



บรรณาธิการ

ตร. ใจวีร์ม. "อุตสาหกรรมเช้ามีค." ส่วนวิจัยและวางแผน. บริษัทเงินทุน-  
อุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย, 2523. (อีดสำเนา)

วีระชัย อ่อนเยี่ยม. "เช้ามีค." กรมศิริราชภัณฑ์วิจัย กระทรวงพาณิชย์,  
2520. (อีดสำเนา)

กอบกิจต์ วีตชัยกุล. "อุตสาหกรรมเฉพาะและประเภทเช้ามีค." กองศิริราชภัณฑ์-  
อุตสาหกรรม สำนักปัสดุกระทรวงอุตสาหกรรม, 2524. (อีดสำเนา)

มานพ พรมทต. สุรยาเมธี. "สภาวะการก่อสร้างปี 2524." สุปภาวะศิริราชภัณฑ์  
ปี 2524, หน้า 35-41.

กองบรรณาธิการ. สุรยาเมธี. "รายงานการตลาดปี 2525." ประจำเดือนธันวาคม  
2525, หน้า 18-29.

ดร. สมกฤษณา. ดร. "วิเคราะห์และวางแผนงานวิจัย." กุญแจพัฒนาคร :  
สำนักพิมพ์ไทยรัฐน้ำดื่ม, 2519.

วรรณาติชัย เวียมพงษ์. "อุตสาหกรรมเช้ามีค." วารสารไทยแลนด์ธุรกิจ. ฉบับที่ 33  
ปีที่ 3 พฤศจิกายน 2524, หน้า 50-54.

Philip Kotler, Marketing Management, Analysis, planning and control,  
4th Edition, New Jersey ; Prentice-Hall 1980.



ภาคผนวก

# ศูนย์วิทยทรัพยากร อุปกรณ์มหาวิทยาลัย

แบบล้อบถามสำหรับลูกค้าปนิภัยและผู้รับเหมา

แบบล้อบถามมีทำขึ้นเพื่อเก็บรวบรวมข้อมูลสำหรับวิเคราะห์และประเมินผลใน  
การท่องเที่ยวเชิงอนุรักษ์ "การตลาดและความต้องการของผู้บริโภคที่มีต่อกรุงเปรี้ยวเชิงนานาชาติในประเทศไทย" ศูนย์เชื่อมความร่วมมือและความรุกษาจากท่านในการกรอกแบบล้อบถามนี้ และขอขอบพระคุณทุกท่านในการตอบแบบล้อบถามเป็นอย่างสูง

\*\* หมายเหตุ กรุงเปรี้ยวเชิงนานาชาติ ในที่สืบมาถึงนี้ กรุงเปรี้ยวปูพันธุ์ กรุงเปรี้ยวบุญนัง และ กรุงเปรี้ยวโมเลค

\* ข้อแนะนำ ให้ชัดเจนเรื่องหมาย ✓ ลงบนคำตอบที่เห็นว่าถูกต้องสุด และสำหรับคำตาม  
ที่ระบุให้ตอบไม่เกิน 3 ข้อ ให้ไข้หมายเลข 1 แทนคำตอบที่เห็นว่าสำคัญที่สุด  
หมายเลข 2 แทนคำตอบที่เห็นว่าสำคัญรองลงมา หมายเลข 3 แทนคำตอบ  
ที่เห็นว่าสำคัญเป็นอันดับสุดท้าย

ข้อมูลส่วนตัว

1) ท่านคิดว่าแบบของกรุงเปรี้ยวเชิงนานาชาติที่ให้เสือกมีพอกับความต้องการของท่านหรือไม่

พอ (ตอบพอ กรุณาข้ามไปตอบข้อ 3)  ไม่พอ

2) ถ้าแบบที่ให้เสือกไม่พอกับความต้องการ ท่านคิดว่าควรเพิ่มผลิตภัณฑ์ใด (ตอบได้  
มากกว่า 1 ข้อ)

กรุงเปรี้ยวสำหรับปูพันธุ์  กรุงเปรี้ยวบุญนัง

กรุงเปรี้ยวโมเลค

3) ท่านคิดว่าสิ่งของกรุงเปรี้ยวเชิงนานาชาติที่ให้เสือก มีพอกับความต้องการของท่านหรือไม่

พอ (ตอบพอ กรุณาข้ามไปตอบข้อ 5)  ไม่พอ

4) ถ้าสิ่งที่ให้เสือกไม่พอกับความต้องการ ท่านคิดว่าควรเพิ่มผลิตภัณฑ์ใด  
(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

กรุงเปรี้ยวสำหรับปูพันธุ์ ควรเพิ่มส์ .....

กรุงเปรี้ยวบุญนัง ควรเพิ่มส์ .....

กรุงเปรี้ยวโมเลค ควรเพิ่มส์ .....

5) ตามความคิดเห็นของท่าน ท่านคิดว่าแนวโน้มการใช้กระเบื้อง เช่าร่มในอนาคต  
เป็นอย่างไร

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> คาดว่าเพิ่มขึ้น                     | <input type="checkbox"/> คาดว่าลดลง (ตอบลดลงข้ามไปข้อ 7) |
| <input type="checkbox"/> คาดว่าไกล์ เศียงปัจจุบันเพราะ ..... |  |
- (ตอบไกล์ เศียงปัจจุบัน ข้ามไปตอบข้อ 8)

6) ท่านคิดว่าแนวโน้มการใช้กระเบื้อง เช่าร่มที่เพิ่มขึ้นในอนาคต เกิดจากล่าเหตุใด  
(ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> สามารถใช้ทดแทนรั่วสูญเสียได้ | <input type="checkbox"/> ราคายังคงต่อตาราง เมตร vu กกว่ารั่วสูญเสีย |
| <input type="checkbox"/> เป็นรั่วสูญเสียทางงาน        | <input type="checkbox"/> มีความคงทน                                 |
| <input type="checkbox"/> เป็นที่นิยมของผู้ใช้มากยิ่ง  | <input type="checkbox"/> ทำความลับอาดง่าย                           |
| <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ .....        |   |

7) ท่านคิดว่าแนวโน้มการใช้กระเบื้อง เช่าร่มที่ลดลง ในอนาคต เกิดจากล่าเหตุใด  
(ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> การก่อสร้างอาคารลดลง         | <input type="checkbox"/> ราคายังคงต่อตาราง เมตรแพงกว่ารั่วสูญเสีย |
| <input type="checkbox"/> เป็นที่นิยมของผู้ใช้น้อยลง   | <input type="checkbox"/> คุณภาพไม่ดี                              |
| <input type="checkbox"/> รั่วสูญเสียใช้งานได้ตื้กว่า, | <input type="checkbox"/> ไม่ปลดภัย (สีน)                          |
| <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ .....        |   |

8) ท่านคิดว่าผลิตภัณฑ์นิดใด ควรใช้ปูพื้นห้องนอน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องยาง           | <input type="checkbox"/> ปาร์เก้        |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม           | <input type="checkbox"/> หินอ่อน        |
| <input type="checkbox"/> พรอม                   | <input type="checkbox"/> หินชัด         |
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องล้ำหินรูปพื้น | <input type="checkbox"/> กระเบื้องโมเลค |
| <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ .....  |   |

9) ท่านคิดว่า ผลิตภัณฑ์นิดใดควรใช้ปูพื้นห้องรับแขก (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องยาง           | <input type="checkbox"/> ปาร์เก้        |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม           | <input type="checkbox"/> หินอ่อน        |
| <input type="checkbox"/> พรม                    | <input type="checkbox"/> หินยัด         |
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องล้ำหราบปูพื้น | <input type="checkbox"/> กระเบื้องโมเสค |
| <input type="checkbox"/> รีน ๆ โปรดระบุ .....   |   |

10) ท่านคิดว่า ผลิตภัณฑ์นิดใด ควรใช้ปูพื้นสำนักงาน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องยาง           | <input type="checkbox"/> ปาร์เก้        |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม           | <input type="checkbox"/> หินอ่อน        |
| <input type="checkbox"/> พรม                    | <input type="checkbox"/> หินยัด         |
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องล้ำหราบปูพื้น | <input type="checkbox"/> กระเบื้องโมเสค |
| <input type="checkbox"/> รีน ๆ โปรดระบุ .....   |   |

11) ท่านคิดว่า ผลิตภัณฑ์นิดใด ควรใช้ปูผนังห้องน้ำมากที่สุด

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องโมเสค | <input type="checkbox"/> กระเบื้องบุผนัง      |
| <input type="checkbox"/> สหบ้าน         | <input type="checkbox"/> หินอ่อน              |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม   | <input type="checkbox"/> รีน ๆ โปรดระบุ ..... |

12) ในการตัดสินใจซื้อกระเบื้องเซรามิก ท่านคำนึงถึงปัจจัยอะไรบ้าง (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |  |   |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> ราคา              | <input type="checkbox"/> ความคงทน             |
| <input type="checkbox"/> แบบ               | <input type="checkbox"/> ร่องเสียงผู้ผลิต     |
| <input type="checkbox"/> สี                | <input type="checkbox"/> ประโยชน์ใช้สอย       |
| <input type="checkbox"/> บริการหลังการซื้อ | <input type="checkbox"/> รีน ๆ โปรดระบุ ..... |

13) ในขณะที่กำลังต้องการใช้กระเบื้องเชิงเชื้อภัย การสั่งเลือกการสำนักงานใหญ่บริษัทที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อมาที่สุด

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> การโฆษณาผ่านสื่อต่าง ๆ | <input type="checkbox"/> แจกแบบแคตตาล็อก                         |
| <input type="checkbox"/> แจกตัวอย่างสินค้า      | <input type="checkbox"/> การให้ล้วนลด                            |
| <input type="checkbox"/> การรับรองคุณภาพ        | <input type="checkbox"/> การมีสื่อสารที่เข้าใจง่ายและเข้าใจได้ดี |
| <input type="checkbox"/> ยืน ๆ โปรดระบุ .....   |  |

14) ที่ผ่านมากำหนดชื่อกระเบื้องปูพื้นของปีห้อโดยมากรสุด

- |   |                              |
|---|------------------------------|
| <input type="checkbox"/> TGCI                 | <input type="checkbox"/> TCC |
| <input type="checkbox"/> IS                   | <input type="checkbox"/> TT  |
| <input type="checkbox"/> TM                   | <input type="checkbox"/> MP  |
| <input type="checkbox"/> ยืน ๆ โปรดระบุ ..... |                              |

15) ที่ผ่านมาทำหน้าที่อักษะเบื้องบุพนงปีห้อโดยมากรสุด

- |                              |   |
|------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> RCI | <input type="checkbox"/> TGCI                 |
| <input type="checkbox"/> TCI | <input type="checkbox"/> IS                   |
| <input type="checkbox"/> TM  | <input type="checkbox"/> ยืน ๆ โปรดระบุ ..... |

16) ที่ผ่านมาทำหน้าที่อักษะเบื้องบุพนงปีห้อโดยมากรสุด

- |   |                             |
|---|-----------------------------|
| <input type="checkbox"/> UMI                  | <input type="checkbox"/> TM |
| <input type="checkbox"/> TCC                  | <input type="checkbox"/> TT |
| <input type="checkbox"/> ยืน ๆ โปรดระบุ ..... |                             |

17) ในการซื้อกระเบื้องเชิงเชื้อภัย ทำหน้าที่จาก

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> ผู้ผลิตโดยตรง           | <input type="checkbox"/> ตัวแทนจำหน่าย (Agent) |
| <input type="checkbox"/> ร้านค้าปลีก (sub-Agent) | <input type="checkbox"/> ยืน ๆ โปรดระบุ .....  |

18) ท่านมีความพ่อใจในบริการของผู้ดูแลน้ำยกระเบื้อง เช่นมาให้กัน หรือไม่

พ่อใจ (ตอบพอ จบแบบสอบถาม)  ไม่พ่อ

19) ท่านไม่เพ้อใจการบริการของผู้ดูแลน้ำยกระเบื้อง เช่นมาให้กัน ในด้านใดมากที่สุด

การให้ระยะเวลาลินເื่ອ

การบริการหลังขายน้อยไป

การล่วงของไม่ทันกำหนด

การให้เปลี่ยนสินค้าคุณภาพไม่ตรงที่  
ตกลงกันไว้

การศีนสินค้าชำรุด

อื่น ๆ โปรดระบุ .....

### ข้อมูลส่วนที่ 2 ข้อมูลส่วนตัว

#### 1) อาชีพ

ลูกาปนิก

ผู้รับเหมา

#### 2) ประลับภาระ

1-5 ปี

6-10 ปี

11-15 ปี

มากกว่า 15 ปี

#### 3) การศึกษาขั้นลุ่ดท้าย

ต่ำกว่ามัธยม

ปวช.

ปวส.

ปริญญาในประเทศ

ปริญญาจากต่างประเทศ

คุณวิทยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

แบบสัมภาษณ์สำหรับร้านค้าจำหน่ายกรุงเปรี้ยว เชราชีวิค

ข้อมูลส่วนที่ 1

1) ท่านคิดว่า แบบของกรุงเปรี้ยว เชราชีวิค ที่ให้เสือกมีพอกับความต้องการของท่านหรือไม่

พอ (ตอบพอ ข้ามไปตอบข้อ 3)       ไม่พอ

2) ถ้าแบบที่ให้เสือกไม่พอกับความต้องการ ท่านคิดว่าควรเพิ่มผลิตภัณฑ์ใด

กรุงเปรี้ยวสำหรับปูพิม  กรุงเปรี้ยงบุฟัง

กรุงเปรี้ยวโนมเลค

3) ท่านคิดว่า สิ่งของกรุงเปรี้ยว เชราชีวิค ที่ให้เสือก มีพอกับความต้องการของท่านหรือไม่

พอ (ตอบพอ ข้ามไปตอบข้อ 5)       ไม่พอ

4) ถ้าสินค้าที่ให้เสือกไม่พอกับความต้องการ ท่านคิดว่า ควรเพิ่มผลิตภัณฑ์ใด

กรุงเปรี้ยวสำหรับปูพิม ควรเพิ่มสี .....

