

### บทสรุปและข้อเสนอแนะ

ในการศึกษาเกี่ยวกับต้นทุนในการแปรรูปปลาหมึก พบว่า ผู้แปรรูปปลาหมึกเพื่อการส่งออก นิยมแปรรูปปลาหมึกเพื่อการส่งออก 3 ชนิด คือ แปรรูปปลาหมึกเป็นปลาหมึกตากแห้ง ปลาหมึกบุรุงรส และปลาหมึกแช่แข็ง

การแปรรูปปลาหมึกสด เป็นปลาหมึกตากแห้ง เพื่อการส่งออก เท่าที่ดำเนินการอยู่ ผู้ผลิตนิยมซื้อปลาหมึกสดจากชาวประมง แล้วนำมาแปรรูปเป็นปลาหมึกแห้ง ซึ่งปริมาณปลาหมึกสด 3.5 - 4.5 กิโลกรัม จะได้ปลาหมึกแห้ง 1 กิโลกรัม

เมื่อโรงงานผู้ผลิตปลาหมึกแห้ง เพื่อการส่งออกได้มาซึ่งปลาหมึก ไม่ว่าจะ เป็นการทำประมงเอง การซื้อปลาหมึกสดมาแปรรูป หรือการซื้อปลาหมึกแห้งมาแปรรูปต่อ โรงงานจะทำการแปรรูปเพื่อหาได้มาตรฐานตามที่ผู้ซื้อต้องการ ซึ่งแต่ละเดือนต้องเสียค่าใช้จ่ายรวมวัตถุในกรณีที่โรงงานทำประมงเอง โรงงานซื้อปลาหมึกสดมาแปรรูป และโรงงานซื้อปลาหมึกแห้ง มาแปรรูป ประมาณ 7,924,082 บาท 7,720,315 บาท และ 8,336,865 บาท ตามลำดับ ซึ่งจ่ายเป็นเงินเดือน ค่าแรง ค่าเชื้อเพลิง ค่าซ่อมบำรุงรักษาเครื่องมือเครื่องจักร ค่าสวัสดิการคนงาน ค่าวัสดุสิ้นเปลืองในการแปรรูป ค่าเสื่อมราคาโรงงาน ค่าเสื่อมราคาเครื่องมือเครื่องจักร ค่าไฟฟ้า และค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ด

ต้นทุนในการผลิตปลาหมึกแห้ง เพื่อส่งออกนั้นก็ที่โรงงานทำประมงปลาหมึกเอง โรงงานซื้อปลาหมึกสดมาทำปลาหมึกแห้ง และโรงงานซื้อปลาหมึกแห้งมาแปรรูป โดยเฉลี่ย ต่อ 1 กิโลกรัม เท่ากับ 386.17 บาท 327.78 บาท และ 408.11 บาท ตามลำดับ ซึ่งโรงงานที่ทำประมงเองจะมีต้นทุนต่ำสุด

ต้นทุนที่กล่าวมานี้ เป็นเพียงส่วนหนึ่งของต้นทุนในการผลิตปลาหมึกแปรรูปเพื่อการส่งออก ยกเว้นหนึ่งที่ เป็นต้นทุนในการผลิต คือ ค่าบรรจุหีบห่อ เพื่อการส่งออกที่ผู้แปรรูปเพื่อการส่งออก ต้องเสียค่าใช้จ่าย อุปกรณ์จัดกล่อง เป็นค่าใช้จ่ายสำหรับค่าจ้างคนงานบรรจุปลาหมึก ค่าถุง หรือซองพลาสติก ค่ากล่องบรรจุ ซึ่งทั้งสองและกล่องจะพิมพ์เครื่องหมายการค้าของตนไว้ด้วย

นักวิชาการแปรรูปปลาหมึกเพื่อการส่งออกเป็นปลาหมึกบุรุงรสนั้น ผู้ผลิตปลาหมึก

แบบปรุงรสจะจัดซื้อปลาหมึกจากผู้แบบรูปพื้นบ้านในทำนอง เดียว กันกับผู้แบบรูปปลาหมึกแห้ง เพื่อการส่งออก แต่จะเลือกซื้อปลาหมึกซึ่งมีคุณภาพรองจากปลาหมึกที่ใช้ทำปลาหมึกแห้ง

