

บทที่ 5

สรุปผลการวิจัย ภาระรายผล และข้อเสนอแนะ

การศึกษาวิจัยครั้งนี้ มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาการตัดสินใจยอมรับการอภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมและบันจัดที่มีผลต่อการยอมรับการอภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยม โดยศึกษา เจพาะการยอมรับครอบครัว เมื่อเยี่ยมประจำ เกหงส์อภิਆศัย ที่ตั้งอยู่ในเขตกรุงเทพมหานคร เท่ามั้น เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย คือ แบบสอบถาม ประชากรที่ทำการวิจัย คือ เจ้าของกรรมสิทธิ์หรือผู้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อห้องชุดในครอบครัว เมื่อเยี่ยม และบันจุบันได้เข้าอภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมตั้งกล่าว กลุ่มตัวอย่างที่ศึกษา มีจำนวน 320 คน ซึ่งประกอบด้วยผู้ที่อภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมระดับราคาสูง ระดับราคาปานกลาง และระดับราคาประหยัด การวิเคราะห์ข้อมูลใช้ตารางแสดงจำนวนร้อยละในการแยกแจ้ง ซึ่งเป็นสถิติบรรยาย เนื้องหัว ส่วนในขั้นการทดสอบสมมติฐานการวิจัย ใช้สถิติกิริวิเคราะห์ความแปรปรวนทางเดียว(Oneway-ANOVA) และศาสสมประสิทธิ์สหสมพันธ์แบบ เพียร์สัน (Pearson's Product Moment Correlation Coefficiency) ซึ่งมีผลการวิจัยโดยสรุป ดังต่อไปนี้

สรุปผลการวิจัย

1) สรุปผลการวิเคราะห์สังเกตทางประชากรุณาสตร์ของกลุ่มตัวอย่างอภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยม

1.1 อายุ

กลุ่มตัวอย่างอภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมที่มีอายุในช่วง 25-39 ปี มีจำนวนมากกว่า ผู้ที่มีอายุต่ำกว่า 25 ปี และ 40 ปีขึ้นไป

กลุ่มตัวอย่างที่มีอายุต่ำกว่า 25 ปี อภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมระดับราคาประหยัดมากที่สุด กลุ่มตัวอย่างที่มีอายุในช่วง 25-39 อภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมระดับราคาปานกลางมากที่สุด และ กลุ่มตัวอย่างที่มีอายุ 40 ปีขึ้นไป อภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมระดับราคาสูงมากที่สุด

1.2 การศึกษา

กลุ่มตัวอย่างมีการศึกษาระดับปริญญาตรี เป็นจำนวนมากที่สุด รองลงมาคือต่ำกว่าปริญญาตรี และสูงกว่าปริญญาตรี ตามลำดับ กลุ่มตัวอย่างที่อภิਆศัยในครอบครัว เมื่อเยี่ยมระดับราคาสูง มากกว่า 2 ใน 5

มีการศึกษาในระดับสูงกว่าปริญญาตรี กลุ่มหัวอย่างจากค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาปานกลางจำนวน
เกือบ 3 ใน 5 มีการศึกษาระดับปริญญาตรี และกลุ่มหัวอย่างจากค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาประดับ
จำนวนครึ่งหนึ่งมีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรี

1.3 อารีพ

กลุ่มหัวอย่างที่มีอารีพเป็นสูกจ้างธุรกิจขนาดใหญ่ มีจำนวนมากที่สุด รองลงมาคือห้าราย
หรือมีจากการส่วนหัวขนาดเล็ก แม้บ้านหรือบ้านศึกษา ตามลักษณะ ส่วนกลุ่มหัวอย่างที่ประกอบอาชีพอื่นๆ
แหล่งอาชีพมีจำนวนไม่มากนัก กลุ่มหัวอย่างที่เป็นเจ้าของหรือผู้บริหารธุรกิจขนาดใหญ่ อยู่อาศัยใน
ค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาสูงมากที่สุด กลุ่มหัวอย่างที่เป็นสูกจ้างธุรกิจขนาดใหญ่ และ ข้าราชการ
อยู่อาศัยในค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาปานกลางมากที่สุด และกลุ่มหัวอย่างที่ห้ารายหรือมีจากการส่วนหัว
ขนาดเล็ก และ พนักงานรัฐวิสาหกิจ อยู่อาศัยในค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาประดับมากที่สุด

1.4 สถานภาพทางครอบครัว

กลุ่มหัวอย่างประมาณครึ่งหนึ่งสมรสแล้ว และอีกประมาณ 2 ใน 5 เป็นโสด ที่เหลือไม่ถึง
1 ใน 10 คือ คู่ที่มีสถานภาพอย่างเดียว แยกกันอยู่ หรือเป็นหน่าย สัดส่วนสถานภาพทางครอบครัวของ
กลุ่มหัวอย่างจากค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาต่ำกว่าหางคสายคสิงกัน

1.5 จำนวนสมาชิกในครอบครัว

กลุ่มหัวอย่างเกือบ 3 ใน 5 มีจำนวนสมาชิกในครอบครัว 2-4 คน และมากกว่า 1 ใน 5
เสกน้อยอยู่คนเดียว ที่เหลือคือคู่มีจำนวนสมาชิกในครอบครัว 5-6 คน และมีจำนวนบีก เสกน้อยที่มี
สมาชิกในครอบครัวมากกว่า 7 คน

1.6 จำนวนสมาชิกที่มีรายได้

กลุ่มหัวอย่างประมาณ 2 ใน 5 มีจำนวนสมาชิกในครอบครัวที่มีรายได้ 2 คน รองลงมาเมื่อ
จำนวนมากกว่า 1 ใน 3 เสกน้อย มีจำนวนสมาชิกที่มีรายได้เพียงคนเดียว บันทึกท่องไป คือคู่มี
จำนวนสมาชิกที่มีรายได้ 3 คน 4 คน และ 5 คน ตามลักษณะ

1.7 รายได้ครอบครัว

กลุ่มหัวอย่างที่อยู่ค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาสูง เป็นจำนวนมากที่สุด คือคู่มีรายได้ครอบครัวมากกว่า
70,000 บาท กลุ่มหัวอย่างจากค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาปานกลางส่วนใหญ่มีรายได้ 20,001-50,000 บาท
ส่วนกลุ่มหัวอย่างจากค่อนໄodic เมื่อมีระดับราคาประดับ เกือบครึ่งหนึ่งมีรายได้ต่ำกว่า 20,000 บาท



