## ปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จในการส่งออกสินค้า ในกลุ่มอุตสาหกรรมอาหารในประเทศไทย



ราวดี สุริสระพันธุ์

วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งข้องการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาบริหารธุรกิจดุษฎีบัณฑิต สาขาวิชาธุรกิจระหว่างประเทศ

> โครงการร่วมผลิตบัณฑิตระดับปริญญาเอกสาขาบริหารธุรกิจ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

> > ปีการศึกษา 2542

ISBN 974-333-889-6

ลิขสิทธิ์ของ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

# THE DETERMINANTS OF EXPORT SUCCESS: THE CASE OF THAI FOOD INDUSTRY

Ravadee Surisrabhan

A Dissertation Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Doctor of Business Administration
The Joint Doctoral Program in Business Administration
Faculty of Commerce and Accountancy
Chulalongkorn University
Academic Year 1999
ISBN 974-333-889-6

Thesis Title	The Determinants of Expo	ort Success:	
	The Case of Thai Food In	dustry	
Ву	Ravadee Surisrabhan		
Department	Commerce		
Thesis Advisor	Assistant Professor Dr. Pa	akpachong Vadhanasindhu	
Thesis Co-Advisor	Associate Professor Dr. Achara Chandrachai		
Accepted by the Foo	ulty of Commerce and Acco	untanay Chulalanakam	
University in Partial Fulfilln	•		
Oniversity in I artial I unfilm	nent of the requirements to	The Doctoral's Degree	
V Aphimatest	1 Dean of Faculty of Co	ommerce and Accountancy	
(Assistant Professor D	r. Virach Aphimeteetamron	o)	
,	on the second se	5/	
THESIS COMMITTEE			
Pau cuf.	jyne	Chairman	
(Dr. Panisuan Jamnari	nwej)		
P. Vadh		Advisor	
(Assistant Professor D	Or. Pakpachong Vadhanasing	dhu)	
Λ			
Achara Ch	(m drod	Co-Advisor	
(Associate Professor I	Dr. Achara Chandrachai)		
AND U	y B	Committee	
(Associate Professor I	Dr. Ninnat Olanvoravuth)		
Phanama	n Sangsma_	Committee	
(Assistant Professor I	Or. Thanawan Sangsuwan)		
90 Kanchavas	- Lob ila	Committee	
(Dr. Prasit Kanchanas	akdichai)		

ราวดี สุริสระพันธุ์ : ปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จในการส่งออกสินค้าในกลุ่มอุตสาหกรรม อาหารในประเทศไทย อ.ที่ปรึกษา : ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. พักตร์ผจง วัฒนสินธุ์ อ.ที่ปรึกษาร่วม : รองศาสตราจารย์ ดร. อัจฉรา จันทร์ฉาย ; 168 หน้า. ISBN 974-333-889-6.

การค้าระหว่างประเทศเป็นปัจจัยควบคุมความเจริญของเศรษฐกิจโลก ประเทศต่าง ๆ จำเป็นด้องดำเนิน การให้สอดคล้องกับเศรษฐกิจของชาติอื่น ๆ โดยอาศัยความเคลื่อนไหวทางสินค้า เงินทุน เทคโนโลยีและธุรกิจ สินค้า ส่งออกได้กลายเป็นส่วนสำคัญของเศรษฐกิจไทย โดยที่สัดส่วนของสินค้าส่งออกต่อผลิตผลมวลรวมประชาชาติ ของ ประเทศมีอัตราสูงกว่า ร้อยละ 30 ตั้งแต่ปี ค.ศ.1994 เป็นต้นมา การที่สินค้าไทยมีความเสียเปรียบทางด้านการแข่งขัน กับสินค้าจากต่างประเทศทำให้การเพิ่มขึ้นของการส่งออกอยู่ในอัตราที่ลดลง ซึ่งเป็นผลให้เกิดวิกฤติการณ์ด้านเศรษฐกิจของประเทศ พื้นฐานของเศรษฐกิจที่แข็งแกร่งเกิดจากการปรับปรุงสินค้าให้ดีขึ้น ซึ่งจะทำให้สินค้าไทยสามารถอยู่ใน ตำแหน่งที่จะแข็งขันกับตลาดนานาประเทศได้ อันจะส่งผลให้เศรษฐกิจมั่นคงและเจริญเติบโต

วัตถุประสงค์ของการศึกษา คือ 1) เพื่อทดสอบการใช้ทฤษฎีการได้เปรียบเชิงเปรียบเทียบของประเทศ ตามแนวคิดของพอร์ทเตอร์ ในการอธิบายความสำเร็จของการส่งออกของอุตสาหกรรมอาหารไทย 2) เพื่อตัดสินว่า ทฤษฎีดังกล่าวสามารถอธิบายความสำเร็จของการส่งออกของอุตสาหกรรมอาหารไทยได้ในระดับใด 3) เพื่อค้นหาปัจจัย อื่น ๆ ที่มีผลกระทบต่อความสำเร็จในการส่งออกของอุตสาหกรรมอาหารไทย และ 4) เพื่อเสนอแนะวิธีการปรับปรุงการ ดำเนินงานของธุรกิจในอุตสาหกรรมอาหารในประเทศไทย ขอบเขตของการศึกษาคือ เพื่อวิเคราะห์ผลประกอบการใน การส่งออกของบริษัท ปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบการ และปัจจัยสภาพแวดล้อมภายนอกที่มีผลต่อการประกอบการใน การส่งออก แนวความคิดในการศึกษานี้ถูกพัฒนามาจากทฤษฎีข้างต้น การศึกษานี้วิเคราะห์ปัจจัยทั้งสี่ประการคือ 1) สภาพของปัจจัยประกอบ 2) สภาพอุปสงค์ 3) กลยุทธ์ โครงสร้างและคู่แข่งของบริษัท และ 4) อุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง และสนับสนุน ตลอดจนปัจจัยสภาพแวดล้อมภายนอกสองประการคือ เหตุการณ์ที่ไม่คาดคิด และนโยบายและบทบาท ของรัฐบาล การศึกษานี้ใช้วิธีการวิเคราะห์ข้อมูลจากแบบสอบถามที่ได้รับจากผู้บริหารกิจการส่งออกอาหารในประเทศไทย กลุ่มศึกษาประกอบด้วย135 บริษัทในอุตสาหกรรมส่งออกอาหารในประเทศไทย คิดเป็นร้อยละ 12.47 ของจำนวน แบบสอบถามที่ได้ส่งออกไป

การศึกษานี้สรุปปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จในการส่งออกอาหารไทยว่า คือ สภาพปัจจัย กลยุทธ์ของ บริษัท และอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องและสนับสนุน สภาพเงื่อนไขตลาดในประเทศอันหมายถึงสภาพความต้องการและ สภาพการแข่งขันไม่มีผลต่อความสำเร็จในการส่งออก ผู้ตอบแบบสอบถามเชื่อว่าปัจจัยพื้นฐาน คือ วัตถุดิบและแรงงาน มีความสำคัญต่อผลประกอบการการส่งออก มากกว่ากลยุทธ์ของบริษัท และปัจจัยขั้นสูงได้แก่ทรัพยากรบุคคลและ การผลิตและเทคโนโลยี ผลการวิเคราะห์ข้อมูลทางสถิติแสดงว่า ปัจจัยสำคัญที่มีผลต่อการประกอบการการส่งออก เริ่ม จากทรัพยากรบุคคล ตามด้วยการผลิตและเทคโนโลยี และกลยุทธ์ของบริษัท

ผลการศึกษาสรุปว่า บริษัทส่งออกควรปรับปรุง และพัฒนาความสามารถในการส่งออกระยะสั้น ด้วยการ ใช้กลยุทธ์ที่เกี่ยวกับการวางแผนเพิ่มยอดขาย การวางแผนเพิ่มลูกค้า การบริการ การควบคุมปริมาณ และการควบคุม คุณภาพ บริษัทควรมุ่งเน้นการสร้างความสามารถในการแข่งขันระยะยาว โดยการพัฒนาบุคลากรทางด้านการวิจัยและ พัฒนาสินค้า การเพิ่มความสามารถของบุคลากร และจัดการฝึกอบรมบุคลากร บริษัทควรมีการลงทุนในด้านการผลิต และเทคโนโลยีการผลิต โดยการปรับปรุงเทคโนโลยีการผลิต และนวัตกรรมการผลิต รัฐบาลสามารถเพิ่มศักยภาพให้ บริษัทส่งออกอาหารด้วยการสนับสนุนผ่านสถาบันที่เกี่ยวข้องในการทำวิจัยและพัฒนาในด้านการผลิตอาหาร ขบวนการ ผลิตอาหาร การพัฒนาประสิทธิภาพและประสิทธิผลการผลิต รัฐบาลควรเป็นแหล่งข้อมูลด้านการผลิต และการค้า สำหรับทั้งตลาดภายในประเทศและตลาดต่างประเทศ การวิจัยครั้งนี้ได้เสนอความคิดสำหรับงานวิจัยในอนาคตเกี่ยวกับ เรื่องดังกล่าวด้วย

ภาควิชา พาณิชยศาสตร์ สาขาวิชา ธุรกิจระหว่างประเทศ ปีการศึกษา 2542 ลายมือชื่อนิสิต์..

ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา.

Wholm Ohl

RAVADEE SURISRABHAN: THE DETERMINANTS OF EXPORT SUCCESS: THE CASE OF THAI FOOD INDUSTRY. THESIS ADV!SOR: ASST. PROF. DR. PÄKPACHONG VADHANASINDHU THESIS CO-ADVISOR: ASSOC. PROF. DR. ACHARA CHANDRACHAI 168 pp. ISBN 974-333-889-6.

International trade governs world economic growth. Nations are becoming economic interdependence with other nations through complex flow of goods, capital, and technology. Export has become an important component of Thai economy. The proportion of export to the country's GDP has been higher than 30 percent since 1994. Loss in international competitiveness of Thai products reflected in negative growth in export, which is one of the factors lead to the country's economic crisis. It is necessary to enhance and upgrade export products in order to secure Thailand's position in international market, so to achieve economic stability and growth.

The objectives of this study were (1) to verify the applicability of Porter's Competitive Advantage of Nations Model in explaining the export success of Thai food industry, (2) to identify the extent to which the attributes of Diamond Model contribute to the level of export success of Thai food industry, (3) to identify other factors governing the export success of Thai food industry, and (4) to suggest means to improve export performance of Thai food industry. The scope of the study was to analyze companies' export performance, export performance attributes, and external environment effecting the export performance. The conceptual framework was developed from Porter's Diamond Model. The four attributes studied were (i) factor conditions, (ii) demand conditions, (iii) company's strategy, structure, and rivalry, and (iv) related and supporting industries. The two external environment factors were chance events, and government roles and policies. The study empirically obtained and analyzed data through a designed questionnaire. Sampling frame was food exporting companies in Thailand listed in the *Kompass Direct for Food and Beverage 1998*. There were 135 usable returned questionnaire. Response rate was 12.47 percent of the total population.

The study shown factors contribute to the Thai food export success were factor conditions, company's structure and strategy, and related and supporting industries. Domestic market conditions, include both demand condition and competitive level, were not directly related to export performance. Respondents viewed basic factors, raw material and labor attributes as more important than company's strategy, and advanced factors which were human resources and production and technology attributes. The data analysis shown important attributes were company's human resources, production and technology, and followed by company's strategy.

The findings suggest that export companies should improve short-term performance through strategies related to sales plan, customer plan, and quantity and quality control. More attentions should be concentrated on creating long-term competitiveness. Effort should be put on human resources development through building strong R&D personnel, improve employees' competencies, and provide employees' training. Investments are required on production and technology through product technology development and product innovation. Government supports are required through institutional R&D supports in food production, process, and productivity improvement projects. Government should also provide production and trade information on both domestic and international market. The study also suggests ideas for further research in the area.

ภาควิชา พาณิชยศาสตร์ สาขาวิชา ธุรกิจระหว่างประเทศ

ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

ปีการศึกษา 2542

#### **Acknowledgements**

I would like to express my sincere gratitude to my advisor, Assistant Professor Dr. Pakpachong Vadhanasindhu, and my co-advisor, Associate Professor Dr. Achara Chandrachai, for their support and guidance throughout the research process. Their theoretical and professional advises have contributed immensely to the completion of this study. A special thanks is extended to my dissertation committee, Dr. Panisuan Jamnarnwej, Associate Professor Dr. Ninnat Olanvoravuth, Assistant Professor Dr. Thanawan Sangsuwan, and Dr. Prasit Kanchanasakdichai, for their comments and suggestions along various stages of my research.

I also wish to acknowledge many helpful comments I have received during my interviews with business executives prior to the survey design, during initial questionnaire designed, and during the final questionnaire construction. A special thanks is expressed toward all executives of food exporting companies who participate in the study.

A true appreciation is offered to Ms. Pornthip Saksiriwetkul for the intellectual stimulation, encouragement and moral support she has always provided. I am forever grateful to my parents, Mr. Chatchawan and Mrs. Kanchana Surisrabhan, for their continuing love, support, and understanding.

### **Table of Contents**

Thai Abstract	iv
English Abstract	v
Acknowledgement	vi
Table of Contents	vii
List of Tables	хi
List of Figures	xiii
Chapter	
1. Introduction	1
Introduction	1
Statement of the Problem	3
Purpose of the Study	6
Objectives of the Study	7
Rationale and Theoretical Framework	7
Definition of Terms	9
Scope of the Study	11
2. Literature Review	13
Organization of the Literature Review	13
Historical Background	13
Theory of Mercantilist	13
Theory of Absolute Advantage	14
Theory of Comparative Advantage	15
Factor Endowment Theory	15
Leontief Paradox	16
Weaknesses in Assumptions of Trade Theories	17
Theory of International Product Life Cycle	18
New Theories of International Trade	18
Porter's Competitiveness Theory	19
Porter's Diamond Framework	20
Factor Conditions	21
Demand Conditions	22
Firm Strategy, Structure, and Rivalry	22

	Related and Supporting Industries	23
	Role of the Government	23
	Chance	23
	Four Stages of National Development	24
	Critique of Diamond Framework	25
	Relevance Studies	25
	Export Related Researches	26
	Aaby and Slater's Export Literature Review	26
	Chetty and Hamilton's Export Literature Review	28
	Other Studies on Export Success	29
	Export Success	29
	Factors Related to Export Success	30
	The Domain	30
	Thailand Economic Development	30
	Thailand Export Development	37
	Thai Food Export	44
3.	Research Model and Hypotheses	47
	Critique of Past Researches	47
	Propositions	48
	Proposed Framework for Export Performance	50
	Hypotheses	52
4.	Research Methodology	56
	Sample Design	56
	Industry Selection	56
	Sample Selection and Population	57
	Instrumentation	57
	Questionnaire Design	58
	Data Collection Procedures	58
	Data Collection and Record	59
	Data Processing and Analysis	60
	Measurement	61
	Export Performance	61
	Factor Conditions	62
	Demand Condition	62

	Firm's Structure and Strategy	62
	Firm's Domestic Competitors	63
	Related and Supporting Industries	63
	Chance Events	63
	Government Policies	64
5.	Data Analysis and Evaluation	65
	Descriptive Findings	65
	Demographic Description	65
	Export performance Measures	69
	Chance Events Description	71
	Government Administration	74
	Export Performance Attributes	76
	Measures Purification	86
	Internal Consistency	87
	Dimensionality of Factors	89
	Hypotheses Testing	93
	Associations of Export Performance and Its Constructs	93
	Relationship between Export Percentage Profit and	
	Its' Constructs	96
	Relationship between Export Percentage Sales Growth	
	and Its' Constructs	99
	External Environment	102
	Relationships Among Constructs of Export Performance	104
	Framework Estimation	106
	Multiple Regression Functions of Export Performance.	108
6.	Conclusion, Discussion, Limitations, and Recommendations	112
	Conclusion	112
	Discussion	121
	Effect of Factor Conditions	125
	Effect of Domestic Market Conditions	126
	Effect of Company's Structure and Strategy	127
	Effect of Related and Supporting Industries	127
	Effect of Environmental Factors	128

Export Percentage Profit	128
Export Percentage Sales Growth	129
Multiple Regression Results	130
Limitations	132
Recommendations	133
Suggestion for Thai Food Exporters	133
Suggestion for the Government Sector	136
Suggestion for Further Researches	137
References	139
Appendix A	151
VITA	168

#### **List of Tables**

Table		
2.1	National Economic and Social Development Plan	31
2.2	Composition of Gross Domestic Product at	
	Current Market Prices, 1970-1995	34
2.3	Thailand's Export by Commodity Group at	
	Current Market Prices	39
2.4	Thailand's Important Export Industries	42
4.1	Questionnaire Responses	59
4.2	Early vs. Late Responses Comparison	60
5.1	Respondents' Profile	66
5.2	Companies' Profile	67
5.3	Companies' Characteristics	68
5.4	Company's Export Performance Measures	69
5.5	Measures of Export Performance	70
5.6	Effects of Chance Events Occurred in Thailand	
	on Export Performance	71
5.7	Effects of Chance Events Occurred in Importing Countries	
	on Export Performance	72
5.8	Effects of Chance Events Occurred in Competing Countries	
	on Export Performance	73
5.9	Opinion on Important Level of Government Administration	
	on Export Performance	74
5.10	Present Government Administration Evaluation	75
5.11	Important Level of Basic Factors	77
5.12	Present Condition of Basic Factors	77
5.13	Important Level of Advanced Factors	78
5.14	Present Condition of Advanced Factors	79
5.15	Important Level of Domestic Market Conditions	80
5.16	Present Condition of Domestic Market Conditions	81
5.17	Important Level of Company's Structure and Strategy	82
5.18	Present Condition of Company's Structure and Strategy	83

5.19	Important Level of Related and Supporting Industries	84
5.20	Present Condition of Related and Supporting Industries	85
5.21	Cronbach Alpha's Reliability Test	87
5.22	Dimensionality of Factors	90
5.23	Average Composite Scores of Proposed Export	
	Performance Dimensions	92
5.24	Bivariate Correlation of Measures of Export Performance and	
	Export Performance Dimensions	94
5.25	Bivariate Correlation of Measures of Export Performance and	
	Export Performance Constructs	95
5.26	Bivariate Correlation of Export Performance Constructs	105
5.27	Multiple Regression Result	108
6.1	Composite Scores Comparison of Export Success Factors	122

#### **List of Figures**

Figure	e	
2.1	Porter's Diamond Framework	21
2.2	Stages of National Development	24
2.3	Export Performance Model	27
3.1	Proposed Framework of Export Performance	51
5.1	Framework of Export Performance:	
	Percentage Profit	106
5.2	Framework of Export Performance:	
	Percentage Sales Growth	107
6.1	Framework of Thai Food Export Performance	113
6.2	Framework of Thai Food Export Performance:	
	Percentage Profit	116
6.3	Framework of Thai Food Export Performance:	
	Percentage Sales Growth	119