สำหรับต้นทุนในการผลิตปลาหมึกปรุงรส ผู้ประกอบกิจการจะต้องลงทุนเพื่อเป็นค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับค่าเงินเดือน ค่าแรง ค่าเชื้อเพลิง ค่าเชื้อมแซมบำรุงรักษาเครื่องมือและเครื่องใช้ ค่าวัสดุสิ้นเปลือง เช่น การแบบรูป ค่าเสื่อมราคาของงานค่าเสื่อมราคา เครื่องมือและเครื่องจักร ค่าน้ำและค่าไฟฟ้า และค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ดจากการสำรวจค่าใช้จ่ายในการผลิตปลาหมึกปรุงรส ผู้ประกอบกิจการจะมีค่าใช้จ่ายรวมค่าวัสดุเป็นหน่วยน้ำหนักต่อประมาณเดือนละ 2,011,607 บาท 1,716,090 บาท และ 1,938,538 บาท ตามลำดับ โดยเฉลี่ยต้นทุนในการผลิตปลาหมึกสดมาแบบรูป และงานซื้อปลาหมึกแห้งมาแบบรูปต่อประมาณเดือนละ 134.10 บาท 135.66 บาท และ 139.97 บาท ตามลำดับ

การส่งออกปลาหมึกสดแซ่บแข็งหรือปลาหมึกเยื่อกแข็ง ผู้ประกอบการจะใช้ปลาหมึกจำพวกปลาหมึกล้วน ปลาหมึกกระดอง และปลาหมึกหอย มาแซ่บแข็งขนาดอุณหภูมิ -18 เซลเซียส ตามมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมของสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม ก่อนการแซ่บแข็งปลาหมึกผู้ประกอบการจะคัดปลาหมึกให้ได้ขนาดตามที่ต้องการ หลังจากนั้นจะผ่าทำความสะอาดโดยใช้ยาสีตัดหัวปลาหมึกก่อน

การทำปลาหมึกแซ่บแข็ง โดยทั่วไป จะทำเป็น 2 แบบ คือ แบบเป็นก้อน และแบบแยกเป็นชิ้นหรือเป็นตัว แต่ที่นิยมทำการแซ่บแข็งเพื่อการส่งออกมักจะจัดทำเป็นชิ้นแต่ละก้อนจะมีน้ำหนัก 1 - 6 กิโลกรัม

ในด้านการลงทุนเพื่อประกอบกิจการทำผลิตภัณฑ์ปลาหมึกแบบรูป ปลาหมึกแซ่บแข็ง ผู้ประกอบการจะลงทุนซื้อปลาหมึกสด จากชาวประมงโดยวิธีการประมูล หรืออ้างอิงซื้อปลาหมึกสด พื้นบ้าน สำหรับการลงทุนทำปลาหมึกสดแซ่บแข็ง จากการศึกษาส่วนใหญ่ ผู้ประกอบการจะประกอบกิจการเป็นโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งเป็นการลงทุนจำนวนมาก เช่น ต้องมีที่ดินเป็นที่ดังโรงงาน ต้องลงทุนจัดซื้อเครื่องจักร จัดทำห้องเย็น เป็นต้น นำไปหนึ่ง ๗ ผู้ประกอบการจะต้องลงทุนสูงมาก และมีค่าใช้จ่ายต่าง ๆ เช่น เงินเดือน ค่าแรง ค่าเชื้อเพลิง ค่าสวัสดิการ ฯลฯ จากการสำรวจการผลิตปลาหมึกแซ่บแข็ง ผู้ประกอบกิจการจะมีค่าใช้จ่ายรวมค่าวัสดุประมาณเดือนละ 2,406,011 บาท โดยเฉลี่ยต้นทุนในการผลิตปลาหมึกแซ่บแข็งประมาณกิโลกรัมละ 55.15 บาท

