ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร

นางสาวเพ็ญจมาส ศิริกิจวัฒนา



วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญานิเทศศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชานิเทศศาสตรพัฒนาการ ภาควิชาการประชาสัมพันธ์ คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ปีการศึกษา 2543 ISBN 974-13-1237-7 สิขสิทธิ์ของจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

FACTORS INFLUENCING DECISION TO LIFE INSURANCE APPLICATION AMONG CLIENTS IN BANGKOK METROPOLITAN AREA

Miss Penjamas Sirikijwattana

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements

for the Degree of Master of Arts in Development Communication

Department of Public Relations

Faculty of Communication Arts

Chulalongkorn University

Academic Year 2000

ISBN 974-13-1237-7

หัวข้อวิยานิพนธ์ ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร

โดย

นางสาวเพ็ญจมาส ศิริกิจวัฒนา

สาขาวิชา

นิเทศศาสตรพัฒนาการ

อาจารย์ที่ปรึกษา รองศาสตราจารย์ ดร. ธนวดี บุญลือ

คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

> คณบดีคณะนิเทศศาสตร์ (รองศาสตราจารย์ จุมพล รอดคำดี)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

.....อาจารย์ที่ปรึกษา (รองศาสตราจารย์ ดร. ธนวดี บุญลือ)

.....กรรมกา

(ดร. วิเชียร เกตุสิงห์)

...กรรมการ

(คุณมานิจ จันทร์โรจนานนท์)

เพ็ญจมาส ศิริกิจวัฒนา : ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตของผู้บริโภคในเขต กรุงเทพมหานคร. (FACTORS INFLUENCING DECISION TO LIFE INSURANCE APPLICATION AMONG CLIENTS IN BANGKOK METROPOLITAN AREA)

อ. ที่ปรึกษา : รองศาสตราจารย์ ดร. ธนวดี บุญลือ , 160 หน้า. ISBN 974-13-1237-7.

การวิจัยครั้งนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาหาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตของผู้บริโภคใน เขตกรุงเทพมหานคร กลุ่มตัวอย่างมีจำนวน 400 คน เครื่องมือที่ใช้เก็บรวบรวมข้อมูล คือ แบบสอบถาม นำเสนอ ผลการวิเคราะห์ข้อมูลโดยการแจกแจงความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน ค่าสัมประสิทธิ์ สหสัมพันธ์แบบเพียร์สัน ค่าความแปรปรวนทางเดียว และค่าถดถอยพหุคูณ ซึ่งประมวลผลโดยใช้คอมพิวเตอร์ สำเร็จรูป SPSS*

ผลการวิจัยสรุปได้ดังนี้

- 1. ลักษณะทางประชากร ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา สถานภาพสมรส การมีบุตร มีความแตกต่างในการ ตัดสินใจทำประกันชีวิตอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ
- 2. สถานภาพทางเศรษฐกิจ-สังคม ได้แก่ ระดับรายได้ อาซีพ ตำแหน่ง มีความแตกต่างกันในการตัดสินใจ ทำประกันชีวิตอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ
- 3. การเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับการทำประกันชีวิตมีความสัมพันธ์เชิงบวกในระดับต่ำกับการตัดสินใจทำประกัน ชีวิตอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ
- 4. ทัศนคติต่อการประกันชีวิตมีความสัมพันธ์เชิงบวกในระดับกลางกับการตัดสินใจทำประกันชีวิต อย่างมีนัย สำคัญทางสถิติ
- 5. ปัจจัยด้านทัศนคติต่อการประกันชีวิตมีอิทธิพลสำคัญในการอธิบายค่าความแปรปรวนของการตัดสินใจทำ ประกันชีวิตของผู้บริโภค โดยยังมีปัจจัยทางด้านอื่นๆ ที่มีอิทธิพลต่อความแตกต่างในการตัดสินใจทำประกันชีวิต ของผู้บริโภคด้วย เช่น อายุ ระดับตำแหน่งหน้าที่ ระดับการศึกษา และอาชีพ

ภาควิชา	การประชาสัมพันธ์
สาขาวิชา	นิเทศศาสตรพัฒนาการ
จีไการศึกษา	2543

9

4285258028

: MAJOR DEVELOPMENT COMMUNICATION

KEY WORD:

LIFE INSURANCE / INNOVATION / MEDIA EXPOSURE / DECISION MAKING /

MAKETING COMMUNICATION

PENJAMAS SIRIKIJWATTANA: THESIS TITLE. (FACTORS INFLUENCING DECISION

TO LIFE INSURANCE APPLICATION AMONG CLIENTS IN BANGKOK METROPOLITAN

AREA) THESIS ADVISOR: ASSOC. PROF. THANAVADEE BOONLUE, Ph.D., 160 pp.