2) สรุปผลการวิเคราะห์พฤติกรรมการสื่อสารของกลุ่มหัวอย่างผู้อยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม

2.1 การเปิดรับสื่อมวลชน

เมื่อเปรียบเทียบกันระหว่างการเปิดรับข่าวสารจากสื่อมวลชนทุกประเภท กลุ่มหัวอย่างชุด Rothchild บุกเบิกอย่างที่สุด รองลงมาคืออ่านหนังสือพิมพ์ พงวิทยุ อ่านนิตยสาร และอุทาหรณ์ ตามลำดับ โดยกลุ่มหัวอย่างที่อยู่คอนโดมิเนียมระดับราคาสูง มีกลุ่มผู้ที่ชอบรายงานการเกี่ยวกับต่างประเทศ เป็นจำนวนมากที่สุด กลุ่มหัวอย่างที่อยู่คอนโดมิเนียมระดับราคากลางมีผู้ที่ชอบรายงานการเกี่ยวกับไทยและต่างประเทศเท่ากัน เป็นจำนวนมากที่สุด และ กลุ่มหัวอย่างที่อยู่คอนโดมิเนียมระดับราคากลาง มีผู้ที่ชอบรายงานการเกี่ยวกับไทย เป็นจำนวนมากที่สุด

2.2 พฤติกรรมการสื่อสารทั่วไป

กลุ่มหัวอย่างมากกว่า 2 ใน 5 มีการพบปะสื่อสารกับบุคคลอื่น มีส่วนร่วมในกิจกรรมทางสังคม เป็นต้นทางความคิดและติดตามข่าวสาร เกี่ยวกับนวัตกรรม ศอนช้างป้อย แต่มีการติดต่อกับสังคมภายนอกนานครั้ง โดยเฉพาะอย่างยิ่ง กลุ่มหัวอย่างที่อยู่คอนโดมิเนียมระดับราคากลางมีจำนวนผู้นำเดินทางไปต่างประเทศมากกว่า 3 ใน 5 ของกลุ่มหัวอย่างในประเทศไทยตั้งแต่ล้าว และในกลุ่มของผู้ที่เดินทางไปต่างประเทศบ่อยมาก เป็นกลุ่มหัวอย่างที่อยู่คอนโดมิเนียมระดับราคากลาง เกือบทั้งหมด

3) สรุปผลการวิเคราะห์ความทันสมัยในระดับบุคคล

กลุ่มหัวอย่าง เกือบครึ่งหนึ่ง เป็นผู้มีความทันสมัยระดับบุคคลในระดับปานกลาง และมากกว่า 1 ใน 3 มีความทันสมัยในระดับบุคคลมาก กลุ่มหัวอย่างที่อยู่คอนโดมิเนียมระดับราคากลางมีระดับความทันสมัยสูงที่สุด รองลงมาคือ กลุ่มหัวอย่างจากคอนโดมิเนียมระดับราคากลาง และระดับราคากลาง มีระดับความทันสมัยต่ำที่สุด

4) สรุปผลการวิเคราะห์สักษณะการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม

4.1 ประเภทของการตัดสินใจยอมรับ

กลุ่มหัวอย่างที่ตัดสินใจซื้อโดยการปรึกษาภรรยาและครอบครัวมากที่สุด รองลงมาคือการตัดสินใจเอง เพียงคนเดียว การตัดสินใจร่วมกับญาติหรือเพื่อน และบริษัทที่ทำงานด้วยกันคนเดียวมากที่สุด ตามลำดับ กลุ่มหัวอย่างส่วนใหญ่ซื้อคอนโดมิเนียมหัวอย่างเดียว รองลงมาคือห้องแม่ข่าย ห้องหันเข้ากันซึ่งกันและกัน แล้วหันตับสุดท้ายคือบริษัทที่ทำงานอยู่หัวอย่างเดียวให้กับห้องเดียว ให้กรรมสิทธิ์คนกฎหมาย

4.2 สักษณะการอุปถัมภ์ในครอบครัว

กลุ่มหัวอย่างส่วนใหญ่อุปถัมภ์ในครอบครัว เป็นมารดาและบิดา ร่องลงมาต่ออุปถัมภ์เดียว หรือทั้งหมดที่น้อง และอุปถัมภ์เพื่อน ตามล่าดับ

สักษณะการอุปถัมภ์ เป็นการอุปถัมภ์ตามความมากที่สุด ร่องลงมาต่ออุปถัมภ์ครัว เพื่อความคุ้มครองหัวในครอบครัว เป็นธุรกิจประจำวัน อันดับสุดท้ายคือ เป็นห้องในกรุงเทพฯ เพื่อติดต่อทางการค้าหรือเรียนหนังสือ

กลุ่มหัวอย่างเข้าอุปถัมภ์ในครอบครัว เป็นมารดาเป็นเวลานาน 1-2 ปี เป็นจำนวนมากที่สุด ร่องลงมาต่ออุปถัมภ์นาน 3-4 ปี อันดับสามต่ออุปถัมภ์นาน 5-6 ปี

4.3 คุณลักษณะของนักเรียนที่มีผลต่อการยอมรับ

เหตุผลที่ทำให้กลุ่มหัวอย่างเลือกอุปถัมภ์ในครอบครัว เป็นมี ศักดิ์ ห้องเรียนความสะอาดสวยงาม เพื่อสะอาดต่อการท่องเที่ยว การทำงานหรือการศึกษา ตั้งอยู่ที่ศูนย์กลางการคมนาคม และ มีระบบรักษาความปลอดภัย ตามล่าดับ ซึ่งเหตุผลของกลุ่มหัวอย่างจากครอบครัว เป็นมีห้องนอนระดับราคาสัมภានต่ำกว่า 5000 บาทต่อเดือน

5) สรุปผลการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างมีจัยต่างๆ กับการยอมรับการอุปถัมภ์ในครอบครัว

การยอมรับการอุปถัมภ์ในครอบครัว เป็นมีความสัมพันธ์กับมีจัย 5 ประการ คือ

1. มีจัยทางสักษณะประชากรศาสตร์ด้านอายุ (เป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 1)

กลุ่มอายุที่มีค่าเฉลี่ยของระดับการยอมรับสูงที่สุด คือ ผู้มีอายุตั้งแต่ 45-50 ปี และกลุ่มที่มีระดับการยอมรับน้อยที่สุดคือ ผู้มีอายุต่ำกว่า 25 ปี

2. มีจัยทางสักษณะประชากรศาสตร์ด้านระดับการศึกษา (เป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 1)

ผู้ที่มีระดับการยอมรับสูงที่สุดคือ ผู้ที่มีระดับการศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี รองลงมา คือระดับปริญญาตรี และอันดับสุดท้ายคือพากว่าปริญญาตรี

3. มีจัยทางสักษณะประชากรศาสตร์ด้านอาชีพ (เป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 1)

ผู้ที่มีระดับการยอมรับสูงที่สุด คือ ผู้ประกอบอาชีพอิสระต่างๆ รองลงมา คือ ข้าราชการกลุ่มที่มีระดับการยอมรับน้อยที่สุด คือ ผู้ที่เป็นเจ้าของธุรกิจขนาดใหญ่

ส่วนมีจัยทางสักษณะประชากรศาสตร์ด้านสถานภาพทางครอบครัว จำนวนสมาชิกในครอบครัว และรายได้ ไม่มีความสัมพันธ์อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติกับการยอมรับการอุปถัมภ์ในครอบครัว เป็นรายได้ ไม่มีความสัมพันธ์อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติกับการยอมรับการอุปถัมภ์ในครอบครัว เป็นมีจัย

5.2 ปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียมระดับราคาปานกลาง

การยอมรับการอย่าทิ้งในคอนโซล เมื่อระดับราคาปานกลาง มีความสัมพันธ์กับปัจจัย

5 ประการ สิบ

- ปัจจัยทางสังคมและประชากรศาสตร์ด้านอายุ

กอุ่นที่มีระดับการยอมรับการอยู่อาศัยในครอบครัว เมื่อมีระดับราคาปานกลาง มากที่สุดคือ
ผู้มีอายุตั้งแต่ 25-29 ปี และกอุ่นที่มีระดับการยอมรับน้อยที่สุด คือ ผู้มีอายุ 51 ปีขึ้นไป

- ปัจจัยทางสังคมและประชากรศาสตร์ด้านจำนวนผู้คนในครอบครัว

กสุนท์ที่มีระดับการยอมรับการอู่ข้าวศิริในครอบครัว หมายความว่ามีระดับราคากลาง มากที่สุดหรือ
ดูที่มีจำนวนสมาชิกในครอบครัวคนเดียว(อู่ข้าวเดียว) และกสุนท์ที่ยอมรับน้อยที่สุด หือดูที่มีจำนวนสมาชิก
ในครอบครัว 7 คนขึ้นไป

- ក្នុងរយៈពេលបានរាយតាមរយៈតែគ្រប់គ្រង

กสุนท์มีระดับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียมระดับราคากลาง มากที่สุดต่อ
ผู้มีรายได้ครองครัว 20,001-30,000 บาทต่อเดือน และกสุนท์มีระดับการยอมรับน้อยที่สุด ต่อผู้มี
รายได้ครองครัว 50,001-60,000 บาทต่อเดือน

- #### - ปัจจัยที่ควบคุมการซ้อมการสื่อสาร

- ปัจจัยด้านความทันสมัยในระดับบุคคล

ผู้ที่มีความทันสมัยในระดับบุคคลสูง มีระดับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาปานกลาง น้อยกว่า ผู้ที่มีความทันสมัยในระดับบุคคลต่ำ

5.3 ปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับการอุดอาชญาในคอมโโน้ม เมียนมาร์ต้นราคประทัยด

การยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียมจะต้องมีความสัมพันธ์กับปัจจัย

2 מרכז גראף

- ปัจจัยทางสังคมและประชากรศาสตร์ด้านอาชีพ

ผู้ที่มีระดับการย้อมรับการอุ่นอาชีวในค่อนടุม เป็นระดับราคาประทับใจมากที่สุด คือ ผู้ประกอบอาชีวกรรม และกลุ่มที่มีระดับการย้อมรับน้อยที่สุดคือผู้ที่เป็นลูกจ้างธุรกิจขนาดใหญ่

- ปัจจัยทางสังคมและประชากรศาสตร์ด้านรายได้ครอบครัว

ผู้ที่มีระดับการย้อมรับการอุ่นอาชีวในค่อนടุม เป็นระดับราคาประทับใจมากที่สุด คือ รายได้ครอบครัว 40,001-50,000 บาทต่อเดือน กลุ่มที่มีระดับการย้อมรับน้อยที่สุด คือ ผู้มีรายได้ครอบครัว 50,001-60,000 บาทต่อเดือน

ภาระรายผล

1. การวิเคราะห์การย้อมรับการอุ่นอาชีวในค่อนടุม เป็น

ข้อมูลที่ได้จากการวิจัยครั้งนี้ สอดคล้องกับบทความที่ รศ. นานพ พงศ์พัน ได้เสนอแนวคิด เกี่ยวกับปัจจัยกำหนดความต้องการที่อยู่อาศัยประจำ เกษตค่อนടุม เป็น ดังนี้คือ

บุญหาเรื่องที่ดัง ซึ่งมีจะควบคู่กัน บุญหาเรื่องการเดินทาง ทำให้คนเลือกอยู่อาศัยใน ค่อนടุม เป็น เพราค่อนടุม เป็นส่วนใหญ่จะมีแหล่งที่ดังอยู่กลางใจเมือง จึงสามารถอ่านeasy ความ สะดวกต่างๆ แก่ผู้อยู่อาศัย โดยเฉพาะอย่างยิ่งในเรื่องอุปสรรคในการเดินทาง ดังจะเห็นได้จาก การที่มีกลุ่มหัวอย่างผู้อยู่อาศัยในค่อนടุม เป็นเกือบ 2 ใน 5 เป็นผู้ที่มีที่อยู่ประจำ เกทอินอยู่ในกรุงเทพฯ แล้ว แต่มีจะอยู่แยกชานเมือง หรืออยู่ไกลจากที่ทำงาน ทำให้ต้องมาอยู่อาศัยในค่อนടุม เป็น การชั่วคราว เพื่อความสะดวกในการดำเนินธุรกิจประจำวัน

นอกจากนี้ รศ. นานพ ยังได้เสนอว่า บัญชีบัน แฟลตและพาრ์คเม้นท์ เป็นที่ต้องการสูง โดยเฉพาะอย่างยิ่ง โครงการที่ดังอยู่ในที่ที่สะดวกในการเดินทางเข้าออก(Accessibility) และ การเข้าอยู่อาศัยมีสังคม เป็นการเช่าหรือเชิง การมีกรรมสิทธิ์ในค่อนടุม เป็นจึง เป็นสังคมและใหม่ ของที่อยู่อาศัย ที่สามารถกระตุ้นความสนใจและความต้องการที่จะครอบครองแทนการ เช่า ซึ่งผลการ วิจัยพบว่า มีกลุ่มหัวอย่างเพียง 1 ใน 5 เท่านั้น ที่เป็นผู้ที่อยู่ด้วยที่ต่างจังหวัดและใช้ค่อนടุม เป็นที่อยู่ในกรุงเทพฯ เพื่อติดตอกับการทำงาน หรืออยู่เรียนหนังสือ เพื่อไม่ต้องเช่าที่อยู่ และจากการ วิจัยที่พบว่า กลุ่มหัวอย่างเกือบครึ่งหนึ่งอยู่อาศัยในค่อนടุม เป็นเป็นที่อยู่ด้วยที่ต้องเช่า กลุ่มหัวอย่างจาก ค่อนടุม เป็นระดับราคาประทับใจ เหตุผลว่า เลือกค่อนടุม เป็นเป็นที่อยู่อาศัยด้วย เพื่อจะได้ที่

จากที่อยู่เดิมและไม่มีเงินพอที่จะซื้อบ้านอยู่ แต่ก็ไม่อยากเข้าอยู่ จึงเลือกที่ดินในโฉมเมือง อย่างไรก็ตาม ผลการวิจัย เกี่ยวกับประเททที่อยู่อาศัยที่ก่อสูมหัวอย่างต้องการซื้อในอนาคต พนวานโฉมเมือง เป็นที่อยู่อาศัยที่ก่อสูมหัวอย่างต้องการซื้อมาก เป็นอันดับสาม รองจาก การปลูกบ้านอยู่เอง หรือ ซื้อบ้านจัดสรร

อย่างไรก็ตาม ผลการวิจัยครั้งนี้มีความสอดคล้องกับงานวิจัย เกี่ยวกับที่อยู่อาศัยหลายข้อ งานหัวยังกัน เช่น การศึกษาของ เพชรศรี ชนกวรรณ์ เกี่ยวกับแนวทางการเปลี่ยนแปลงของที่ดินและในกรุงเทพมหานคร พนวานประชาชนส่วนใหญ่ต้องการอยู่อาศัยในย่านใจกลางเมือง ซึ่งมีความสะดวกในด้านการเดินทางและมีสิ่งอำนวยความสะดวกความสะดวกท่างานครุณครุน และจากการวิจัยของอารีย์ ใจวัน เกี่ยวกับปัญหาของผู้ที่อยู่อาศัยในหมู่บ้านจัดสรร พนว่า ปัญหาด้าน "สาธารณูปโภค" ที่ดูอยู่อาศัยในหมู่บ้านจัดสรรส่วนใหญ่พบมาก คือ ปัญหาเกี่ยวกับความปลอดภัยในทรัพย์สินและทั่วบุคคล และปัญหา "เศรษฐกิจและสังคม" คือ ปัญหาเกี่ยวกับการเดินทางไปทำงาน เพราะหมู่บ้านอยู่ห่างไกลจากที่ทำงานมาก และการจราจรติดขัด อีกทั้งต้องเสียค่าใช้จ่ายเพิ่มในการจ้างคนเดาบ้าน และคนหาส่วน และจากการวิจัย สุวิทย์ อนรนพรดุล พนว่า ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าอยู่อาศัยในโฉมเมือง คือ ส่วนใหญ่เป็นผู้ที่มีบ้านเดิม เป็นแบบบ้านเดียว และสาเหตุที่ขยายน้อยในโฉมเมือง เพราะ บ้านเดิมอยู่ใกล้สถานที่ทำงาน การอยู่โฉมเมือง เป็นที่ใกล้สถานที่ทำงาน ก็เพื่อประหยัดเวลาเดินทาง และจากการวิจัยของไซโต (Zito) เกี่ยวกับที่อยู่อาศัยที่เป็นอาคารสูงในนิวยอร์ก พนว่า ความสะดวกสบายในการติดต่อกับลูกค้าอื่นๆ ของเมือง เป็นสภาพแวดล้อมที่น่าพอใจ ซึ่งผลการวิจัยต่างๆ ทั้งหมด สอดคล้องกับผลการวิจัยครั้งนี้ ในแง่ของเหตุผลที่ก่อสูมหัวอย่าง เลือกอยู่อาศัยในโฉมเมือง เพราะโฉมเมือง สามารถช่วยแก้ปัญหาด้าน เกี่ยวกับที่อยู่อาศัยได้อย่างตรงกับความต้องการนั้นเอง

2. การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่าง สภาพทางประชากรศาสตร์ กับ การยอมรับ การอยู่อาศัยในโฉมเมือง

2.1 อายุ

จากผลการวิจัย พนว่า อายุ เป็นตัวแปรที่มีความสัมพันธ์กับการยอมรับการอยู่อาศัยในโฉมเมือง อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 โดยก่อสูมอายุที่มีค่าเฉลี่ยของระดับการยอมรับ การอยู่อาศัยในโฉมเมืองสูงที่สุดคือ ผู้มีอายุตั้งแต่ 45-50 ปี และก่อสูมที่มีระดับการยอมรับน้อย