บลามีกแซ่บบลามีกเยือกแซ่บจากประเทศไทย ส่วนใหญ่จะส่งไปจำหน่ายในประเทศไทยต่าง ๆ หลายประเทศ แต่ที่จัดว่าเป็นตลาดการค้าบลามีกสดแซ่บมากที่สุดคือของประเทศไทย ได้แก่ ญี่ปุ่น อิตาลี ฝรั่งเศส สหรัฐอเมริกา ออสเตรเลีย สหพันธ์สาธารณรัฐเยอรมัน สเปน สิงคโปร์ ย่องกง และเนเธอร์แลนด์ มีมูลค่าการขายตั้งแต่ 9 ล้านบาทเศษไปถึง 2,000 ล้านบาทเศษ ซึ่งก็อว่าเป็นกิจการที่ก่อให้เกิดรายได้กับประเทศไทยมากมหาศาล

ราคาขายส่งออกบลามีกแห้งต่อ 1 กิโลกรัม นนกรณีรังงานทำประมงเอง โรงงานชื้อบลามีกสดมาแปรรูป และโรงงานชื้อบลามีกแห้งมาแปรรูปต่อ เท่ากับ 447.26 บาท 456.82 บาท และ 491.39 บาท ตามลำดับ ราคานี้ส่งออกบลามีกปรุงรสต่อ 1 กิโลกรัม นนกรณีรังงานทำประมงเอง โรงงานชื้อบลามีกสดมาแปรรูป และโรงงานชื้อบลามีกแห้งมาแปรรูปต่อ เท่ากับ 166.90 บาท 174.13 บาท และ 196.24 บาท ตามลำดับ ส่วนราคานี้ส่งออกบลามีกแซ่บบลามีกเย็นต่อ 1 กิโลกรัม เท่ากับ 69.22 บาท

อัตราผลตอบแทนจากการลงทุนที่ได้จากการผลิตและส่งออกบลามีกแห้ง บลามีกปรุงรส และบลามีกแซ่บ จะคำนวณโดยใช้กำไรสุทธิเทียบกับเงินลงทุนในสินทรัพย์การท่านั้น ซึ่งจากการศึกษาพบว่าการลงทุนของผู้ผลิตเมื่อลงทุนแล้วสามารถจะทำการผลิตทั้งบลามีกแห้งและบลามีกปรุงรส ดังนั้นอัตราผลตอบแทนที่ได้จากการลงทุนผลิตและส่งออกบลามีกแห้ง และบลามีกปรุงรส นนกรณีรังงานทำประมงเอง โรงงานชื้อบลามีกสดมาแปรรูป และโรงงานชื้อบลามีกแห้งมาแปรรูปต่อ เท่ากับร้อยละ 101.14 195.83 และ 239.10 ตามลำดับ ส่วนอัตราผลตอบแทนที่ได้จากการผลิตและส่งออกบลามีกแซ่บบลามีกเย็น เท่ากับร้อยละ 12.87

อัตรากำไรขั้นต้นต่อค่าขายในการผลิตบลามีกแห้ง บลามีกปรุงรส นนกรณี โรงงานชื้อบลามีกแห้งมาแปรรูปต่อ และบลามีกแซ่บบลามีกเย็น เท่ากับร้อยละ 16.95 28.67 และ 20.33 ตามลำดับ

อัตราผลตอบแทนจากการค่าขายในการผลิตบลามีกแห้ง บลามีกปรุงรส นนกรณี โรงงานชื้อบลามีกแห้งมาแปรรูปต่อ และบลามีกแซ่บบลามีกเย็น เท่ากับร้อยละ 10.08 22.15 และ 3.16 ตามลำดับ

อัตรากำไรสุทธิต่อตันทุนผันแปรใน การผลิตบลามีกแห้ง บลามีกปรุงรส นนกรณี โรงงานชื้อบลามีกแห้งมาแปรรูปต่อ และบลามีกแซ่บบลามีกเย็น เท่ากับร้อยละ 12.26 32.08 และ

#### 4.28 ตามลำดับ

อัตรากำราสุทธิ์ต่อตันทุนคงที่ในการผลิตปลาหมึกแห้ง ปลาหมึกปรุงรส ฯนกรณี รายงานชื้อปลาหมึกแห้งมาแปรรูปต่อ และปลาหมึกչี้้แข็ง เท่ากับร้อยละ 1,146.06 936.64 และ 54.21 ตามลำดับ