ISBN 974-13-1237-7.

The research was aimed to study factors influencing decision to life insurance

application among clients in Bangkok metropolitan area. Questionnaires were used to collect

the data from a total of 400 samples. Frequency, percentage, mean, standard deviation,

pearson's product moment correlation coefficient, one-way analysis of variance (ANOVA), t-test

and multiple regression analysis were employed to analyze data. SPSS programme was used

for data processing.

The results of research could be summed up as follows: (1) People with different sex,

age, education and a marriage status are significantly different in decision making to life

insurance application. (2) People with different income, occupation and position are

significantly different in decision making to life insurance application. (3) Media exposure

significantly correlates with decision making to life insurance application. (4) Attitude towards

life insurance significantly correlations with decision making to life insurance application.

(5) Attitude towards life insurance is the most important influence to determine decision making

to life insurance application.

Department

Public Relations

Field of study

Development Communication

Academic year 2000

Student's signature....

Advisor's signature Thanan ade B.

Co-advisor's signature.....

arminim the

กิตติกรรมประกาศ

การทำวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ได้สำเร็จลุล่วงอย่างสมบูรณ์ยิ่งด้วยความกรุณา อย่างสูงจาก รองศาสตราจารย์ ดร. ธนวดี บุญลือ อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ ที่ได้ให้คำแนะนำ ตรวจทานอย่างสม่ำเสมอจนกระทั่งวิทยานิพนธ์เสร็จสมบูรณ์ และการทำวิทยานิพนธ์ครั้งนี้ยังได้ รับคำแนะนำเกี่ยวกับการใช้สถิติและความช่วยเหลือเป็นอย่างดียิ่งจาก ดร.วิเชียร เกตุสิงห์ ในฐานะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ และได้รับเกียรติจาก ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. ปาริชาติ สถาปิตานนท์ สโรบล กรรมการสอบวิทยานิพนธ์ และคุณมานิจ จันทร์โรจนานนท์ อุปนายกฝ่าย กิจกรรมพิเศษ สมาคมตัวแทนประกันชีวิต ที่กรุณาร่วมเป็นกรรมการสอบวิทยานิพนธ์และให้ คำแนะนำเพิ่มเติม รวมทั้งคณาจารย์ทุกท่านที่ได้ประสาทวิชาความรู้พื้นฐานของการทำ วิทยานิพนธ์ ข้าพเจ้ารู้สึกซาบซึ้งและขอกราบขอบพระคุณมา ณ ที่นี้

ที่สำคัญที่สุดในชีวิตข้าพเจ้าต้องขอขอบคุณ พี่สาวทั้ง 2 คน เป็นผู้ที่มีส่วนสำคัญ ยิ่งในความสำเร็จครั้งนี้ ด้วยความห่วงใยและเป็นกำลังใจที่สำคัญมาโดยตลอด รวมทั้งให้ความ ช่วยเหลือและคำแนะนำที่เป็นประโยชน์ยิ่งแก่ข้าพเจ้า

ขอขอบคุณพิเศษสำหรับ บริษัท เมืองไทยประกันชีวิต จำกัด ผู้บริหารฝ่าย พัฒนาการตลาดประกันชีวิต ที่เข้าใจในความพยายามของข้าพเจ้าที่ได้ทุ่มเทให้กับงานระหว่างที่ ศึกษา ตลอดจนพี่ ๆ เพื่อน ๆ ร่วมทีมส่งเสริมการขายทุกคนที่คอยถามไถ่และให้กำลังใจแก่ข้าพเจ้า เสมคมา