ที่สุดคือ ผู้มีอายุต่างว่า 25 ปี ซึ่งทฤษฎี เกี่ยวกับการยอมรับนวัตกรรมที่ผ่านมา ที่ยังไม่มีข้อมูลชันในเรื่องความสัมพันธ์ระหว่างอายุกับการยอมรับนวัตกรรม จากงานวิจัยของ สุริยา ร่วงศรี พนว่า อายุไม่ได้หมายความแทรกท่างทางด้านค่านิยมสมัยใหม่ แห่งงานวิจัยของ ประภา เพ็ชร์ สุวรรณ พนว่า อายุมีผลต่อศักดิ์ของบุคคลโดยผู้ที่มีบุคคลรับฟ้าให้เข้ากับสิ่งแวดล้อมที่เปลี่ยนแปลงไปได้ยากกว่าเดิม งานวิจัยของ เบอร์ พนว่า อายุมีผลต่อการยอมรับนวัตกรรมจากทางสังคม โดยผู้ที่มีอายุน้อยกว่าสามารถยอมรับค่านิยมใหม่ได้รวดเร็วกว่าผู้มีอายุมากกว่า และผลการศึกษาของสุราษฎร์ วิชระศิริธรรม พนว่า อายุเป็นตัวแปรที่มีความสัมพันธ์ทางลบกับการยอมรับนวัตกรรมคือ คนที่มีอายุมากจะยอมรับนวัตกรรมน้อยลง การวิจัยเหล่านี้ ไม่สอนคิดส่องกับการยอมรับการอุปกรณ์ในคอนโดมิเนียม ที่ผู้มีอายุมากมีระดับการยอมรับมากกว่าผู้มีอายุน้อย อายุจะไม่ก่อให้เกิดความเสียหาย ผลการวิจัยว่า อายุมีความสัมพันธ์กับระดับการยอมรับการอุปกรณ์ในคอนโดมิเนียมนี้ เป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 1 คือ ปัจจัยด้านสังคมและประชากรศาสตร์ มีความสัมพันธ์กับการยอมรับการอุปกรณ์ในคอนโดมิเนียม

2.2 การศึกษา

จากการวิจัย พนว่า ผู้ที่มีระดับการศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี เป็นกลุ่มที่มีระดับการยอมรับการอุปกรณ์ในคอนโดมิเนียมสูงที่สุด รองลงมาคือ ผู้มีการศึกษาระดับปริญญาตรี และต่ำกว่าปริญญาตรี ตามลำดับ ซึ่งที่เป็นเช่นนี้ อาจเนื่องมาจาก การที่ผู้มีการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรีส่วนใหญ่ อุปกรณ์ในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาสูง ส่วนผู้ที่มีการศึกษาระดับปริญญาตรีส่วนใหญ่อยู่ในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาปานกลาง และผู้ที่มีการศึกษาระดับต่ำกว่าปริญญาตรีส่วนใหญ่อยู่ในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาประหยัด ซึ่งความสะดวกสบาย ความสวยงามบ้านอยู่ และสภาพแวดล้อมต่างๆของคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาสูงขึ้นที่สุด ที่ต้องลงมาศึกษาคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาปานกลาง และที่น่าอยู่น้อยที่สุดคือคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาประหยัด ดังจะเห็นได้จากผลการศึกษา เปรียบเทียบความพอใจระหว่างผู้อยู่อาศัยในแฟลตกับ เรือนแพ ของฤทธิพลพิพิธ มาลาภุล พ อัญญา ที่พนว่า ความรู้สึกว่างหวังของเมืองที่ มีความสัมพันธ์กับความพอใจมากกว่าความรู้สึกอื่นๆ แสดงว่า ความแตกต่างทางสภาพแวดล้อมทางกายภาพของที่อยู่อาศัย มีผลทำให้ความพอใจของผู้อยู่อาศัยแตกต่างกัน

จากการศึกษาของสุริยา ร่วงศรี พนว่า ผู้ที่มีระดับการศึกษาสูงมีแนวโน้มที่จะมีค่านิยมสมัยใหม่สูงกว่าผู้มีการศึกษาต่ำ ไม่ว่าบุคคลนั้นจะอยู่ในเขต เมืองหรือชนบทก็ตาม และการวิจัยของ มีดาดา ภักดี และของพาริมล วรติลักษณ์ พนว่า ผู้ยอมรับนวัตกรรม เริ่มมีเป็นผู้มีระดับการศึกษาสูง

และการศึกษาของบุพารชรน ค่าพอ พนว่าซึ่งมีการศึกษาสูงกว่า มีการยอมรับนวัตกรรมมากกว่า และการศึกษาของโคเวอร์ ของเจอเรลต และของไรเจอร์รวมกับส่วนนี้ พนว่าการศึกษา เป็นปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับนวัตกรรม และการศึกษาของ มี ยก คง พนว่าสตรีชาวเกาหลีที่มีการศึกษาสูง มีศักดิ์ที่ต่อนวัตกรรม มากกว่าซึ่งมีการศึกษาต่ำ นอกจากนี้ ตามทฤษฎีของไรเจอร์และชูเมค เกอร์ ยังมีหลักฐานที่แสดงให้เห็นว่าระดับการศึกษามีความสัมพันธ์ เสียงบางกับการยอมรับนวัตกรรมอีกด้วย

จากผลการวิจัยต่างๆ ที่เห็นว่า การที่คนที่มีการศึกษาสูงมีแนวโน้มที่ยอมรับนวัตกรรมสูง ใหม่นักก้าวคนที่มีการศึกษาต่ำกว่า อาจเป็นมาจากการความรู้ เป็นที่มาของความเข้าใจ และความเข้าใจเป็นที่มาของการยอมรับ จึงนับว่าผลการวิจัยที่พนว่า การศึกษามีความสัมพันธ์กับระดับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม มีความสอดคล้องตามทฤษฎีการยอมรับนวัตกรรม และ เป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 1 คือ ปัจจัยด้านสังคมและประชากรศาสตร์มีความสัมพันธ์กับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เมื่อ

2.3 อารีพ

จากผลการวิจัย พนว่า กสุณิห์ตัวอย่างที่ประกอบอาชีพมีสาระต่างๆ มีระดับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียมสูงที่สุด รองลงมาคือผู้รับราชการ อันดับต่อมาคือ พนักงานรัฐวิสาหกิจ และผู้ที่ เป็นนักศึกษาหรือแม่บ้าน และ เจ้าของหรือผู้บริหารธุรกิจขนาดใหญ่ มีระดับการยอมรับน้อย