อัตรากำราสุทธิ์ต่อตันทุนรวมงานการผลิตปลาหมึกแห้ง ปลาหมึกปรุงรส ฯนกรณี รายงานชื้อปลาหมึกแห้งมาแปรรูปต่อ และปลาหมึกչี้้แข็ง เท่ากับร้อยละ 12.13 31.05 และ 3.97 ตามลำดับ

จุดคุ้มทุนในการผลิตปลาหมึกแห้งและปลาหมึกปรุงรส ฯนกรณีรายงานชื้อปลาหมึกแห้ง มาแปรรูปต่อจะต่ำที่สุด คือคุ้มทุน ณ มูลค่าขายที่ 27,334,106 บาท และ 5,421,107 บาท ตามลำดับ และการผลิตปลาหมึกչี้้แข็งจะคุ้มทุน ณ มูลค่าขายที่ 27,151,439 บาท

จากการศึกษาผลตอบแทนที่ได้จากการลงทุน ปรากฏว่า ผลตอบแทนที่ได้จากการผลิตปลาหมึกแห้งและปลาหมึกปรุงรส สูงกว่าผลตอบแทนที่ได้จากการผลิตปลาหมึกչี้้แข็ง

#### ปัญหาและข้อเสนอแนะ

จากการที่ได้ศึกษาถึงต้นทุน ผลตอบแทน ปริมาณผู้ค้าของปลาหมึกแปรรูป ทำให้เห็นถึง ปัญหาที่เกิดขึ้นขั้นตอนต่าง ๆ ดังแต่การได้มารับปลาหมึก จนกระทั่งสามารถที่จะส่งออกได้ จำาน่ายยังต่างประเทศได้ดังนี้

#### 1. ปัญหาการผลิต

จากการศึกษา ปลาหมึกมีชุกชุมในอ่าวไทยกรະชาโยธื์ตามภาคต่าง ๆ นภาคตะวันออก ของชายฝั่งทะเลนั้นจังหวัดระยอง จันทบุรี ตราด สมุทรปราการ สมุทรสาคร ลงมาภาคใต้

จนถึงจังหวัดสงขลา กรมประมงบระ เมื่อว่ามีปลาหมึกสามารถจับได้ทั่วประเทศประมาณ 50,000 ตันต่อปี พบร่วงผลิตภัณฑ์ปลาหมึกส่งออกเป็นร้อยละ 12 เท่านั้น แสดงว่าประเทศไทยสามารถที่จะนำปลาหมึกแปรรูปได้เพิ่มขึ้นอีก แต่อย่างไรก็ดีในอุตสาหกรรมแปรรูปปลาหมึกมีปัญหาและอุปสรรคเกิดขึ้นดังนี้

1.1 วัตถุคุณภาพแคลน ชาวประมงจับปลาหมึกได้รวมกันปีละประมาณ 50,000 ตัน แต่ในอุตสาหกรรมแปรรูปปลาหมึกเพื่อการส่งออกมีปัญหาขาดแคลนวัตถุคุณภาพ ขนาดของปลาหมึกเล็กลง และมีปริมาณลดลง เป็นอุปสรรคต่อการส่งออก ปัญหาความไม่สอดของปลาหมึกและมีสารชีวภาพเจือปน พบร่วงเรื่องของปลาหมึกลับเข้าฟังต้องใช้เวลานานหลายวัน ปลาหมึกที่จับได้มาต้องดองน้ำแข็งไว้ในเรือก่อนหลายวันเข่นกัน เมื่อเรือถึงฝั่งปลาหมึกเปลี่ยนนาเปเริ่มมีสีแดงรอบลำตัว ความสลดลงนำไปราคาก็ชาวประมงจะขายได้ก็ลดอย่างเสียไปด้วย เป็นเหตุให้วัตถุคุณภาพส่วนนี้ไม่สามารถนำมาแปรรูปเพื่อส่งออก ดังนั้นเป็นปริมาณกว่าร้อยละ 80 ของปลาหมึกที่จับได้

1.2 การควบคุมเรื่องคุณภาพ ในการส่งออกปลาหมึกแปรรูปประเทต่าง ๆ ไปยังตลาดต่างประเทศ บางประเทศยังคงกีดกันไม่ให้สินค้าจากประเทศไทยเข้าสู่ตลาด โดยประเทศเหล่านี้อ้างว่า คุณภาพปลาหมึกแปรรูปจากประเทศไทยด้อยคุณภาพ เช่น ความชื้นมาก เกินไป จำนวนน้ำกัดซึ่งปริมาณมากกว่าบริมาณที่กำหนด การบรรจุหุบห่อม้ำได้มาตรฐาน ไม่มั่นคง อนความสะอาด เป็นต้น