ที่ขาดไม่ได้ คือ เพื่อนสนิททุกคน ขอบคุณสำหรับน้ำใจและกำลังใจที่มีให้กัน ตลอดเวลา 2 ปีเต็ม ทำให้พวกเราสามารถฝ่าฟันอุปสรรคต่างๆ ได้ด้วยดี และทำให้ข้าพเจ้ารู้ซึ้งถึง ความเป็นเพื่อนที่ดี

ท้ายที่สุดนี้ ข้าพเจ้าขอกราบขอบพระคุณบิดา มารดา ซึ่งไม่มีโอกาสเห็นความ สำเร็จของข้าพเจ้า แต่ข้าพเจ้าเชื่อว่าไม่ว่าท่านจะอยู่ ณ ที่แห่งใด ท่านจะมีความยินดีเป็นอย่างยิ่ง ที่ข้าพเจ้าสำเร็จการศึกษาในครั้งนี้

เพ็ญจมาส ศิริกิจวัฒนา

สารบัญ

บทที่	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย	
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	
กิตติกรรมประกาศ	กู
สารบัญ	¶
สารบัญตาราง	ม
สารบัญแผนภาพบทที่	ປີ
1 บทน้ำ	
ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา	
ปัญหาน้ำการวิจัย	
วัตถุประสงค์การวิจัย	
สมมติฐานการวิจัย	20
ขอบเขตการวิจัย	21
นิยามศัพท์	
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	23
2 เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	25
แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการสื่อสารกับการพัฒนา	25
แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับลักษณะทางประชากร	
แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการสื่อสารการตลาด	
แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับผู้บริโภคและปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจร	ของผู้บริโภค52
แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับทัศนคติ	65
เอกสารและผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	75
3 วิธีดำเนินการวิจัย	78
ประชากร	78
กสุ่มตัวอย่างและวิธีการสุ่มตัวอย่าง	78
เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	80
การทดสอบเครื่องมือ	80
การเก็บรวบรวมข้อมล	81

บทที่		หน้
	การประมวลผลข้อมูล	82
	การวิเคราะห์ข้อมูล	82
	หลักเกณฑ์ในการวัดตัวแปร	84
4	4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	86
5	5 สรุปผลการวิจัย อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	120
	สรุปผลการวิจัย	121
	อภิปรายผลการวิจัย	126
	ข้อเลนอแนะทั่วไป	140
	ข้อเสนอแนะเพื่อการวิจัยครั้งต่อไป	142
รา	ายการอ้างอิง	143
ภ	าาคผนวก	147
	ภาคผนวก ก	148
	ภาคผนวก ข	154
ا و	ระกัติย้าที่ยา	160

สารบัญตาราง

ตาราง		หน้า
1	แสดงสัดส่วนประชากรที่ถือกรมธรรม์ประกันชีวิต	9
2	ข้อสนเทศธุรกิจประกันชีวิต ปี 2542	11
3	แสดงแบบจำลองเปรียบเทียบองค์ประกอบการสื่อสาร	
	กับองค์ประกอบการสื่อสารเกี่ยวกับข่าวสารการประกันชีวิต	
4	สรุปรูปแบบการบริโภค และการตัดสินใจเกี่ยวกับการซื้อ	63
5	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามเพศ	88
6	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามอายุ	89
7	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามระดับการศึกษาสูงสุด	90
8	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามสถานภาพสมรส	91
9	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามการมีบุตรและจำนวนบุตร	92
10	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามระดับรายได้เฉลี่ยต่อเดือน	93
11	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามอาชีพ	
12	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามระดับตำแหน่งงานในปัจจุบัน	95
13	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่าง จำแนกตามการทำประกันชีวิต	96
14	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่างที่ไม่เคยทำประกันชีวิต	
	จำแนกตามความสนใจในการทำประกันชีวิต	. 97
15	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่างที่ทำและเคยทำประกันชีวิต	
	จำแนกตามช่องทางการติดต่อ	. 98
16	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่างที่ทำและเคยทำประกันชีวิต	
	จำแนกตามลักษณะการทำประกันชีวิต	99
17	จำนวนและร้อยละของกลุ่มตัวอย่างที่ทำและเคยทำประกันชีวิต	
	จำแนกตามวงเงินทุนประกัน	100
18	จำนวนและร้อยละข้องกลุ่มตัวอย่างที่ทำและเคยทำประกันชีวิต	
	จำแนกตามเหตุผลในการตัดสินใจทำประกันชีวิต	.101
19	จำนวนและร้อยละของการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับการประกันชีวิตของกลุ่มตัวอย่าง	
	จำแนกตามประเภทของสื่อ และความถี่ในการเปิดรับสื่อในรอบ 3 เดือน	.102
20	ค่าเฉลี่ยทัศนคติของกลุ่มตัวอย่างที่มีต่อการประกันชีวิต	.104
21		
	ระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่ต่างเพศกัน	106

ตาราง	หน้า
22	แสดงค่าการวิเคราะห์ความแปรปรวนเพื่อเปรียบเทียบความแตกต่าง
	ของการตัดสินใจทำประกันชีวิตระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่มีช่วงอายุแตกต่างกัน107
23	แสดงค่าการวิเคราะห์ความแปรปรวนเพื่อเปรียบเทียบความแตกต่างของการตัดสินใจ
	ทำประกันชีวิตระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่มีระดับการศึกษาสูงสุดแตกต่างกัน
24	แสดงค่าการวิเคราะห์ความแปรปรวนเพื่อเปรียบเทียบความแตกต่างของการตัดสินใจ
	ทำประกันชีวิตระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่มีสถานภาพสมรสต่างกัน
25	แสดงผลการทดสอบความแตกต่างในการตัดสินใจทำประกันชีวิต
	ระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่มีและไม่มีบุตร
26	แสดงค่าการวิเคราะห์ความแปรปรวนเพื่อเปรียบเทียบความแตกต่าง
	ของการตัดสินใจทำประกันชีวิตระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่มีจำนวนบุตรต่างกัน111
27	แสดงค่าการวิเคราะห์ความแปรปรวนเพื่อเปรียบเทียบความแตกต่างของการตัดสินใจ
	ทำประกันชีวิตระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่มีระดับรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่างกัน112
28	แสดงค่าการวิเคราะห์ความแปรปรวนเพื่อเปรียบเทียบความแตกต่างของการตัดสินใจ
	ทำประกันชีวิตระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่ประกอบอาชีพแตกต่างกัน
29	แสดงค่าการวิเคราะห์ความแปรปรวนเพื่อเปรียบเทียบความแตกต่างของการตัดสินใจ
	ทำประกันชีวิตระหว่างกลุ่มตัวอย่างที่มีระดับตำแหน่งงานในปัจจุบันแตกต่างกัน 114
30	แสดงค่าสหสัมพันธ์ระหว่างการเปิดรับข่าวสารเกี่ยวกับการประกันชีวิต
	กับการตัดสินใจทำประกันชีวิตของกลุ่มตัวอย่าง115
31	แสดงค่าสหสัมพันธ์ระหว่างทัศนคติต่อการประกันชีวิตกับการตัดสินใจ
	ทำประกันชีวิตของกลุ่มตัวอย่าง116
32	ผลการวิเคราะห์ถดถอยพหุคูณ เมื่อใช้ตัวแปรอิสระทั้งหมด 17 ตัว
	เป็นตัวพยากรณ์และใช้ในการตัดสินใจทำประกันชีวิตของกลุ่มตัวอย่าง117
33	4 U
	ทำประกันชีวิตเมื่อให้การตัดสินใจทำประกันชีวิตเป็นตัวแปรตาม
	และเลือกใช้ตัวพยากรณ์เฉพาะที่มีนัยสำคัญทางสถิต119

สารบัญแผนภาพ

เผนภา	w	หน้า
1	แสดงการเติบโตของเบี้ยประกันภัยปีแรก ระหว่างปี 2530-2539	7
2	จำนวนกรมธรรม์รายใหม่ และจำนวนกรมธรรม์ที่มีผลบังคับ ระหว่างปี 2538-2542	8
3	แบบจำลองตัวแปรที่ใช้ในการวิจัย	24
4	กระบวนการเลือกสรร 3 ขั้น.	38
5	แสดงบทบาทการสื่อสารทางการตลาด	51
6	แบบจำลอง The Hierarchy of Effects Model	72