวเป็นผู้จำหน่ายสลากรด้วยตนเองจริง จำนวนนำ้ยสลากรที่ได้รับการจัดสรรไได้ทั้งหมดในราคาก็จะเท่ากับจำนวนผู้ค้าสลากรในส่วนกลางที่ได้รับโควต้านคระ ๗ เล่มจะมีรายได้เฉลี่ยเดือนละ ๓,๙๒๐ บาท* และในต่างจังหวัดจะมีรายได้เฉลี่ยเดือนละ ๒,๖๔๐ บาท** เป็นสิ่งที่ยืนยันให้เห็นได้ว่าผู้ที่ได้รับโควต้าไม่สามารถขายสลากรเฉพาะท่าที่ตนเองมีโควต้าอยู่เท่านั้น หากต้องการค้าสลากรจะต้องซื้อสลากรมาขายเพิ่มเติม ลักษณะการจัดสรรงวดค่าตัวสลากรเช่นนี้ทำให้เจ้าของโควต้าส่วนมากขายโควต้าให้ยี่ป้า ถึงแม้ว่าจะมีรายได้ไม่มากนักแต่ก็ไม่ต้องลงทุนลงแรงอะไรสามารถที่จะไปประกอบอาชีพนี้ได้

สำหรับการจัดสรรให้องค์กรมูลนิธิหรือสมาคมต่างๆ นั้น โดยส่วนมากเป็นการจัดสรรให้กับมูลนิธิหรือสมาคมของหน่วยงานต่างๆ ซึ่งไม่ได้มีบทบาทต่องานสาธารณูปะภัยชนิดโดยตรง และองค์กรเหล่านี้ไม่ได้นำสลากรไปจัดสรรให้ผู้ค้าสลากรรายย่อยตามเจตนารวมกันแต่นำสลากรไปค้าซึ่งให้ยี่ป้า

* จำนวนนำ้ยสลากรเดือนละ ๑,๔๐๐ ฉบับฯ ละ ๔๐ บาทได้รับส่วนลดร้อยละ ๗

** จำนวนนำ้ยสลากรเดือนละ ๘๐๐ ฉบับฯ ละ ๔๐ บาทได้รับส่วนลดร้อยละ ๗

การจัดสรรโควต้าสลากรกินแบ่งรัฐบาลนี้ในกรณีของตัวแทนจำหน่ายส่วนกลาง และส่วนภูมิภาคที่ผ่านผู้ว่าราชการจังหวัดมีระยะเวลาสัญญา ๒ ปี จำนวนนี้สิ้นสุดลงในวันที่ ๒๘ มกราคม ๒๕๔๘ ส่วนองค์การสงเคราะห์ทหารผ่านศึกฯ สถาบันสังคมสงเคราะห์ฯ มูลนิธิ สมาคมหรือ องค์กรต่างๆ มีระยะเวลาสัญญาแบบปีต่อปีสิ้นสุด ๓๑ ธันวาคม ๒๕๔๗

กล่าวโดยสรุปการจัดสรรสลากรได้จัดสรรให้บุคคลหรือหน่วยงานดังเดิมที่เคยได้รับโควต้าอยู่แล้ว ซึ่งหน่วยงานเหล่านี้โดยส่วนมากมีผู้แทนระดับสูงเป็นคณะกรรมการสลากรและไม่มีการเปลี่ยนแปลงผู้ถือครองโควต้า เนื่องจากสลากรเป็นสินค้าที่ขายได้และผู้มีโควต้ามักจะมีกำไรงามจากการจัดสรรโควต้ามีผลต่อรายได้และพฤติกรรมการค้าสลากรซึ่งสามารถวิเคราะห์ได้ดังนี้

ตารางที่ ๕.๒

การจัดสรรโควต้ากับการวิเคราะห์รายได้ของผู้ที่เกี่ยวข้อง

ปี พ.ศ.	เจ้าของ โควต้า	ผู้ได้รับโควต้า/ สลากที่พิมพ์	วิเคราะห์รายได้
๒๕๔๗	พ่อค้าส่ง และปลีก (ตัวแทน จำหน่าย หรือผู้แทน จำหน่าย) และสปา สังคมฯ	<ul style="list-style-type: none"> ■ ได้โควต้า ๔,๕๐๐ คน ■ ยอดพิมพ์ ๕ ล้านฉบับฯ ละ ๑๐ บาท 	<ul style="list-style-type: none"> ■ หากพ่อค้าเป็นผู้ค้าปลีกทั้งหมดจะมีสลากรคนละ ๑,๑๑๑ ฉบับต่อวัน ในหนึ่งเดือนมี ๓๖ วันรวม เป็น ๓,๓๓๓ ฉบับ จำหน่ายฉบับละ ๑๐ บาทได้รับ ส่วนลดร้อยละ ๗ จะทำให้มีรายได้เดือนละ ๒,๓๓๓ บาท ■ หากกว่าร้อยละ ๓๕ เป็นผู้ค้าส่งซึ่งมีสลากรในมือ ร้อยละ ๔๕ ทำให้เกิดต้นทุนที่สูงขึ้นส่งผลต่อราคาขายปลีก
๒๕๔๘	- ผู้แทน จำหน่าย - อพศ. - สปา สังคม - ผู้ว่าฯ	<ul style="list-style-type: none"> ■ ได้โควต้า ๑๘,๑๗๕ คน ■ ยอดพิมพ์ ๒๕ ล้านฉบับฯ ละ ๑๐ บาท 	<ul style="list-style-type: none"> ■ หากเจ้าของโควต้าจำหน่ายสลากรของทุกคนเฉลี่ย จะมีรายได้คนละ ๑,๔๔๙ บาทต่อเดือน
๒๕๓๘	- ผู้แทน จำหน่าย - อพศ. - สปา สังคม	<ul style="list-style-type: none"> ■ ได้โควต้า ๓๐,๔๑ คน ■ ยอดพิมพ์ ๒๕ ล้านฉบับฯ ละ 	<ul style="list-style-type: none"> ■ หากเจ้าของโควต้าจำหน่ายสลากรของทุกคนเฉลี่ย จะมีรายได้คนละ ๒,๕๗๘ บาทต่อเดือน ■ ร้อยละ ๘๒ ของสลากรทั้งหมดจัดสรรให้ อพศ. สปา สังคมฯ และผู้ว่าราชการจังหวัดทั่วไปประเทศไทย

ปี พ.ศ.	เจ้าของ โควต้า	ผู้ได้รับโควต้า/ ลูกที่พิมพ์	วิเคราะห์รายได้
	- ผู้ว่าฯ	๒๐ บาท	ชี้สลากส่วนนี้โดยมากยังปั่นข้าดระยะยาว
๒๕๖๗	<ul style="list-style-type: none"> - ผู้แทน จำหน่าย - อพศ. - สภาสังคม - มูลนิธิการ กุศลยื่นฯ - ผู้ว่าฯ 	<ul style="list-style-type: none"> ■ ได้โควต้า ๓๓,๔๔๔ คน ■ ยอดพิมพ์ ๒๐ ล้านฉบับฯ ละ ๔๐ บาท 	<ul style="list-style-type: none"> ■ หากเจ้าของโควต้าจำหน่ายสลากของทุกคนเฉลี่ย จะมีรายได้คนละ ๓,๓๓๔ บาทต่อเดือน ■ อพศ. มีรายได้ส่วนลดสลากก่อนหักค่าใช้จ่าย ดำเนินการปีละ ๒๘.๓๙ ล้านบาท ■ สภาสังคมฯ มีรายได้ส่วนลดสลากก่อนหักค่าใช้จ่ายดำเนินการปีละ ๔๔.๔๔ ล้านบาท ■ ผู้ว่าราชการจังหวัดทั่วประเทศ มีรายได้ส่วนลดสลากก่อนหักค่าใช้จ่ายดำเนินการปีละ ๑๑๔.๕๑ ล้านบาท

ที่มา: วิเคราะห์จากเอกสารอัตลักษณ์งานกิจการสำนักงานสลากโดยสำนักงานสลากกินแบ่งรัฐบาล และหนังสือ ๖๐ ปีสำนักงานสลากกินแบ่งรัฐบาล

ทั้งนี้หากผู้ได้รับการจัดสรรโควตาเป็นผู้จำหน่ายสภากาด้วยตนเองจริง จำหน่ายสภากาดที่ได้รับการจัดสรรได้ทั้งหมดในราคาน้ำที่กำหนด ช่วงระยะเวลาสิบปีตั้งแต่ พ.ศ. ๒๕๑๗ ถึง พ.ศ. ๒๕๔๗ ผู้ค้าสภากาดรายย่อยมีรายได้เปรียบเทียบกับค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำได้ดังนี้

ตรางาที่ ๕๓

ตารางเปรียบเทียบรายได้ต่อเดือนของผู้ค้าสลากรายย่ออยู่กับค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำ

พ.ศ.	รายได้จากการค้าสลาก	ค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำ	ผลต่าง (ติดลบ)*
๒๕๑๗	๔,๓๓๓	๖๐๐	๑,๗๓๓
๒๕๑๘	๑,๙๔๙	๑,๙๙๐	(๔๑)
๒๕๑๙	๔,๕๔๘	๓,๙๖๐	(๔,๓๘๘)
๒๕๒๐	๓,๓๓๘	๔,๑๐๐	(๑,๗๖๒)

* ผลต่าง คือยอดรายได้จากการค้าส่งหากด้วยค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำ (บาท)

ที่มา: การคำนวณรายได้จากการค้าส่งตามตารางที่ ๕.๒ และประกาศค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำของกระทรวงแรงงาน (เดิมคือกระทรวงมหาดไทยและกระทรวงแรงงานและสวัสดิการสังคมตามลำดับ)

จากตารางข้างต้นหากผู้มีโควต้าสลากรเป็นผู้ค้าสลากรเองทั้งหมดจะเห็นได้ว่าจะมีรายได้ไม่น่นอนและตั้งแต่ปี พ.ศ. ๒๕๑๗ เป็นต้นมา มีรายได้ต่ำกว่าค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำในจำนวนที่มากขึ้นตามลำดับ ดังนั้นจึงเชื่อได้ว่าช่องทางการจำหน่ายที่แท้จริงคือสลากรส่วนใหญ่ตอกอยู่มือปีบัวชีงในจำนวนนี้มีปีบัวรายใหญ่ ๒ รายที่มีส่วนแบ่งตลาดไม่น้อยกวาร้อยละ ๖๐ นอกนั้นกระจายไปตามปีบัวชาปีวะดับรองลงมาอีกประมาณ ๓๐๐ - ๔๐๐ ราย^{๔๔} ซึ่งปีบัวชาปีวะเหล่านี้ส่วนหนึ่งมีโควต้าของตนเองและซื้อโควต้าเพิ่มจากเจ้าของโควต้าอื่นรวมทั้งการซื้อเพิ่มเติมจากปีบัวรายใหญ่

๕.๑.๓ การออกสลากรการกุศล

นอกจากการพิมพ์สลากรกินแบ่งรัฐบาลออกจำหน่ายตามพระราชบัญญัติสำนักงานสลากรกินแบ่งรัฐบาล พ.ศ. ๒๕๑๗ แล้ว สำนักงานสลากรยังได้พิมพ์สลากรการกุศลตามพระราชบัญญัติการพนัน พ.ศ. ๒๕๗๘ โดยมีมติคณะรัฐมนตรีให้ความเห็นชอบในการดำเนินการ

การออกสลากรการกุศลมีเป็นระยะๆ ตั้งแต่ปี พ.ศ. ๒๕๓๗ เพื่อหารายได้สนับสนุนกิจกรรมสาธารณประโยชน์ขององค์กร มูลนิธิ สมาคม และส่วนราชการต่างๆ เช่น มูลนิธิโรคไตแห่งประเทศไทย จัดตั้งกองทุนสภากาสังคมสงเคราะห์แห่งประเทศไทยฯ จัดตั้งกองทุนพัฒนาการกีฬาแห่งชาติของกรุงเทพมหานคร แห่งประเทศไทย เป็นต้น การออกสลากรการกุศลมีรายได้ร้อยละ ๒๙ จากการจำหน่ายสลากรซึ่งไม่ได้ส่งเข้าคลังดังเช่นสลากรกินแบ่งรัฐบาล ทำให้มีรายได้สนับสนุนสาธารณณะประมาณ ๔,๕๐๐ ล้านบาท

ในปี พ.ศ. ๒๕๓๘ ได้เริ่มมีการออกสลากรการกุศลอย่างต่อเนื่องเป็นประจำทุกวด โดยออกสลากรร่วมกับสลากรกินแบ่งรัฐบาล การจำหน่ายสลากรการกุศลในระยะแรกเปิดให้ประชาชนทั่วไปสั่งจองโดยหากรสั่งจองรายละ ๑๐๐ - ๕๐๐ เล่มจะได้ส่วนลดร้อยละ ๙ หากจองน้อยกว่า ๑๐๐ เล่มและประชาชนทั่วไปที่เป็นรายย่อยจะได้ส่วนลดร้อยละ ๗ ทั้งนี้การสั่งจองจะต้องมีการวางแผนมัดจำร้อยละ ๒๕ ของราคасลากหักส่วนลด จนทำให้ในที่สุดสลากรส่วนใหญ่ตอกอยู่ในมือปีบัวรายใหญ่ที่มีเงินทุนมากจ้างคนมาสั่งจอง^{๔๕} ส่วนผู้ค้าสลากรรายย่อยที่เดินจำหน่ายสลากรจริงไม่สามารถสั่งจองได้เนื่องจากขาดเงินทุนในการวางแผนมัดจำ ซึ่งปัญหานี้ในปีต่อมาคือช่วงปลายปี พ.ศ. ๒๕๓๘ ถึงปี พ.ศ. ๒๕๓๙ สำนักงานสลากรแก้ไขปัญหาโดยการเปิดจำหน่ายสลากรโดยเสรีแก่ประชาชนทั่วไป แต่ก็ประสบปัญหาเดิมคือปีบัวรายใหญ่จ้างคนไปซื้อสลากรกลับเข้ามา ในขณะที่ต้นทุนการดำเนินงานของสำนักงานค่อนข้างสูงและเกิดปัญหานักการจัดจำหน่ายเนื่องจากมีคน

^{๔๔} สัมภาษณ์ นาย หลก (นามสมมติ), ชีบัว, ๒๕ มิถุนายน ๒๕๑๗.

^{๔๕} สำนักงานสลากรกินแบ่งรัฐบาล, ๖๐ ปีสำนักงานสลากรกินแบ่งรัฐบาล, หน้า ๘๐.

จำนวนมากพยายามที่จะซื้อสลากรให้เดือนเกิดความวุ่นวายขึ้นในที่สุดจึงยกเลิกการจำหน่ายเสรีในเดือนพฤษจิกายน พ.ศ. ๒๕๓๘

นอกจากการจำหน่ายสลากรโดยตรงให้ประชาชนที่ต้องการประกอบอาชีพค้าสลากรแล้ว ในปี พ.ศ. ๒๕๓๘ สำนักงานสลากรยังมีการจัดสรรวิธีองค์กรของคนพิการ ๒๑ องค์กร จำนวนทั้งสิ้น ๔๐,๐๐๐ เล่ม เพื่อให้องค์กรของคนพิการเหล่านี้นำสลากรไปจัดสรรให้สมาชิกเป็นผู้จำหน่าย การจัดสรรสลากรให้องค์กรคนพิการในครั้งแรกจัดสรรให้ ๑๖ องค์กรจำนวน ๒๐,๐๐๐ เล่ม แต่มีการประท้วงของกลุ่มคนพิการทำให้มีการจัดสรรสลากรใหม่ให้ครอบคลุมคนพิการที่ต้องการค้าสลากรอย่างทั่วถึงเพียงพอและเป็นผู้ค้าสลากรจริงๆ ทำให้สำนักงานสลากรต้องมีการจัดสรรใหม่ดังกล่าว

การจัดสรรสลากรให้องค์กรคนพิการทำให้คนพิการเข้าสู่อาชีพค้าสลากรมากยิ่งขึ้น จากเดิมที่เคยเห็นคนพิการขอทานตามข้างถนนหรือร้องเพลงขอทานแบบวนิพกพเนจร คนพิการส่วนนี้ได้เปลี่ยนมาอยู่อาศัยอาชีพค้าสลากรแทน^{๑๖} สร้างความภาคภูมิใจให้คนพิการกลุ่มนี้เป็นขั้นมากถึงแม้ว่าจะต้องเผชิญปัญหาสารพัดก تمام คนพิการที่มีสลากรอย่างเพียงพอสามารถสร้างครอบครัวเลี้ยงดูตระหาน ชื้อร้าน ซื้อบ้านและมีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นอย่างชัดเจน เช่นเดียวกับผู้ค้าสลากรที่ได้รับการจัดสรรสลากรจำนวนมากสามารถยึดอาชีพค้าสลากรเป็นอาชีพหลัก

นอกจากนี้ในปี พ.ศ. ๒๕๓๘ สำนักงานสลากรยังมีการจัดสรรสลากรให้บริษัท ซึ่งปรากฏว่ามี ๒ กลุ่มจำนวน ๕ บริษัทได้รับการคัดเลือกจากสำนักงานสลากรคือ กลุ่มแรกได้แก่ บริษัท ปลื้มวันนา จำกัด บริษัท หยาดน้ำเพชร จำกัด และบริษัท บีบี เมอร์ชานส์ จำกัด กลุ่มที่สองคือ บริษัท สลากมหा�ลาภ จำกัด และบริษัท ไดมอนด์ล็อดติ๊ด จำกัด โดยทั้งห้าบริษัทได้โควต้าสลากรการกุศลบริษัทละ ๑๐,๐๐๐ เล่ม ทั้งสองกลุ่มคือยี่ปีรายใหญ่ที่สุด การจัดสรรสลากรให้บริษัทเหล่านี้แต่ละบริษัทด้วยตัวแทนจำหน่ายอยู่ต่างประเทศ ๑ รายให้ครอบทุกจังหวัด และควบคุมไม่ให้ตัวแทนจำหน่ายสลากรเกินราคาน้ำหนึ่ง พร้อมทั้งต้องมีเงินสดหรือหนังสือค้ำประกันของธนาคารไม่น้อยกว่ามูลค่าสลากรที่นำไปจัดจำหน่ายเป็นประกัน

พ.ศ. ๒๕๓๘ สำนักงานสลากรได้จัดสรโควต้าให้บริษัททั้ง ๕ แห่งข้างต้นได้โควต้าสลากรเพิ่มเติมอีกบริษัทละ ๑๐,๐๐๐ เล่ม รวม ๕ บริษัทได้โควต้าไป ๑๐๐,๐๐๐ เล่ม ในช่วงนี้ตามรายงานประจำปี ๒๕๓๘ ของสำนักงานสลากรระบุว่าคนพิการได้รับการจัดสรรโควต้าเฉลี่ยคนละ ๑๐ เล่ม ประชาชนทั่วไปที่ได้รับโควต้าตรงจากสำนักงานสลากรและจากบริษัทที่เข้ามาร่วมจัดจำหน่ายได้รับสลากรเฉลี่ยคนละ ๒๕ เล่ม การจัดสรรสลากรให้คนพิการผ่านองค์กรของคนพิการสำนักงานสลากรให้ส่วนลดร้อยละ ๗๙ โดยองค์กรคนพิการได้ร้อยละ ๒ และคนพิการผู้ค้ารายย่อยได้

^{๑๖} สัมภาษณ์ นาย เค. (นามสมมติ), คนพิการแกนนำองค์กรคนพิการเจ้าของโควต้าสลากร, ๒ มิถุนายน ๒๕๔๘.

ร้อยละ ๗ ซึ่งเป็นอัตราเดียวกันกับการจัดสรรให้บริษัทเอกชน การจัดสรรเข่นี้หากผู้ได้รับการจัดสรรโควตาเป็นผู้จำหน่ายสลากร่วมกับเอกชนเองจริง และสามารถจำหน่ายสลากร่วมกับผู้ได้รับการจัดสรรได้ทั้งหมดในราคากำหนด คนพิการจะมีรายได้เฉลี่ยเดือนละ ๕,๖๐๐ บาท ผู้ค้าสลากร่วมกับผู้ที่ไม่ใช่คนพิการจะมีรายได้เฉลี่ยเดือนละ ๑๔,๐๐๐ บาท บริษัททั้ง ๒ แห่งมีรายได้ก่อนหักค่าใช้จ่ายเดือนละ ๑๖ ล้านบาท องค์กรของคนพิการทุกแห่งรวมกันมีรายได้ก่อนหักค่าใช้จ่ายเดือนละ ๖.๔ ล้านบาท

อย่างไรก็ตามต่อมาสำนักงานสลากรได้ยื่นโครงการตัวส่วนที่เพิ่มอีกบริษัทละ ๑๐,๐๐๐ เล่มคืน เพื่อนำไปจัดสรรให้สมาคมทหารผ่านศึกพิการแห่งประเทศไทยจำนวน ๑๐,๐๐๐ เล่ม จัดสรรให้ผู้ค้าสลากรรายย่อยส่วนภูมิภาคทั้ง ๗๕ จังหวัดให้ไปรับที่คุ้ลังจังหวัดผ่านกรมบัญชีกลาง กระทรวงการคลังจำนวน ๓๐,๐๐๐ เล่ม สลากที่จัดสรรให้คุ้ลังจังหวัดมีผู้ค้าสลากรรายย่อยทั้งสิ้น ๒,๔๐๓ ราย ได้แก่ตัวเลขคนละ ๒๒.๕ เล่ม โดยผู้ได้รับการจัดสรรสูงสุดจำนวน ๒๐ เล่ม และต่ำสุดจำนวน ๑ เล่ม โดยกรมบัญชีกลาง สำนักงานคุ้ลังเขตและคุ้ลังจังหวัดได้ส่วนลดร้อยละ ๒ ผู้ค้าสลากรรายย่อยได้ส่วนลดร้อยละ ๗ สลากที่จัดพิมพ์นอกเหนือจากนี้จัดจำหน่ายให้ประชาชนทั่วไปโดยตรง

ในเรื่องการจัดสรรงานต่อสภากาชาดไทย สำนักงานสภากาชาดไทย ไม่เปิดเผยข้อมูลที่แท้จริง ถึงแม้ว่าจะมีการขอข้อมูลจากหน่วยงานต่างๆ อย่างต่อเนื่องก็ตาม แต่จากการรายงานทางการเงินของสำนักงานสภากาชาดโดยสำนักงานการตรวจเงินแผ่นดินตั้งแต่ปี พ.ศ. ๒๕๔๒ – พ.ศ. ๒๕๔๔ ปรากฏว่า มีชื่อสมาคมพนักงานรัฐวิสาหกิจเป็นหนึ่งค่าสภากาชาดกุศล และในระหว่างปี พ.ศ. ๒๕๔๕ – พ.ศ. ๒๕๔๖ พบชื่อข้อมูลนิธิสำนักงานสภากาชาดเป็นหนึ่งค่าสภากาชาดกุศล แบ่งรับภาระ ซึ่งหากคำนวนจากยอดหนี้

^{๔๔} สัมภาษณ์ นาย สาม. (นามสมมติ), ผู้บริหารองค์กรธุรกิจและเอกชนเจ้าของโควต้าสลาก, ๒๐ กรกฎาคม ๒๕๖๗.