1.3 เงินทุนในการผลิต จากการสำรวจและศึกษาพบว่า ผลิตภัณฑ์ปลาหมึกแปรรูปเป็นสินค้าส่งออกที่ทำรายได้ให้กับประเทศไทยเป็นเงินจำนวนมาก และอาจทำรายได้ให้กับประเทศไทยมากยิ่งขึ้นก็หากมีสภาพคล่องในเรื่องเงินทุนที่ใช้ในการผลิต ในปัจจุบันโรงงานผู้ผลิตปลาหมึกแปรรูปมีเงินทุนไม่เพียงพอ ต้องกู้ยืมจากสถาบันการเงินต่าง ๆ ซึ่งทำให้ต้องเสียดอกเบี้ยมาก เป็นผลให้ต้นทุนปลาหมึกแปรรูปที่ส่งออกมีราคาสูง

ปัญหาคุณภาพของปลาหมึกดังกล่าว ชาวประมงต้องพัฒนาวิธีการประมงใหม่ ได้ยกรงประมง เป็นผู้ศึกษาวิธีประมงจับปลาหมึกเครื่องมือเครื่องใช้ในการประมง โดยมีธนาคารพาณิชย์ ให้การสนับสนุนด้านเงินลงทุน ขนาดการลงทุนที่เป็นไปได้โดยกรรมประมง เป็นผู้จัดทำแผนแม่บท ในปัจจุบันเรืออวนที่ใช้ยังขาดเทคโนโลยีในการรักษาคุณภาพปลาหมึกที่จับได้ ต้องใช้น้ำแข็งรักษาความสดของปลาหมึกซึ่ง เป็นจุดสำคัญที่ทำให้คุณภาพความสดของปลาหมึกที่จับได้ไม่ดีนัก เป็นผลให้ชาวประมง เองก็ประสบปัญหา โรงงานอุตสาหกรรมก็เกิดภาวะขาดแคลนวัตถุคุณภาพ

ส่วนการควบคุมคุณภาพ ผู้ประกอบการควรจะให้ความสนใจเรื่องคุณภาพของผลิตภัณฑ์ บลามีกึ่งแบรูบ พยายามนำเครื่องจักรที่มีเทคโนโลยีสูงมาช้านการผลิต เช่น การอบปลาหมึก ไม่คร่าซึ่การอบในห้องโดยใช้เตา ควรจะใช้เครื่องอบซึ่งในปัจจุบันนี้ เครื่องอบได้พัฒนาขึ้นมาก ทำให้บลามีกึ่งแห้งที่ได้มีความชื้นตามต้องการและสม่ำเสมอ นอกจากนี้ผู้ประกอบการควรจะมีการพัฒนาคุณภาพของคนงานควรจัดให้มีการอบรมกระตุ้นให้คนงานมีความรับผิดชอบในหน้าที่ของตน ซึ่งจากการศึกษาพบว่าคุณงานส่วนใหญ่ในโรงงานผลิตบลามีกึ่งแบรูบเป็นแรงงานที่ยังไม่มีคุณภาพ เท่าที่ควร เป็นผลกระทบให้ผลิตที่ได้ไม่ดี

เกี่ยวกับเรื่องเงินทุนรัฐบาลควรให้ความสนใจเรื่องเงินทุนในการผลิตบลามีกึ่งแบรูบ ของผู้ประกอบธุรกิจผลิตบลามีกึ่งแบรูบเพื่อการส่งออก การสำรวจและศึกษาสภาพคล่องของเงินทุน หากเป็นไปได้รัฐควรให้ความช่วยเหลือในเรื่องเงินทุน โดยการส่งเสริมการลงทุนให้ ประกอบการกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินของรัฐบาลอัตราดอกเบี้ยต่ำ เพื่อให้โอกาสแก่ผู้ผลิตบลามีกึ่งแบรูบสามารถซื้อวัสดุได้มากขึ้น หรือขยายโรงงานเพื่อเพิ่มปริมาณการผลิตบลามีกึ่งแบรูบ ได้มากขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งการส่งเสริมการลงทุนด้านการทำประมงบลามีกึ่ง เพื่อให้ผู้ผลิตบลามีกึ่งแบรูบสามารถดำเนินงานการแบรูบปลาหมึกได้ครบวงจร ก่อรากคือทำการประมง จับปลาหมึกเอง นำปลาหมึกสดที่ได้จากการทำประมง เอาไว้แบรูบ และส่งออกไปในลักษณะ บลามีกึ่งแบรูบได้เองด้วย ทั้งนี้เพื่อการดำเนินงานแบรูบปลาหมึกนี้ ผู้ผลิตบลามีกึ่งแบรูบลงทุนทำประมงเอง มีต้นทุนต่ำกว่าการแบรูบปลาหมึกที่ซื้อปลาหมึกสดจากชาวประมง

## 2. ปัญหาการรวมผลผลิต

ชาวประมงที่จับปลาหมึกได้ไม่สามารถขายปลาหมึกได้ราคาน้ำเงิน เนื่องจากค้างค้างต้อง ขายย้อนราษฎรมาบวกกับสินค้าสัตว์น้ำที่เหลือ ๆ

ปัญหาการรวมผลผลิต คือ แบบของ เอกชนและขององค์การสะพานบลามีอยู่กระจัด กระจาย งานของที่โรงงานอุตสาหกรรมแบรูบปลาหมึกมีอยู่อย่างจำกัด เช่น ปลาหมึกแห้งจะมี ศูนย์กลางอยู่ที่จังหวัดระยอง ปลาหมึกแห้งแข็งมีศูนย์กลางอยู่ที่จังหวัดสมุทรปราการ และสมุทรสาคร

ข้อเท็จจริงของปัญหาอยู่ที่แบบซึ่งมีจำนวนไม่มากนักและอยู่กระจาย เมื่อเรื่อง ประมง เทียบทำให้มีปัญหาด้านการตลาด บลามีกึ่งขายไม่หมดต้องบรรทุกด้วยรถยนต์จากจังหวัดหนึ่งไปยังอีกจังหวัดหนึ่ง เป็นการเพิ่มต้นทุนวัตถุติดภัยไม่จำเป็น และคุณภาพของสินค้าต้องเสื่อมลง เพราะปัญหาการขนส่ง เป็นปัญหาการตลาดของบลามีกึ่ง เป็นสาเหตุที่โรงงานแบรูบปลาหมึก

ไม่ได้ตัดสินใจตามกำหนดระยะเวลา เวลารวมถึงคุณภาพ ขนาด และปริมาณ ซึ่ง เป็นการลดศักยภาพการผลิตของโรงงาน ทำให้ผลิตภัณฑ์ที่ได้ในการผลิตสิ่นค้า เพื่อส่งออกไปขายยังต่างประเทศ

ปัญหาการตลาดสำหรับสินค้าปลาหมึกสด ค่ามีการกำหนดจุดที่เป็นท่าแพปลากับแพ การทำประมง เพื่อเป็นจุดนัดพบระหว่างผู้ทำประมงกับผู้ค้าสินค้าประมง ผู้รวมรวมและโรงงานผู้ผลิตควรพยายามลดต้นทุนการขนส่ง ส่งเสริมให้มีการแปรรูปเบื้องต้นเป็นวัตถุดิบกึ่งสำเร็จรูป เพื่อสนองความต้องการซื้อของโรงงานแปรรูปปลาหมึกที่ต้องการสินค้าคุณภาพดี และปริมาณมาก ในระยะเวลาระยะหนึ่ง

### 3. ปัญหาการส่งออก

สินค้าปลาหมึกแปรรูปเป็นอาหารที่มีคุณค่าโปรตีนมาก ซึ่งต่างประเทศนิยมบริโภค ดังนั้น สภาพตลาดควรจะเป็นของพื้นที่ แต่ความเป็นจริงตลาดปลาหมึกแปรรูปกลับเป็นของพื้นที่ ซึ่งจากการศึกษาพบว่าสาเหตุที่เป็นดังนี้ เพราะปัจจัย 2 ประการ คือ ปริมาณและคุณภาพที่พื้นที่ เป็นฝ่ายกำหนดโดยตั้งราคารับซื้อสูง เช่น ราคากลางหมึกแห้งอย่างเดียวต่อกิโลกรัมละ 8 น้ำ ขึ้นไป ตลาดที่ญี่ปุ่นหาราคาต่อกิโลกรัมละ 450 - 500 บาท แต่ก็มีเงื่อนไขด้านความสะอาด ไม่มีอันตรายต่อสุขภาพของผู้บริโภคอย่าง เช่นงวด โดยเฉพาะสารชีวพิษจะมีไม่ได้เด็ดขาด กิโลกรัม พื้นที่ส่งผู้ชำนาญการด้านการผลิตมาเพื่อกิจกรรมวิธีการผลิต การรักษาคุณภาพ การบรรจุหีบห่อ การดัดขนาดแก่เจ้าหน้าที่ของโรงงานผู้แปรรูปส่งออก ข้อหาดเบรียบทางฝ่ายพื้นที่ทำให้ราคาน้ำหนึ่งน้ำสอง ไม่แน่นอนซึ่ง เป็นปัญหาต่อเนื่องที่โรงงานผู้แปรรูปนำไปใช้กับชาวประมง เป็นหอด ๆ

เพื่อสร้างอาชญาต่อรองแก่ฝ่ายพื้นที่ ควรจะมีศูนย์ข้อมูลทำการประเมินผลความต้องการสินค้าปลาหมึกแปรรูปของผู้บริโภคในประเทศไทย โดยให้สำนักงานutherlandพัฒนศึกษาข้อมูล ประมาณการล่วงหน้า

การศึกษาลักษณะการบริโภคของพลเมืองในประเทศไทยนั้น ซึ่งสมาคมหอการค้าควรเป็นผู้ดำเนินการโดยศึกษาภาพรวมการบริโภคของประชาชนในประเทศไทย ผู้นำเข้า ประชาสัมพันธ์ เน้นคุณภาพ ความสะอาด เชื่อถือได้และความแน่นอนของสินค้าที่มีขายโดยสมำเสมอ เป็นการกระตุ้นให้ตลาดตื่นตัวอยู่เสมอ

สมาคมหอการค้าของผู้ส่งออกควรจัดทำโฆษณาแสดงสินค้าให้ประสานสัมพันธ์ระหว่าง การผลิตและการตลาด เป็นการเชื่อมความสัมพันธ์ระหว่างผู้ขายกับผู้ซื้อ เมื่อความต้องการซื้อมี

มาจะส่งผลให้มีการปรับกลยุทธ์การส่งออก การรักษาคุณภาพสินค้าและการปรับปรุงสินค้าให้ตรงตามความต้องการของผู้บริโภคในประเทศ ทศพิชัย เมื่อสินค้ามีปริมาณมากแล้วกับความต้องการของผู้ซื้อแล้ว เชื่อแน่ว่า必定จะต่อรองราคากลับมาอยู่ในมือของผู้ขาย เมื่อราคาสินค้าไม่พันพวนแบบบานมากก็เป็นปัจจัยให้ชาวประมงผู้จัดหารวัตถุดิบมีกำลังใจปรับปรุงวิธีการทำประมงให้มีคุณภาพและดีนั่นทุนต่อ