กรุงเปรี้ยงบุฟัง ควรเพิ่มสี .....

กรุงเปรี้ยวโนมเลค ควรเพิ่มสี .....

5) ตามความคิดเห็นของท่าน ท่านคิดว่า แนวโน้มการใช้กรุงเปรี้ยว เชราชีวิค ในอนาคต

เป็นอย่างไร

คาดว่า เพิ่มขึ้น       คาดว่าลดลง (ตอบว่าลดลงข้ามไปข้อ 7)

คาดว่า ใกล้เคียงกับปัจจุบัน เพราะ .....

(ตอบใกล้เคียงปัจจุบัน ข้ามไปตอบข้อ 8)

6) ท่านคิดว่า แนวโน้มการใช้กรุงเปรี้ยว เชราชีวิค ที่เพิ่มขึ้นในอนาคต เกิดจากสาเหตุใด

(ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

สามารถใช้กดแทนร่องดูหินได้ดี       ราคาต่อตาราง เมตรถูกกว่า ร่องดูหิน

เป็นร่องดูหินล่วงงาม       มีความคงทน

เป็นที่นิยมของผู้ใช้มากขึ้น       ทำความสะอาดได้ง่าย

อัน ๆ โปรดระบุ .....

7) ท่านคิดว่าแนวโน้มการใช้กระเบื้องเซรามิกหลังในอนาคต เกิดจากล้า เหตุใด

(ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> การก่อสร้างอาคารลดลง       | <input type="checkbox"/> ราคาต่อตารางเมตรแพงกว่ารั่วสูญเสีย |
| <input type="checkbox"/> เป็นที่นิยมของผู้ใช้น้อยลง | <input type="checkbox"/> มีรั่วสูญเสีย้งานได้ดีกว่า         |
| <input type="checkbox"/> วัน ๆ ประดะบุ .....        |   |

8) ท่านคิดว่าผลิตภัณฑ์ใด ควรใช้ปูพื้นห้องนอน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องยาง           | <input type="checkbox"/> ปาร์เก้          |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม           | <input type="checkbox"/> หินอ่อน          |
| <input type="checkbox"/> พรม                    | <input type="checkbox"/> หินยัด           |
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องล้ำหรับปูพื้น | <input type="checkbox"/> กระเบื้องห้องน้ำ |
| <input type="checkbox"/> วัน ๆ ประดะบุ .....    |   |

9. ท่านคิดว่าผลิตภัณฑ์ใด ควรใช้ปูพื้นห้องรับแขก (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องยาง           | <input type="checkbox"/> ปาร์เก้          |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม           | <input type="checkbox"/> หินอ่อน          |
| <input type="checkbox"/> พรม                    | <input type="checkbox"/> หินยัด           |
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องล้ำหรับปูพื้น | <input type="checkbox"/> กระเบื้องห้องน้ำ |
| <input type="checkbox"/> วัน ๆ ประดะบุ .....    |   |

10) ท่านคิดว่าผลิตภัณฑ์ใด ควรใช้ปูพื้นล้านภักดี (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องยาง           | <input type="checkbox"/> ปาร์เก้          |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม           | <input type="checkbox"/> หินอ่อน          |
| <input type="checkbox"/> พรม                    | <input type="checkbox"/> หินยัด           |
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องล้ำหรับปูพื้น | <input type="checkbox"/> กระเบื้องห้องน้ำ |
| <input type="checkbox"/> วัน ๆ ประดะบุ .....    |   |

11) ท่านคิดว่า ผลิตภัณฑ์นิดใด ควรใช้บุฟังห้องน้ำมากที่สุด

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องไม้เลค | <input type="checkbox"/> กระเบื้องบุฟัง        |
| <input type="checkbox"/> สกากบ้าน        | <input type="checkbox"/> หินอ่อน               |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเทียม    | <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ ..... |

12) ท่านคิดว่า การล้างเลือร์มการจำหน่ายเป็นลิ่งจำเป็นหรือไม่

- |                                 |   |
|---------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> จำเป็น | <input type="checkbox"/> ไม่จำเป็น (ตอบไม่จำเป็นข้ามไปข้อ 14) |
|---------------------------------|---|

13) ท่านคิดว่า การล้างเลือร์มการจำหน่ายธรีไดต์ที่สุด

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> โฆษณาทางโทรทัศน์             | <input type="checkbox"/> สด็ยนโซล์วันร้านให้ล่วยงาม   |
| <input type="checkbox"/> การให้ล่วงลดแก่ผู้ซื้อ       | <input type="checkbox"/> โฆษณาทางนิตยสารเกี่ยวกับบ้าน |
| <input type="checkbox"/> สต็ป้ายโฆษณาขนาดใหญ่บนมุมถนน | <input type="checkbox"/> แจกแบบแคตตาลอก               |
| <input type="checkbox"/> การให้เงินโบนัสแก่ร้านค้า    | <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ .....        |

14) ในการ เสือกซื้อกระเบื้องเซรามิกมาจำหน่าย ท่านคำนึงถึงอะไรบ้าง

(ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |  |   |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> ราคา                  | <input type="checkbox"/> บริการหลังการขาย                   |
| <input type="checkbox"/> ความล่วยงาม           | <input type="checkbox"/> ชื่อเสียงของผู้ผลิต                |
| <input type="checkbox"/> คุณภาพ                | <input type="checkbox"/> การล้างเลือร์มการจำหน่ายของผู้ผลิต |
| <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ ..... |   |

15) ศัพท์น้ำ ท่านเข้าใจกระเบื้องลักษณะที่ห่อไดมากที่สุด

- |  |                              |
|--|------------------------------|
| <input type="checkbox"/> TGCI                  | <input type="checkbox"/> TTC |
| <input type="checkbox"/> IS                    | <input type="checkbox"/> TT  |
| <input type="checkbox"/> TM                    | <input type="checkbox"/> MP  |
| <input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ ..... |                              |

16) ที่ผ่านมา ท่านซื้อกระเบื้องบุฟเฟ่ต์ห้องใดมากที่สุด

RCI

TGCI

TCI

IS

TM

ร้าน ๆ โปรดระบุ .....

17) ที่ผ่านมา ท่านซื้อกระเบื้องห้องเลคายี่ห้อใดมากที่สุด

UMI

TM

TCC

TT

18) ที่ผ่านมา ท่านสำหรับกระเบื้องเซรามิกให้แก่บุคคลใดมากที่สุด

ผู้ใช้ทั่วไป

ลูกค้าปนิเก

ผู้รับเหมา

ร้านค้าปสกในกรุงเทพ

ร้านค้าปสกในต่างจังหวัด

ร้าน ๆ โปรดระบุ .....

19) ท่านมีความพอใจในบริการของผู้จำหน่ายสินค้าให้กับท่านหรือไม่

พoใจ (ตอบพoใจ จบแบบล้อภาระ)  ไม่พoใจ

20) ท่านไม่พอใจ การบริการของผู้ขายในด้านใดมากที่สุด

การให้ระยะเวลาสินเชื่อ

บริการหลังการขายน้อยไป

การเปลี่ยนคุณภาพสินค้าไม่ตรงตามที่ตกลงกัน

การส่งของไม่ทันกำหนด

การศินสินค้าที่ล้าสมัย

การช่วยเหลือเริ่มการจำหน่ายน้อยไป

การประล่า้งงานไม่ต่อรองหน่วยงาน  ร้าน ๆ โปรดระบุ .....

ร้านค้า และผู้ผลิต

## ข้อมูลล้วนที่ 2 ข้อมูลล้วนตัว

1) ร้านค้าท่านเป็นร้านค้าประเภท

ร้านค้าปสก

ร้านค้าส่ง

ร้านค้าปสกและส่ง

แบบสื่อสอบถามส่วนหัวรับผู้โดยไม่เคยใช้กระเบื้องเชรามิค

1) ท่านใช้กระเบื้องเชรามิคที่บ้านหรือไม่

ใช่

ไม่ใช่ (ตอบไม่ใช้ข้ามไปข้อ 19)

2) ประเภทกระเบื้องเชรามิคที่ท่านใช้อยู่มี

กระเบื้องปูดิน

กระเบื้องบุผาง

กระเบื้องโมเสค

3) ท่านใช้กระเบื้องเชรามิคบนพื้นที่ใดบ้าง

ห้องน้ำ

ห้องครัว

บนพื้นในอาคาร

บนพื้นนอกอาคาร

ระเบียงบ้าน

ผนังหน้าบ้าน

อื่น ๆ โปรดระบุ .....

4) กระเบื้องเชรามิคที่ใช้อยู่ ท่านซื้อเองหรือไม่

ซื้อเอง (ตอบซื้อเองข้ามไปข้อ 6) ไม่ได้ซื้อเอง

5) ท่านไม่ได้ซื้อกระเบื้องเชรามิคเองเพาะ

สถาปนิกชี้ให้

ผู้รับเหมาชี้ให้

คนในครอบครัวชี้ให้

ชื่อมาพร้อมบ้าน

อื่น ๆ โปรดระบุ ..... (ตอบข้อ 5 ข้ามไปตอบข้อ 10)

6) ท่านจำยอมหักกระเบื้องเชรามิคที่ซื้อได้หรือไม่

จำได้

จำไม่ได้

7) ในการซื้อกระเบื้องเชรามิค ท่านซื้อจาก

ร้านค้าใกล้บ้าน

ร้านค้าที่เพื่อนแนะนำ

ร้านค้าย่านมหาพฤฒาราม X

อื่น ๆ โปรดระบุ .....

8) แบบกระเปื้อง เช่ารำมิกที่ให้เสือกพอกับความต้องการของท่านหรือไม่

-  พอ (ตอบพอ ข้ามไปตอบข้อ 10)  ไม่พอ

9) ถ้าแบบที่ให้เสือกไม่พอกับความต้องการ ท่านคิดว่าควรเพิ่งผลิตรหัษ์นิดใด

กระเปื้องสำหรับปูพื้น

กระเปื้องบันจัง

กระเปื้องโนมเลค

10) ท่านคิดว่าผลิตรหัษ์นิดใด ควรใช้ปูพื้นห้องนอน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

กระเปื้องยาง

ปาร์เก้

หินอ่อนเทียม

หินอ่อน

พรอม

หินยัด

กระเปื้องสำหรับปูพื้น

กระเปื้องโนมเลค

อื่น ๆ โปรดระบุ .....

11) ท่านคิดว่าผลิตรหัษ์นิดใด ควรใช้ปูพื้นห้องรับแขก (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

กระเปื้องยาง

ปาร์เก้

หินอ่อนเทียม

หินอ่อน

พรอม

หินยัด

กระเปื้องสำหรับปูพื้น

กระเปื้องโนมเลค

อื่น ๆ โปรดระบุ .....

12) ท่านคิดว่าผลิตรหัษ์นิดใด ควรใช้ปูพื้นสำนักงาน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

กระเปื้องยาง

ปาร์เก้

หินอ่อนเทียม

หินอ่อน

พรอม

หินยัด

กระเปื้องสำหรับปูพื้น

กระเปื้องโนมเลค

อื่น ๆ โปรดระบุ .....

13) ท่านคิดว่าผลิตภัณฑ์นิดใด ควรใช้บุฟเฟ่ห้องน้ำมากที่สุด

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> กระเบื้องห้องน้ำเล็ก | <input type="checkbox"/> กระเบื้องบุฟเฟ่ห์    |
| <input type="checkbox"/> สีทาบ้าน             | <input type="checkbox"/> หินอ่อน              |
| <input type="checkbox"/> หินอ่อนเคลือบ        | <input type="checkbox"/> หิน ฯ โปรดระบุ ..... |

14) ในการตัดสินใจเลือกซื้อกระเบื้องเซรามิก ท่านคำนึงถึงปัจจัยอะไรบ้าง

(ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> ราคา                 | <input type="checkbox"/> ความล่วยงาน        |
| <input type="checkbox"/> ความคงทน             | <input type="checkbox"/> ชื่อเสียงผู้ผลิต   |
| <input type="checkbox"/> ประโยชน์ใช้สอย       | <input type="checkbox"/> การทำความสะอาดง่าย |
| <input type="checkbox"/> หิน ฯ โปรดระบุ ..... |   |

15) ท่านคิดว่าบุคคลที่มีความล้าคุณในการเลือกตราเย็บมากราดลูกศร ศอ

- |                                       |   |
|---------------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> ผู้รับเหมา   | <input type="checkbox"/> ลูกค้าปกติ           |
| <input type="checkbox"/> เจ้าย่องบ้าน | <input type="checkbox"/> หิน ฯ โปรดระบุ ..... |

16) ท่านคิดว่าการโฆษณาเกี่ยวกับกระเบื้องเซรามิก ช่วยให้เกิดความต้องการซื้อหรือไม่

- |                               |  |
|-------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> ช่วย | <input type="checkbox"/> ไม่ช่วย เพราะ ..... |
|-------------------------------|--|
- (ตอบไม่ช่วย จะแบบสอบถาม) ๑๙

17) ท่านคิดว่าการโฆษณาเกี่ยวกับกระเบื้องเซรามิกช่วยด้านใดมากที่สุด

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> ช่วยให้รู้สึก              | <input type="checkbox"/> ช่วยให้คุ้นเคย       |
| <input type="checkbox"/> ช่วยให้เกิดความต้องการซื้อ | <input type="checkbox"/> หิน ฯ โปรดระบุ ..... |

18) ท่านคิดว่าการโฆษณาใด ช่วยให้เกิดความต้องการซื้อมากราดลูกศร

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> โฆษณาทางโทรทัศน์            | <input type="checkbox"/> โฆษณาทางวิทยุ             |
| <input type="checkbox"/> โฆษณาในนิตยสารเกี่ยวกับบ้าน | <input type="checkbox"/> ท้าป้ายโฆษณาด้วยบันมุมถนน |
| <input type="checkbox"/> แจกแบบแคตาลอก               | <input type="checkbox"/> หิน ฯ โปรดระบุ .....      |

(จบแบบสอบถาม)

19) ในอนาคต ท่านใช้กระเบื้อง เชราМИคหรือไม่

ใช้ (ตอบใช้ จบแบบล้อบถาม) ไม่ใช้

20) สาเหตุที่ท่านไม่ใช้กระเบื้อง เชราМИค เพราะ

<input type="checkbox"/> เป็นของพูมเพียว เกินความจำเป็น	<input type="checkbox"/> ไม่เหมาะสมกับลักษณะ
<input type="checkbox"/> ไม่ปลอดภัย (สัน)	<input type="checkbox"/> ราคาแพงกว่าร้อยเอ็ด
<input type="checkbox"/> คุณภาพไม่ดี	<input type="checkbox"/> ลักษณะบ้านไม่เหมาะสมกับการใช้
<input type="checkbox"/> อื่น ๆ โปรดระบุ .....	

### ข้อมูลล้วนทั้ง 2 ข้อมูลล้วนตัว

1) อายุพ

<input type="checkbox"/> รับราชการ	<input type="checkbox"/> พนักงานรัฐวิสาหกิจ
<input type="checkbox"/> ประกอบธุรกิจล้วนตัว	<input type="checkbox"/> พนักงานธุรกิจเอกชน
<input type="checkbox"/> ไม่ได้ประกอบอาชีพ	

2) รายได้

<input type="checkbox"/> ไม่เกิน 5,000	<input type="checkbox"/> 5,000-8,999
<input type="checkbox"/> 9,000-12,999	<input type="checkbox"/> มากกว่า 13,000

3) ประเภทบ้าน

<input type="checkbox"/> อาคารพาณิชย์	<input type="checkbox"/> ทาวเร่อร์
<input type="checkbox"/> หมู่บ้าน	

ตารางที่ 62 แสดงแบบกระเปื้องเข้ามิค์ให้เสือกพอหรือไม่พอกับความต้องการ  
จำแนกตามอาชีพ

รายการ	รวม	ลูกปืนก	ผู้รับเหมา
รวม	40	20	20
	100.0	50.0	50.0
	100.0	100.0	100.0
พอ	19	7	12
	100.0	36.8	63.2
	47.5	35.0	60.0
ไม่พอ	21	13	8
	100.0	61.9	38.1
	53.5	65.0	40.0

จากตารางที่ 62 แสดงว่ามีผู้ตอบว่าแบบที่ให้เสือกไม่พอกับความต้องการมาก  
กว่าที่ตอบว่าแบบที่ให้เสือกพอกับความต้องการ กล่าวคือตอบว่าไม่พอร้อยละ 53.5 ตอบว่า  
พอ ร้อยละ 47.5 และเมื่อจำแนกตามอาชีพแล้ว จะได้ผลลัพธ์ดังนี้คือ

ลูกปืนก ตอบว่าแบบที่ให้เสือกพอกับความต้องการร้อยละ 35.0 ไม่พอ  
ร้อยละ 65.0

ผู้รับเหมา ตอบว่าแบบที่ให้เสือกพอกับความต้องการร้อยละ 60.0 ไม่พอ  
ร้อยละ 40.0

กล่าวโดยสรุปแล้ว ลูกปืนกจะตอบว่า แบบที่ให้เสือกไม่พอกับความต้องการมาก  
กว่าผู้รับเหมา เนื่องจากปัจจัยในการเสือกขึ้นอยู่กับความต้องการของเข้ามิคของลูกปืนกที่ผู้รับเหมาตั้ง<sup>กัน</sup>

ตารางที่ 63 แลดูแบบของกระเบื้องเซรามิกที่ให้เสอกว่า พอหรือไม่พอกับความต้องการ  
จำแนกตามประเภทร้าน

รายการ	รวม	ร้านค้าปั๊ก	ร้านค้าปั๊กและล้าง	ร้านค้าล้าง
รวม	30	6	17	7
	100.0	20.0	56.7	23.3
	100.0	100.0	100.0	100.0
พอ	20	6	11	3
	100.0	30.0	55.0	15.0
	67.7	100.0	64.7	42.9
ไม่พอ	10	-	6	4
	100.0	-	60.0	40.0
	33.3	-	35.3	57.1

จากตารางที่ 63 แลดูว่า โดยลรุปแล้ว ร้านค้าจะตอบว่า แบบที่ให้เสอกพอกับความต้องการมากกว่าไม่พอ โดยตอบว่า พอร้อยละ 67.7 และไม่พอร้อยละ 33.3 ถ้าจำแนกตามประเภทร้านค้า สามารถสรุปผลได้ดังนี้

ร้านค้าปั๊ก ตอบว่าพอร้อยละ 100.0 เมื่อจากข่ายให้กับผู้ใช้ที่นำไป เชิงไม่ค่อยมีความรู้เรื่องผลิตภัณฑ์ สงไม่ค่อยมีปัญหา

ร้านค้าปั๊กและล้าง ตอบว่า พอร้อยละ 64.7 และไม่พอร้อยละ 35.3

ร้านค้าล้าง ตอบว่า พอร้อยละ 42.9 และไม่พอร้อยละ 57.1

จะเห็นว่า ร้านค้าปั๊กและล้าง ร้านค้าล้าง ตอบว่า แบบที่ให้เสอกไม่พอกับความต้องการค่อนข้างสูง เมื่อจากข่ายกระเบื้องให้แก่ร้านค้าปั๊ก เชิงมีความรู้เรื่องกระเบื้องเซรามิก ติกว่าผู้ใช้ที่นำไป รักษาในบางครั้งยังต้องพยายามให้โดยตรงกับงานโครงการ ฝานหินลักษณะนิยม เชิงมีความละเอียดในการเสอกแบบ เพื่อให้เข้ากับรสนิยมหรือทัณฑ์ที่ใช้ สงกรานต์ให้เกิดปัญหานำบางครั้ง ว่า หาแบบที่เหมาะสมล้มไม่ได้ สงกรานต์ร้านค้าเหล่านั้นตอบว่า แบบที่ให้เสอกไม่พอกับความต้องการ

ตารางที่ 64 แสดงแบบกราฟเบื้องเข้ามิคที่ให้เสอกพหุรโวไม่พอกับความต้องการ สำเนกตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน

แบบที่ให้เสอก	รวม	อาชีพ					รายได้				ประเภทบ้าน		
		รับราชการ	พนักงาน ธุรกิจส่วนบุคคล	ประกอบธุร กิจส่วนบุคคล	พนักงาน เอกปั้น	ไม่ได้ปร กอบอาชีพ	ไม่เกิน 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	อาคาร พาณิชย์	กัวเรอล์	หลบบ้าน
รวม	117	22	12	30	43	10	18	36	13	50	28	42	47
	100.0	18.8	10.3	25.6	36.8	8.5	15.4	30.8	11.1	42.7	23.9	35.9	40.2
	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	1..0.	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
พอ	113	20	12	30	41	10	16	35	12	50	28	39	46
	100.0	17.7	10.6	26.5	36.3	8.8	14.2	31.0	10.6	44.2	24.8	34.5	40.7
	96.6	90.9	100.0	100.0	95.3	100.0	88.9	97.2	92.3	100.0	100.0	92.9	97.9
ไม่พอ	4	2	-	-	2	-	2	1	1	-	-	3	1
	100.0	50.0	-	-	50.0	-	50.0	25.0	25.0	-	-	75.0	25.0
	3.4	9.1	-	-	4.7	-	11.1	2.8	7.7	-	-	7.1	2.1

จากตารางที่ 64 มีผู้ตอบว่าแบบกราฟเบื้องเข้ามิคที่ให้เสอกพหุรโวไม่พอกับความต้องการมากกว่าไม่พอ คิดเป็นร้อยละ 96.6 และ 3.4 ตามลำดับ

เมื่อสำเนกตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน ปรากฏว่าได้ผลลัพธ์เป็นเดียวกัน

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 65 แสดงประเภทเบื้อง เช่น ภารกิจ ค่าใช้จ่ายแบบ จำแนกตามประเภทการณ์และอาชีพ ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ

ประเภทเบื้อง	รวม	ลักษณะ					รวม	ผู้รับเหมา			
		รวม	1-5 ปี	6-10 ปี	11-15 ปี	มากกว่า 15 ปี		1-5 ปี	6-10 ปี	11-15 ปี	มากกว่า 15 ปี
รวม	32	24	12	6	4	2	8	3	1	2	2
	100.0	75.0	50.0	25.0	16.7	8.3	25.0	37.5	12.5	25.0	25.0
	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องปูน	11	9	4	3	1	1	2	1	-	1	-
	100.0	81.8	44.4	33.3	11.1	11.1	18.2	50.0	-	50.0	-
	34.4	37.5	33.3	50.0	25.0	50.0	25.0	33.3	-	50.0	-
กระเบื้องหิน	14	9	4	2	2	1	5	2	1	-	2
	100.0	64.3	44.4	22.2	22.2	11.1	35.7	40.0	20.0	-	40.0
	43.8	37.5	33.3	33.3	50.0	50.0	62.5	66.7	100.0	-	100.0
กระเบื้องไม้เลค	7	6	4	1	1	-	1	-	-	1	-
	100.0	85.7	66.7	16.7	16.7	-	14.3	-	-	100.0	-
	21.8	25.0	33.3	16.7	25.0	-	12.5	-	-	50.0	-

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

จากตารางที่ 65 แสดงถึง平均 percentage เบื้อง เช่น ภูมิคุณภาพที่สูด เมื่อตอบว่าแบบที่เลือกไม่พอกับความต้องการศึกษา กระเบื้องบุผนัง ร้อยละ 43.8 รองลงมา กระเบื้องปูน ร้อยละ 34.4 และกระเบื้องไม้เลค น้อยที่สุดร้อยละ 21.8

**เมื่อจำแนกตามอาชีพแล้ว สุขภาพได้ดังนี้**

**ลูกปืน** ตอบว่า ประเทกกระเบื้อง เช่น ภูมิคุณภาพที่สูดศึกษา กระเบื้องปูนและกระเบื้องบุผนังเท่า ๆ กัน ร้อยละ 37.5 น้อยที่สุดคือกระเบื้องไม้เลค ร้อยละ 25.0

**ผู้รับเหมา** ตอบว่า ประเทกกระเบื้อง เช่น ภูมิคุณภาพที่สูดศึกษา กระเบื้องบุผนัง ร้อยละ 62.5 รองลงมาศึกษา กระเบื้องปูน ร้อยละ 25.0 และกระเบื้องไม้เลค น้อยที่สุด ร้อยละ 12.5

**ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

ตารางที่ 66 แสดงประเภทกระเบื้องเซรามิกที่ควรเพิ่มแบบ จำแนกตามประเภทร้านค้า

ประเภทกระเบื้อง	รวม	ร้านค้าปั๊ก	ร้านค้าปั๊กและสีง	ร้านค้าสีง
รวม	19	-	9	10
	100.0	-	47.4	52.6
	100.0	-	100.0	100.0
กระเบื้องปูพื้น	9	-	5	4
	100.0	-	55.6	44.4
	47.4	-	55.6	40.0
กระเบื้องบุญนัง	7	-	3	4
	100.0	-	42.8	57.2
	36.8	-	33.3	40.0
กระเบื้องโมเลค	3	-	1	2
	100.0	-	33.3	66.7
	15.8	-	11.1	20.0

ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ

จากตารางที่ 66 แสดงว่า ร้านค้าที่ตอบว่า แบบที่ให้เสอกไม่พอกับความต้องการ  
นั้น ตอบว่า ควรเพิ่มแบบกระเบื้องปูพื้นมากที่สุด ร้อยละ 47.4 รองลงมา กระเบื้องบุญนัง  
ร้อยละ 36.8 และกระเบื้องโมเลค ร้อยละ 15.8 ถ้าจำแนกตามประเภทร้านค้าได้ พอกลุบ  
ตั้งนี้คือ

ร้านค้าปั๊กและสีง ตอบว่า ควรเพิ่มกระเบื้องปูพื้นมากที่สุดร้อยละ 55.6 รอง  
ลงมากระเบื้องบุญนัง ร้อยละ 33.3

ร้านค้าสีง ตอบว่าควรเพิ่มกระเบื้องปูพื้น และกระเบื้องบุญนัง พอ ๆ กัน ร้อยละ  
40.0

ตารางที่ 67 แล็งแบบกราเบื้อง เยรานิคที่ไม่พอกับความต้องการ จำแนกตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

ประเภทกราเบื้อง เยรานิค	รวม	อาชีพ					ระดับรายได้				ประเภทบ้าน		
		รับราชการ	พนักงานรัฐ วิสาหกิจ	ประกอบธุรกิจ กิจส่วนตัว	พนักงาน เอกชน	ไม่ได้ประ- กอบอาชีพ	ไม่เกิน 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	อาคาร พาณิชย์	ทาวเอนด์	หมู่บ้าน
รวม	3	1	-	-	2	-	2	-	1	-	-	2	1
	100.0	33.3	-	-	66.7	-	66.7	-	33.3	-	-	66.7	33.3
	100.0	100.0	-	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	-	100.0	100.0
กราเบื้องปูพื้น	3	1	-	-	2	-	2	-	1	-	-	2	1
	100.0	33.3	-	-	66.7	-	66.7	-	33.3	-	-	66.7	33.3
	100.0	100.0	-	-	100.0	-	100.0	-	100.0	-	-	100.0	100.0
กราเบื้องบุผนัง	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
กราเบื้องромเลค	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

ผลตารางที่ 67 แล็งว่าแบบกราเบื้องปูพื้นไม่พอกับความต้องการมากที่สุด ร้อยละ 100.0

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 68 แสดงร้อยละครัวเรือนที่ห้องนอนเป็นห้องตีบแรก จำแนกตามอาชีพ

รัลติที่ใช้	รวม	ลูกปักฉก	ผู้สูบเหล้า
รวม	40 100.0 100.0	20 50.0 100.0	20 50.0 100.0
กระเบื้องยาง	2 100.0 5.0	- - -	2 100.0 10.0
พินอ่อนเทียม	- - -	- - -	- - -
พรม	11 100.0 27.5	7 63.6 35.0	4 36.4 20.0
กระเบื้องปูพื้น	1 100.0 2.50	- - -	1 100.0 5.0
ปาร์เก้	26 100.0 65.0	13 50.0 65.0	13 50.0 65.0
พินอ่อน	- -	- -	- -
พินชุด	- -	- -	- -
กระเบื้องห้องลับ	- -	- -	- -

จากตารางที่ 68 แสดงว่า รัลดูที่ควรใช้ปืนห้องนอนเป็นชนิดแรกมากที่สุดคือ  
ปาร์เก็ตรอยละ 65.0 รองลงมาเป็นพรอมรอยละ 27.5 เมื่อจำแนกตามอาชีพ สุ่มได้  
ดังนี้

ลูกปืน ตอบว่าควรใช้ปาร์เก็ตห้องนอนเป็นชนิดแรกมากที่สุดรอยละ 65.0  
รองลงมาพรอมรอยละ 35.0

ผู้รับเหมา ตอบว่าควรใช้ปาร์เก็ตมากที่สุด เช่นกัน รอยละ 65.0 รองลงมาพรอม  
รอยละ 20.0 กระเบื้องยางรอยละ 10.0

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 69 แสดง รัลดูค่าใช้ปั้นห้องรับแขกเป็นอันดับแรก จำแนกตามอาชีพ

รัลดูที่ใช้	รวม	สถาบัน	ผู้รับเหมา
รวม	40	20	20
	100.0	50.0	50.0
	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	1	-	1
	100.0	-	100.0
	2.5	-	5.0
หินอ่อนศิยม	3	-	3
	100.0	-	100.0
	7.5		15.0
พรม	11	6	5
	100.0	54.6	45.5
	27.5	30.0	25.0
กระเบื้องปูพื้น	7	4	3
	100.0	57.1	42.9
	17.5	20.0	15.0
ปาร์เก้	14	8	6
	100.0	57.1	42.9
	35.0	40.0	30.0
หินอ่อน	3	2	1
	100.0	66.7	33.3
	7.5	10.0	5.0
หินขัด	1	-	1
	100.0	-	100.0
	2.5	-	5.0
กระเบื้องโมเสค	-	-	-
	-	-	-
	-	-	-

จากตารางที่ 69 แสดงว่า ผลต่อกิจการไข้ปูพื้นห้องรับแขกเป็นอันดับแรก มากที่สุด  
ศือปาร์เก็ร้อยละ 35.0 รองลงมาพร้อม ร้อยละ 27.5 กระเบื้องปูพื้น 17.5 ถ้าจำแนก  
ตามอาชีพ สุ่มผลได้ดัง

ลูกปัดกิก ตอบว่ากิจการไข้ปาร์เก็ร เป็นอันดับแรกมากที่สุดร้อยละ 40.0 รองลงมา  
พร้อมร้อยละ 30.0 และกระเบื้องสีขาวรับปูพื้นร้อยละ 20.0

ผู้รับเหมา ตอบว่า กิจการไข้ปาร์เก็ร เป็นอันดับแรกมากที่สุดร้อยละ 30.0 รองลงมา  
พร้อมร้อยละ 25.0 และหินอ่อนเทียม กระเบื้องสีขาวรับปูพื้นร้อยละ 15.0

ศูนย์วิทยบริการ  
รุ่งพาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 70 แสดงร้อยละควรใช้ปืนสำนักงานเป็นอันดับแรก จำแนกตามอาชีพ

ร้อยละเที่ยง	รวม	ลูกปืน	ผู้สับเหมาย
รวม	40	20	20
	100.0	50.0	50.0
	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	17	12	5
	100.0	70.6	29.4
	42.5	60.0	25.0
หินอ่อนเทียม	1	-	1
	100.0	-	100.0
	2.5	-	5.0
พรอม	11	4	7
	100.0	36.4	63.6
	27.5	20.0	35.0
กระเบื้องปูพื้น	4	1	3
	100.0	25.0	75.0
	10.0	5.0	15.0
ปาร์เก็ต	2	1	1
	100.0	50.0	50.0
	5.0	5.0	5.0
หินอ่อน	3	1	2
	100.0	33.3	66.7
	7.5	5.0	10.0
หินขัด	2	1	1
	100.0	50.0	50.0
	5.0	5.0	5.0
กระเบื้องไม้เลค	-	-	-
	-	-	-
	-	-	-

จากตารางที่ 70 แสดงว่า รัลลุกค์ควรใช้ปืนสีน้ำเงินเป็นอันดับแรก มากรีสส์ต็อก กะรำเปื้องยางร้อยละ 42.5 รองลงมา พรมร้อยละ 27.5 และกะรำเปื้องปูทันร้อยละ 10.0 เมื่อจำแนกตามอาชีพ ลรุปผลได้ดังนี้

ลูกปืน ตอบว่า รัลลุกค์ควรใช้ปืนสีน้ำเงินเป็นอันดับแรก มากรีสส์ต็อก กะรำเปื้องยางร้อยละ 60.0 รองลงมา พรมร้อยละ 20.0

ผู้รับเหมา ตอบว่า ควรใช้พรมมากรีสส์ต็อกร้อยละ 35.0 รองลงมา กะรำเปื้องยางร้อยละ 25.0 และกะรำเปื้องปูทัน ร้อยละ 15.0

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 71 แสดงรัลติค่ารวมทั้งนอนเป็นอันดับแรก จำแนกตามประเภทร้าน

รัลติค่าใช้	รวม	ร้านค้าปลีก	ร้านค้าปลีกและส่ง	ร้านค้าส่ง
รวม	30 100.0 100.0	6 20.0 100.0	17 56.7 100.0	7 23.3 100.0
กระเบื้องยาง	2 100.0 6.7	- - -	2 100.0 11.8	- - -
หินอ่อนเทียม	- - -	- - -	- - -	- - -
พรม	7 100.0 23.3	2 28.6 33.3	3 42.8 17.6	2 28.6 28.6
กระเบื้องปูน	10 100.0 33.3	1 10.0 16.7	7 20.0 41.2	2 20.0 28.6
ปาร์เก้	10 100.0 33.3	3 30.0 50.0	4 40.0 23.5	3 30.0 42.8
หินอ่อน	- - -	- - -	- - -	- - -
หินชต	1 100.0 3.3	- - -	1 100.0 5.9	- - -

จากตารางที่ 71 แสดงว่า ในความคิดของร้านค้า รัลตูริคราใช้ปั๊กห้องนอน เป็นอันดับแรกมากที่สุดคือ กระเบื้องปูพื้น และباركเก็ต ซึ่งเท่ากัน คิดเป็นร้อยละ 33.3 รองลงมา พร้อม ร้อยละ 23.3 ถ้าจำแนกตามประเภทร้านค้า ได้ผลลัพธ์ดังนี้

ร้านค้าปั๊ก ตอบว่า ควรใช้ باركเก็ต มากที่สุดร้อยละ 50.0 รองลงมา พร้อม ร้อยละ 33.3 กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 16.7

ร้านค้าปั๊กและสี ตอบว่า ควรใช้กระเบื้องปูพื้นมากที่สุด ร้อยละ 41.2 รองลงมา باركเก็ต ร้อยละ 23.5 พร้อมร้อยละ 17.6

ร้านค้าสี ตอบว่า ควรใช้ باركเก็ตมากที่สุด ร้อยละ 42.8 รองลงมา พร้อมและ กระเบื้องปูพื้น ร้อยละ 28.6

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 72 แสดงรัลตูร์ค่าใช้ปัจจุบันห้องรับแขก เป็นอัตราส่วนราก จำแนกตามประเภทร้านค้า

รัลตูร์ที่ใช้	รวม	ร้านค้าปีก	ร้านค้าปีก และสัง	ร้านค้าล่าง
รวม	30 100.0 100.0	6 20.0 100.0	17 56.7 100.0	7 23.3 100.0
กระเบื้องยาง	1 100.0 3.3	- - -	1 100.0 5.9	- - -
หินอ่อนเทียม	- - -	- - -	- - -	- - -
พรม	- - -	- - -	- - -	- - -
กระเบื้องปูน	25 100.0 83.3	4 16.0 66.7	15 60.0 88.2	6 24.0 85.6
ปาร์เก็ต	3 100.0 10.0	2 66.7 33.3	- - -	1 33.3 14.4
หินอ่อน	- - -	- - -	- - -	- - -
หินชุด	- - -	- - -	- - -	- - -
กระเบื้องห้องน้ำ	1 100.0 3.3	- - -	1 100.0 5.9	- - -

จากตารางที่ 72 แสดงว่าสูตรค่าวิธีการใช้ปืนห้องรับแขกเป็นอันดับแรก มากราชสุต ในความคิดของร้านค้าจำนวนกว่า 100 เรือน เช่นเดียวกัน ศือ กรณะเปื้องบุพันธ์ร้อยละ 83.3 รองลงมา ปาร์เก็ต ร้อยละ 10.0 ถ้าจำแนกตามประเภทร้าน สูตรผลได้ดังนี้

ร้านค้าปั๊ก ตอบว่า ควรใช้กรณะเปื้องบุพัน เป็นอันดับแรกมากที่สุดร้อยละ 66.7 รองลงมาปาร์เก็ต ร้อยละ 33.3

ร้านค้าปั๊กและส่ง ตอบว่าควรใช้กรณะเปื้องบุพัน เป็นอันดับแรกมากที่สุด เช่นกัน ร้อยละ 88.2 รองลงมากรณะเปื้องยาง และกรณะเปื้องโนมเลค ร้อยละ 5.9

ร้านค้าส่ง ตอบว่าควรใช้กรณะเปื้องบุพันมากที่สุด รองลงมาปาร์เก็ต ร้อยละ 85.6 และ 14.4 ตามลำดับ

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 7.3 แสดงรัลตูร์ค่าใช้ปั้นห้องสำนักงานเป็นอัตราต่ำราก จำแนกตามประเภท  
ร้านค้า

รัลตูร์ใช้	รวม	ร้านค้าปลีก	ร้านค้าปลีก และส่ง	ร้านค้าส่ง
รวม	30 100.0 100.0	6 20.0 100.0	17 56.7 100.0	7 23.3 100.0
กระเบื้องยาง	5 100.0 16.7	1 20.0 16.7	4 80.0 23.5	- - -
พรม	- - -	- - -	- - -	- - -
กระเบื้องปูน	20 100.0 66.7	4 20.0 66.7	10 50.0 58.8	6 30.0 85.7
ปาร์เก้	1 100.0 3.3	- - -	- - -	1 100.0 14.3
พินอ่อน	1 100.0 3.3	1 100.0 16.7	- - -	- - -
พินช์ด	2 100.0 6.7	- - -	2 100.0 11.8	- - -
กระเบื้องโมเสค	1 100.0 3.3	- - -	1 100.0 5.9	- - -

จากตรางที่ 73 แลดงว่ารัฐธรรมนูญสานักงานเป็นอันตืบแรก มา กษสุด  
ในความคิดของร้านค้าจะนำยกระเบื้องเชรามิค ศิลปะเบื้องปั้นร้อยละ 66\_7 รอง-  
ลงมา กะเบื้องยางร้อยละ 16\_7 เมื่อจำแนกตามประร้านค้า ทางให้ผลลัพธ์เปลี่ยนเดียว กัน



ตารางที่ 74 ผลคงรัศมีค่าวัยปัจจุบันของเป็นอัตราแบบรวม จำแนกตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน

รัศมีค่าวัยปัจจุบันห้องนอน	รวม	อาชีพ					ระดับรายได้				ประเภทบ้าน		
		รับราชการ	พนักงานธุรกิจ และห้างหุ้นส่วนจำกัด	ประกบธุรกิจส่วนตัว	พนักงาน เอกชน	ไม่ได้ประกบ อาชีพ	ไม่เกิน 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	อาค่าห์ พอดี	หวานเจ้า	หมู่บ้าน
รวม	302 100.0 100.0	59 19.5 100.0	22 7.3 100.0	79 26.2 100.0	92 30.5 100.0	50 16.5 100.0	58 19.2 100.0	90 29.8 100.0	26 8.6 100.0	128 42.4 100.0	65 21.5 100.0	117 38.7 100.0	120 39.7 100.0
กรุงเปรี้ยงยะง	21 100.0 7.0	3 14.3 5.1	2 9.5 9.1	8 38.1 10.1	5 23.8 5.4	3 14.3 6.0	5 23.8 8.6	5 23.8 5.6	4 19.0 15.4	7 33.3 5.5	8 38.1 12.3	7 33.3 6.0	6 28.6 5.0
ปาราเก็ต	185 100.0 61.2	40 21.6 67.8	14 7.6 .63.6	44 23.8 55.7	55 29.7 59.8	32 17.3 64.0	31 16.7 53.4	59 31.9 65.6	15 8.1 57.7	80 43.2 62.5	33 17.8 50.8	71 38.4 60.7	81 43.8 67.5
ดินอุดมเทียน	1 100.0 0.3	1 100.0 1.7	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	1 100.0 0.8	- -	- -	1 100.0 0.8
ดินดอน	4 100.0 1.3	1 25.0 1.7	- -	- -	2 50.0 2.2	1 25.0 2.0	- -	2 50.0 2.2	- -	2 50.0 1.6	1 25.0 1.5	- -	3 75.0 2.5
พนม	77 100.0 25.5	12 15.6 20.3	4 5.2 18.2	25 32.5 31.6	26 33.8 28.3	10 13.0 20.0	19 24.7 32.8	18 23.4 20.0	6 7.8 23.1	34 44.2 26.6	18 23.4 27.7	34 44.2 29.1	25 32.5 20.8
ดินสัก	3 100.0 1.0	1 33.3 1.7	1 33.3 4.5	- -	- -	1 33.3 2.0	1 33.3 1.7	1 33.3 1.1	- -	1 33.3 0.8	2 66.7 3.1	- -	1 23.3 0.8
กรุงเปรี้ยงปั้น	11 100.0 3.6	1 9.1 1.7	1 9.1 4.5	2 18.2 2.5	4 36.4 4.3	3 27.3 6.0	2 18.2 3.4	5 45.5 5.6	1 9.1 3.8	3 27.3 2.3	3 27.3 4.6	5 45.5 4.3	3 27.3 2.5
กรุงเปรี้ยงโนเมเล็ต	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	- - -	

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

จากตารางที่ 74 มีผู้ตอบว่า รัลตุกิคราใช้ปืนห้องนอนมากที่สุดเป็นอันดับแรก  
ศือปาร์เก้ รองลงมาพร้อม ร้อยละ 61.2 และ 25.5 ตามลำดับ

เมื่อวิเคราะห์ตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน ปรากฏว่าทุกรายตอบว่า รัลตุกิ  
ที่ครัวใช้ปืนห้องนอนเป็นอันดับแรก ยังคงเป็นปาร์เก้ และพร้อม ตามลำดับ



ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 75 แสดงรัลลุกค่าใช้จ่ายต่อวันรับแยกเป็นส่วนต่างๆ จำนวนรายได้ และประเภทบ้าน  
๒๕๖๗

รัลลุกค่าใช้จ่ายต่อวันรับแยก	รวม	อาชีพ					ระดับรายได้				ประเภทบ้าน		
		รับราชการ	พนักงานธุรกิจส่วนภูมิ	ประกอบธุรกิจส่วนตัว	พนักงาน	ไม่ได้ประกอบอาชีพ	ไม่เกิน 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	อาคารพานิช	ก้าวเรือล	หมู่บ้าน
รวม	302 100.0 100.0	60 19.9 100.0	23 7.6 100.0	77 25.5 100.0	91 30.1 100.0	51 16.9 100.0	59 19.5 100.0	92 30.5 100.0	25 8.3 100.0	126 41.7 100.0	68 22.5 100.0	116 38.4 100.0	118 39.1 100.0
กระทรวงยุติธรรม	16 100.0 5.3	3 18.8 5.0	1 6.2 4.3	6 37.5 7.8	5 31.2 5.5	1 6.2 2.0	2 12.5 3.4	3 18.8 3.3	1 6.2 4.0	10 62.5 7.9	5 31.2 7.4	6 37.5 5.2	5 31.2 4.2
กระทรวงการคลัง	137 100.0 45.4	(36) 26.3 60.0	76 4.4 26.1	32 23.3 41.5	43 31.4 47.2	(20) 14.6 39.2	26 19.0 44.1	41 29.9 44.6	14 10.2 56.0	56 40.9 44.4	25 18.2 36.8	46 33.6 39.6	66 48.2 55.9
คณะกรรมการพัฒนาสังคมฯ	3 100.0 1.0	- -	- -	2 66.7 2.6	- 33.3 -	1 33.3 2.0	1 33.3 1.7	- -	1 33.3 4.0	1 33.3 0.8	1 33.3 1.5	1 33.3 0.9	1 33.3 0.8
คณะกรรมการส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ	15 100.0 5.0	1 6.7 1.7	2 13.3 8.7	4 26.7 5.2	6 40.0 6.6	2 13.3 3.9	1 6.7 1.7	7 46.7 7.6	- -	7 46.7 5.6	1 6.7 1.5	7 46.7 6.0	7 46.7 5.9
กระทรวงพาณิชย์	95 100.0 31.5	16 16.8 26.7	(10) 10.5 43.5	24 25.3 31.2	26 27.4 28.6	19 20.0 37.2	25 26.3 42.4	28 29.5 30.4	7 7.4 28.0	35 36.8 27.8	22 23.2 32.3	42 44.2 36.2	31 32.6 26.3
คณะกรรมการส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ	14 100.0 4.6	2 14.3 3.3	1 7.1 4.3	2 14.3 2.6	3 21.4 3.3	6 42.8 11.8	3 21.4 5.1	5 35.7 5.4	2 14.3 8.0	4 28.6 3.2	7 50.0 10.3	5 35.7 4.3	2 14.3 1.7
กระทรวงอุตสาหกรรม	18 100.0 6.0	2 11.1 3.3	1 5.6 4.3	7 38.9 9.1	7 38.9 7.7	1 5.6 2.0	- -	6 33.3 6.5	- -	12 66.7 9.5	5 27.8 7.3	8 44.4 6.9	5 27.8 4.2
กระทรวงมหาดไทย	4 100.0 1.3	- -	2 50.0 8.7	- -	1 25.0 1.1	1 25.0 2.0	1 25.0 1.7	2 50.0 2.2	- -	1 25.0 0.8	2 50.0 2.9	1 25.0 0.9	1 25.0 0.8

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

จากตารางที่ 75 แสดงว่า รัลตุกีการใช้ปืนห้องรับแขกเป็นอันดับแรกมากที่สุด  
ศือปาร์เก็ต รองลงมาพรม ติดเป็นร้อยละ 45.4 และ 31.5 ตามลำดับ

เมื่อวิเคราะห์ตามอาชีพประกอบว่า พนักงานรัฐวิสาหกิจตอบว่าการใช้พระมากรีดสูตร  
นอกนั้นตอบว่าการใช้ปาร์เก็ต เมื่อวิเคราะห์ตามรายได้และประเภทบ้าน ให้ผลลัพธ์ป่าว่าการใช้  
ปาร์เก็มมากที่สุด รองลงมาพรมเป็นกัน

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 76 ผลคงรัลตุ์คิวารายปีห้ามสำนักงานเป็นอันดับแรกมากที่สุด สำเนาความอาทิตย์ รายได้ และประเภทบ้าน

รัลตุ์คิวารายปีห้ามสำนักงาน	รวม	อาทิตย์					ระดับรายได้				ประเภทบ้าน		
		รับรายการ	พนักงานรัฐวิสาหกิจ	ประกอบธุรกิจส่วนตัว	พนักงานเอกชน	ไม่ตั้งประกอบอาชีพ	ไม่เกิน 4,999	5,000-8,999	9,000-12,999	มากกว่า 12,000	อาคารพานิช	ทาวเร่อร์	หมู่บ้าน
รวม	301 100.0 100.0	59 19.6 100.0	22 7.3 100.0	79 26.2 100.0	92 30.6 100.0	49 16.3 100.0	60* 19.9 100.0	91 30.2 100.0	26 8.6 100.0	124 41.2 100.0	67 22.3 100.0	118 39.2 100.0	116 38.5 100.0
กระทรวงฯ	115 100.0 38.2	21 18.3 35.6	6 5.2 27.3	26 22.6 32.9	45 39.1 48.9	17 14.8 34.7	25 21.7 41.7	31 26.9 34.1	11 9.6 42.3	48 41.7 38.7	26 22.6 38.8	40 34.8 33.9	49 42.6 42.2
นราธิวัฒน์	4 100.0 1.3	1 25.0 1.7	- -	1 25.0	2 50.0	- 1.3	1 25.0	1 25.0	- 1.1	2 50.0	1 25.0	1 25.0	2 50.0
นราธิวัฒน์	5 100.0 1.7	2 40.0 3.4	- -	- 40.0	2 50.0	- 1.3	1 20.0	1 20.0	3 60.0	- -	1 20.0	1 20.0	3 60.0
นราธิวัฒน์	30 100.0 10.0	5 16.7 8.5	4 13.3 18.2	8 26.6 10.1	7 23.3 7.6	6 12.2	6 10.0	10 33.3	- -	14 46.7	3 10.0	15 50.0	12 40.0
พะเยา	43 100.0 14.3	7 16.3 11.9	2 4.7 9.1	12 27.9 15.2	15 34.9 16.3	7 14.3	10 14.3	15 34.9	4 9.3	14 32.6	7 16.3	18 41.9	18 41.9
พะเยา	52 100.0 17.3	11 21.1 18.6	6 11.5 27.3	16 30.8 20.3	12 23.1 13.0	7 13.5	6 11.5	18 34.6	6 11.5	22 42.3	11 21.1	25 48.1	16 30.8
กระทรวงฯ	45 100.0 14.9	10 22.2 16.9	2 4.4 9.1	15 33.3 19.0	8 17.8 8.7	10 22.2 20.4	9 20.0 15.0	11 24.4 12.1	5 11.1	20 44.4	16 35.6	14 31.1	15 33.3
กระทรวงฯ	7 100.0 2.3	2 28.6 3.4	2 28.6 9.1	1 14.3 1.3	1 14.3 1.1	1 14.3 2.0	2 28.6 3.3	2 28.6 2.2	- -	3 42.9 2.4	2 28.6 3.0	2 28.6 1.7	3 42.9 2.6

จากตารางที่ 76 แสดงว่ารัลลุคิควา ใจปูพื้นสำนักงานมากที่สุดคือรุ่งเปื้อง-  
ยาง รองลงมาหินชั้ต ศิดเป็นร้อยละ 38.2 และ 17.3 กระเบื้องปูพื้น 14.9  
เมอริเคราะห์ตามอายุพ รายได้ และประเก็บบ้าน ปรากฏว่าให้ผลลัพธ์เป็นเดิม

ตารางที่ 77 แสดงความสามารถใช้รัลลุคิควาไม่สามารถใช้รัลลุคิควาได้ ดังนั้นห้องน้ำ และ  
ห้องรับแขก สำเนกตามอายุพ

ใช้รัลลุคิควาได้	รวม	ล้วนปูนิก	ผู้รับเหมา
รวม	110	55	55
ใช้รัลลุคิควาได้	100.0	50.0	50.0
ไม่ได้	100.0	100.0	100.0
ใช้รัลลุคิควาได้	67	37	30
ไม่ได้	100.0	55.2	44.8
ไม่ได้	60.9	67.3	54.5
ใช้รัลลุคิควาไม่ได้	43	18	25
ไม่ได้	100.0	41.9	58.1
ไม่ได้	39.1	32.7	45.5

จากตารางที่ 77 แสดงว่ามีรัลลุคิควาได้ สามารถใช้ปูทึ้ง 2 พื้นที่มากกว่า  
ไม่สามารถปูทึ้ง 2 พื้นที่ โดยตอบว่า ใช้รัลลุคิควาได้ร้อยละ 60.9 ตอบว่าใช้รัลลุคิควา  
ไม่ได้ ร้อยละ 39.1



ตารางที่ 78 แสดงรัลลุคติเดียวกันที่สามารถใช้ปั๊กห้องนอนและห้องรับแขก จำแนกตาม  
อาชีพ ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ

ใช้รัลลุคติเดียวกันได้	รวม	สสถาปนิก	ผู้รับเหมา
รวม	67	37	30
	100.0	55.2	44.8
	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	7	4	3
	100.0	57.1	42.9
	10.4	10.8	10.0
พรอม	19	12	7
	100.0	63.2	36.8
	28.4	32.4	23.3
กระเบื้องปูน	8	3	5
	100.0	37.5	62.5
	11.9	8.1	16.7
ปาร์เก้	27	15	12
	100.0	55.5	44.5
	40.3	40.5	40.0
หินอ่อน	2	2	-
	100.0	100.0	-
	3.0	5.4	-
หินซีด	4	1	3
	100.0	25.0	75.0
	6.0	2.7	10.0

จากตารางที่ 78 แสดงว่า รัลลุคสำหรับห้องนอนและห้องรับแขก  
มากที่สุดคือปาร์เก้ร้อยละ 40.3 รองลงมาพร้อมร้อยละ 28.4 กระเบื้องปูนร้อยละ 11.9  
เมื่อจำแนกตามอาชีพ สิรุปผลได้ดังนี้

สถาปนิก ตอบว่า รัลลุคสำหรับห้องนอน 2 พื้นที่มากที่สุดคือ ปาร์เก้ร้อยละ 40.5  
รองลงมา พร้อมร้อยละ 32.4 กระเบื้องยางร้อยละ 10.8

ผู้รับเหมา ตอบว่า รัลลุคสำหรับห้องนอน 2 พื้นที่มากที่สุดคือ ปาร์เก้ร้อยละ 40.0  
รองลงมา พรอม ร้อยละ 23.3 กระเบื้องปูนร้อยละ 16.7

ตารางที่ 79 แสดงความล่ามารถไข้และไม่สามารถใช้รัลดูช์มิตเติยาภัยปั๊บห้องนอน และ  
พื้นที่สำนักงาน จำแนกตามอาชีพ ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ

ใช้รัลดูเติยาภัย	รวม	ลูกค้าปกติ	ผู้รับเหมา
รวม	105 100.0	54 51.4	51 48.6
ใช้รัลดูเติยาภัยได้	58 55.2	31 53.4	27 46.6
ใช้รัลดูเติยาภัยไม่ได้	47 44.8	23 48.9	24 51.1

จากตารางที่ 79 แสดงว่ามีรัลดูช์มิตเติยาภัย พื้นที่ล่ามารถปูห้องล่องพื้นที่มากกว่าไม่  
ล่ามารถปูห้องล่องพื้นที่ โดยตอบว่า ล่ามารถใช้รัลดูช์มิตเติยาภัยปั๊บห้องล่องพื้นที่ร้อยละ 55\_2 และ  
ตอบว่า ไม่ล่ามารถใช้รัลดูช์มิตเติยาภัยร้อยละ 44\_8 เมื่อจำแนกตามอาชีพ ก็ให้ผลลัพธ์อย่าง  
เติยาภัย

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 80 แลดูสัดส่วนคุณภาพเดียวกับความสามารถใช้ปัจจัยพื้นห้องนอนและพื้นที่ทำงาน จำแนกตามอาชีพ ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ

ใช้สัดส่วนคุณภาพเดียวได้	รวม	ลูกปัดก	ผู้รับเหมา
รวม	58	31	27
	100.0	53.4	46.6
	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	23	10	13
	100.0	43.5	56.5
	39.7	32.3	48.2
พรม	20	13	7
	100.0	65.0	35.0
	34.6	41.9	25.9
กระเบื้องปูพื้น	6	2	4
	100.0	33.3	66.7
	10.3	6.4	14.8
ปาร์เก้	6	4	2
	100.0	66.7	33.3
	10.3	12.9	7.4
พื้นอ่อน	1	1	-
	100.0	100.0	-
	1.7	3.2	-
พื้นหัด	2	1	1
	100.0	50.0	50.0
	3.4	3.2	3.7

จากตารางที่ 80 แสดงว่า รัลลุกีสามารถใช้ปูทังพื้นห้องนอนและพื้นสำนักงานมากที่สุดคือ กระเบื้องยางร้อยละ 39.7 รองลงมา พร้อมร้อยละ 34.6 กระเบื้องปูทังและปาร์เก้ร้อยละ 10.3 เมื่อจำแนกตามอาชีพ สูงลดได้ดังนี้

ลูกปัดมิก ตอบว่า รัลลุกีสามารถใช้ปูทังพื้นห้องนอนและสำนักงานมากที่สุดคือ พร้อมร้อยละ 41.9 รองลงมากระเบื้องยางร้อยละ 32.3 ปาร์เก้ร้อยละ 12.9 และกระเบื้องปูทังร้อยละ 6.4

ผู้รับเหมา ตอบว่า รัลลุกีสามารถใช้ปูทังพื้นห้องนอนและสำนักงานมากที่สุดคือ กระเบื้องยางร้อยละ 48.2 รองลงมา พร้อมร้อยละ 25.9 กระเบื้องปูทังร้อยละ 14.8

ตารางที่ 81 แสดงความล้ามารاثและไม่ล้ามารاثใช้รัลลุกีมิตเดียวกันปูทังพื้นห้องรับแขก และพื้นสำนักงาน จำแนกตามอาชีพ ตอบได้ไม่กิน 3 ข้อ

ใช้รัลลุกีเดียวกัน	รวม	ลูกปัดมิก	ผู้รับเหมา
รวม	108	55	53
	100.0	50.9	49.1
	100.0	100.0	100.0
ใช้รัลลุกีเดียวกันได้	51	26	25
	100.0	51.0	49.0
	47.2	47.3	47.2
ใช้รัลลุกีเดียวกันไม่ได้	57	29	28
	100.0	50.9	49.1
	52.8	52.7	52.8

จากตารางที่ 81 แสดงว่า รัลลุกีมิตเดียวกันสามารถใช้ปูทังพื้นห้องรับแขก และพื้นสำนักงานไม่ได้มากกว่าได้ คือ ใช้รัลลุกีมิตเดียวกันปูทังส่วนที่ไม่ได้ ร้อยละ 52.8 และใช้รัลลุกีเดียวกันได้ ร้อยละ 47.2 และเมื่อจำแนกตามอาชีพแล้ว ก็ให้ผลลัพคล้ายคึ่งกัน

ตารางที่ 82 แลดูงวัสดุคุณภาพเดียวกันที่สามารถใช้ได้ทั้งห้องรับแขกและห้องสานักงานได้  
จำแนกตามอาชีพ ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ

ใช้วัสดุเดียวกันได้	รวม	ลูกค้าปนก.	ผู้รับเหมา
รวม	51 100.0 100.0	26 51.0 100.0	25 49.0 100.0
กระเบื้องยาง	8 100.0 15.7	4 50.0 15.4	4 50.0 16.0
พินอ่อนเทียม	2 100.0 3.9	- - -	2 100.0 8.0
พรม	15 100.0 29.4	9 60.0 34.6	6 40.0 24.0
กระเบื้องปูน	14 100.0 27.4	7 50.0 26.9	7 50.0 28.0
ปาร์เก้	5 100.0 9.8	3 60.0 11.5	2 40.0 8.0
พินอ่อน	1 100.0 2.0	1 100.0 3.8	- - -
พินซ์	6 100.0 11.8	2 33.3 7.7	4 66.7 16.0

จากตารางที่ 82 แสดงว่า รัลลุกีสามารถใช้ปั๊กังพื้นห้องรับแขก และพื้นสำนักงานมากที่สุดคือ พรmr้อยละ 29.4 รองลงมา กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 27.4 กระเบื้องยางร้อยละ 15.7 เมื่อคำนวณตามอาชีพ สรุปผลได้ดังนี้

สถาปนิก ตอบว่า รัลลุกีสามารถใช้ปั๊กังพื้นห้องรับแขกและพื้นสำนักงานมากที่สุดคือ พรmr้อยละ 34.6 รองลงมา กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 26.9 กระเบื้องยางร้อยละ 15.4

ผู้รับเหมา ตอบว่า รัลลุกีสามารถใช้ปั๊กังพื้นห้องรับแขก และพื้นสำนักงานมากที่สุดคือ กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 28.0 รองลงมา พรmr้อยละ 24.0 กระเบื้องยางและหินขัดร้อยละ 16.0

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 83 แสดงความสามารถใช้และไม่สามารถใช้ รัลลุคูนิดเตียวกันปูทึ้น หังพื้น  
ห้องนอน ห้องรับแขก และพื้นสานักงาน จำแนกตามอาชีพ ตอบได้ไม่  
เกิน 3 ข้อ

ความสามารถใช้รัลลุคูเตียวกัน	รวม	ลูกค้าปัจจุบัน	ผู้รับเหมา
รวม	104	53	51
	100_0	51_0	49_0
	100_0	100_0	100_0
ใช้รัลลุคูเตียวกันได้	35	20	15
	100_0	57_1	42_9
	33_7	37_7	29_4
ใช้รัลลุคูเตียวกันไม่ได้	69	33	36
	100_0	47_8	52_2
	66_3	62_3	70_6

จากตารางที่ 83 แสดงว่า รัลลุคูนิดเตียวกันที่สามารถปูทึ้นห้องนอน ห้องรับแขก และพื้นสานักงาน น้อยกว่า สามารถใช้ปูทึ้นห้องลามได้ โดยที่ตอบว่า สามารถปูทึ้นห้องลามด้วยรัลลุคูนิดเตียวกันร้อยละ 33\_7 และไม่สามารถใช้รัลลุคูนิดเตียวกันปูทึ้นห้องลามร้อยละ 66\_3 และเมื่อจำแนกตามอาชีพ ก็ได้ผลลัพธ์เป็นเตียวกัน

ตารางที่ 84 แสดงร้อยละการถือหุ้นปัจจุบันทั้งห้องนอน ห้องรับแขก และห้องทำงานได้ จำแนกตามอายุพ. (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

ใช้ร้อยละถือหุ้นได้	รวม	ลูกค้าปนิก	ผู้เช่าเหมา
รวม	35	20	15
	100.0	57.1	42.9
	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	7	4	3
	100.0	57.1	42.9
	20.0	20.0	20.0
พรอม	14	9	5
	100.0	64.3	35.7
	40.0	45.0	33.3
กระเบื้องปูน	6	2	4
	100.0	33.3	66.7
	17.1	10.0	26.7
ปาร์เก้	5	3	2
	100.0	60.0	40.0
	14.3	15.0	13.3
หินอ่อน	1	1	-
	100.0	100.0	-
	2.9	5.0	-
หินชุด	2	1	1
	100.0	50.0	50.0
	5.7	5.0	6.7

จากตารางที่ 84 แสดงว่า รัลลุคูชิตเดียวกันที่สามารถใช้ปั๊พันทั้งห้องนอน ห้องรับแขก และห้องสำนักงาน มากที่สุดคือ พร้อมร้อยละ 40.0 รองลงมา กระเบื้องยางร้อยละ 20.0 กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 17.1 เมื่อจำแนกตามอาชีพ สรุปผลได้ดังนี้

ลูกปืน ตอบว่า รัลลุคูชิตเดียวกันที่สามารถใช้ปูได้ทั้งสามพื้นที่ มากที่สุดคือ พร้อมร้อยละ 45.0 รองลงมา กระเบื้องยางร้อยละ 20.0 ปาร์เก็ตร้อยละ 15.0 กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 10.0

ผู้รับเหมา ตอบว่า รัลลุคูชิตเดียวกัน ที่สามารถใช้ปูได้ทั้งสามพื้นที่ มากที่สุดคือ พร้อมร้อยละ 33.3 รองลงมา กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 26.7 กระเบื้องยางร้อยละ 20.0

ตารางที่ 85 แสดงความสามารถใช้และไม่สามารถใช้รัลลุคูชิตเดียวกันปูพื้นห้องนอน และห้องรับแขก

รายการ	จำนวน	ร้อยละ
รวม	73	100.0
ใช้รัลลุคูชิตเดียวกันได้	54	74.0
ใช้รัลลุคูชิตเดียวกันไม่ได้	19	26.0

จากตารางที่ 85 แสดงว่า มีรัลลุคูชิตสามารถใช้ปูทั้งสองพื้นที่ได้มากกว่าไม่สามารถใช้ปูทั้งสองพื้นที่ คิดเป็นร้อยละ 74.0 และ 26.0 ตามลำดับ

ตารางที่ 86 แสดงร้อยละดุลย์มิตเติยว่ากี่สำหรับการใช้ปืนห้องนอนและห้องรับแขก จำแนกตามประเภทร้าน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ช้อ)

ใช้ร้อยละดุลย์มิตเติยว่ากี่ได้	รวม	ร้านค้าปีก	ร้านค้าปีกและสั่ง	ร้านค้าสั่ง
รวม	54 100.0 100.0	11 20.4 100.0	34 63.0 100.0	9 16.6 100.0
กรุงเปื้องยะ	12 100.0 22.2	3 25.0 27.3	9 75.0 26.5	- - -
พรม	6 100.0 11.1	3 50.0 27.3	1 16.7 2.9	2 33.3 22.2
กรุงเปื้องบุญพิม	19 100.0 35.2	3 15.8 27.3	13 68.4 38.3	3 15.8 33.3
ปาร์เก็	14 100.0 25.9	2 14.3 18.1	9 64.3 26.5	3 21.4 33.3
พินช์ต	2 100.0 3.7	- - -	1 50.0 2.9	1 50.0 11.1
กรุงเปื้องโนมเลค	1 100.0 1.9	- - -	1 100.0 2.9	- - -

จากตารางที่ 86 แสดงว่าร้อยละดุลย์มิตเติยว่ากี่ห้องนอนและห้องรับแขกได้มากที่สุดคือ กรุงเปื้องบุญพิมร้อยละ 35.2 รองลงมา ปาร์เก็ร้อยละ 25.9 และกรุงเปื้องยะร้อยละ 22.2 เป็นต้น ที่อ่อนจำแนกตามประเภทร้านค้า สูงผลิตตั้งแต่

ร้านค้าปั๊ก ตอบว่า กระเบื้องยาง พรม และกระเบื้องปูนทราย สามารถถูกห้องนอน และห้องรับแขกได้มากที่สุด เท่า ๆ กัน ร้อยละ 27.3

ร้านค้าปั๊กและส่ง ตอบว่า กระเบื้องปูนทรายสามารถใช้ปูห้องนอนและห้องรับแขกได้มากที่สุด ร้อยละ 38.3 รองลงมา กระเบื้องยางและปาร์เก้ ร้อยละ 26.5

ร้านค้าลิ่ง ตอบว่า กระเบื้องปูนทราย และปาร์เก้ สามารถใช้ปูห้องนอนและห้องรับแขกได้มากที่สุดร้อยละ 33.3 รองลงมาพร้อมร้อยละ 22.2

ตารางที่ 87 แสดงความสามารถใช้และไม่สามารถใช้รั้งดูดฉีดเตียวกัน บนพื้นห้องนอน และสำนักงาน

รายการ	จำนวน	ร้อยละ
รวม	79	100.0
สามารถใช้ขัดเตียวกัน	41	51.9
ไม่สามารถใช้ขัดเตียวกัน	38	48.1

จากตารางที่ 87 แสดงว่า สามารถใช้รั้งดูดฉีดเตียวกันบนพื้นห้องนอน และสำนักงานได้มากกว่าไม่สามารถใช้ขัดเตียวกัน คิดเป็นร้อยละ 51.9 และ 48.1 ตามลำดับ

**ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

ตารางที่ 88 แสดงว่าสัดส่วนที่สามารถใช้ปืนห้องนอนและปืนล่านักงาน จำแนก  
ตามประเภทร้านค้า

ใช้รั่ดดูดดีดเดียวกันได้	รวม	ร้านค้าปืน	ร้านค้าปืนและสีง	ร้านค้าสีง
รวม	41	6	27	8
	100.0	14.6	65.8	19.6
	100.0	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	16	3	10	3
	100.0	18.7	62.5	18.7
	39.0	50.0	37.0	37.5
พรม	1	-	1	-
	100.0	-	100.0	-
	2.4	-	3.7	-
กระเบื้องปูนพื้น	20	3	13	4
	100.0	15.0	65.0	20.0
	48.8	50.0	48.2	50.0
หินอ่อน	3	-	2	1
	100.0	-	66.7	33.3
	7.3	-	7.4	12.5
กระเบื้องห้องน้ำ	1	-	1	-
	100.0	-	100.0	-
	2.4	-	3.7	-

จากตารางที่ 88 แสดงว่าสัดส่วนที่สามารถใช้ปืนห้องนอน และปืนล่านักงาน มาก  
ที่สุดคือ กระเบื้องปูนพื้นร้อยละ 48.8 รองลงมากระเบื้องยาง 39.0 ถัดมาจำแนกตามประเภท  
ร้าน สรุปได้ว่ามีคือ ร้านค้าปืนตอบว่า สามารถใช้กระเบื้องยางและกระเบื้องปูนพื้น ปืนห้อง  
นอนและล่านักงานได้เท่า ๆ กัน ร้อยละ 50.0 ส่วนร้านค้าปืนและสีง ร้านค้าสีง ตอบว่า

ใช้กระเบื้องปูที่มีปูทึบห้องนอนและพื้นล้านสำนักงานมากที่สุด รองลงมา กระเบื้องยาง

ตารางที่ 89 แสดงความสามารถใช้และไม่สามารถใช้ร่องดูดผิดเดียวกันบนพื้นห้องรับแขก  
และพื้นล้านสำนักงาน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

รายการ	จำนวน	ร้อยละ
รวม	81	100.0
สามารถใช้ขัดเดียวกัน	46	56.8
ไม่สามารถใช้ขัดเดียวกัน	35	43.2

จากตารางที่ 89 แสดงว่าสามารถใช้ร่องดูดเดียวกันในการปูพื้นห้องรับแขก และพื้น  
ล้านสำนักงาน มากกว่าไม่สามารถใช้ร่องดูดผิดเดียวกัน คิดเป็นร้อยละ 56.8 และ 43.2 ตาม  
ลำดับ

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 90 แสดง รัลดูเดียวกันที่สามารถใช้พื้นที่ห้องรับแขกและพื้นส่วนทำงาน จำแนก  
ตามประเภทร้าน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

ใช้รัลดูเดียวกันได้	รวม	ร้านค้าปีก	ร้านค้าปีก และสัง	ร้านค้าส่ง
รวม	46	8	28	10
	100.0	17.4	60.9	21.7
	100.0	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	9	1	6	2
	100.0	11.1	66.7	22.2
	19.6	12.5	21.4	20.0
กระเบื้องปูนพื้น	28	5	17	6
	100.0	17.8	60.7	21.4
	60.9	62.5	60.7	60.0
พื้นอ่อน	1	1	-	-
	100.0	100.0	-	-
	2.2	12.5	-	-
พื้นหัด	6	1	3	2
	100.0	16.7	50.0	33.3
	13.0	12.5	10.7	20.0
กระเบื้องโมเสค	2	-	2	-
	100.0	-	100.0	-
	4.3	-	7.2	-

จากตารางที่ 90 แสดงว่า รัลติส์สามารถใช้ปูทึ้งพื้นห้องรับแขก และพื้นสำนักงานมากที่สุดคือ กระเบื้องปูพื้นร้อยละ 60.9 รองลงมา กระเบื้องยางร้อยละ 19.6 พื้นชั้ดร้อยละ 13.0 เมื่อจำแนกตามประเภทร้านสุ่มผลได้ดังนี้

ร้านค้าปลีก ตอบว่า ใช้กระเบื้องปูพื้น ปูทึ้งห้องรับแขก และพื้นสำนักงานมากที่สุดร้อยละ 62.5 รองลงมา ตอบว่า กระเบื้องยาง พื้นอ่อน และพื้นชั้ด เก่า ๆ กัน ร้อยละ 12.5

ร้านค้าปลีกและส่ง ตอบว่า ใช้กระเบื้องปูพื้นมากที่สุด เช่นกัน ร้อยละ 60.7 รองลงมา กระเบื้องยางร้อยละ 21.4 พื้นชั้ดร้อยละ 10.7

ร้านค้าส่ง ตอบว่า ใช้กระเบื้องปูพื้นมากที่สุด เช่นกัน ร้อยละ 60.0 รองลงมา กระเบื้องยาง และพื้นชั้ดเก่า ๆ กัน ร้อยละ 20.0

ตารางที่ 91 แสดงความสามารถใช้แล้วไม่สามารถใช้รัลติสได้因为ปูทึ้งห้องนอน ห้องรับแขก และพื้นสำนักงาน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

รายการ	จำนวน	ร้อยละ
รวม	78	100.0
สามารถใช้รัลติสได้becauseปูทึ้งห้องนอน ห้องรับแขก และพื้นสำนักงาน	29	37.2
ไม่สามารถใช้รัลติสได้becauseปูทึ้งห้องนอน ห้องรับแขก และพื้นสำนักงาน	49	62.8

จากตารางที่ 91 แสดงว่า สามารถใช้รัลติสได้becauseปูทึ้งห้องนอน ห้องรับแขก และสำนักงาน น้อยกว่าไม่สามารถใช้รัลติสได้becauseปูทึ้งห้องนอน ห้องรับแขก และสำนักงาน คิดเป็นร้อยละ 37.2 และ 62.8 ตามลำดับ

ตารางที่ 92 แสดงว่าสัดส่วนเดียวกันที่ลามารถใช้ปืนทั้งห้องนอน ห้องรับแขก และส่วนงาน  
จำแนกตามประเภทร้านค้า

ใช้สัดส่วนเดียวกันได้	รวม	ร้านค้าปลีก	ร้านค้าปั๊ก และสิ่ง	ร้านค้าส่ง
รวม	29	4	20	5
	100.0	13.8	69.0	17.2
	100.0	100.0	100.0	100.0
กระเบื้องยาง	8	1	6	1
	100.0	12.5	75.0	12.5
	27.6	25.0	30.0	20.0
กระเบื้องปูนพื้น	19	3	13	3
	100.0	15.8	68.4	15.8
	65.5	75.0	65.0	60.0
พื้นชั้ด	2	-	1	1
	100.0	-	50.0	50.0
	6.9	-	5.0	20.0

จากตารางที่ 92 แสดงว่าสัดส่วนเดียวกันที่ลามารถใช้ปืนทั้งห้องนอน ห้องรับแขก  
และพื้นส่วนงาน มากที่สุดคือ กระเบื้องปูนร้อยละ 65.5 รองลงมากระเบื้องยางร้อยละ  
27.6 เมื่อจำแนกตามประเภทร้านค้าได้ผลลัพธ์เป็นเดียวกัน

ตารางที่ 93 ผลคงไว้สุทธิสำหรับการนำไปปัจจัยห้องนอนและห้องรับแขก จำแนกตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ช่อง)

รหัสคู่มือ	รวม	อาชีพ					รายได้				ประเภทบ้าน		
		รับราชการ	พนักงานรัฐ วิสานภิค	ประกอบธุร กิจล้วนตัว	พนักงาน เอกชน	ไม่ได้ปรับ กองอาชีพ	ไม่เกิน 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	อาคาร พาณิชย์	ทาวเนอร์	หมู่บ้าน
รวม	473 100.0 100.0	97 20.5 100.0	34 7.2 100.0	125 26.4 100.0	138 29.2 100.0	79 16.7 100.0	106 22.4 100.0	133 28.1 100.0	44 9.3 100.0	190 40.2 100.0	100 21.1 100.0	175 37.0 100.0	198 41.9 100.0
กรุงเปรี้ยงยะง	49 100.0 10.4	14 28.6 14.4	3 6.1 8.8	10 20.5 8.0	16 32.6 11.6	6 12.2 7.6	12 24.5 11.3	14 28.6 10.5	4 8.2 9.1	19 38.8 10.0	12 24.5 12.0	18 36.7 10.3	19 38.8 9.6
ปาร์เก	238 100.0 50.3	55 23.1 56.7	16 6.7 47.1	63 26.5 50.4	67 28.2 48.6	37 15.5 46.8	48 20.2 45.3	69 29.0 51.9	22 9.2 50.0	99 41.6 52.1	46 19.3 46.0	89 37.4 50.8	103 43.3 52.0
คนอ่อนเพิ่ม	4 100.0 0.8	- -	- -	1 25.0 0.8	3 75.0 2.2	- -	- -	4 100.0 3.0	- -	- -	- -	2 50.0 1.1	2 50.0 1.0
คนอ่อน	9 100.0 1.9	- -	1 11.1 2.9	2 22.2 1.6	4 44.4 2.9	2 22.2 2.5	3 33.3 2.8	3 33.3 2.2	- -	3 33.3 1.6	- -	4 44.4 2.3	5 55.5 2.5
พรอม	112 100.0 23.7	24 21.4 24.7	10 8.9 29.4	26 23.2 20.8	32 28.6 23.2	20 17.8 25.3	31 27.7 29.2	26 23.2 19.5	7 6.3 15.9	48 42.8 25.3	15 13.4 15.0	49 43.8 28.0	48 42.8 24.2
คนชัก	24 100.0 5.1	1 4.2 1.0	1 4.2 2.9	9 37.5 7.2	6 25.0 4.3	7 29.2 8.9	7 29.2 6.6	7 12.5 5.3	3 29.2 6.8	7 66.7 3.7	16 16.7 16.0	4 16.7 2.3	4 16.7 2.0
กรุงเปรี้ยงพัฒนา	37 100.0 7.8	3 8.2 3.1	3 8.2 8.8	14 37.8 11.2	10 27.0 7.2	7 18.9 8.9	5 13.5 4.7	10 27.0 7.5	8 21.6 18.2	14 37.8 7.4	11 29.7 11.0	9 24.3 5.1	17 45.9 8.6

จากตารางที่ 93 ผู้ตอบว่า รหัสคู่มือสามารถใช้ปัจจัยห้องนอนและห้องรับแขกมากที่สุดคือปาร์เก้ รองลงมาพร้อม คิดเป็นร้อยละ 50.3 และ 23.7 ตามลำดับ

เมืองเคราะห์ความอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน บังให้ผลลัพธ์เช่นเดิม

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 94 แล็คจงรัลตี้สำมารถใช้ปั๊พห้องนอนและพื้นสำมักงาน สำมกความอาชีพ รายได้ และประเกบบัน (ตอบได้มีเงิน 3 ข้อ)

รัลตี้อาชีพ	รวม	อาชีพ					รายได้				ประเกบบัน		
		รับรายได้	พนักงานรัฐ วิสาหกิจ	ประกบธุร กิจส่วนตัว	พนักงาน เอกชน	ไม่ได้ปรับ กอบอาชีพ	ไม่เงิน 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	อาคาร พาณิชย์	ทาวเร่อร์	บุรุษบัน
รวม	249 100.0 100.0	45 18.1 100.0	15 6.0 100.0	70 28.1 100.0	76 30.5 100.0	43 17.3 100.0	60 24.1 100.0	78 31.3 100.0	19 7.6 100.0	92 36.9 100.0	79 31.7 100.0	93 37.3 100.0	77 30.9 100.0
กระเบื้องยาง	110 100.0 44.2	30 27.3 66.7	4 3.6 26.7	29 26.4 41.4	30 27.3 39.5	17 15.4 39.5	25 22.7 41.7	37 33.6 47.4	9 8.2 47.4	39 35.5 42.4	44 40.0 55.7	32 29.1 34.4	34 30.9 44.1
ปาร์ท	16 100.0 6.4	2 12.5 4.4	3 18.8 20.0	3 18.8 4.3	4 25.0 5.3	4 25.0 9.3	6 37.5 10.0	5 31.2 6.4	2 12.5 10.5	3 18.8 3.3	3 18.8 3.8	7 43.7 7.5	6 37.5 7.8
เดินอ่อนนิรบบม	3 100.0 1.2	- -	- -	1 33.3 1.4	1 33.3 1.3	1 33.3 2.3	1 33.3 1.7	2 66.7 2.6	- -	- -	- -	3 100.0 -	- -
เดินอ่อน	8 100.0 3.2	1 12.5 2.2	2 25.0 13.3	1 12.5 1.4	3 37.5 3.9	1 12.5 2.3	3 37.5 5.0	1 12.5 1.3	- -	4 50.0 4.3	- -	5 62.5 5.4	3 37.5 3.9
พรอม	47 100.0 18.9	7 14.9 15.6	3 6.4 20.0	12 25.5 17.1	17 36.2 22.4	8 17.0 18.6	10 21.3 16.7	13 27.7 16.7	2 4.3 10.5	22 46.8 23.9	6 12.8 7.6	21 44.7 22.6	20 42.5 26.0
เดินดีด	26 100.0 10.4	2 7.7 4.4	- 34.6 -	9 34.6 12.9	9 34.6 11.8	6 23.1 14.0	5 19.2 8.3	9 34.6 11.5	3 11.5 15.8	9 34.6 9.8	13 50.0 16.4	11 42.3 11.8	2 7.7 2.6
กระเบื้องหิน	39 100.0 15.7	3 7.7 6.7	3 38.5 20.0	15 30.8 21.4	12 15.4 15.8	6 15.4 14.0	10 25.6 16.7	11 28.2 14.1	3 28.2 15.8	15 38.5 16.3	13 33.3 16.4	14 35.9 15.1	12 30.8 15.6

จากตารางที่ 94 มีผู้ตอบว่า รัลตี้สำมารถใช้ปั๊พห้องและพื้นสำมักงานมากกว่าครึ่งต่อ กระเบื้องยาง รองลงมาพร้อม ศึกเบื้องรับคละ 44.2 และ 18.9

ตามสำบบ เนื้อใจกระหัดความอาชีพ รายได้ และประเกบบัน ให้ผลลัพธ์เป็นเช่น

ตารางที่ 95. ผลคงวัสดุคงคลังรับแยกและหั่นสำนักงาน จำแนกตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ช่อง)

วัสดุคงคลัง	รวม	อาชีพ						รายได้			ประเภทบ้าน		
		รับราชการ วิล่าหมก	พนักงานธุร กจล้วนตัว	พนักงาน เชกข้อ	ไม้ไผ่ประ กอบอาชีพ	ไม้ไผ่ 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	อาคาร พาณิชย์	ทาวเวอร์	หมู่บ้าน	
รวม	290 100.0 100.0	50 17.2 100.0	21 7.2 100.0	75 25.9 100.0	94 32.4 100.0	50 17.2 100.0	60 20.7 100.0	84 29.0 100.0	29 10.0 100.0	117 40.3 100.0	77 26.6 100.0	100 34.5 100.0	113 38.9 100.0
กระเบื้องยาง	65 100.0 22.4	15 23.1 30.0	3 4.6 14.3	18 27.7 24.0	22 33.8 23.4	7 10.8 14.0	15 23.1 25.0	17 26.1 20.2	3 4.6 10.3	30 46.2 25.6	13 20.0 16.9	27 41.5 27.0	25 38.5 22.1
ปาร์ค	15 100.0 5.2	2 13.3 4.0	3 20.0 14.3	3 20.0 4.0	3 20.0 3.2	4 26.7 8.0	6 40.0 10.0	5 33.3 5.9	2 13.3 6.9	2 13.3 1.7	2 13.3 2.6	7 46.7 7.0	6 40.0 5.3
เดินอ่อนมาตรฐาน	4 100.0 1.4	- -	1 25.0 4.8	1 25.0 1.3	2 50.0 2.1	- -	- -	2 50.0 2.4	1 25.0 3.4	1 25.0 0.8	- -	2 50.0 2.0	2 50.0 1.7
เดินอ่อน	18 100.0 6.2	1 5.6 2.0	2 11.1 9.5	3 16.7 4.0	9 50.0 9.6	3 16.7 6.0	6 33.3 10.0	4 22.2 4.8	-- -	8 44.4 6.8	1 5.6 1.3	8 44.4 8.0	9 50.0 8.0
พรม	52 100.0 17.9	7 13.5 14.0	4 7.7 19.0	16 30.8 21.3	18 34.6 19.1	7 13.5 14.0	11 21.1 18.3	10 19.2 11.9	7 13.5 24.1	24 46.1 20.5	8 15.4 10.4	22 42.3 22.0	22 42.3 19.5
เดินดูด	52 100.0 17.9	8 15.4 16.0	2 3.8 9.5	13 25.0 17.3	15 28.8 16.0	14 26.9 28.0	8 15.4 13.3	17 32.7 20.2	9 17.3 30.0	18 34.6 15.4	24 46.1 31.2	16 30.8 16.0	12 23.1 10.6
กระเบื้องปูน	79 100.0 27.2	16 20.3 32.0	5 6.3 23.8	20 25.3 26.7	23 29.1 24.5	15 19.0 30.0	12 15.2 20.0	27 34.2 32.1	6 7.6 20.7	34 43.0 29.1	27 34.2 35.1	15 19.0 15.0	37 46.8 32.7
กระเบื้องห้องน้ำ	5 100.0 1.7	1 20.0 2.0	1 20.0 4.8	1 20.0 1.3	2 40.0 2.1	- -	2 40.0 3.3	2 40.0 2.4	1 20.0 3.4	- -	2 40.0 2.6	3 60.0 3.0	- -

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

จากตารางที่ 95 มีผู้ตอบว่า รั่นดูที่ควรใช้ปืนทึบห้องรับแขกและพื้นสำนักงานมากที่สุดคือ กระเบื้องปูนทึบ รองลงมากระเบื้องยาง คิดเป็นร้อยละ 27.2 และ 22.4

เมื่อวิเคราะห์ตามอาชีพ ผู้ตอบทุกรายยังคงตอบเช่นเดิม ฝ่ายคระห์ตามรายได้ ผู้มีรายได้ไม่เกิน 4,999 ตอบว่าควรใช้กระเบื้องยางมากกว่าปูนทึบ ผู้มีรายได้สิน ๗,๐๐๐ ตอบว่าควรใช้หินซัดมากกว่าปูนทึบ แต่หากใช้กระหน่ำ 9,000-12,999 ตอบว่าควรใช้หินซัดมากกว่าปูนทึบ ร้อยละ 30.0 เมื่อวิเคราะห์ตามปัจจัยทางบ้าน ผู้อยู่อาศัยทางพานิชและหมู่บ้าน ตอบว่า ควรใช้กระเบื้องปูนมากกว่าปูนทึบ ร้อยละ 35.1 และ 32.7 ตามลำดับ แต่ผู้อยู่ก้าวเรอาล์ ตอบว่า ควรใช้กระเบื้องยางมากกว่าปูนทึบ ร้อยละ 27.0

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 96 ผลคงรัลกุที่สามารถได้ยืดหักห้องนอน ห้องรับแขก และห้องสำนักงาน จำแนกตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน (ตอบได้ไม่เกิน 3 ข้อ)

รหัสที่ใช้	รวม	อาชีพ					รายได้				ประเภทบ้าน		
		รับราชการ	พนักงานธุรกิจ	ประกอบธุรกิจส่วนตัว	พนักงาน	ไม่ใช่ประกอบอาชีพ	ไม่เกิน 4,999	5,000-8,999	9,000-12,999	มากกว่า 13,000	อาคารพาณิชย์	ทาวเนอร์	หมู่บ้าน
รวม	139 100.0 100.0	25 18.0 100.0	11 7.9 100.0	38 27.3 100.0	43 30.9 100.0	22 15.8 100.0	34 24.5 100.0	40 28.8 100.0	10 7.2 100.0	55 39.6 100.0	37 26.6 100.0	51 36.7 100.0	51 36.7 100.0
กระทรวงยุติธรรม	42 100.0 30.2	13 30.9 52.0	2 4.8 18.2	9 21.4 23.7	13 30.9 30.2	5 11.9 22.7	11 26.2 32.3	13 30.9 32.5	1 2.4 10.0	17 40.5 30.9	14 33.3 37.8	14 33.3 27.4	14 33.3 27.4
บริการ	14 100.0 10.1	2 14.3 8.0	3 21.4 27.3	2 14.3 5.3	3 21.4 7.0	4 28.6 18.2	6 42.9 17.6	4 28.6 10.0	2 14.3 20.0	2 14.3 3.6	1 7.1 2.7	7 50.0 13.8	6 42.9 11.7
คณอ่อนนุช	1 100.0 0.2	- -	- -	- -	1 100.0 2.3	- -	- -	1 100.0 2.5	- -	- -	- -	1 100.0 2.0	-
คณอ่อน	4 100.0 2.9	- -	1 25.0 9.1	1 25.0 2.6	2 50.0 4.6	- -	1 25.0 2.9	1 25.0 2.5	- -	2 50.0 3.6	- -	2 50.0 3.9	2 50.0 3.9
พรม	38 100.0 27.3	7 18.4 28.0	3 7.9 27.3	10 26.3 26.3	12 31.6 27.9	6 15.8 27.3	9 23.7 26.5	10 26.3 25.0	1 2.6 10.0	18 47.4 32.7	5 13.1 13.5	17 44.7 33.3	16 42.1 31.4
คณปัต	14 100.0 10.1	- -	- -	5 35.7 13.2	5 35.7 11.6	4 28.6 18.2	3 21.4 8.8	4 28.6 10.0	3 21.4 30.0	4 28.6 7.3	8 57.1 21.6	3 21.4 5.9	3 21.4 5.9
กระทรวงยุติธรรม	26 100.0 18.7	3 11.5 12.0	2 7.7 18.2	11 42.3 28.9	7 26.9 16.3	3 11.5 13.6	4 15.4 11.8	7 26.9 17.5	3 11.5 30.0	12 46.2 21.8	9 34.6 24.3	7 26.9 13.7	10 38.5 19.6

จากตารางที่ 96 แสดงว่า รัฐธรรมนูญสามารถใช้บูรณาธิการห้องรับแขก และห้องส่วนตัวของนายกรัฐมนตรี ห้องลางมหาพรหม ศิดเป็นร้อยละ 30.2 และ 27.3 และห้องเบื้องบุพัน ร้อยละ 18.7

เมื่อวิเคราะห์ตามอาชีพ ผู้ตอบที่ปรับราษฎร และพนักงานเอกชน ตอบว่าควรใช้ กระเบื้องยางมากที่สุด ส่วนพนักงานรัฐวิสาหกิจ ประกอบธุรกิจส่วนตัว และผู้ไม่ได้ประกอบ พนักงาน ตอบว่าควรใช้พรมมากที่สุด เมื่อวิเคราะห์ตามรายได้ ผู้มีรายได้ไม่เกิน 4,999 และ 5,000-8,999 บาท ตอบว่า ควรใช้กระเบื้องยางมากที่สุด 9,000-12,999 ตอบว่าควร ใช้พรมและกระเบื้องปูพื้นมากที่สุด และรายได้มากกว่า 13,000 บาท ตอบว่าควรใช้พรมมากที่สุด เมื่อวิเคราะห์ตามประเภทบ้าน อาคารพาณิชย์ ตอบว่าควรใช้กระเบื้องยาง ส่วนห้องนอนและห้องน้ำ ตอบว่าควรใช้พรมมากที่สุด

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 97 แลดงว่าสูตรค่าวรนนามาบผังห้องน้ำมากที่สุด สำเนกตามอาชีพ

รหัสที่ใช้	รวม	สถาปนิก	ผู้รับเหมา
รวม	40 100.0 100.0	20 50.0 100.0	20 50.0 100.0
กรະเบื้องโนมเลค	5 100.0 12.5	4 80.0 20.0	1 20.0 5.0
สึกบ้าน	- - -	- - -	- - -
หินอ่อนเทียม	- - -	- - -	- - -
กรະเบื้องบุผัง	34 100.0 85.0	16 47.1 80.0	18 52.9 90.0
หินอ่อน	1 100.0 2.5	- - -	1 100.0 5.0

จากตารางที่ 97 แลดงว่า รหัสที่ค่าวรนนามาบผังห้องน้ำมากที่สุดคือ กรະเบื้องบุผัง ร้อยละ 85.0 รองลงมา กรະเบื้องโนมเลคร้อยละ 12.5 ถ้าจำแนกตามอาชีพ สุรุ่ปผลได้ดังนี้

สถาปนิก ตอบว่า ค่าวรนนามาบผังมากที่สุดร้อยละ 80.0 รองลงมา

กรະเบื้องโนมเลคร้อยละ 20.0

ผู้รับเหมา ตอบว่า ค่าวรนนามาบผังมากที่สุด เช่นกัน ร้อยละ 90.0 รองลงมา กรະเบื้องโนมเลค และหินอ่อนร้อยละ 5.0

ตารางที่ 98 แสดงร้อยละการใช้บุญังคหัองน้ำ ในความคิดเห็นของร้านค้า

ร้านค้าที่ใช้	จำนวน	ร้อยละ
กระเบื้องโมเสค	2	6.7
กระเบื้องบุญังคหัอง	28	93.3
สีทาบ้าน	-	-
พินอ่อน	-	-
พินอ่อนเทียม	-	-
รวม	30	100.0

จากตารางที่ 98 แสดงว่า ร้อยละการใช้บุญังคหัองน้ำมากที่สุดคือ กระเบื้องบุญังคหัอง ร้อยละ 93.3 รองลงมา กระเบื้องโมเสคร้อยละ 6.7

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ตารางที่ 99 แสดงรัลส์ที่ควรใช้บุผนังห้องน้ำมากที่สุด จำแนกตามอาชีพ รายได้ ประเภทบ้าน

ประเภทบ้าน	รวม	อาชีพ							รายได้							ประเภทบ้าน			
		รับราย- การ	พนักงาน ธุรกิจ กิจ	ประกอบ ธุรกิจ ล้วนตัว	พนักงาน เอกชน	ไม่ได้ ประกอบ พาณิช	ไม่ตอบ	ไม่เกิน 4,999	5,000- 8,999	9,000- 12,999	มากกว่า 13,000	ไม่ตอบ	อาชาร พาณิชย์	อาชาร เช่าครื้น	หุ้นบ้าน	ไม่ตอบ			
รวม	300 100.0 100.0	58 19.3 100.0	21 7.0 100.0	77 25.7 100.0	92 30.7 100.0	51 17.0 100.0	1 0.3 100.0	58 19.3 100.0	89 29.7 100.0	25 8.3 100.0	127 42.3 100.0	1 0.3 100.0	64 21.3 100.0	115 38.3 100.0	119 39.7 100.0	2 0.7 100.0			
กระเบื้องโมเดล	93 100.0 31.0	22 23.7 37.9	7 7.5 33.3	27 29.0 35.1	26 28.0 28.3	11 11.8 21.6	- -	18 19.4 31.0	24 25.2 27.0	10 10.8 40.0	41 44.1 32.3	- -	25 26.9 39.1	43 46.2 37.4	25 26.9 21.0	- - -			
กระเบื้องบุผนัง	192 100.0 64.0	34 17.7 58.6	14 7.3 66.7	46 24.0 59.7	64 33.3 69.6	33 17.2 64.7	1 0.5 100.0	38 19.8 65.5	61 31.8 68.5	13 5.8 52.0	79 41.1 62.2	1 0.5 100.0	32 16.7 50.0	68 35.4 59.1	90 46.9 75.6	2 1.0 100.0			
สึกษา	7 100.0 2.3	1 14.3 1.7	- 28.6 -	2 -	4 57.1 7.8	- -	- -	3 42.9 3.4	2 28.6 8.0	2 28.6 1.6	- -	5 71.4 7.8	1 14.3 0.9	1 14.3 0.8	- - -				
ดินเผา	4 100.0 1.3	- -	- -	- -	1 25.0 1.1	3 75.0 5.9	- -	1 25.0 1.7	1 25.0 1.1	- -	2 50.0 1.6	- -	1 25.0 1.6	1 25.0 0.9	1 50.0 1.7	2 25.0 1.7	- - -		
ดินเผาตีบม	3 100.0 1.0	1 33.3 1.7	- 33.3 -	1 33.3 1.3	1 1.1 1.1	- -	- -	1 33.3 1.7	- -	- -	2 66.7 1.6	- -	2 66.7 1.6	- -	1 66.7 1.7	1 33.3 0.8	- - -		
หินฯ รูป	1 100.0 0.3	- -	- 100.0 -	1 -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	1 100.0 0.8	- -	1 100.0 1.6	- -	- -	- -	- -		

จากตารางที่ 99 ผู้ตอบว่า รัลส์ที่ควรใช้บุผนังห้องน้ำมากที่สุดคือ กระเบื้องบุผนัง รองลงมากระเบื้องโมเดล ศิลป์เป็นร้อยละ 64.0 และ 31.0 ตามลำดับ  
เมื่อเทียบระหว่างห้องน้ำตามอาชีพ รายได้ และประเภทบ้าน ก็ได้ผลลัพธ์เป็นเดียวกัน

ประวัติผู้เขียน



ชื่อ นายสัต稻ชัย ล้อยฤทธิ์ภิไกร

เกิด วันที่ 6 พฤษภาคม พ.ศ. 2499

จบการศึกษา ลัษณิตศาสตรบัณฑิต คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย  
ปี 2523

ประลับภารณ์ Van Sale บริษัทสโวร์บราเดอร์ ประเทศไทย จำกัด เป็นระยะเวลา  
1 ปี ก่อนเข้าศึกษาต่อขั้นปริญญามหาบัณฑิต

ศูนย์วิทยทรัพยากร  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย