

ปฏิกริยาตอบสนองของผู้บริโภคต่อสินค้าขาด: กรณีศึกษาสินค้าประตูพีวีซีในร้านค้าโมเดร์นเทรด



CU iThesis 6280023720 independent study / recv: 30052564 20:44:02 / seq: 13
2302989477

น.ส.ธันย์ชนก พัฒนาทอง

สารนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาวิทยาศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการจัดการ โลจิสติกส์และโซ่อุปทาน สาขาวิชาการจัดการด้านโลจิสติกส์
บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ปีการศึกษา 2563

ลิขสิทธิ์ของจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



CONSUMER RESPONSE TO STOCK-OUTS: A CASE STUDY OF PVC DOORS IN
MODERN TRADE



CU iThesis 6280023720 independent study / recv: 30052564 20:44:02 / seq: 13
2302989477

Miss Thanchanok Patthong

An Independent Study Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Science in Logistics and Supply Chain Management
Inter-Department of Logistics Management
GRADUATE SCHOOL
Chulalongkorn University
Academic Year 2020
Copyright of Chulalongkorn University

หัวข้อสารนิพนธ์	ปฏิกริยาตอบสนองของผู้บริโภคต่อสินค้าขาด: กรณีศึกษา สินค้าประดุจพีวีซีในร้านค้าไมเดรนเทรด
โดย	น.ส.ชันย์ชนก พัฒนาทอง
สาขาวิชา	การจัดการ โลจิสติกส์และโซ่อุปทาน
อาจารย์ที่ปรึกษาหลัก	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นารทศน์ โนกมนรรคกุล
อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม	รองศาสตราจารย์ ดร.สมพงษ์ ศิริโภณศิลป์

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับสารนิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของ
การศึกษาตามหลักสูตรปริญญาวิทยาศาสตร์มหาบัณฑิต

คณะกรรมการสอบสารนิพนธ์

ประธานกรรมการ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กฤณณา วิสมิตรนันทน์)

อาจารย์ที่ปรึกษาหลัก

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นารทศน์ โนกมนรรคกุล)

อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

(รองศาสตราจารย์ ดร.สมพงษ์ ศิริโภณศิลป์)

กรรมการ

(รองศาสตราจารย์ ดร.จักรกฤษณ์ ดวงพัสดุรา)



ชั้นย์ชนก พัฒนาทอง : ปฏิกริยาตอบสนองของผู้บริโภคต่อสินค้าขาด: กรณีศึกษาสินค้าประตูพีวีซีในร้านค้าโนมเดรินเทรด. (CONSUMER RESPONSE TO STOCK-OUTS: A CASE STUDY OF PVC DOORS IN MODERN TRADE) อ.ที่ปรึกษาหลัก : ผศ. ดร.ธาราทัศน์ โนมกนตรคุณ, อ.ที่ปรึกษาร่วม : รศ. ดร.สมพงษ์ ศิริโภณศิลป์

งานวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาผลกระทบที่เกิดจากปัญหาสินค้าขาดสต็อกเพื่อศึกษาปฏิกริยาของผู้บริโภคเมื่อพบว่าสินค้าที่ต้องการขาดสต็อก ปัจจัยที่มีผลต่อพฤติกรรมหรือปฏิกริยาของผู้บริโภค รวมถึงผลกระทบและความสูญเสียที่เกิดขึ้นกับผู้ผลิตเมื่อสินค้าขาด โดยใช้สินค้าประตูพีวีซีของบริษัทกรณีศึกษาผ่านทางช่องทางร้านค้าปลีกภายในเขตในกรุงเทพมหานครในการศึกษา ทำการศึกษาและรวบรวมข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามกลุ่มตัวอย่างผู้บริโภคจำนวน 210 คน ในเขตกรุงเทพมหานคร จากนั้นทำการวิเคราะห์ทางสถิติด้วยวิธี Multinomial Logistics Regression จากผลการวิเคราะห์แสดงให้เห็นว่า เมื่อสินค้าขาดสต็อกผู้บริโภคตัดสินใจเลือกเปลี่ยนร้านค้าร้อยละ 36.20% ตัดสินใจเลือกเปลี่ยนไปซื้อสินค้าใหม่ภายในตัวอย่างได้ร้อยละ 25.20% ตัดสินใจเลือกหรือกลับมาซื้อสินค้าในคราวตัดไปร้อยละ 21.40% และที่เหลือตัดสินใจเลือกเปลี่ยนไปซื้อตราสินค้าอื่นทดแทน 17.10% ตามลำดับ นอกจากนี้ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อปฏิกริยาของผู้บริโภคเมื่อสินค้าขาด ได้แก่ วัตถุประสงค์ของการซื้อประตูพีวีซี ระดับความเร่งด่วนในการใช้งานประตูพีวีซี และความกังวลในตราสินค้า โดยเฉลี่ยแล้วในระดับสั้นเมื่อเกิดสถานการณ์สินค้าขาดจะทำให้ผู้ผลิตสูญเสียกำไรหักสิน 271.62 บาท/คน



สาขาวิชา	การจัดการโลจิสติกส์และโซ่อุปทาน	ลายมือชื่อนิสิต
ปีการศึกษา	2563	ลายมือชื่อ อ.ที่ปรึกษาหลัก

6280023720 : MAJOR LOGISTICS AND SUPPLY CHAIN MANAGEMENT

KEYWORD: STOCK-OUTS, MODERN TRADE, MULTINOMIAL LOGISTICS

REGRESSION

Thanchanok Patthong : CONSUMER RESPONSE TO STOCK-OUTS: A CASE STUDY OF PVC DOORS IN MODERN TRADE. Advisor: Asst. Prof. TARTAT MOKKHAMAKKUL, Ph.D. Co-advisor: Assoc. Prof. SOMPONG SIRISOPONSILP, Ph.D.

The research aims to examine the impacts of product stock-outs, by studying consumer's reaction following stock-out, factors affecting consumer' reaction, and losses incurred by manufacturers or distributors. The selected product for study is PVC doors sold through modern trade channels in the Bangkok Metropolitan Area. The data in this study is collected by interviewing 210 customers in Bangkok. Next, statistically analyzes using Multinomial Logistics Regression method. The analysis results show that when encountering a stock-outs, about 36.20% of the respondents would switch store, 25.20% switch product, 21.40% delay or postpone the purchase and the remaining 17.10% switch brand. The results also reveal that factors significantly influence the consumer's reaction to stock-outs are the objective of purchasing PVC doors, degree of urgency to use PVC doors and brand loyalty. On the average in the short term, product stock-outs would cause the manufacturer a lost profit of 271.62 baht per customer.



CU iThesis 6280023720 independent study / recv: 30052564 20:44:02 / seq: 13
2302989477

Field of Study: Logistics and Supply Chain Management Student's Signature

Academic Year: 2020 Advisor's Signature

Co-advisor's Signature



Chula Logistics and
Supply Chain Management
Interdisciplinary Programs

ผู้สนใจสามารถเข้าร่วม สามารถติดต่อได้ที่

สำนักงานหลักสูตรสาขาวิชาการจัดการโลจิสติกส์และโซ่อุปทาน

ชั้น 15 อาคารเฉลิมราชกุமารี 60 พระยา

ซอย จุฬาฯ 12 ถนน พญาไท แขวงวังใหม่

เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10330

อีเมล์ culsm@chula.ac.th

โทร. 0-2218-3113-14

โทรสาร 0-2251-2354

For Full-text Request Please Contact:

Logistics and Supply Chain Management Program Office

Chaloem Rajakumari 60 Building (Chamchuri 10 Building)

15th floor, Phayathai road, Phatumwan

Bangkok, Thailand 10330

Email : culsm@chula.ac.th

Tel. +66 (02) 218-3113-14