#### 4. ปัจจัยการแข่งขัน

เป็นธรรมชาติของการค้าต้องมีการแข่งขัน โดยเฉพาะอย่างยิ่งสินค้าประเภทแปรรูปบนตลาดสู่ปั้นเมือง เทศกาลเป็นคู่แข่งขันที่สำคัญ ญี่ปุ่นนำเข้าบลากหมึกจากประเทศไทยมากเป็นอันดับหนึ่ง ประเทศไทยเป็นอันดับสอง ทั้งนี้เนื่องจากปัจจัย 2 ประการคือ ด้านการผลิตและการเงิน เกาหลีมีกองประมงเรือจับปลาหมึกที่ชาญชัยสูง กล่าวคือเรือจับปลาหมึกของเกาหลีมีขนาดใหญ่และจับปลาหมึกได้มาก มีห้องเย็นแปรรูปเรือเสร็จ และนำจับบากลึงขายเพื่อของที่น้ำกร่อย ประเทศไทยมีบลากหมึกซึ่งมีชุมชนอ่าวไทย แม้ไม่มีกองประมงเรืออย่าง เกาหลี แต่สามารถจับปลาหมึกได้ถึง 50,000 ตันต่อปี ถ้าการประมงพัฒนาวิธีประมงในการจับปลาหมึก ปรับปรุงเรื่องท่าแพปลาและตลาดบลากหมึก กระทรวงพาณิชย์ปรับปรุงการตลาดต่างประเทศ กระทรวงเกษตรปรับปรุงวิธีการแปรรูปสินค้าเกษตรเบื้องต้น โดยมีศูนย์วิทยาศาสตร์การเกษตรนำวิธีรักษาคุณภาพสินค้าออกเผยแพร่ เชื่อแน่ว่าปัจจัยเหล่านี้สามารถแข่งขันกับเกาหลีซึ่งได้เปรียบด้านกองประมงเรือเพียงอย่างเดียว ในขณะที่ประเทศไทยมีแรงงานเกษตรกรกระจายอยู่ทั่วประเทศ กว่า 80 ของพลเมือง 50 ล้านคนเศษ

ปัญหาเรื่องการแข่งขันนี้ผู้ประกอบกิจการบลากหมึกแปรรูปควรที่จะร่วมมือกันในการพัฒนาคุณภาพของสินค้าและไม่ควรจะตัดขาดกันเอง การร่วมมือกันในการรักษาส่วนแบ่งตลาด การแข่งขันกับตลาดต่างประเทศ รัฐบาลควรจะให้ความช่วยเหลือในด้านการต่อรองราคากับประเทศพิชัยฯโดยวางแผนการทางภาษีการสนับสนุนการส่งออกเพื่อให้ต้นทุนส่งออกต่ำ ณ ปัจจุบันประเทศไทยมีระบบให้เงินชดเชยภาษีในรูปภาษีแก้ผู้ส่งออก ในการที่ต้องนำวัตถุดิบจากต่างประเทศเข้ามาผลิตเป็นสินค้าก็มีการคืนภาษีวัตถุดิบตามมาตรา 19 ทวิแห่งพระราชบัญญัติคุ้มครอง แม้รัฐบาลจะมีความพยายามที่จะช่วยเหลือผู้ส่งออกดังกล่าวมาแล้วนักยังไม่สามารถจัดปัญหาภาษีการค้าที่แพงอยู่ในขั้นตอนการผลิตที่ขับข้อนอกไปได้ เป็นสาเหตุให้ต้นทุนส่งออกยังคงสูงอยู่แข่งขันกับต่างประเทศได้ยาก

บัญชาต่าง ๆ ของบุคลากรในสถาบันอุดมศึกษาที่กล่าวมาแล้วนี้ จากการศึกษาพบว่าสินค้าเกษตร สินค้าประมง อื่น ๆ มีงานเดียวกัน กล่าวคือ บัญชามีสินค้าแต่ขายไม่ได้ หรือหาสินค้าได้แต่ จำยอมขายรวมกับอย่างอื่นทำให้ราคาไม่เท่าที่ควร ซึ่งเป็นบัญชาต้านตลาดสินค้าเกษตร ส่วน บัญชามของผู้ผลิตอุดมสាលากรรมการเกษตรก็คือ ไม่สามารถหาซื้อสินค้าตามคุณภาพที่ต้องการได้ นั่นคือ วัตถุดิบผลิตผลทางการเกษตรมีอยู่มาก แต่หาดุลยภาพตามที่ต้องการไม่ได้ ทำให้ศักยภาพการผลิตลดลง และบัญชามีสินค้าที่เสนอขายแต่ไม่สามารถกำหนดราคาขายได้ เป็นอำนาจต่อรองของประเทศญี่ปุ่น ซึ่งชาติบรรดา เป็นเครื่องต่อรองโดยกำหนดเงื่อนไขด้วยคุณภาพดีมาก ปริมาณพอดี ทำให้ การส่งออกสินค้าเกษตรสินค้าประมงและสินค้าอุดมสាលากรรมการเกษตร เป็นตลาดของประเทศญี่ปุ่น ฝ่ายเดียว

ศูนย์วิทยบรพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย