



บทที่ 6

สรุปผลและข้อเสนอแนะ

สรุปผลการวิจัย

การดำเนินการวิจัยในบทที่ 5 สามารถให้ผลสรุปดังนี้ ได้ดังนี้

1. เทคนิคการพยากรณ์ที่เหมาะสมกับอุตสาหกรรมสัมภาระบ่อง จากการวิเคราะห์ ความต้องการสัมภาระบ่องของ 8 ประเทศที่สำคัญและของโลก (จากการอนุมาน) ด้วยเทคนิคการพยากรณ์วิธีการต่างๆ พบร้า สำหรับข้อมูลชุดที่มีลักษณะของแนวโน้มแบบเปลี่ยนแปลงอย่างช้าๆ อันได้แก่ ข้อมูลความต้องการสัมภาระบ่องของสหพันธ์สาธารณรัฐเยอรมัน สาธารณรัฐอาหรับ และของโลก (จากการอนุมาน) จะให้ค่าพยากรณ์ที่ถูกต้องเมื่อใช้เทคนิคการวิเคราะห์ท่องานมาตราแบบการเฉลี่ยเคลื่อนที่แบบธรรมดា (Single Moving Averages) สำหรับข้อมูลชุดที่มีลักษณะของแนวโน้มแบบเปลี่ยนแปลงเพียงชั่วคราว ลตดลงอย่างรวดเร็ว อันได้แก่ ข้อมูลชุดความต้องการสัมภาระบ่องของประเทศไทยที่เหลือจะให้ค่าพยากรณ์ที่ถูกต้องเมื่อใช้เทคนิคการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปร ด้วยวิธีการวิเคราะห์การ回帰โดยใช้ช้อน (Multiple Regression) ยกเว้นในประเทศไทยจะต้องใช้เทคนิคการวิเคราะห์ท่องานมาตราแบบการเฉลี่ยเคลื่อนที่ช้าสองครั้ง (Double Moving Averages) จะให้ผลที่ถูกต้อง

อย่างไรก็ตามหากพิจารณาจากหุ้นส่วนทั้งหมดแล้วจะเห็นได้ว่าในการพยากรณ์ 9 ชุดข้อมูลตั้งกล่าวไว้ มีการเลือกใช้เทคนิคการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปรด้วยวิธีการวิเคราะห์การ回帰โดยใช้ช้อน (Multiple Regression) มากที่สุดถึง 5 ชุดข้อมูลและสำหรับ 4 ชุดข้อมูลที่เหลือ ก็จะมีวิธีการวิเคราะห์ตั้งกล่าวจะไม่ให้ค่าพยากรณ์ที่ถูกต้องแต่ก็แสดงค่าพยากรณ์อยู่ใน 3 อันดับแรกของการเป็นวิธีการวิเคราะห์ที่ให้ค่าพยากรณ์ที่

2. ปัจจัยที่มีผลกระเทบต่อความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong จากการใช้เทคนิคการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปรตัววิธีการวิเคราะห์การอคกอยเริงช้อน (Multiple Regression) พบว่าข้อมูลความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong แต่ละชุดจะถูกกระเทบโดยปัจจัยที่ไม่เห็นอกัน และที่ร่าดับความเชื่อมั่นต่างกัน ดังนั้นหากจะพิจารณาเฉพาะปัจจัยที่มีผลกระเทบต่อความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong ที่ระดับความเชื่อมั่น 90% ขึ้นไปสามารถแสดงได้ดังนี้

ปัจจัยในเรื่องรายได้ประชาชาติ จะมีผลกระเทบทางบางขากต่อความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong ในประเทศสวีเดน เมริกา ฝรั่งเศส แคนาดา เนเธอร์แลนด์ และของโลก

ปัจจัยในเรื่องประชากร จะมีผลกระเทบทางบางขากต่อความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong ในประเทศไทย

ปัจจัยในเรื่องเวลา จะมีผลกระเทบทางคอมต่อความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong ในประเทศไทย สหรัฐอเมริกา สาธารณรัฐจักร ญี่ปุ่น ฝรั่งเศส และของโลก ขณะเดียวกันจะมีผลกระเทบทางบางส่วนที่ประเทศอิตาลี