จากการศึกษาของโคเวอร์ พนว่า ประสบการณ์จากการประกอบอาชีพ เป็นปัจจัยหนึ่งที่มีความสัมพันธ์กับการยอมรับนวัตกรรม เช่นกัน ซึ่งผลการวิจัยครั้งนี้ที่พนว่า อาชีพมีความสัมพันธ์กับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เมื่อ สอดคล้องกับทฤษฎีหังกล่าว และ เป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 1 คือ ปัจจัยด้านสังคมและประชากรศาสตร์มีความสัมพันธ์กับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เมื่อ

3. ภาระเเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่าง พฤติกรรมการสื่อสาร กับ การยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม

จากการวิจัยพนว่า พฤติกรรมการสื่อสารมีความสัมพันธ์ทางบวกกับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เมื่อ หมายถึง ผู้ที่มีความป้องคั้นในการเบิดรับสารสูง จะมีระดับการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เมื่อ สูง ซึ่ง เป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 2 และผลการวิจัยนี้มีความสอดคล้องกับทฤษฎีของนักวิชาการหลายท่านด้วยกัน คือ

ดร. เสรี วงศ์พากา ได้กล่าวถึงบทบาทหน้าที่ของสื่อมวลชนไว้ว่า สื่อมวลชนมีบทบาทในการสร้างค่านิยม สร้างศักดิ์ศรี ช่วยเหลือหล่อmorality ซึ่งบทบาทเหล่านี้มีส่วนในการสร้างการยอมรับการอุปถัมภ์ในครอบครัว เมื่อเมียนไ迨 เหราฯ นอกจากจะมีการสื่อสารในรูปแบบการโฆษณา หรือประชาสัมพันธ์ เกี่ยวกับครอบครัว เมื่อเมียนแล้ว ยังมีการนำเสนอภาพผู้นำ หรือรายการจากต่างประเทศ ซึ่งมีผลให้เกิดการรับรู้ และความสนใจเกี่ยวกับการอุปถัมภ์ในครอบครัว เมื่อเมียนไ迨 จากผลการวิจัยครั้งนี้ เกี่ยวกับประเทศไทยของการที่ก่อสูมหัวอย่างขบวน เปิดรับ พบว่า ในกลุ่มของผู้ที่ชอบรายการ เกี่ยวกับต่างประเทศ(Westernization) เป็นกลุ่มหัวอย่างผู้อุปถัมภ์ในครอบครัว เมื่อเมียนระดับราคาสูง เป็นจำนวนมากที่สุด รองลงมาคือ ก่อสูมหัวอย่างที่อุปถัมภ์ในครอบครัว เมื่อเมียนระดับราคาปานกลาง และระดับราคาประทับใจ ตามล่าดับ และแนวโน้มของระดับการยอมรับการอุปถัมภ์ในครอบครัว เมื่อเมียน ก็เป็นไปในลักษณะ เดียวกับประเทศไทยที่ชอบเปิดรับตั้งแต่ล่า คือ ก่อสูมหัวอย่างที่มีแนวโน้มของระดับการยอมรับมากที่สุดคือกลุ่มหัวอย่างที่อุปถัมภ์ในครอบครัว เมื่อเมียนระดับราคาสูง รองลงมาคือกลุ่มหัวอย่างที่อุปถัมภ์ในครอบครัว เมื่อเมียนระดับราคาปานกลาง และระดับราคาประทับใจ ตามล่าดับ

ทฤษฎีของโรเจอร์ และ ชูเมค เทอร์ กล่าวว่า การติดต่อสัมพันธ์กับบุคคลอื่น การมีส่วนร่วมในกิจกรรมทางสังคม การเป็นผู้นำทางความคิด การติดตามข่าวสาร เกี่ยวกับนวัตกรรม การติดต่อกับสังคมภายนอก และการเปิดรับสื่อมวลชน เป็นปัจจัยที่มีความสัมพันธ์เชิงบวกกับการยอมรับนวัตกรรม

จากการวิจัยของไกล์เซน และ เรลล์ พนวยพุทธกรรมการสื่อสาร ยังได้แก่ การเปิดรับสื่อมวลชนสูง มีการติดต่อกับสังคมภายในทุกชนอย่างกว้างขวาง เป็นลักษณะของผู้ยอมรับนวัตกรรมส่วนใหญ่ และการศึกษาของสุริยา รุ่วงศร พนวย ผู้ที่ติดตามข่าวสารจากสื่อมวลชนหลายประเภท มักมีแนวโน้มว่าจะเป็นคนทันสมัยมากกว่าบุคคลที่เปิดรับสื่อมวลชนปะเทғ เดียว และการศึกษาของบุญธรรม ค่าพ้อ พนวย ผู้ที่รับข่าวสารจากสื่อมวลชนและมีการติดต่อกับบุคคลต่างๆมากกว่า เป็นผู้ที่ยอมรับนวัตกรรมมากกว่าผู้ที่มีการศึกษาต่ำและมีการรับรู้ข่าวสารและการติดต่อกับบุคคลต่างๆน้อย จากการวิจัยของพาร์คิล วรติก พนวย การเปิดรับข่าวสารจากสื่อประเภทต่างๆ มีผลต่อการยอมรับนวัตกรรม การศึกษาของเพลค เก็นสไตน์ พนวย ผู้ที่เปิดรับสื่อมากย่อนให้รับความรู้เกี่ยวกับนวัตกรรมมากซึ่งมีส่วนนำไปสู่การยอมรับนวัตกรรมในภายหลัง และจากการศึกษาของพิศนัย กระแสงอินทร์ พนวย ความป้องครั้งในการสื่อสารรูปแบบต่างๆ ทั้งสื่อมวลชน สื่อบุคคล และสื่อเฉพาะกิจ มีความสัมพันธ์ทางบวกกับการยอมรับนวัตกรรม

จากงานวิจัยของ USOM พบว่า ผู้นาทางการเปลี่ยนแปลง ศือซึ่งมีโอกาสเปิดรับสื่อมาก และการศึกษาของสารค์วิ คชาชีวะ พบว่า การเปิดรับสื่อมวลชน เป็นปัจจัยที่มีความสำคัญต่อความพร้อมที่จะเปลี่ยนแปลงและการยอมรับนวัตกรรม และการเปิดรับสื่อมวลชนยังมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันกับการศึกษาและการมีศ้ามีมีความสัมภัยใหม่ การศึกษาของวงแข ศิริวนิช พบว่าสื่อมวลชน โดยเฉพาะอย่างยิ่งสื่อโทรทัศน์ มีบทบาทต่อการยอมรับนวัตกรรม ซึ่งผลการวิจัยครั้งนี้ พบว่าก่ออุณหภูมิอากาศในคอนโดมิเนียมส่วนใหญ่มีความบ่ออยครั้งในการเปิดรับสื่อโทรทัศน์สูงมาก

4. การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่าง ความทันสมัยในระดับบุคคล กับ การยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียม เปี่ยม

ผลการวิจัยพบว่า ความทันสมัยในระดับบุคคล มีความสัมพันธ์ทางบวกกับ การยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียม หมายถึง ผู้ที่มีความทันสมัยในระดับบุคคลสูง ที่จะมีระดับการยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียมสูงด้วย ซึ่งเป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 3 และสอดคล้องกับผลงานของโรเจอร์ ร่วมกับซู เมค เกอร์ และของโรเจอร์ร่วมกับส เวนนิ่ง ที่พบว่า หัวแบบหัวน้ำบุคคลสิ่งภาพความทันสมัยมีความสัมพันธ์กับการยอมรับนวัตกรรม

5. การวิเคราะห์ปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียมระดับราคาต่างกัน

จากการวิจัยพบว่า การยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียม เปี่ยมระดับราคาต่างกัน ได้รับอิทธิพลจากปัจจัยที่แตกต่างกัน ซึ่งเป็นไปตามสมมติฐานข้อที่ 4

ผลการวิจัย เกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียม เปี่ยมระดับราคาสูง เป็นไปตามทฤษฎีที่ เกี่ยวกับการยอมรับนวัตกรรม กล่าวคือ การยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียม เปี่ยมระดับราคาสูง ได้รับอิทธิพลจากปัจจัยทั้งด้านสังคมและประชากรศาสตร์ พฤติกรรมการสื่อสาร และความทันสมัยในระดับบุคคล

ส่วนผลการวิจัย เกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียม เปี่ยมระดับราคาปานกลาง และระดับราคายังต่ำ มีทั้งส่วนที่สอดคล้องกับทฤษฎีและส่วนที่ขัดแย้งกับทฤษฎี กล่าวคือ การยอมรับการอุ่นรักษายาในคอนโดมิเนียม เปี่ยมระดับราคปานกลางมีความสัมพันธ์กับ ปัจจัยด้านอาชญากรรม จำนวนสมาชิกในครอบครัว และรายได้ครอบครัว ซึ่งเป็นปัจจัยด้านสังคมและประชากรศาสตร์

และมีความสัมพันธ์ทางบวกกับพฤติกรรมการสื่อสาร เหล่านี้ เป็นผลการวิจัยที่สอดคล้องตามทฤษฎี การยอมรับนวัตกรรม แต่ส่วนที่ขาดแย้งคือ การยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียมระดับราคาปานกลาง มีความสัมพันธ์ทางลบกับ ความทันสมัยในระดับบุคคล ซึ่งตามทฤษฎี เที่ยวบันการยอมรับนวัตกรรมกล่าวว่า ความทันสมัยในระดับบุคคลมีความสัมพันธ์ทางบวกกับการยอมรับนวัตกรรม

และการยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียมระดับราคาประหรัด ได้รับอิทธิพลจากปัจจัย ด้านอาชีพ และรายได้ ซึ่งเป็นปัจจัยด้านสังคมและทางประชาราชศาสตร์เพียงอย่างเดียวเท่านั้น จึงอาจ เป็นได้ว่า ผู้ที่ยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียมระดับราคาประหรัด เป็นการยอมรับ เพาะรำความ ใจ เป็นต่อการดำเนินชีวิต มากกว่าด้วยเหตุผลด้านพฤติกรรมการสื่อสาร หรือด้านความทันสมัย

ข้อเสนอแนะทั่วไป

1. จากการศึกษาวิจัยครั้งนี้ พบร้า แมกสุ่นหัวอย่างส่วนใหญ่มีแนวโน้มความคิดเห็นว่า คอนโดมิเนียม เป็นที่อยู่อาศัยที่มีชื่อเสียงประการ และความพึงพอใจต่อการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เป็นมากพอสมควร แต่เมื่อถูกตั้งประเด็นที่อยู่อาศัยที่คิดจะซื้อใหม่ในอนาคต ผู้เลือกซื้อคอนโดมิเนียมมาก เป็นอันดับ 3 รองจากการปลูกบ้านของตัวเอง และการซื้อบ้านจัดสรร ซึ่งเป็นที่อยู่อาศัยที่ผู้ซื้อสามารถมี กรรมสิทธิ์ในที่ดินอันเป็นข้อได้เปรียบมากกว่าที่อยู่อาศัยประจำ เนื่องจากคอนโดมิเนียม อาจสรุปได้ว่า คอนโดมิเนียม เป็นนวัตกรรมด้านที่อยู่อาศัยที่ เป็นเพียงทางออกสำหรับปัญหาเรื่องที่อยู่อาศัยของคนใน สังคม เมือง เท่านั้น การยอมรับการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม จึงเป็นการยอมรับ เพาะรำคุณสมบัติในการ แก้ปัญหาด้านที่อยู่อาศัยอัน เกิดจากสภาพแวดล้อม เป็นสำคัญ

ในส่วนของผู้ที่คิดจะซื้อคอนโดมิเนียม เป็นอีกนั้น เป็นกสุ่นหัวอย่างที่อยู่ในคอนโดมิเนียม เป็นระดับ ราคาสูงมากที่สุด รองลงมาคือผู้อยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาประหรัด ทั้งนี้ การยอมรับ คอนโดมิเนียม เป็นของผู้อยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาสูง น่าจะมีเหตุผลมาจากคุณภาพที่หลากหลาย ประการของคอนโดมิเนียม เป็น และการมีระบบการจัดการที่มีประสิทธิภาพ ส่วนกสุ่นหัวอย่างผู้อยู่อาศัย ในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาประหรัดซึ่งมีแนวโน้มความพึงพอใจต่อการอยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เป็นน้อย กว่ากสุ่นหัวอย่างที่อยู่อาศัยในคอนโดมิเนียม เป็นระดับราคาอื่น แต่ยังคิดจะซื้อคอนโดมิเนียม เป็นอีก อาจ เป็น เพาะรำสภาพคอนโดมิเนียมที่อาศัยอยู่ในปัจจุบันยังไม่สนใจต่อความต้องการมากพอ หรืออาจ เป็นเพาะรำ ไม่สามารถหาซื้อที่อยู่อาศัยที่มีราคาแพงกว่าได้