เป็นสลากทั้งหมดประมาณ ๓๐,๐๐๐ – ๔๐,๐๐๐ เล่มต่องวด ทำให้สมาคมหรือมูลนิธิทั้งสองแห่ง มีรายได้จากการส่วนลดสลากก่อนหักค่าใช้จ่ายเฉลี่ยประมาณ ๖๗ ล้านบาท

พ.ศ. ๒๕๔๗ สำนักงานสลากได้จัดพิมพ์สลากการกุศลเพิ่มเติมอีก ๓๐,๐๐๐ เล่ม ด้วยเหตุผลที่ว่ามีความต้องการซื้อสลากของประชาชนมากและราคางานในตลาดสูงเกินกว่า ราคาที่กำหนด สำนักงานสลากได้กำหนดให้สลากที่เพิ่มนี้จำหน่ายในจุดที่กำหนดเรียกว่าจุดตรึง ราคากำหนด ๓๐๐ แห่งๆ ละ ๑๐๐ เล่ม กระจายในกรุงเทพมหานครและปริมณฑลรวมทั้งในต่าง จังหวัดที่เป็นเมืองใหญ่และเมือง中小 สำนักงานสลากให้ส่วนลดแก่ผู้ค้าสลาก ณ จุด ตรึงราคาร้อยละ ๙ ซึ่งหากสามารถจำหน่ายได้ทั้งหมดจะมีรายได้จุดละ ๕๖,๐๐๐ บาทต่อเดือน การกำหนดจุดตรึงราคามาให้มีผู้ต้องการเป็นตัวแทนจำหน่ายจำนวนมาก ในขณะที่ไม่มีความ ชัดเจนในการกำหนดคุณสมบัติผู้ได้รับการคัดเลือกและเกณฑ์การคัดเลือก นอกจากนั้นยังมีกลุ่ม คนพิการได้ออกมาประท้วงเพื่อขอเป็นผู้จัดจำหน่ายสลากตรึงราคายกเว้นต่อ กัน ในที่สุด กลุ่มคนพิการได้รับการจัดสรรสลาก ณ จุดตรึงราคากองทั้งสิ้นประมาณ ๑๐๐ จุด และนำมาซึ่งความ ชัดแจ้งในกลุ่มของครรคณพิการส่วนหนึ่ง โดยต่างฝ่ายต่างพยายามแสวงหาประโยชน์จากสลากส่วน นั้น จนเป็นเหตุการณ์ที่ไม่คลิกลายไปในทางที่ดี

พ.ศ. ๒๕๔๔ มีการพิมพ์สลากรากภูศลเพิ่มเติมอีก ๒๐,๐๐๐ เล่ม จัดสรุปให้สมาคม ชุมชน และองค์กรต่างๆ รวม ๔๓ องค์กร

ทุกครั้งที่มีการพิมพ์สลากร่วมกับกลุ่มคนพิการมักออกมาก่อนหน้าเพื่อขอโควต้าเพิ่ม โดยให้เหตุผลว่าไม่สามารถจัดสรรสลากรให้สมาชิกได้อย่างเพียงพอตามความต้องการของสมาชิกที่ค้าสลากร การประท้วงสำเร็จบ้างไม่สำเร็จบ้าง มีการหักหลังกันเองบ้างหรือการถูกแทรกแซงโดยนายทุนเข้ามาร่วมแสวงหาผลประโยชน์ โดยการสมคบกันของแกนนำคนพิการบางคน หรือนายทุนกับนักการเมืองหรือผู้บริหารสำนักงานสลากร^๙ ปี พ.ศ. ๒๕๔๔ องค์กรคนพิการรวมทั้งสิ้น ๔๘ องค์กรได้รับการจัดสรรสลากร ๖๐,๓๒๐ เล่มและเพิ่มขึ้นเป็น ๖๐,๗๐๐ เล่มในปี พ.ศ. ๒๕๔๗ เพื่อจัดสรรให้สมาชิกจำนวนทั้งสิ้น ๑๐,๔๒๙ คนหรือเฉลี่ยคนละ ๖ เล่ม สมาชิกที่มีสลากรน้อยที่สุดคือจำนวน ๑ เล่มและมากที่สุด ๒๐ เล่ม อย่างไร้ตามมีคนพิการส่วนหนึ่งที่มีชื่อได้รับโควต้าสลากรอยู่หลายองค์กร จึงมีจำนวนสลากรที่มากกว่าสมาชิกคนอื่นๆ ซึ่งคนกลุ่มนี้โดยมากได้รับการจัดสรรสลากรมาเป็นระยะเวลาระยะนานตั้งแต่การจัดสรรของสภาสังคมสงเคราะห์ฯ ในยุคแรก

ระหว่างปี พ.ศ. ๒๕๓๗ – พ.ศ. ๒๕๔๗ มีจำนวนสมาชิกขององค์กรนักพิการเพิ่มขึ้นประมาณ ๖,๐๐๐ คน ยังเป็นที่สงสัยกันอยู่ว่าในจำนวนนี้เป็นคนพิการจริงๆ กี่คน มีความ

^{๙๖} สมภาษณ์ นายสิบ (นามสมมติ) คนพิการแก่นนำองค์กรคนพิการเจ้าของโครงการ, ๒ มิถุนายน ๒๕๕๗.

๑๓. สมภาษณ์ นายเก้า (นามสมมติ) คนพิการแก่นำของคุรุคนพิการเจ้าของโควต้าสลาภ, ๖ กรกฎาคม ๒๕๕๗.

ข้าช้อนกันมากน้อยเพียงใด มีคนพิการที่ค้าสลากริบฯ กี่คน หรือมีคนพิการที่ค้าสลากริบฯ แต่ไม่มีโควต้าสลากรในภารจัดสรรนี้จำนวนเท่าใด จากการเก็บข้อมูลและสัมภาษณ์ผู้ที่เกี่ยวข้องเชื่อว่ามีคนพิการที่ค้าสลากริบฯ ไม่น่าเกิน ๕,๐๐๐ คน นอกนั้นเป็นการขายโควต้าให้แก่บ้านชาวป้าโดยการจัดการของผู้นำองค์กรคนพิการหังด้วยความเต็มใจและไม่เต็มใจจากสมาชิก นอกจากนั้นยังพบว่ามีคนพิการจำนวนมากที่ถูกเอกสารเดาเปรียบโดยการนำรายชื่อมาขอโควต้าสลากร หรือพามาร่วมประท้วงเพื่อขอเพิ่มโควต้าสลากร เมื่อได้รับโควต้าแล้วผู้นำองค์กรกลับนำโควต้าไปแสวงประโยชน์โดยไม่จ่ายเงินให้เจ้าของโควต้า หรือบางกรณีเป็นการจ่ายให้เพียงค่าเดินทางเข้าร่วมประท้วงไม่กี่ร้อยบาทในขณะที่ผู้นำสามารถนำสลากรไปหาประโยชน์ได้มากหลายสิบเท่าของเงินที่จ่ายให้เจ้าของโควต้า นอกจานั้นองค์กรที่ได้รับการจัดสรรสลากรมีภารจดทะเบียนที่แตกต่างกันไปทั้งถูกต้องและไม่ถูกต้องตามกฎหมาย ในจำนวนนี้มีประมาณสองในสามขององค์กรหังหมุดจัดตั้งขึ้นเพื่อการขอโควต้าสลากรไปจำหน่ายโดยเฉพาะ^{๒๐} ในขณะที่ทั้งหมดนักการเมืองผู้เคยรับผิดชอบงานกระทรวงการคลังรวมทั้งผู้บริหารระดับสูงทั้งในอดีตและปัจจุบันหลายคน ต่างเห็นว่าผู้นำคนพิการมีผลประโยชน์จากการขอโควต้าสลากร

จากประวัติการรวมตัวของคนพิการเป็นองค์กรของคนพิการ เป็นการอนึ่กกำลังกันเพื่อการต่อสู้และเรียกร้องสิทธิขั้นพื้นพื้นที่จากการรัฐบาล ภายหลังเมื่อสำนักงานสลากรจัดสรรโควต้าให้องค์กรเหล่านี้ทำให้เกิดการแตกตัวและรวมตัวของกลุ่มคนพิการเป็นสมาคมหรือองค์กรต่างๆ มากมาย ทั้งนี้ก็เพื่อเป้าหมายใหญ่คือการได้รับโควต้าสลากร บางกลุ่มสู้กันด้วยเชื้อชาติจนต้องมีการวิ่งเต้นปิดดีกัน บางกลุ่มพยายามเข้ายึดครองตำแหน่งนายกสมาคมด้วยการจูงใจและเกณฑ์ผู้คนให้ลงคะแนนเสียงเลือกตั้งด้วยวิธีการที่ไม่สุจริต เป็นเหตุให้การรวมกลุ่มขององค์กรคนพิการเพื่อพิทักษ์สิทธิของคนพิการโดยส่วนรวมมีความอ่อนแอก ในทางกลับกันบางองค์กรที่ได้รับโควต้าและมีการบริหารจัดการที่ดีทำให้สามารถขยายงานเพื่อสมาชิกคนพิการทั่วประเทศได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งหากเปรียบเทียบระหว่างผลงานกับบประมาณที่ได้รับการสนับสนุนแล้ว นับว่าองค์กรของคนพิการเหล่านี้ทำงานมีประสิทธิภาพสูงกว่าการบริหารของรัฐบาลหน่วยงาน

การพิมพ์สลากรากฎศตดังต่อไป พ.ศ. ๒๕๔๕ ถึง พ.ศ. ๒๕๔๗ อยู่ที่จำนวน ๑๖
ล้านฉบับมีการจัดสรรงโควต้าดังนี้

^{๒๐} สัมภาษณ์ นาย เจ็ด (นามสมมติ), อดีตผู้บริหารสำนักงานสลากร, ๒๙ กุมภาพันธ์ ๒๕๔๗.

ตารางที่ ๕.๔

การจัดสรรงบฯต้าສลาກการกุศลในปี พ.ศ. ๒๕๖๗

ผู้ได้รับการจัดสรร	จำนวนราย	จำนวนเล่ม	เฉลี่ยต่อราย	อัตราส่วน
ส่วนกลาง				
- องค์กรคนพิการ ๔ องค์กร	๑๐,๘๘๘	๕๖,๘๓๓	๕	๓๖%
- บริษัทเอกชน ๕ แห่ง (๒ ราย)	๑,๐๔๘	๕๔,๗๕๐	๕๒	๓๔%
- องค์กร มูลนิธิหรือสมาคม ๑๖ แห่ง		๑๙,๔๗๙		๑๒%
รวมการจัดสรรส่วนกลาง	๑๑,๙๗๖	๑๓๐,๐๐๐	๑๑	๓๑%
ต่างจังหวัด				
- จัดสรพร่างคลังจังหวัด ๘๕ แห่ง	๓,๔๑๔	๓๐,๐๐๐	๓	๑๙%
รวมการจัดสรรทั้งหมด	๑๕,๓๙๐	๑๖๐,๐๐๐	๑๐	๑๐๐%

ที่มา: เอกสารขั้นสำเนารายงานกิจการสำนักงานสลาภโดยสำนักงานสลาภกินแบ่งรัฐบาล และ
หนังสือ ๖๐ ปีสำนักงานสลาภกินแบ่งรัฐบาล

การจัดสรรสลาภการกุศลรอบปี ๒๕ สำหรับส่วนกลางโดยจำหน่วยตรวจให้องค์กร
มูลนิธิหรือสมาคมจำนวน ๑๖ รายเป็นสลาภ ๑๙,๔๗๙ เล่ม จัดสรรห้าบริษัทเอกชน ๕ แห่งซึ่งมี
เจ้าของเพียง ๒ รายจำนวน ๕๔,๗๕๐ เล่ม จัดสรรห้าองค์กรคนพิการ ๔ องค์กรจำนวน
๕๖,๘๓๓ เล่ม ส่วนการจัดสรรมีภูมิภาคได้จัดสรพร่างกรมบัญชีกลางเพื่อให้คลังจังหวัด ๘๕ แห่ง
ทั่วประเทศเป็นผู้จัดสรรห้าแก่ผู้ค้ารายย่อย ๓,๔๑๔ รายจำนวนทั้งสิ้น ๓๐,๐๐๐ เล่ม ระยะเวลา
ของสัญญาเหล่านี้เป็นลักษณะปีต่อปี

ทางด้านการจัดสรรงบฯต้าให้บริษัท ๕ แห่งก็ยังได้รับการต่อสัญญาเป็นประจำทุก
ปีเป็นระยะเวลาสี่ปี ถึงแม้ว่าบางแห่งมีการปฏิบัติที่ผิดเงื่อนไขสัญญาที่กำหนดก็ตามและ
สำนักงานสลาภสามารถปรับ รับหลักประกันสัญญาหรือแม้แต่การยกเลิกสัญญา แต่สำนักงาน
สลาภไม่มีการดำเนินการใดๆ เลยกับบริษัทเหล่านี้ การจัดสรรงบฯต้าสลาภให้ทั้ง ๕ บริษัทหรือที่
เรียกว่า “ห้าเสือ” นี้ถูกกวิพากษ์วิจารณ์อย่างกว้างขวางทางสื่อมวลชน ถึงการได้รับโควต้าที่ไม่มี
การเปิดโอกาสให้บริษัทอื่นเข้าร่วมแข่งขัน อีกทั้งได้มีผลการศึกษาของคณะกรรมการธุรกิจการทั้งของ
สภาผู้แทนราษฎรและของวุฒิสภา เช่น คณะกรรมการธุรกิจการยุติธรรมและสิทธิมนุษยชน คณะกรรมการธุรกิจการค้าต่างๆ ให้
ความเห็นว่าควรยกเลิกการต่อสัญญากับบริษัทเหล่านี้ติดต่อกันมาหลายปี เช่นเดียวกับกับเมื่อต้น

เดือนพฤษภาคม ๒๕๔๗ นายกรัฐมนตรี (พ.ต.ท. ทักษิณ ชินวัตร) ได้รับเรื่องร้องเรียนจากผู้ค้าสลากรายบ่อถึงปัญหาการค้าสลากรเกินราคา นายกรัฐมนตรีได้กล่าวว่าจะดำเนินการไม่ให้มีเสื่อนอนกินที่ทำให้สลากรเกินราคา แต่คณะกรรมการสลากรก็ได้ให้ความเห็นชอบต่อสัญญาให้ทั้ง ๕ บริษัทมาโดยตลอด เป็นการแสดงให้เห็นถึงพลังที่ยิ่งใหญ่ของนายทุน

จากการสัมภาษณ์ทุกฝ่ายไม่ว่าจะเป็นนักการเมือง ผู้บริหารระดับสูง ยึปีวัดยกัน เองรวมถึงผู้นำคนพิการ และจากการเก็บข้อมูลในเชิงลึกจากผู้ที่เคยทำงานใกล้ชิดยึปีวรายใหญ่ เชื่อได้ว่ายึปีวรายใหญ่เหล่านี้ติดสินบนให้แก่นักการเมืองและผู้บริหารระดับสูง ลักษณะของการติดสินบนมักจะกระทำโดยการนำเงินสดใส่กระเป๋าหรือกล่องของขวัญไปทำเป็นลีมทึ้งไว้โดยนักการเมืองและผู้บริหารระดับสูงเหล่านี้ไม่ต้องเรียกร้องใดๆ หรือบางครั้งเป็นการติดสินบนผ่านเครือญาติหรือนักการเมืองด้วยกัน ลักษณะเช่นนี้เกิดขึ้นในช่วงที่คุณเหล่านี้เข้าสู่ตำแหน่งใหม่ๆ ช่วงปลายปีซึ่งจะต้องมีการต่อสัญญา และการให้สินบนในโอกาสพิเศษได้แก่ วันคล้ายวันเกิด วันแต่งงาน ขึ้นบ้านใหม่ การจัดหาร่วยได้เพื่อการกุศลของหน่วยงาน เป็นต้น

การรักษาผลประโยชน์ของนายทุนคือการไม่ให้มีการเปลี่ยนแปลงใดๆ ใน การจัดสรรโควต้าสลากรซึ่งก็เป็นผลสำเร็จมาบั้นสิบปี หรือถ้ามีก็เป็นเพียงการประโคมข่าวช่วงเปลี่ยนแปลงรัฐบาล ดังเช่นกรณีรัฐบาลที่ผ่านมาถึงแม้ว่ามีรัฐมนตรีที่รับผิดชอบสำนักงานสลากรติดต่อกันหลายปี แต่กลับให้ความสนใจปัญหานี้ก่อนหน้าวะเพียงไม่กี่เดือน นอกจากนั้นสิ่งที่ยึปีวรายใหญ่ปราบนาคือ การไม่จับกุมผู้ค้าสลากรเกินราคากล่าวหากมีการจับกุมก็เป็นการจับเพียงเป็นตัวอย่างเท่านั้น แต่สิ่งที่เห็นกันอยู่ทุกวันก็คือที่บริเวณข้างสำนักงานสลากรและสี่แยกคอกวัวถนนราชดำเนิน มีแผงค้าส่งสลากรที่ขายสลากรเกินราคากลุ่มแพร่คนเหล่านี้ไม่ถูกจับ การจับกุมผู้ค้าสลากรเกินราคามาารถย้อนเส้นทางกลับไปได้ว่าสลากรนั้นเป็นโควต้าของใคร ซึ่งนำไปสู่การปรับ รับหลักประกันหรือยกเลิกสัญญากับเจ้าของโควต้านั้นๆ ได้ ดังนั้นหากมีการจับกุมผู้ค้ารายย่อยและตรวจสอบย่อมจะส่งผลกระทบต่อสิ่งที่ยึปีวรายใหญ่อย่างแน่นอน

นอกจากการติดสินบนดังที่กล่าวแล้วการดำเนินธุรกิจของยึปีวรายใหญ่หากไม่มีสายสัมพันธ์อันดีกับผู้นำองค์กรคนพิการ หรือผู้ที่ดูแลโควต้าสลากรของสมาคม มูลนิธิหรือองค์กรต่างๆ รวมทั้งแม่ยี่นตราจังหวัดและคลังจังหวัด ก็เป็นภารຍาที่จะสามารถควบคุมสลากรจากทัวประเทศกลับเข้ามาเป็นจำนวนมาก สายสัมพันธ์เหล่านี้มีทั้งแบบทางตรงและผ่านตัวแทนระดับท้องถิ่น การจัดการในสำนักงานของยึปีวัยใช้การจัดการแบบเจ้าของคนเดียว โดยอาศัยผู้ใกล้ชิดช่วยกันดูแลผลประโยชน์ ทำให้เกิดการรั่วไหลของรายได้เกิดขึ้นอย่างต่อเนื่อง^{๒๐} ทั้งหมดนี้ต่างก็เป็นต้นทุนส่วนหนึ่งของยึปีวัยที่จำเป็นที่จะต้องแสวงหารายได้กลับเข้ามาชดเชยเข่นกัน สำหรับ

^{๒๐} สัมภาษณ์ สมศรี (นามสมมติ), อธิบดีพนักงานผู้ทำงานใกล้ชิดยึปีวรายใหญ่ของประเทศไทย, ๑๑ พฤษภาคม ๒๕๔๗.

แนวทางแก้ไขนั้นหน่วยงานที่เป็นเจ้าของโครงการเข้าใจว่าลักษณะการค้าสลากร เช่นนี้ทำให้เกิดการค้าสลากรเกินราคา หน่วยงานเองพร้อมที่จะคืนโครงการแต่ขอรับเป็นเงินช่วยเหลือ ปัญหาคือสำนักงานสลากรไม่ตัดสินใจทำอะไรสักอย่างที่แท้จริงน่าจะเป็นเรื่องที่ “เรารู้ๆ กันอยู่”^{๑๒}

จากโครงสร้างการจัดสรรสลากรที่กล่าวมาไม่ว่าจะเป็นสลากรกินแบ่งรัฐบาล สลากรเสรีและสลากรภาครัฐ ประมาณการได้ว่าปีรายใหญ่สามารถรวมสลากรจากเจ้าของโครงการเดิมเข้ามาได้ถึงร้อยละ ๖๕ ดังตารางต่อไปนี้

ตารางที่ ๔.๔

ประมาณการจำนวนสลากรที่ปีรายใหญ่สามารถรวมได้

อยู่ในมือปีรายใหญ่			
ผู้ได้รับการจัดสรร	จำนวนเล่ม	อัตรา	จำนวนเล่ม
สลากรกินแบ่ง			
- โครงการส่วนราชการจำหน่ายตรงให้บุคคล	๘๗,๙๔๔	๔๔%	๓๗,๔๗๔
- สถาบันสังคมสงเคราะห์แห่งประเทศไทยฯ	๒๔๓,๒๔๘	๗๐%	๗๗,๗๐๒
- องค์การสงเคราะห์ทบทวนผ่านศึกษา	๑๔,๗๘๐	๑๐๐%	๑๔,๗๘๐
- องค์กร มูลนิธิหรือสมาคม (๑๔ หน่วยงาน)	๑๑,๘๔๖	๙๐%	๑๐,๖๔๓
- จัดสรรผ่านผู้ว่าราชการ ๘๕ จังหวัด	๖๐,๑๖๒	๗๕%	๔๕,๑๒๒
สลากรเสรี - สูมจากผู้ยื่นขอซื้อ	๑๐๐,๐๐๐	๕๐%	๕๐,๐๐๐
สลากรภาครัฐ			
- องค์กรคนพิการ ๔๙ องค์กร	๔๖,๘๓๓	๖๐%	๓๔,๑๐๐
- บริษัทเอกชน ๕ แห่ง (๒ ราย)	๔๔,๗๕๐	๑๐๐%	๔๔,๗๕๐
- องค์กร มูลนิธิหรือสมาคม ๑๖ แห่ง	๑๘,๔๗๙	๙๐%	๑๖,๕๗๙
- จัดสรรผ่านคลังจังหวัด ๘๕ แห่ง	๓๐,๐๐๐	๖๐%	๑๙,๐๐๐
รวมทั้งสิ้น	๔๖๐,๐๐๐	๖๕%	๓๐๑,๒๔๖

ที่มา: สัมภาษณ์ผู้คัวว่าhood ในวงการค้าสลากรไม่ว่าจะเป็นผู้ค้าสลากรรายย่อยที่ค้าสลากรนาน ปีปั้น ผู้นำองค์กรภาครัฐ และอดีตผู้บริหารสำนักงานสลากร ซึ่งยอดรวมของขัตราชสานไกล์เดียงกับสิ่งที่รัฐบาลให้การยอมรับ

^{๑๒} สัมภาษณ์ นาย สอง (นามสมมติ), ผู้บริหารองค์กรรัฐและเอกชนเจ้าของโครงการ, ๗ กันยายน ๒๕๕๗.

หากพิจารณาในเชิงความชำนาญในการประกอบธุรกิจของสำนักงานสลากรีคุณคือเรื่องนี้มายานานและมีการศึกษาดูงานต่างประเทศเป็นประจำ รวมทั้งการให้สัมภาษณ์ของผู้บริหารระดับสูงทางสื่อมวลชนเป็นระยะๆ เช่น กรณีนายวราเทพ วัฒนากร รัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวงการคลัง ซึ่งรับผิดชอบงานของสำนักงานสลากรตลอด ๔ ปี (พ.ศ. ๒๕๔๔ – ๒๕๔๘) ยังทราบปัญหาดีว่าสลากรส่วนมากได้ถูกขยายกลับไปอยู่ในเมืองปีบัวยินดูไม่ต่างกว่าร้อยละ ๖๐^{๗๐} ดังนั้นเมื่อทุกฝ่ายทราบดีแล้วของปัญหาดีปัญหาการค้าสลากรเกินราคาไม่น่าจะเป็นปัญหาที่แก้ไขยากหากมีการดำเนินงานอย่างตรงไปตรงมา ไม่ว่าจะเป็นแนวคิดที่จะปรับเปลี่ยนการจัดสรรโควต้าใหม่ให้มีผู้ค้าสลากรรายย่อยที่แท้จริง การที่จะพิมพ์สลากรแยกกลุ่มสีและเลขเพื่อไม่ให้มีการนำสลากรย้อนกลับเข้ามาจัดซุดใหม่หรือขายให้ปีบัว และหากมีการขายสลากรเกินราคาก็ทำให้ทราบแหล่งที่มาได้อย่างชัดเจน จะทำให้สำนักงานสามารถตัดสิทธิในโควต้าของผู้ค้าสลากรเกินราคาได้ หรือแม้แต่แนวคิดการพิมพ์สลากรส่วนหนึ่งในราคา ๑๐๐ บาท ๒๐๐ บาทหรือ ๔๐๐ บาท เพื่อสกัดกันการนำสลากรปัจจุบันของปีบัว

แต่ว่าในทุกๆ ปีมักจะมีข่าวเรื่องการแก้ไขปัญหาสลากรเกินราคainช่วงระยะเวลา ก่อนปลายปีเป็นประจำ เนื่องจากระยะเวลาดังกล่าวเป็นช่วงที่จะต้องมีการพิจารณาต่อสัญญาการจัดสรรสลากรให้หน่วยงานต่างๆ เป็นช่วงเวลาที่ผู้จะเสียผลประโยชน์ต้องหาทางรักษาส่วนแบ่งของตนเองให้อย่างเหนื่อยแหน่ง ยิ่งฝ่ายการเมืองหรือผู้บริหารระดับสูงแสดงความจริงจังขึ้นมากเพียงใดยิ่งทำให้ราคารักษาผลประโยชน์สูงยิ่งขึ้นเท่านั้น แต่หลังจากนั้นก็จะไม่ได้ยินข่าวการแก้ไขปัญหาใดๆ อีกจนกว่าการต่อสัญญาจะเดินมาถึงอีกหนึ่ง หรือช่วงระยะเวลาที่จะมีการปรับเปลี่ยนผู้รับผิดชอบนโยบายระดับสูงไม่ว่าจะเป็นรัฐมนตรี ปลัดกระทรวง หรือผู้อำนวยการสำนักงานสลากร หั้นคนเก่าและคนใหม่ต่างให้สัมภาษณ์ในลักษณะเดียวกันแต่สุดท้ายก็ไม่มีอะไรเกิดขึ้นอย่างเป็นรูปธรรมที่แก้ไขปัญหาได้อย่างแท้จริง

เช่นเดียวกันกับการจัดสัมมนาของสำนักงานสลากรในวันที่ ๒๙ พฤษภาคม ๒๕๔๘ ที่นายวราเทพ วัฒนากร รัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวงการคลัง พร้อมด้วยปลัดกระทรวงการคลังในฐานะประธานกรรมการสลากร ผู้อำนวยการสำนักงานสลากรและคณะกรรมการสลากร พร้อมด้วยผู้แทนของผู้ซื้อ ผู้จำหน่าย สื่อมวลชน นักวิชาการ ได้ร่วมกันแสดงความคิดเห็นถึงแนวทางการแก้ไขปัญหาการค้าสลากรเกินราคานายวราเทพแต่ลงว่าจะมีการเรียกคืนโควต้าจากบุคคลหรือองค์กรที่ไม่ได้ค้าสลากร弄รวมทั้งของผู้ว่าราชการจังหวัด อย่างไรก็ตามเสียงสะท้อนต่อผู้ศึกษาจากหลายฝ่ายที่เข้าร่วมการสัมมนา ต่างเชื่อว่าเป็นเพียงการแสดงละครโรงใหญ่หรือทำได้อย่างมากก็

^{๗๐} ข่าว, “นายรัฐบ้อท่าแก้ปัญหาสลากรแพดต์ได้ยอมเพิ่มส่วนแบ่งให้คุณเดินเรื่อยอีก” หนังสือพิมพ์บ้านเมืองรายวัน (๒๒ สิงหาคม ๒๕๔๘); หน้า ๖.

เป็นเพียงการลดทอนพลังของยี่ปีว่างรายเพื่อเปิดโอกาสให้ยี่ปีวรายใหม่เติบโตขึ้นมา ระยะแรก ลูกากอาจจะจำหน่ายในราคาน้ำที่กำหนดแต่ก็ไม่นานไม่ถ่ายที่สุดก็จะมีการจำหน่ายลูกากเกินราคาน้ำ เช่นเดิมเนื่องจากการแก้ไขปัญหานี้ได้จัดการที่ระบบการจัดสรรลูกาก

กล่าวถึงโครงสร้างการบริหารของสำนักงานลูกากตามเจตนาหมายของพระราชนูญปฏิสำนักงานลูกาก พ.ศ. ๒๕๑๗ ที่กำหนดให้สำนักงานลูกากเป็นรัฐวิสาหกิจและมีคณะกรรมการลูกากเป็นผู้ที่อยู่ในเวดવงราชการที่มีวัฒนธรรมในการทำงานที่มักจะเห็นชอบตามที่นายเสนอ ในยุคเริ่มต้น ฝ่ายการเมืองไม่ได้ก้าวเข้ามานักและพลังข้าราชการมีความเข้มแข็ง ปลดกระทรวงการคลังจึงมีบทบาทอย่างสูงในการดำเนินงานของสำนักงานลูกาก ภายหลังเมื่อพลังฝ่ายการเมืองเข้มแข็งกว่า พลังฝ่ายข้าราชการ ฝ่ายการเมืองจึงสามารถแทรกแซงการทำงานของสำนักงานลูกากได้โดย สั่งการด้วยว่าจาผ่านปลดกระทรวงการคลัง จึงเห็นได้ว่าถึงแม้ว่าคณะกรรมการลูกากจะมีความเป็นอิสระตามกฎหมาย แต่ด้วยวัฒนธรรมองค์กรและพลังอำนาจจากฝ่ายการเมืองคณะกรรมการลูกากจึงขาดความเป็นอิสระในการดำเนินกิจการ

กล่าวโดยสรุปในเบื้องต้นของการจำหน่ายลูกากไม่ว่าสำนักงานลูกากจะเป็นส่วนราชการในกระทรวงการคลังหรือเป็นรัฐวิสาหกิจภายใต้การกำกับดูแลของกระทรวงการคลัง แต่สิ่งที่ปรากฏให้เห็นโดยไม่มีความแตกต่างกันเลยนั่นก็คือสำนักงานลูกากไม่ต้องการแบกรับความเสี่ยงได้ทั้งสิ้น แต่ได้ผลักภาระไปให้ยี่ปีวชาปีวและผู้ค้าลูกากรายย่อยเป็นผู้รับผิดชอบแทน นอกจากรั้นการกำหนดโควต้าลูกากทำให้ผู้คนจำนวนมากพยายามที่จะเป็นเจ้าของโควต้า ในขณะที่เจ้าของโควต้าเดิมไม่ว่าจะเป็นส่วนราชการ เอกชนหรือบุคคลต่างกันห่วงโควต้าของตนเองอยู่ เพราะอย่างน้อยที่สุดเจ้าของโควต้าก็จะมีรายได้จากการขายช่วงให้ นายทุน

อีกประการหนึ่งการจัดสรรโควต้าลูกากที่ไม่เพียงพอต่อการจำหน่ายเพื่อเลี้ยงชีพ ตนเองได้ตามสมควร ก็เป็นอีกสาเหตุหนึ่งที่ทำให้เจ้าของโควต้าขายช่วงให้ นายทุน นอกจากนั้น ผู้ค้ารายย่อยโดยมากเป็นคนยากจนและไม่มีทุนเพียงพอที่จะซื้อลูกากมาจำหน่าย คนเหล่านี้จึงต้องอาศัยนายทุนในการขอซื้อลูกากที่จะน้อยเพื่อออกเดินจำหน่ายให้ประชาชนพร้อมทั้งการชำระค่าดูกเบี้ยเป็นรายวดหรือรายเดือน

จากเหตุผลข้างต้นลูกากกินแบ่งรัฐบาล ลูกากเสรีและลูกากภาครุกศลที่พิมพ์ออก จำหน่ายแต่ละวด ๔๖ ล้านฉบับ ทำให้ยี่ปีวรายใหญ่ ๒ รายสามารถรวมลูกากเข้ามาบริหาร จัดการได้ไม่ต่างกันว่าร้อยละ ๖๕ ของลูกากทั้งหมด จากการสำรวจราคาน้ำที่พิมพ์ว่า ยี่ปีวชาปีว สามารถสร้างรายได้จากการขายเฉลี่ยฉบับละ ๓.๔๕ - ๔.๐๐ บาท การถือครองลูกากร้อยละ ๖๕ ของลูกากทั้งหมดหมายความว่า ยี่ปีวรายใหญ่ ๒ รายมีรายได้ก่อนหักค่าใช้จ่ายถึงเดือนละ ๒๐๗.๘๖ - ๒๔๐.๙๙ ล้านบาท หรือปีละประมาณ ๒,๔๗๔ - ๒,๘๗๙ ล้านบาท การที่ยี่ปีวได้ค่า

ตอบแทนที่สูงเช่นนี้ทำให้ปั่นสามารถใช้เงินเหล่านี้ให้สินบนแก่นักการเมืองและคณะกรรมการสภากเพื่อรักษาการจัดสรรงค์ต้าไม่ให้มีการเปลี่ยนแปลงหรือเปลี่ยนแปลงในทางที่เป็นประโยชน์ยิ่งขึ้น เป็นต้นทุนที่ส่งผลให้ปั่นต้องแสวงหาทำใจจากการขายซึ่งส่งผลให้สภามีราคากว่าราคากำหนด

นักการเมืองและคณะกรรมการสภากที่ได้รับสินบนย่อมจะใช้อำนาจเพื่อการจัดสรหารพยากรณ์เพื่อประโยชน์ของปั่นหลัก นอกจานั้นหากพิจารณาถึงองค์ประกอบของคณะกรรมการสภากจะเห็นได้ว่ามีกรรมการจำนวนหนึ่งในสามที่มาจากกระทรวงมหาดไทย กรมบัญชีกลางและสภากสัมคมสงเคราะห์ฯ ซึ่งมีผลประโยชน์ทับซ้อนกันอยู่ ทำให้ปั่นหาการค้าสภากเกินราคาก่อนปั่นหาความเดือดร้อนของผู้ค้าสภากรายย่อยไม่ใช่สาระสำคัญของคณะกรรมการสภากที่จะต้องดำเนินการแก้ไข การออกมาเรียกร้อง คัดค้านหรือประท้วงของคนพิการหรือผู้ค้าสภากรายย่อยซึ่งเป็นกลุ่มผลประโยชน์เล็กๆ จึงไม่มีพลังหรืออำนาจต่อรองอันเพียงจะมีผลต่อการตัดสินใจของผู้มีอำนาจเท่าไนก็ หรือจะได้ผลบ้างก็เป็นเพียงเศษเสี้ยวของผลประโยชน์ที่เหลือ เพื่อลดแรงต้านทานท่านท่านท่านนั้น การทุจริตเชิงนโยบายต่อการดำเนินงานของสำนักงานสภากจึงทำให้ง่าย ใกล้และยากต่อการพิสูจน์ตรวจสอบ

๕.๑.๔ การจ่านายสภากเสรี

ปั่นหาการค้าสภากเกินราคากที่เกิดขึ้นมากกว่าครึ่งศตวรรษเป็นปั่นหาที่ไม่มีรูปแบบ ได้สามารถแก้ไขได้ถึงแม้ว่าจะมีมาตรการใดๆ ออกมาก็ตาม บางมาตรการสามารถบรรเทาปั่นหาได้แต่ก็เป็นเพียงระยะสั้นหลังจากนั้นก็ลับเข้าสู่สภาวะเช่นเดิม

ทุกครั้งที่มีปั่นหาสภากเกินราคามากๆ สิ่งที่ตามมาคือการประท้วงของกลุ่มคนพิการและกลุ่มผู้ค้าสภากรายย่อย โดยมากมักจะมีกลุ่มปีบัวขาวีให้การสนับสนุนอยู่เบื้องหลังซึ่งนายทุนเหล่านี้จะได้รับผลประโยชน์โดยตรงเมื่อมีการเพิ่มโครงสร้างสภาก อันที่จริงเมื่อมีการค้าสภากเกินราคากลุ่มที่เดือดร้อนที่สุดก็คือผู้บว河西ที่ซื้อสภาก แต่ยังไม่เคยมีปรากฏการณ์ที่ผู้ซื้อสภากรวมตัวกันประท้วง อย่างมากก็แค่การร้องทุกข์ไปยังสำนักงานคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) แต่ก็ไม่สามารถแก้ไขปั่นหาอะไรได้ อีกกลุ่มนึงที่เดือดร้อนก็คือกลุ่มผู้ค้าสภากรายย่อยที่ไม่มีโครงสร้างสภากเป็นของตนเอง เนื่องจากกลุ่มนี้ต้องซื้อสภากในราคากที่แพงซึ่งก็จะต้องนำสภากที่ซื้อแพงไปขายแพงอีกด้วยนั่นเอง ดังนั้นคณะกรรมการรัฐมนตรีได้มีมติให้เพิ่มการออกสภากอีกจำนวน ๘ - ๑๐ ล้านฉบับขึ้นอยู่กับสภาพความต้องการสภากของตลาด ตั้งแต่วันที่ ๑๖ มิถุนายน ๒๕๖๖ เป็นต้นมา โดยจัดจำหน่ายเสรีสำหรับผู้ค้ารายย่อยแต่ไม่จัดสรรให้ใครเป็นเจ้าของโครงสร้างและเรียกสภากนี้ว่าสภากเสรี

ทุกครั้งที่มีข่าวการประท้วงของกลุ่มคนพิการเพื่อขอเพิ่มโควต้าสลากรหรือมีข่าวเกี่ยวกับการเพิ่มหรือจัดระบบสลากรในแบบรัฐบาล มักจะมีผู้แอบซ่อนไปหลอกหลวงเรียกเก็บเงินจากคนพิการในชนบท คนพิการเหล่านี้ต้องภูมิปัญญาไม่มีสินมาเพื่อต้องการมีโควต้าสลากรแต่ในที่สุดหากจากไม่ได้รับโควต้าสลากรแล้วยังต้องเป็นหนี้ข้าเดิมความยากจนมากยิ่งขึ้น ซึ่งการจะออกสลากระหว่างนี้ก็มีคนพิการถูกหลอกหลวงจำนวนมากเช่นกัน^{๒๕}

การจำหน่ายสลากระหว่างประเทศมีการจัดจำหน่ายทั้งที่สำนักงานสลากรนนราชดำเนินและที่สนามกีฬารัชมังคลากีฬาสถาน หัวหมาก การจำหน่ายสลากระรีกนี้ไม่พ้นยี่ปั่วที่จ้างคนไปซื้อสลากรลับเข้ามา คนที่ต้องการค้าสลากรจริงส่วนน้อยที่สามารถซื้อสลากระรีได้ในขณะเดียวกันยี่ปั่ว ก็ลดราคาสลากรของตนลงต่ำหรือเท่ากับราคัสลากระรี เพื่อรักษาลู่ลูกค้าของตนเองไว้ และท้ายที่สุดยี่ปั่วยังใหญ่ก็สามารถกำหนดราคตลาดได้ เช่นเดิมตามวัฏจักรการต่อสู้ทางการตลาดที่เกิดขึ้นมาในอดีต การแก้ไขปัญหาสลากระรีจึงไม่ประสบผลสำเร็จ

ด้านการจัดการและการจำหน่ายสลากระรีระหว่างประเทศผู้ต้องการซื้อสลากระรีสามารถไปซื้อได้ด้วยตนเองไม่เกินคนละ ๒,๐๐๐ ฉบับ หรือ ๒๐ เล่ม แต่เนื่องจากมีคนไปซื้อเป็นจำนวนมากเกินกว่าจำนวนสลากรที่จัดพิมพ์ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นคนที่ยี่ปั่วจ้างไปซื้อดังที่กล่าวข้างต้น สำนักงานสลากระรีได้เปลี่ยนวิธีการใหม่โดยการให้ยื่นแจ้งความจำนงแล้วสำนักงานสลากระรีทำการสุมด้วยระบบคอมพิวเตอร์เพื่อประกาศรายชื่อผู้มีสิทธิซื้อสลากระรีซึ่งตอนหลังลดลงเหลือคนละ ๑,๐๐๐ ฉบับ หรือ ๑๐ เล่ม ในจำนวนนี้เป็นการจำหน่ายให้ผู้ค้าย่อยทั่วไปร้อยละ ๘๕ และจำหน่ายให้คนพิการร้อยละ ๑๕ อย่างไรก็ตามยังปรากฏเป็นข่าวว่ามีการเกณฑ์คนจากสถาบันการศึกษาหรือหน่วยราชการบางหน่วยมายื่นความจำนงขอซื้อสลากระรี ทำให้มีคนขอเข้ามาทั้งหมดประมาณห้าหมื่นคนแต่สำนักงานสลากระรีสามารถสุมแจกจ่ายให้ได้เพียงหนึ่งหมื่นคน ซึ่งจำนวนนี้ส่วนใหญ่ได้กลับเข้าไปอยู่ในมือของยี่ปั่วอีกเช่นเดิม ทั้งนี้ปัญหาสำคัญอีกประการหนึ่งที่สลากระรีต้องตอกย้ำในเมื่อของยี่ปั่วคือผู้ค้าสลากระรีย่อยโดยมากไม่มีทุนเพียงพอที่จะซื้อสลากรทั้ง ๑๐ เล่มหรือ ๒๐ เล่มพร้อมกัน คนเหล่านี้จึงต้องเบิกเงินจากยี่ปั่วเพื่อไปซื้อสลากระรีซึ่งต้องเสียดอกเบี้ยหรือค่าเล่มให้ยี่ปั่วหรืออาจจะเรียกว่าตกลเป็นทาสของทุนนั่นเอง

๕.๒ โครงสร้างทางอำนาจ

จากการสำรวจสลากระรีไทยและการจัดสรรสลากระรีแบบรัฐบาลที่กล่าวมาเห็นได้ว่า โครงสร้างทางอำนาจมีอิทธิพลและเป็นกลไกหลักต่อการดำเนินกิจการของสำนักงานสลากระรี

^{๒๕} สัมภาษณ์ นาย ห้า (นามสมมติ), นักการเมือง, ๕ สิงหาคม ๒๕๕๗.

เพื่อให้เห็นภาพที่ชัดเจนยิ่งขึ้น จึงขอนำเสนอโครงสร้างทาง官僚กับการแสวงหาผลประโยชน์ของแต่ละฝ่ายที่เกี่ยวข้องดังนี้

๕.๑.๑ รัฐและนักการเมือง

สำนักงานจังหวัดในระบบการปกครองแบบสมบูรณ์ตามสิทธิรัฐ เป็นการใช้พระราชนิยมที่เชื่อกันว่าเป็นสมมติเหตุผู้เปี่ยมไปด้วยศพิธิราชธรรม การใช้พระราชนิยมที่เชื่อว่าเป็นไปเพื่อประโยชน์สุขของไพร่ฟ้าประชาชน ดังนั้นการที่รัชกาลที่ ๓ ได้ทรงอนุญาตให้มีการตั้งบ่อนการพนันและโรงหวยก็เพื่อหารายได้เข้ารัฐและนำไปใช้เพื่อบริหารราชการแผ่นดิน ต่อมารัชกาลที่ ๔ ทรงเห็นว่าการพนันและโรงหวยเป็นผลร้ายต่อประชาชน เกิดความเกียจคร้านนิสัยอันร��ลและไม่ประกอบกิจกรรมอันดี จึงทรงคำริให้มีการเลิกโรงหวยและบ่อนการพนันจนกระทั่งมีการห้ามประกอบกิจการนี้ต่อไปเป็นผลสำเร็จในช่วงต้นรัชกาลที่ ๖

การเลิกโรงหวยหรือบ่อนการพนันมีการศึกษาอีกแห่งมุ่งหนึ่งว่าเพื่อไม่ให้ชาวจีนซึ่งส่วนมากได้รับอนุญาตตั้งบ่อนมีความเข้มแข็ง เพราะนายบ่อนมีรายได้จำนวนมากและสามารถใช้อิทธิพลของเงินประกอบกิจการอันเป็นปรบักษ์หรือท้าทายสำนักงานจังหวัด แสดงให้เห็นว่ารัฐมีอำนาจเหนือประชาชนและขึ้นอยู่กับว่ารัฐใช้อำนาจที่มีไปในทิศทางใด

อย่างไรก็ตามเมื่อรัฐขาดรายได้ทางหนึ่งก็จำเป็นต้องหารายได้ทางอื่นมาชดเชย ตั้งแต่รัชกาลที่ ๕ เป็นต้นมาจึงเริ่มมีการออก “ลดตเตอร์” เป็นครั้งแรกเรื่อยมา

เมื่อเปลี่ยนแปลงการปกครองประเทศสู่ระบบประชาธิปไตยซึ่งโดยปรัชญาเป็นการปกครองโดยประชาชนและเพื่อประชาชน แต่สภาพความเป็นจริงภายหลังเปลี่ยนแปลงการปกครองได้มีอำนาจอื่นเหนืออำนาจประจำประเทศจำนวนมากเช่นสำนักคืออำนาจเด็ดขาดที่ในยุคอำนาจเด็ดขาดที่การทหารากิจการลากกินแบ่งรัฐบาลถูกแสวงประโยชน์อย่างมหาศาล โดยเฉพาะอย่างยิ่งคือคอมพลิกษัติ ธนารักษ์ ทั้งการใช้นโยบายเพื่อเอื้อให้ธุรกิจของตนเองเข้ามารับงานก่อสร้างและรับโควต้าลากให้การเรียกรับเงินกินเปล่าจากพ่อค้าคนกลางในการจัดสร้างลาก ไปจนถึงการนำรายได้ของแผ่นดินไปใช้ส่วนตัว อำนาจเด็ดขาดต่อจากคอมพลิกษัติ ธนารักษ์ คือจอมพลถนอม กิตติขจร ได้จัดสรรงโควต้าลากจำนวนมากให้ส่วนราชการซึ่งเฉพาะท่านาร ๓ เหล่าทัพมีโควต้าถึงร้อยละ ๖๑ ของการจัดสรรงโควต้าลากในยุคหนึ่ง

ภายหลังการขัดอำนาจเด็ดขาดที่การทหารากิจการออกพระราชบัญญัติสำนักงานลากกินแบ่งรัฐบาล พ.ศ. ๒๕๑๗ เพื่อให้การดำเนินงานของสำนักงานลากกินมีความรัดกุมเป็นกิจจะลักษณะและปลอดจากการแทรกแซงของอำนาจภายนอก แต่ในที่สุดสิ่งที่ปรากฏให้เห็นคือการอาศัยช่องว่างของกฎหมายออกลากกิจการกุศล เป็นช่องทางให้นักการเมืองแสวงประโยชน์ในการจัดสรรงเงินรายได้ไปอุดหนุนโครงการที่ตนเองต้องการหรือมีส่วนได้เสีย ทั้งที่ไม่เกี่ยวข้องกับงาน

สาธารณรัฐสยามที่กำหนดไว้ การใช้คำจำกัดน้อยไปให้คณะกรรมการสภากำเนิดในการกำหนดโควต้าสภากเพื่อเอื้อประโยชน์ให้บุรุษไทยใหญ่ นอกจากนั้นนักการเมืองยังสามารถใช้คำจำกัดตรวจสอบเพื่อเรียกรับสิ่งตอบแทนจากผู้สูญเสียผลประโยชน์อีกด้วย

๕.๒.๒ คณะกรรมการสภากินแบ่งรัฐบาล

คณะกรรมการสภากเป็นกลุ่มนักคิดที่ตัดสินใจต่อการดำเนินงานของสำนักงานสภาก บุคคลที่มีบทบาทสำคัญยิ่งในคณะกรรมการสภากคือประธานและเลขานุการ ทั้งนี้สำหรับตำแหน่งเลขานุการมีผู้อำนวยการสำนักงานสภากเป็นผู้ดำรงตำแหน่งโดยตำแหน่ง

พ.ศ. ๒๕๔๒ ถึงก่อนการออกพระราชบัญญัติสำนักงานสภากฯ คณะกรรมการสภากจากการแต่งตั้งโดยคณะกรรมการรัฐมนตรี ดังนั้นการตัดสินใจในการดำเนินงานของสำนักงานสภากจึงตอบสนองโดยตรงตามนโยบายของรัฐบาล ในยุคเดียวกันที่นายอมพลสุขุม ธรรมราษฎร์ ได้เข้ามาดำรงตำแหน่งเป็นประธานกรรมการสภากด้วยตนเอง นอกจากนั้นคณะกรรมการสภากโดยส่วนมากยังมาจากทหารสามเหล่าทัพ ตำรวจพร้อมด้วยบุคคลผู้ใกล้ชิด ดังนั้นการแสวงผลประโยชน์ของอมพลสุขุม ธรรมราษฎร์ และเหล่าพวากจึงเกิดขึ้นอย่างมากมาย

พ.ศ. ๒๕๑๗ เมื่อมีการออกกฎหมายให้สำนักงานสภากเป็นรัฐวิสาหกิจ กำหนดให้ปลัดกระทรวงการคลังเป็นประธานคณะกรรมการโดยตำแหน่ง มีคณะกรรมการประกอบไปด้วยผู้แทนกระทรวงมหาดไทย ผู้แทนกรมบัญชีกลาง ผู้แทนสำนักงบประมาณ ผู้แทนสภาพัฒนา ผู้แทนเศรษฐกิจ ผู้แทนกระทรวงมหาดไทยฯ ผู้อำนวยการและผู้ที่คณะกรรมการรัฐมนตรีแต่งตั้งมีจำนวนไม่เกินสามคน ผู้ที่คณะกรรมการรัฐมนตรีแต่งตั้งโดยมากเป็นทหาร ตำรวจ นักกฎหมายและนักธุรกิจ

การดำรงตำแหน่งประธานคณะกรรมการสภากของปลัดกระทรวงการคลังและตำแหน่งเลขานุการคณะกรรมการสภากของผู้อำนวยการสำนักงานสภาก ทำให้การทำหน้าที่ก่ออุปสรรคให้อำนาจของนักการเมืองที่ดำรงตำแหน่งรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังหรือรัฐมนตรีช่วยราชการที่ได้รับมอบหมาย เนื่องจากเป็นผู้บังคับบัญชาโดยตรงที่สามารถให้คุณให้โทษได้ยกเว้นตำแหน่งผู้อำนวยการที่ดำรงตำแหน่งตั้งแต่ปลายปี พ.ศ. ๒๕๑๖ เป็นต้นมาซึ่งมีมาจากการสร้างมาโดยคณะกรรมการ แต่ถึงกระนั้นคณะกรรมการสร้างมาจากการแต่งตั้งของประธานคณะกรรมการสภากซึ่งอำนาจฝ่ายการเมืองสามารถแทรกแซงได้เช่นกัน

จากการดำเนินงานที่ผ่านมาเป็นที่ประจักษ์ขึ้นว่าคณะกรรมการสภากส่วนมากมุ่งรักษาผลประโยชน์ของหน่วยงานตนเองหรือผู้ใกล้ชิดมากกว่าการมุ่งรักษาผลประโยชน์ของผู้บริโภคสภาก ผู้แทนกระทรวงมหาดไทยรักษาโควต้าสภากของผู้อำนวยการจังหวัด ผู้แทนกรมบัญชีกลางรับการจัดสรรโควต้าสภากให้คลังจังหวัด ผู้แทนเหล่าทัพและผู้อำนวยการองค์กร สงเคราะห์ทหารผ่านศึกฯ ที่ได้รับการแต่งตั้งจากคณะกรรมการรัฐมนตรีรักษาโควต้าสภากของตนเองเช่น

เดียวกับผู้แทนของสภาสังคมศรีธรรม์แห่งประเทศไทยฯ ทั้งที่ควรทราบดีว่าโควต้าที่ได้รับการจัดสรรนั้นผู้ได้รับโควต้าสลากรายอยู่ส่วนมากไม่ได้ค้าสลากระด้วยตนเอง แต่กลับนำสลากระไปจำหน่ายต่อให้พ่อค้าคนกลางหรือยื่นป้ายใหญ่

ผู้ว่าราชการจังหวัด กรมบัญชีกลาง คลังจังหวัด สภาสังคมศรีธรรม์แห่งประเทศไทยฯ และองค์กรส่งเสริมการพัฒนาศึกษา ได้รับเงินส่วนลดรวมกันถึงปีละ ๒๕๐ ล้านบาท เจ้าของโควต้าเหล่านี้มีรายได้จำนวนมากแต่แทบจะไม่มีต้องทำงานหรือลงทุนอะไรเลย จึงทั้งเงินเหล่านี้ที่ส่วนราชการแต่ละแห่งได้รับไม่ต้องผ่านการตรวจสอบของสำนักงานตรวจเงินแผ่นดินเป็นการบริหารจัดการเป็นภาระในหน่วยงานเท่านั้น

นอกจากนั้นจากการอนุมัติงบประมาณสนับสนุนสาธารณูปโภคและน้ำที่ติดตามการอนุมัติงบประมาณค่อนข้างกระฉับกระชูญกับหน่วยงานที่ตนเองสังกัดหรือผู้ใกล้ชิดหรือการอนุมัติตามความเห็นของนายกรัฐมนตรีในการตรวจเยี่ยมราชภัฏ ดังปรากฏในการอนุมัติสนับสนุนสาธารณูปโภคและน้ำที่นายกรัฐมนตรีเมื่อปีงบประมาณ ๒๕๔๗ มีการอนุมัติให้สำนักนายกรัฐมนตรีหรือตามที่นายกรัฐมนตรีเมื่อปัจจุบันเป็นจำนวนสูงสุด รองลงมาคือ กระทรวงการคลังสถาบันตำราจแห่งชาติและกระทรวงมหาดไทยตามลำดับ ยิ่งไปกว่านั้นยังพบอีกว่าในหลายกิจกรรมไม่ได้ใช้เพื่อสาธารณะภูมิ เช่น สนับสนุนการจัดประชุมสัมมนาของกระทรวงการคลัง การศึกษาดูงานต่างประเทศของศอลภีกานหรือจัดตั้งห้องคอมพิวเตอร์ให้ศอลอาญา เป็นต้น ลักษณะเช่นนี้เป็นการใช้สำนักงานเพื่อแสวงหาผลประโยชน์ที่ไม่เหมาะสม สร้างความไม่เป็นธรรมในการกระจายทรัพยากรเนื่องจากผู้มีอำนาจสามารถเข้าถึงและใช้ทรัพยากรมากกว่าผู้ที่ไร้อำนาจ

๕.๒.๓ พ่อค้าคนกลางหรือยื้อ

พ่อค้าคนกลางเป็นกลไกสำคัญในการกระจายสินค้าจากแหล่งผลิตไปสู่พ่อค้ารายย่อยเพื่อจำหน่ายต่อให้ผู้บริโภค บทบาทของพ่อค้าคนกลางในการค้าสลากระมีความเด่นชัดในยุคคอมพิวเตอร์ ธนารักษ์ เป็นประธานคณะกรรมการสลากระ เนื่องจากมีการกำหนดนโยบายให้สำนักงานสลากระดำเนินการให้พ่อค้าคนกลางโดยจัดสรรเป็นโควต้า พ่อค้าคนกลางที่ต้องการได้รับโควต้าต้องวิ่งเต้นเสียเงินกินเปล่าให้พนักงานสำนักงานสลากระทำให้เกิดต้นทุนธุกรรมของพ่อค้าคนกลางเพิ่มขึ้นสูงผลให้มีการค้าสลากระเกินราคา

พ.ศ. ๒๕๑๗ จอมพลถนอม กิตติขจร เป็นประธานคณะกรรมการสลากระ ได้ประกาศยกเลิกโควต้าของพ่อค้าคนกลางแล้วจัดสรรโควต้าเหล่านี้ให้หน่วยราชการ อย่างไรก็ตามในภายหลังพบว่ามีพ่อค้าคนกลางบางส่วนยังคงเป็นเจ้าของโควต้ารับสลากระโดยตรงจากสำนักงานสลากระ การจัดสรรโควต้าในลักษณะเช่นนี้ยิ่งทำให้สลากระมีราคาเพิ่มสูงขึ้น เพราะส่วนราชการที่ได้รับโควต้าไม่ได้จำหน่ายสลากระเองและมีความยุ่งยากในการจำหน่ายให้ผู้ค้ารายย่อย ทำให้เกิด

พ่อค้าคนกลางที่รับซื้อสลากรจากสวนราชการเจ้าของโควต้าเพื่อนำไปจำหน่ายให้ผู้ค้าสลากรรายย่อยและจำหน่ายให้ผู้บริโภคต่อไป หลังการประกาศใช้พระราชบัญญัติสำนักงานสลากฯ พ่อค้าคนกลางหลายรายสามารถร่วมกันกำหนดราคาสลากรในตลาดเพื่อจะสามารถควบรวมสลากรไว้ได้มาก จนกระทั่งช่วงเวลาประมาณสิบปีที่ผ่านมา มีปัจจัยในญี่ปุ่นเพียง ๒ รายที่มีสลากรอยู่ในครอบครองถึงร้อยละ ๖๕ ของสลากรที่จัดพิมพ์ทั้งหมดเป็นผู้กำหนดราคาสลาก

การเติบโตของปีป้าหรือพ่อค้าคนกลางนี้เกิดขึ้นจากการความสามารถในการประกอบธุรกิจ เนื่องจากมีเครือข่ายและเงินมากเพียงพอที่จะซื้อสักลากจากหน่วยงานเจ้าของโควต้าและจากสำนักงานสักลาก โดยเฉพาะอย่างยิ่ง เมื่อมีการออกสักลากการกุศลยิ่งสร้างความเข้มแข็งให้ปีป้า รายใหญ่ที่กล่าวข้างต้นได้มายิ่งขึ้นและสามารถกำหนดราคางานในตลาดได้ และนี่คือสาเหตุสำคัญของการขายสักลากเกินราคากว่าเดิม สำนักงานสักลากหรือรัฐมนตรีผู้รับผิดชอบต่างทราบดี แต่ เพราะเหตุใดปีป้าหายังคงดำรงอยู่โดยไม่ได้รับการแก้ไขที่ราชบูรณะปัญหา

การที่ยี่ปีรายใหญ่สามารถครอบครองสลากกินแบ่งในตลาดได้อีกประการหนึ่ง ยี่ปีเหล่านี้จะต้องซื้อโควต้าสลากรจากเจ้าของโควต้ารายปอยซึ่งได้รับการจัดสรรผ่านผู้ว่าราชการ จังหวัด คลังจังหวัด สภาสังคมสงเคราะห์ฯ องค์การสงเคราะห์ททหารผ่านศึกฯ องค์กรของคนพิการ และมูลนิธิ สมาคม ชุมชนหรือบุคคลต่างๆ ที่ได้รับการจัดสรรจากสำนักงานสลาก ข้อคันபทที่สำคัญคือเจ้าของโควต้าได้รับค่าตอบแทนทันทีร้อยละ ๔๕ - ๕๖ ของจำนวนเงินที่จะได้รับหาก จำหน่ายสลากเองตามราคาน้ำสลากรที่กำหนด ซึ่งเป็นจำนวนเงินที่เจ้าของโควต้าพึงพอใจเนื่องจากได้รับเงินโดยไม่ต้องลงทุนหรือแบกรับความเสี่ยงใดๆ เลย และคนกลุ่มนี้พร้อมที่จะออกมากลั่นป้อง ผลประโยชน์ของตนเองโดยทันทีหากมีข่าวว่าสำนักงานสลากจะปรับเปลี่ยนการจัดสรรโควต้าโดย มียี่ปีรายใหญ่ให้การสนับสนุน นอกจากเงินที่ยี่ปีจะต้องจ่ายให้แก่เจ้าของโควต้าแล้ว

การคำนวณความเสี่ยงหากหือการรับรวมสภากจากแต่ละหน่วยงานจำเป็นที่จะต้องมีต้นทุนด้วยเช่นกัน บางครั้งต้องอาศัยชาป้าวในห้องถินหือบางครั้งต้องอาศัยผู้นำองค์กรต้นทุนเหล่านี้ทำให้ยิบัวจะต้องแสวงหาทำไรจากผู้ค้ารายย่อย นอกจากนั้นการรักษาผลประโยชน์ของตนเองด้วยการให้ข้อมูลแก่รัฐมนตรีและกรรมการสภากในตำแหน่งที่สำคัญ เพื่อไม่ให้มีการทำหนดหือเปลี่ยนแปลงนโยบายที่จะส่งผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจหือไม่ให้ดำเนินการใดๆ ถึงแม้ยิบัวจะทำผิดสูญญาตตาม อีกประการหนึ่งยิบัวให้ความอุปถัมภ์องค์กรคนพิการเจ้าของโควต้าด้วยจ่ายเงินสดเพื่อเบิกสภากจากสำนักงานสภาก รวมทั้งการรับซื้อสภากจากเจ้าของโควต้าที่ไม่ต้องการจำหน่ายด้วยตนเองโดยมีผู้นำองค์กรช่วยจัดการหือคำนวณความเสี่ยงนำไปสู่การเอกสารเดาเปรียบกันเองในกลุ่มสมาชิกหือคณะกรรมการขององค์กรการกุศล

๕.๒.๔ ผู้ค้าสลากรายย่อย

ผู้ค้าสลากรายย่อยเป็นกลไกสำคัญส่วนหนึ่งในระบบการจำหน่ายสลากร หากมองว่าผู้ค้าสลากรายย่อยคือผู้ประกอบอาชีพอิสระ ตลาดการค้าปลีกสลากรจึงเป็นตลาดที่มีการแข่งขันแบบสมบูรณ์ มีผู้ค้ามากรายสามารถเข้าและออกตลาดการค้าได้ง่าย ไม่มีผู้ค้ารายได้สามารถควบคุมตลาดได้ถึงแม้ว่าจะมีกฎหมายห้ามขายสลากราคาและมีการจับกุมผู้กระทำผิดบังคับตามอย่างไรก็ตามการแข่งขันไม่สามารถแข่งขันกันได้ด้วยราคาเนื่องจากราคากลุ่มควบคุมโดยผู้ค้าส่งและผู้บริโภค การแข่งขันจึงเป็นการแข่งขันในศักยภาพในการเข้าถึงผู้บริโภคเป็นหลัก

มองอีกมุมหนึ่งเป็นมุมที่พับเห็นโดยทั่วไปจากการสังเกตผู้ค้าสลากรายย่อย เปรียบเสมือนผู้ใช้แรงงานที่สร้างความรำรวยให้กับนายทุนและสำนักงานสลากร เป็นแรงงานที่ไม่มีระบบสวัสดิการใดๆ รองรับ และเป็นแรงงานที่นายจ้างไม่ต้องรับผิดชอบใดๆ ต่อผู้ใช้แรงงานเหล่านี้ ต่อไปนี้จะเป็นการสะท้อนภาพชีวิตผู้ค้าสลากรายย่อย ซึ่งคงต้องพิจารณาว่าคนเหล่านี้คือผู้ประกอบอาชีพอิสระหรือผู้ใช้แรงงานหรือไม่ใช้หั้งสองอย่างแต่คืออะไร ซึ่งผู้ศึกษาได้ศึกษาทั้งเชิงปริมาณโดยใช้แบบสอบถามกลุ่มตัวอย่างซึ่งเป็นผู้ค้าสลากรายย่อยในกรุงเทพและปริมณฑล ภายหลังการคัดเลือกแบบสอบถามชุดที่ไม่สมบูรณ์ของคงเหลือแบบสอบถามจำนวน ๒๕๗ ชุด และการเก็บข้อมูลเชิงคุณภาพโดยการสัมภาษณ์ผู้ค้าสลากรายย่อย ๓ คนซึ่งใช้นามสมมติว่า ama สมศักดิ์และสมเพียร สุวปีได้ดังต่อไปนี้*

ผู้ที่ประกอบอาชีพค้าสลากรายย่อยโดยส่วนมากเป็นผู้หญิง พื้นฐานการศึกษาต่ำ เคยประกอบอาชีพด้านการค้าขายหรือรับจ้างทำงานทำไร่มาก่อนแต่รายได้ไม่เพียงพอหรือมีเหตุปัจจัยอื่นที่ทำให้ต้องเปลี่ยนอาชีพ รวมทั้งการเลิงเห็นว่าการประกอบอาชีพค้าสลากรมีรายได้ที่ดีกว่า กรณีของคนพิการนั้นไม่สามารถรับจ้างใช้แรงงานได้ โดยมากโอกาสทางเลือกของอาชีพอื่นมีน้อยมากอยู่แล้วทำให้นั่นเข้ามาสู่อาชีพค้าสลากร**

การค้าสลากรต้องอาศัยเงินสดเป็นทุนหมุนเวียนจำนวนมากและมีตราชากามุน เกี่ยวกับเงินค่อนข้างจะเร็ว การเข้าสู่อาชีพค้าสลากรใหม่ๆ ส่วนมากจึงต้องอาศัยการกู้ยืมโดยเสียดอกเบี้ยเฉลี่ยร้อยละ ๓๖ - ๔๘ ต่อปี โดยจ่ายชำระเป็นรายงวด ๑๕ วันในอัตราดอกเบี้ยร้อยละ ๑.๕ ถึงร้อยละ ๒ ต่องวดหรือเรียกันง่ายๆ ว่ามีน้ำหนี้ร้อยห้าสิบหรือมีน้ำหนึ่งล้านสองร้อย การเข้าถึงเงินกู้ของคนจนต้องอาศัยเงินนอกระบบ ถึงแม้ว่าในระบบจะมีการให้กู้ยืมสำหรับคนพิการแต่ก็ต้องมีผู้ค้าประกัน พร้อมทั้งการทำหนเดื่อนไปโดยเจ้าหน้าที่ให้ผู้ค้าประกันต้องเป็นข้าราชการทั้งที่จะเป็นไปได้ระบุ ผู้ค้าสลากรจึงต้องอาศัยข้าราชการเป็นผู้ค้าประกันโดยแบ่งเงินที่กู้ได้คนละครึ่ง

* คุณภาพเชิงคุณภาพ.

** สัมภาษณ์ สมเพียร (นามสมมติ), ผู้ค้าสลากรายย่อย, ๑๙ ธันวาคม ๒๕๕๗.

ผู้ค้าสลากรายย่อยโดยส่วนมากถึงร้อยละ ๙๗ ไม่มีโควต้าสลากรเป็นของตนเองถึงแม้ว่าจะค้าสลากรมาเป็นระยะเวลาบานนานมากแล้วก็ตาม ส่วนหนึ่งของคนที่มีโควต้าก็ได้มาด้วยการต่อสู้ด้ีนรันด้วยตนเองดังกรณี พ.ศ. ๒๕๑๗ ได้มีกลุ่มคนตากบอดที่ต้องการประกอบอาชีพสูจิริตไม่เป็นภาระสังคม ออกมารายกร้องขอโควต้าสลากรจนได้รับการจัดสรร แต่การจัดสรรก็เป็นสัดส่วนที่น้อย ไม่เป็นระบบและกระจัดกระจาย ทำให้ผู้ได้รับโควต้าส่วนหนึ่งขายโควต้าเพื่อได้เงินพอแบ่งเบาภาระเล็กน้อยในการดำรงชีวิต อีกส่วนหนึ่งต้องซื้อสลากรจากเพื่อนคนพิการหรือยี้ป้าเพิ่มเติมเพื่อประกอบอาชีพค้าสลากร

ผู้ให้สมภาษณ์สองคนค้าสลากรมาสิบปีขึ้นไปและผู้ติดอบรมร้อยละ ๔๓ ค้าสลากรมาแล้วมากกว่า ๕ ปี แต่ก็ยังต้องซื้อสลากรจากยี้ป้าในราคางวดโดยมากเฉลี่ยเล่มละ ๔,๓๐๐ – ๕,๕๐๐ บาท ทำให้ต้องขายสลากรไม่ต่ำกว่าคู่ละ ๘๐ บาทจึงจะมีรายได้เพียงพอต่อการยังชีพ กรณีที่สลากรขึ้นแพงถึงเล่มละ ๕,๕๐๐ บาทบางงวดก็ไม่ขายหรือขายเพียงเพื่อได้ทุนบ้าง และขอเพิ่มจากผู้ซื้อสลากรในบางครั้ง ผู้ค้าสลากรรายย่อยจะต้องยอมให้ผู้ซื้อสลากรบ่นด่าที่ขายสลากรแพงถึงแม้ว่ารู้สึกอับอายแต่ก็ต้องยอม^{๑๖} ผู้ค้าสลากรรายย่อยส่วนมากมีความเห็นว่า yéป้าเป็นผู้ทำการค้าแบบเอารัดเอาระบกเกินไป

การที่ผู้ค้าสลากรรายย่อยโดยส่วนมากเป็นชาวไร่ชาวนาภายนอกที่ไม่พร้อมดำรงชีวิตด้วยอาชีพทางการเกษตร ดังนั้นการเข้ามาประกอบอาชีพค้าสลากรจะเริ่มแรกจึงเป็นได้เพียงผู้ใช้แรงงานที่รับจ้างขายสลากรเนื่องจากไม่มีทุนต้องกู้หนี้ยืมสินและเสียดอกเบี้ยในอัตราที่สูง จึงอยู่ในสภาพที่เสียเปรียบพ่อค้าคนกลาง การรวมกลุ่มกันเองของผู้ค้าสลากรรายย่อยเพื่อเรียกร้องขอโควต้าสลากรไม่สามารถทำได้อย่างมีประสิทธิภาพ นอกจากจะมีนายทุนให้การสนับสนุนหลังชั่งภายในหลังมักจะปรากฏว่านายทุนได้รับประโยชน์จากการเรียกร้องแต่ละครั้งเป็นส่วนมาก

ผู้ค้าสลากรรายย่อยที่มีจุดจำหน่ายในแหล่งชุมชน เช่น ห้างสรรพสินค้า สถานที่ราชการ เป็นต้น มีความสะดวกในการจำหน่าย เพราะไม่ต้องเดินทางหรือเสียต่อภัยนตรายใดๆ แต่โดยมากจะเสียค่าใช้จ่ายให้เจ้าของพื้นที่นั้นๆ ทั้งในระบบและนอกระบบ^{๑๗} ส่วนผู้ที่ไม่มีจุดจำหน่ายที่แน่นอนก็จะต้องเร่ขายสลากรไปตามแหล่งชุมชนต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นร้านอาหาร สถานที่ท่องเที่ยว หรือตลาดสด ไม่ว่าจะเป็นผู้ที่มีแหล่งขายเป็นประจำหรือต้องเร่ขายคนเหล่านี้ต้องทำงานประมาณ ๑๐ ชั่วโมงต่อวัน ผู้ค้าสลากรรายย่อยโดยมากที่มาจากต่างจังหวัดต้องพากอาศัยอยู่ในห้องเช่าที่ไม่ถูกสุขลักษณะ มีความแออัดยัดเยียดและไม่ปลอดภัย การใช้จ่ายต้องประหยัดด้วยการหุงอาหารกินกันเองทั้งมื้อเช้าและมื้อเย็น อย่างไรก็ตามคนเหล่านี้ร้อยละ ๗๙.๑ มีความ

^{๑๖} สมภาษณ์ สมศักดิ์ (นามสมมติ), ผู้ค้าสลากรรายย่อย, ๑๙ มีนาคม ๒๕๑๗.

^{๑๗} สมภาษณ์ 亚马 (นามสมมติ), ผู้ค้าสลากรรายย่อย, ๑๙ มีนาคม ๒๕๑๗.

คิดเห็นว่าพออยู่พอกินส่วนมากไม่ได้เรียกร้องที่จะได้รับสวัสดิการอะไร เพราะไม่ได้คิดหรือตระหนักว่าตนเองมีสิทธิอะไร ยอมรับในสภาพที่เกิดมาจากจนด้วยบุญวาสนาไม่สูงส่ง เพียงแต่ต้องการซื้อขายสลากรได้ในราคานี้เป็นธรรมและมีความมั่นคงที่จะประกอบอาชีพนี้อย่างยั่งยืน เนื่องจากเมื่อกาражาน่ายสลากรพิเศษ ๒ ตัว ๓ ตัวได้ส่งผลกระทบต่อยอดขายสลากรไป โดยเฉพาะอย่างยิ่งหากมีการนำเครื่องจำนำยสลากรอัตโนมัติมาใช้จะทำให้คนเหล่านี้ไม่มีอาชีพทันที

ผู้ค้าสลากรรายย่อยถือได้ว่าเป็นกลไกหลักที่ทำให้สำนักงานสลากรมีรายได้ และไม่ว่าจะมองในมุมไหนผู้ค้าสลากรรายย่อยมักจะเป็นผู้ที่เสียเปรียบเสมอ ความเสียเปรียบนี้เกิดขึ้นจากความยากจนและขาดอำนาจต่อรองในกลไกการตลาดทุกระดับ ทรัพยากรที่ควรได้รับการจัดสรรอย่างเป็นธรรมกลับถูกนำไปจัดสรรให้กับนายทุนที่มีอำนาจมากกว่า ผู้ที่มั่งคั่งแล้วยังมีความร่ำรวยยิ่งขึ้นแต่ผู้ที่ยากจนก็ยังคงยากจนและยากจนยิ่งขึ้น เกิดขึ้นว่าระหว่างคนรวยและคนจนสูงขึ้น ผู้ค้าสลากรรายย่อยไม่ได้รับการคุ้มครองทางสังคมและไม่มีระบบการประกันสังคมซึ่งเป็นส่วนสำคัญในโครงสร้างความปลดภัยทางสังคม ลักษณะการทำงานของผู้ค้าสลากรรายย่อยเป็นงานที่ไม่เป็นธรรม เพราะขาดความมั่นคงและสภาพแวดล้อมไม่ดี ซึ่งตรงกันข้ามกับบุคลากรที่มีรายได้ที่สูงต่างกันระหว่างฝ่ากับดิน นับว่าเป็นการกระจายรายได้ที่ไม่เป็นธรรม ดังนั้นในตลาดการค้าสลากรซึ่งถือว่าเป็นตลาดที่บริหารจัดการโดยรัฐ ผู้ที่อยู่ในตลาดการค้านี้และผู้บริโภคควรได้รับความเป็นธรรม คือมีความเป็นอิสระ เสมอภาค มั่นคงและมีศักดิ์ศรีในความเป็นมนุษย์

การกำหนดองค์ประกอบและอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการสลากรตามพระราชบัญญัติสำนักงานสลากร พ.ศ. ๒๕๑๗ เป็นการสร้างความมั่นคงอย่างยั่งยืนของคณะกรรมการสลากรที่เข้มแข็ง และเกือบทุนนับนักการเมืองผู้ถืออำนาจรัฐและนายทุน ในขณะที่การเคลื่อนไหวเพื่อสิทธิของผู้ค้าสลากรรายย่อยหรือคนพิการถูกบิดเบือนเป็นการสร้างความกวนวายในสังคมและกล่าวเป็นกลุ่มที่ถูกกล่าวหาว่าทำให้สลากรมีราคาแพงเพรากการขายซึ่งให้ นายทุน การตรวจสอบหรือการเรียกร้องความเป็นธรรมถูกตีความหมายเป็นความขัดแย้งผลประโยชน์เฉพาะบุคคล สื่อมวลชนที่ไม่ทราบรายละเอียดแต่ได้เผยแพร่ข้อมูลที่ไม่ถูกต้องสู่สาธารณะย่อมส่งผลต่อการรับรู้ของประชาชนที่ผิดจากข้อเท็จจริง ทำให้ปัญหาการค้าสลากรเกินราคาและการแสวงผลประโยชน์โดยมิชอบมีแรงอย่างมั่นคงต่อไป