จะเห็นได้ว่ารายได้ประชาชาติเป็นปัจจัยที่มีผลกระเทบต่อความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong มากกว่าจำนวนประชากร ซึ่งสอดคล้องกับลักษณะของตัวสินค้าคือสับปardoğradğraflar p'ong ที่ถูกจัดเป็นสินค้าที่มีเพื่อขาย นอกจานน์เวลาซึ่งเป็นตัวแปรที่ใช้แทนปัจจัยที่ไม่ได้นำเข้ามาพิจารณา ยังเป็นตัวแปรที่สำคัญในสมการความต้องการของหลาย ๆ ประเทศ และแสดงผลกระเทบในทางลบ เป็นส่วนใหญ่ และดูว่ายังมีตัวแปรอีกจำนวนหนึ่งที่สำคัญแต่รวมมิได้นำเข้ามาพิจารณา ตัวแปรเหล่านี้ร่วมกันส่งผลในทางลบกับความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong หนึ่งในจำนวนนี้น่าจะได้แก่ มนต์ยม และความชื้น ซึ่งจากการศึกษาของผู้เชี่ยวชาญด้านอุตสาหกรรมอาหารของสวีเดน เมริกา (International Planning and Analysis Center Inc. 1988 : 6) เชื่อว่าการบริโภคสับปardoğradğraflar p'ong ถูกกระเทบโดยการขยายตัวของความต้องการบริโภคไม่เท่ากันทุกชนิดอันเป็นผลมาจากการชนล่งที่สังคมและราคาก็ในปัจจุบัน สำหรับในประเทศไทยที่ญี่ปุ่น มีปัจจัยอีกด้วยหนึ่งที่มีผลกระเทบอย่างมากต่อความต้องการสับปardoğradğraflar p'ong นั่นคือ กดูราษฎร์ของรัฐบาลในเรื่องของการกำหนดให้ต้านยาเสื่า โดยในช่วงที่มีการใช้ออกกฎหมายต่อต้านยาเสื่า โควต้าดังกล่าวเป็นความต้องการ ได้ลดลงอย่างมาก แต่ภายในปี 2533 เป็นคันไป ญี่ปุ่นจะยกเลิกข้อกำหนดดังกล่าว หากให้ความว่าปริมาณความต้องการจะกลับสูงขึ้น อีกครั้งหนึ่ง

3. อัตราเพิ่ม (ลด) ของความต้องการสับปะรดกระป่อง จากผลพยากรณ์ ล่วงหน้า 7 ปี (2530 - 2536) แสดงให้เห็นว่าความต้องการสับปะรดกระป่องของโลก (จากกราฟบน) จะอยู่ในระดับคงที่โดยตลอดไม่มีการเปลี่ยนแปลงเพิ่ม (ลด) แต่เมื่อยังคงและเนื่องจากราษฎรเป็นรายปีจะเห็นเป็นประเทศที่จะมีความต้องการสับปะรดกระป่องเพิ่มสูงมากที่สุด โดยจะเพิ่มในอัตราเฉลี่ยร้อยละ 11.04 ต่อปี ในขณะที่สหพันธ์สาธารณรัฐเบอร์นเป็นประเทศเดียวที่ความต้องการสับปะรดกระป่องจะมีอัตราลดลงโดยเฉลี่ยร้อยละ 0.27 ต่อปี สำหรับประเทศไทยที่เหลือจะมีอัตราความต้องการที่เพิ่มขึ้นแต่ในปริมาณที่ไม่มากโดยอัตราเฉลี่ยของการเพิ่มอย่างทั่วไปร้อยละ 0.95 - 2.16 ต่อปี

ข้อเสนอแนะ

เพื่อให้ค่าพยากรณ์ที่ได้มีความถูกต้องและใช้ประโยชน์ได้มากยิ่งขึ้นจึงขอเสนอแนะ หัวข้อดังนี้

1. ควรดำเนินการนำข้อมูลจริงที่เกิดขึ้นในระยะหลังๆ เข้าประมวลผลอย่างสม่ำเสมอเพื่อเป็นการปรับปรุงค่าพยากรณ์ให้มีความแม่นยำมากยิ่งขึ้นตลอดเวลา

2. การหาการพยากรณ์ล่วงหน้าในระยะยาว ระดับความแม่นยำจะลดลงดังนี้หากไม่มีความจำเป็นควรหลีกเลี่ยงการหาการพยากรณ์ล่วงหน้าที่ระยะเวลาไกลออกใบหน้า

3. การพยากรณ์จะมีประโยชน์มากยิ่งขึ้น หากสามารถหาการพยากรณ์ทั้งในระยะสั้นและระยะยาว โดยการพยากรณ์ระยะยาวจะใช้สำหรับการวางแผนหลักของกิจการ (Strategic Planning) ส่วนการพยากรณ์ระยะสั้น เช่น การพยากรณ์รายเดือน รายไตรมาส ใช้สำหรับการวางแผนดำเนินงาน (Operation Planning) ดังนี้หากสามารถวางแผนทั้งหมดทั้งระยะสั้นและระยะยาวได้ ทั้งสองสามารถแสดงให้เห็นผลของกุศลกอสต์ด้วยเป็นประโยชน์ต่อการวางแผนการผลิตและการตลาดต่อไป

4. ในกรณีที่ต้องการใช้เทคนิคการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปรตัวแปรที่มีผลต่อตัวแปรที่ต้องการโดยเชิงเส้น (Multiple Regression) ยังมีกรณีตัวแปรอิสระที่สำคัญซึ่งความน่าเข้ามาสร้างความสัมพันธ์กับตัวแปรตามมาเข้าสมการไม่ครบถ้วนโดยการสังเกตจากค่า R^2 ที่ยังต่ำและตัวแปรเวลาซึ่งใช้แทนปัจจัยที่ไม่ได้นำเข้าพิจารณา ได้ถูกเลือกเข้าใน模型 สมการ ตัวแปรอิสระดังกล่าวที่ไม่ได้นำเข้าพิจารณา ก็ได้แก่

ราคากองสับปะรดgradeป่องที่ขายในประเทศไทยจะหากรวบเคราะห์ ราคาน้ำมันค้าที่ใช้หม้อน้ำกัน
หรือใช้ประจุกอนกับกลับสับปะรดgradeป่องในประเทศไทยนั้น ค่าใช้จ่ายในการโฆษณาสับปะรด
gradeป่องในประเทศไทยนั้น เป็นต้น ซึ่งข้อมูลเหล่านี้ในประเทศไทยปัจจุบันยังไม่มีหรืออาจมีแต่
เก็บไว้การจัดการขายจนไม่สามารถเก็บรวบรวมได้ ดังนั้นในอนาคตหากสามารถรวบรวม
ข้อมูลค้างกล่าวได้ ควรนำเข้ามาเป็นปัจจัยในการริบเคราะห์ความต้องการสับปะรดgradeป่อง
ค้าฯ อันจะทำให้ได้ค่าหมายการณ์ที่มีความแน่นยามากยิ่งขึ้น

สำหรับการบริหารการขายของประเทศไทยต่อคลาดต่างประเทศที่สำคัญในปัจจุบัน
คงหาได้อย่างคิดและมีประสิทธิภาพอยู่แล้ว อย่างไรก็ตามจากผลการพยายามที่ให้เห็นว่า
คลาดที่บุนยะเป็นคลาดที่มีอัตราความต้องการขยายตัวสูงมากหลังยกเลิกระบบกำหนดโควิด-
นาเชื้อ ดังนั้น เพื่อให้โอกาสเช่นนี้เป็นจริงมากขึ้นและเป็นการเตรียมพร้อมสำหรับเหตุการณ์
ดังกล่าว ผู้ผลิตของไทยน่าจะได้มีการร่วมส่งเสริมการขาย ด้วยวิธีการต่าง ๆ ดังนี้

การโฆษณารวมกันของผู้ผลิต เป็นการโฆษณาในสินค้าสับปะรดgradeป่อง โดยมีได้
ระบุว่าเป็นของบริษัทใด หากแพร่ระบาดไปทั่วประเทศผู้ผลิตเท่านั้น เพื่อเป็นการกระตุ้นความต้องการ
สับปะรดgradeป่องของชาวบุนยะ ผลดีของวิธีนี้สำหรับผู้ผลิตแต่ละรายก็คือต้นทุนในการโฆษณาจะ^{สูง}
ถูกเฉลี่ยกระจายไม่เป็นภาระกับบริษัทใดบริษัทหนึ่งมากเกินไป ผู้ที่ควรดำเนินการประสานงาน
ในเรื่องนี้ ควรจะเป็นองค์กรกลางที่มีบทบาทในการส่งเสริมความต้องการรวม ในที่สุดได้แก่
สมาคมผู้ผลิตอาหารสำเร็จรูป

การจัดงานแสดงสินค้า เป็นการนัดหยุดงานสับปะรดgradeป่อง และอาหารกระป่อง
อื่นๆ ของผู้ผลิตในประเทศไทยไปจัดแสดง ซึ่งเป็นการจัดแสดงในลักษณะเฉพาะประเทศไทยสินค้า
เพื่อเป็นการเปิดโอกาสให้ผู้ผลิตของไทยสามารถหาตัวแทนจากต่างประเทศรายใหม่ ๆ ได้เพิ่มขึ้น
ขณะเดียวกันก็เป็นการสนับสนุนตัวแทนจากต่างประเทศรายเดิมที่มีอยู่แล้ว นอกจากนั้นยังเป็นการสร้าง
โอกาสสำหรับการรับคราสั่งซื้ออีกด้วย