ดังนั้น ข้อคิดที่สำคัญส่าหรับผู้ประกอบการห้ามอุตสาหกรรมใหม่ เป็น ศือ การให้ความสำคัญ
ต่อคุณภาพของคอนโดยนิมิ เป็น ศือ ให้สามารถทดสอบชื่อ เสียง เปรียบเทียบห้านี้ อีก ห้า
จังหวะ เพิ่มมากขึ้น

2. ถึงแม้การน่านวกรรมห้านี้ที่อยู่อาศัยประจำ ก็ต้องมีการรับรอง ศือ การที่ความเจริญมีอยู่ เฉพาะในเมืองหลวง ทางที่เกิด^ก
การอพยพเข้ามาอยู่ในกรุงเทพฯ กันมาก จึงเกิดปัญหาความแยบคัดห้านี้ที่อยู่อาศัย ปัญหาการจราจร
และปัญหาอื่นๆ ตามนามนากมาย ดังนั้น วิธีแก้ปัญหาที่ดีที่สุด ศือ การลดการขยายเขต เมืองในกรุงเทพฯ
และกระจายทรัพยากรมนุษย์และเงินทุนไปสู่เขตที่ต้องพัฒนาให้สูงขึ้น ในเรื่องการลงทุน ควรจะให้
ความสำคัญแก่กระบวนการผลิตที่จะก่อให้เกิดการซ้างงานแก่คนในชนบทให้มาก ซึ่งในความเป็นจริง
ปัญหานี้ เป็นปัญหาที่ใหญ่และต้องอาศัยเวลานาน และความพยายามอย่างจริงจังในการแก้ปัญหา
ในช่วงเวลานี้ ชาวเมืองหลวงจึงต้องอาศัยนวกรรมห้านี้ที่อยู่อาศัยประจำ ก็ต้องมีการรับรอง ศือ ให้ความเจริญ
ทางหน้าไปก่อน

ข้อเสนอแนะส่าหรับการวิจัย

1. จากการวิจัยครั้งนี้ ทางที่ทราบว่าการยอมรับนวกรรม เที่ยวบิน ของแหล่งกลุ่มนบุคคล
ได้รับอิทธิพลจากปัจจัยที่แตกต่างกัน ดังนี้ ในการศึกษาถึงกระบวนการยอมรับและปัจจัยที่มีผลต่อ
การยอมรับนวกรรมฯ ตาม ควรจะได้มีการวางแผนครอบในการศึกษาอย่างรัดกุม และครอบคลุม^ก
เพื่อให้ทราบถึงปัจจัยที่เกี่ยวข้องได้อย่างถูกต้องตามความเป็นจริง เพื่อผลที่ได้จะสามารถใช้เป็น
แนวทางในการวางแผน เพื่อเผยแพร่นวกรรมที่เป็นประโยชน์นี้ ด้วยวิธีการที่เหมาะสมกับประเทศไทย
ของนวกรรมและคุณลักษณะของกลุ่ม เป้าหมายในการเผยแพร่

2. แนะนำผลงานการศึกษาวิจัย เที่ยวบินนวกรรมในเมืองชั้นนำอยู่น้อยมาก ทั้งที่้านเมือง
มีความกว้างหน้าทางเทคโนโลยีต่างๆ มีระบบการติดต่อสื่อสารที่ทันสมัย และมีนวกรรมใหม่ๆ ที่เป็น
ประโยชน์และน่าสนใจ เข้ามาสู่สังคมอยู่เรื่อยๆ จึงสมควรที่จะมีการศึกษาวิจัย เที่ยวบินกระบวนการ
การยอมรับนวกรรม เมืองให้มากขึ้น เพื่อนำผลงานที่ได้ไปใช้เปรียบเทียบกับกระบวนการยอมรับ^ก
นวกรรมของสังคมต้องพัฒนา ว่ามีความคล้ายคลึงหรือแตกต่างกันอย่างไรบ้าง

3. การศึกษาวิจัยครั้งนี้ เป็นการศึกษาปัจจัย เพียงบางประการที่มีความสัมพันธ์กับการยอมรับการอุปถัมภ์ในครอบครัว มีเมียน ยังมีปัจจัยอื่นๆ อีกที่อาจจะมีส่วนเกี่ยวข้องหรือมีความสัมพันธ์ กับการยอมรับด้วย แต่ยังไม่ได้มีการศึกษา ซึ่งปัจจัยทางการศึกษาเพิ่มเติมด้วย เพื่อจะได้นำผลมา เปรียบเทียบกันและท่าให้ทราบว่ามีปัจจัยอะไรอีกที่เกี่ยวข้อง และใช้เป็นแนวทางในการปรับปรุง การเผยแพร่วิเคราะห์ที่มีประโยชน์อีกต่อไป

4. ในการวิจัยครั้งที่แล้วการอุปถัมภ์ของเยาวชนก็มีความน่าสนใจเป็นที่รู้จักและยอมรับกันอย่างกว้างขวางพอไป ในการวิจัยครั้งนี้ได้อ้างอิงการอุปถัมภ์เยาวชนในการวิจัยให้มากกว่าการท่าวิจัยในครั้งนี้ เพื่อให้ครอบคลุมลักษณะ ของผู้อุปถัมภ์ได้มากขึ้น และการอุปถัมภ์เยาวชนมีลักษณะ เป็นตัวแทน(Representativeness) ประชากร ได้มากขึ้น เมื่อจากการวิจัยครั้งนี้ ในการวิเคราะห์บางตอน ข้อมูลกระจายกันมาก เพราะต้องแบ่ง กสุ่มตัวอย่าง เป็น 3 กลุ่มตามระดับราคาครอบครัว มีเมียน ทำให้ตัวอย่างที่ตอกในบางกรอบไม่เป็นตัวแทนที่ดี

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย