



## ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ในระบบเศรษฐกิจการค้าเสรี ผู้ประกอบธุรกิจต่างมีสิทธิและเสรีเต็มที่ในการดำเนินการ จึงเกิดการแข่งขันเพื่อที่จะครอบครองส่วนแบ่งทางการตลาดให้ได้มากที่สุด ผู้ประกอบธุรกิจ ส่วนเน้นการตลาดแบบมุ่งการตลาด (Marketing Orientation) ที่ให้ความสำคัญต่อระบบการตลาดและความต้องการของผู้บริโภค กล่าวคือก่อนที่จะลงมือผลิตสินค้าใด ๆ ก็ตาม จะเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องศึกษาและวิเคราะห์ถึงความต้องการของผู้บริโภคเป็นหลักก่อน แล้วจึงทำการพัฒนา หรือปรับปรุงผลิตภัณฑ์ให้ตอบสนองความต้องการของผู้บริโภค จึงเห็นได้ว่าการตลาดเช่นนี้ มีลักษณะ “ผู้บริโภคเป็นผู้กำกับ”

เมื่อระบบการตลาดมีผู้บริโภคเป็นกลุ่มเป้าหมายที่สำคัญ ผู้ประกอบธุรกิจต่างก็พยายาม เสนอข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับสินค้าหรือบริการของตนเองไปยังผู้บริโภคให้ได้มากที่สุด โดยใช้ กลยุทธ์การสื่อสารการตลาด (Marketing Communication) และคงปฏิเสธไม่ได้ว่าในยุคที่มีความ กำหนดทางเทคโนโลยีสารสนเทศ หรือที่เรียกว่า “ยุคข้อมูลข่าวสาร” (Information Age) ทำให้ การสื่อสารเป็นไปได้ง่ายและเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ ขณะเดียวกันผู้บริโภคก็สามารถรับทราบ ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้าหรือบริการได้ง่ายและเป็นจำนวนมากขึ้น

การสื่อสารการตลาดช่วยให้ผู้บริโภคเกิดความเข้าใจ ยอมรับสินค้าและบริการนั้น ๆ และ ตัดสินใจซื้อ ซึ่งการสื่อสารมีด้วยกันหลายวิธี ได้แก่ การโฆษณา การประชาสัมพันธ์ พนักงานขาย การส่งเสริมการขาย โฆษณาสินค้า ฯลฯ จากรูปแบบการสื่อสารการตลาดเหล่านี้ นับได้ว่าปัจจุบัน “การโฆษณา” เป็นการสื่อสารทางการตลาดที่เข้ามามีบทบาทในการแข่งขันทางธุรกิจมากขึ้น อาจ จ咯ว่าได้ว่าโฆษณาเป็นปัจจัยสำคัญอย่างหนึ่งที่ทำให้ธุรกิจประสบความสำเร็จ โฆษณาช่วยให้ผู้ บริโภคได้รับข่าวสารเกี่ยวกับสินค้ามากขึ้น ซึ่งการโฆษณาаниมที่จะบอกวุฒเด่นและข้อแตกต่าง ระหว่างสินค้าตนเองจากสินค้าคู่แข่ง อีกทั้งโฆษณาช่วยให้ผู้บริโภคmemoryข้อมูลจากหลาย ๆ สินค้า เพื่อเป็นเหตุผลที่ใช้ในเลือกซื้อสินค้าได้สินค้าหนึ่ง และทำให้ไม่เกิดการผูกขาดทางการค้า

นอกจากนี้โฆษณาข้างช่วยให้ผู้ประกอบธุรกิจสามารถขายสินค้าได้ในจำนวนมาก ดังนั้นราคาสินค้าต้องหน่วยสินค้าจึงลดลง อีกทั้งเมื่อมีการโฆษณาสินค้าอย่างแพร่หลาย ออกมานักทำให้ผู้ประกอบธุรกิจต้องแข่งขันกันพัฒนาสินค้าตนเอง เพื่อให้สนองตอบความต้องการของผู้บริโภคมากกว่าสินค้าอย่างเดียว ดังนั้นผู้บริโภคจะได้ใช้สินค้าที่มีคุณภาพดีขึ้นเรื่อยๆ

จากประไชยน์ของโฆษณาที่ได้กล่าวมาแล้ว อาจคิดว่าผู้บริโภคเป็นผู้ได้เปรียบ เพราะผู้บริโภค่มีทางเลือกมากขึ้น แต่ถ้าพิจารณาจากข้อความโฆษณาแล้วจะเห็นได้ว่าผู้บริโภคอาจดูกฎในฐานะที่เสียเปรียบได้เช่นกัน ขณะที่มีการแข่งขันธุรกิจกันอย่างรุนแรงนี้ ผู้ประกอบธุรกิจต่างก็ใช้โฆษณารูปแบบต่างๆ ใน การสื่อสารข้อมูลไปยังผู้บริโภค ทำให้เกิดโฆษณาเป็นจำนวนมากในชีวิตประจำวัน ดังนั้นนักโฆษณาต่างพยายามสร้างรูปแบบเปลี่ยนๆ ใหม่ๆ มานำเสนอด้วยชักชวน ลuring ให้ผู้บริโภคเกิดความต้องการในตัวสินค้าหรือบริการของตนเอง ซึ่งบางครั้งทำให้ผู้บริโภคเกิดความต้องการซื้อสินค้าหรือบริการนั้น ทั้งที่ไม่มีความจำเป็น ดังที่นายชัยรัตน์ วงศ์รัตนศานต์ ได้กล่าวไว้ว่า การโฆษณาบางครั้งก็มีการเย้ายวนด้วย แสง สี เสียง รูปภาพ บ้างก็ทำให้การตัดสินใจซื้อของผู้บริโภคไขว่เขวไปตามระบบตลาดก็เป็นได้ (สรุปผลการสัมมนา กัญหมายศูนย์ครองผู้บริโภค/กัญหมายกำหนดราคาสินค้าและป้องกันการผู้ขาด, 2522 : 13)

การโฆษณาได้มีการนำเสนอข้อมูลอย่างมีจราจรสర산 และมีความรับผิดชอบต่อสังคมก็จะไม่มีปัญหาอะไร แต่ปัจจุบันผู้ประกอบธุรกิจต่างก็หวังว่าโฆษณาจะนำความสำเร็จมาสู่ธุรกิจของตนเอง ดังนั้นความพยายามที่จะให้โฆษณาเป็นรูปแบบเป็นที่สนใจของผู้บริโภคนั้น จึงได้ก่อให้เกิดการหลอกลวง การเอารัดเอาเปรียบ และไม่เป็นธรรมแก่ผู้บริโภคมากขึ้น

ดร.เสรี วงศ์มนชา ได้กล่าวไว้ว่า โฆษณา เป็นการจูงใจ (Persuasion) ไม่ใช่การให้ข่าว (Information) การจูงใจนั้น คือ การกระทำที่เราต้องการให้คนที่ได้ยินได้ฟังคล้อยตาม การจูงใจ จึงต้องเอาเฉพาะสิ่งที่ดีมาพูด ในลักษณะที่เป็นความจริงเพียงครึ่งเดียว (Half truth) ซึ่งไม่ใช่การโกหกแต่ไม่ได้บอกความจริงทั้งหมด อีกครึ่งหนึ่งให้ผู้บริโภคค้นหาเอาเอง เพราะในภาวะที่มีการแข่งขันสูง และสื่อสารหลากหลาย ผู้ประกอบธุรกิจไม่สามารถนั่งfixข่าวได้ เพราะจะไม่สร้างความน่าสนใจในงานโฆษณาให้เกิดแก่ผู้บริโภคได้ ดังนั้นผู้บริโภคต้องศึกษาข้อมูลและแยกแยะเอง (โฆษณา : เมื่อมองผ่านแวดวงขยาย, 2525 : 78-79) นอกจากโฆษณาที่บอกความจริงเพียงครึ่งเดียวแล้ว ยังมีโฆษณาลักษณะอื่นๆ ที่ก่อให้เกิดความไม่เป็นธรรมแก่ผู้บริโภค ได้แก่ โฆษณาที่เป็นเท็จหรือเกินความจริง โฆษณาที่ปิดเป็นความจริง เป็นต้น แต่เนื่องจากความรู้ อาชญากรรมทางการค้า จึงต้องมีกฎหมายควบคุมและตรวจสอบ

ประสบการณ์ของผู้บวชในแต่ละคนที่แตกต่างกัน ดังนั้นความสามารถในการแยกแยะว่าสิ่งใดจริง สิ่งใดเท็จของแต่ละคน จึงต่างกันด้วยเชิงโฆษณาที่ไม่เป็นธรรมนั้นอาจส่งผลกระทบถึงผู้บวชใน寺ได้ และอาจนำมาซึ่งความเสียหายต่อทรัพย์สิน หรืออันตรายต่อชีวิตและสุขภาพของผู้บวชใน寺ได้

รัฐบาลได้เล็งเห็นถึงความสำคัญของปัญหาที่เกิดขึ้นกับผู้บวชใน寺 จึงได้ประกาศใช้ กฎหมายพระราชบัญญัติคุ้มครองผู้บวชใน寺 พ.ศ. 2522 โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อคุ้มครองสิทธิของผู้บวชใน寺เป็นการทั่วไป โดยกำหนดหน้าที่ของผู้ประกอบธุรกิจการค้าและผู้ประกอบธุรกิจโฆษณา ต่อผู้บวชใน寺เพื่อให้ความเป็นธรรมพอสมควรแก่ผู้บวชใน寺 (สุช.ม ศุภนิตย์, 2534 : 12-13)

นอกจากนี้จัดให้มีองค์กรของรัฐขึ้นโดยเฉพาะเรียกว่า “คณะกรรมการคุ้มครองผู้บวชใน寺” และมีหน่วยงานที่ทำหน้าที่ดำเนินการ เรียกว่า สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บวชใน寺 ขึ้นในสำนักงานเลขานุการนายกรัฐมนตรี ให้มีบทบาทในการควบคุมดูแลการโฆษณาและติดตามสอดส่องพฤติกรรมของผู้ประกอบธุรกิจที่มีลักษณะเป็นการละเมิดสิทธิผู้บวชใน寺 รวมถึงการเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารที่จะเป็นประโยชน์แก่ผู้บวชใน寺ทั่วไป อีกทั้งรับเรื่องราวร้องทุกข์จากผู้บวชใน寺ที่ได้รับความเดือดร้อนหรือความเสียหายอันเนื่องมาจากการข้อความโฆษณา การกระทำการของผู้ประกอบธุรกิจ และดำเนินการตรวจสอบและติดตามผล โดยผู้บวชใน寺ทุกคนมีสิทธิที่จะได้รับความคุ้มครองนี้

ขณะเดียวกันฝ่ายเอกชนมีการจัดตั้งองค์กรของเอกชนขึ้นได้แก่ สำนักงานคณะกรรมการประสานงานองค์เอกชน เพื่อการสาธารณสุขมุสลิม (คปอส.) หรือ ชมรมผู้บวชใน寺 ฯลฯ โดยเป็นองค์กร ที่คอยให้ความช่วยเหลือและประสานงานใกล้เล็กใหญ่ให้แก่ผู้บวชใน寺ที่ได้รับความไม่เป็นธรรมจากข้อความโฆษณาและผู้ประกอบธุรกิจ นอกเหนือจากองค์กรต่างๆ ที่ได้กล่าวในข้างต้น ผู้บวชใน寺ยังสามารถร้องเรียนหรือขอความช่วยเหลือจากสื่อมวลชนแบบต่างๆ ได้อีก อย่างไรก็ตาม แม้ว่าจะมีหน่วยงานต่าง ๆ ที่คอยควบคุมดูแลการโฆษณาและติดตามสอดส่องพฤติกรรม อันแสดงลักษณะที่ไม่เป็นธรรมแก่ผู้บวชใน寺 เช่น สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บวชใน寺 (สคบ.) สำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) หรือแม้กระทั่งหน่วยงานของเอกชน และสื่อมวลชน แต่ในทางปฏิบัติหน่วยงานเหล่านี้ก็ไม่สามารถดูแลและได้ทั่วถึง อีกทั้งต่างก็มีข้อจำกัดในการดำเนินงานที่แตกต่างกันไป จึงมีแรงมุ่นค้ำมหลาย ๆ คำรามที่น่าสนใจควรค่าแก่การศึกษา เป็นอย่างยิ่ง

## ปัญหาน่าวิจัย

1. ผู้บริโภค มีความรู้เกี่ยวกับการปกป้องสิทธิของตนเอง จากข้อความโฆษณาที่ไม่เป็นธรรมหรือไม่อย่างไร
2. ผู้บริโภค มีทัศนคติในการปกป้องสิทธิของตนเองอย่างไร
3. เมื่อผู้บริโภคได้รับความไม่เป็นธรรมจากข้อความโฆษณา ผู้บริโภคจะทำการปกป้องสิทธิของตนเองอย่างไร

## วัตถุประสงค์

1. เพื่อศึกษาความรู้ของผู้บริโภคในการปกป้องสิทธิของตนเองจากข้อความโฆษณาที่แสดงลักษณะอันไม่เป็นธรรมและการรู้จักหน่วยงานคุ้มครองผู้บริโภค
2. เพื่อทราบถึงทัศนคติของผู้บริโภคต่อการปกป้องสิทธิของตนเองและทัศนคติที่มีต่อหน่วยงานคุ้มครองผู้บริโภค
3. เพื่อศึกษาพฤติกรรมและแนวโน้มในการปกป้องสิทธิของผู้บริโภค

## ขอบเขตการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ ได้ทำการศึกษาเฉพาะผู้บริโภคที่อาศัยอยู่ในเขตกรุงเทพมหานครเท่านั้น และแบ่งกลุ่มตัวอย่างออกเป็น 2 กลุ่มคือ

- 1) กลุ่มผู้บริโภคที่เคยมีประสบการณ์ในการปกป้องสิทธิของตนเอง โดยการร้องเรียน ผ่านหน่วยงานคุ้มครองผู้บริโภคทั้งภาครัฐและเอกชนมาแล้ว
- 2) กลุ่มผู้บริโภคทั่วไป

## นิยามศัพท์

ความรู้	หมายถึง ความรู้ที่ถูกต้องเกี่ยวกับสิทธิผู้บุกรุกและการป กป่องสิทธิของผู้บุกรุก
ทักษะ	หมายถึง ท่าที ความรู้สึก ความคิดเห็นที่มีต่อการป กป่องสิทธิของผู้บุกรุก
พฤติกรรม	หมายถึง พฤติกรรมที่แสดงออกด้วยการต่อต้านและเลิกใช้สินค้านั้น หรือการร้องทุกข์ผ่านหน่วยงานต่าง ๆ เพื่อป กป่องสิทธิของผู้บุกรุก
ป กป่องสิทธิ	หมายถึง การป กป่องผลประโยชน์ที่กฎหมายรับรองและคุ้มครอง มิให้ถูกกละเมิดในที่นี่จึงหมายถึง การป กป่องตนเองให้ได้ รับช่วงสาร รวมทั้งคำพารณากุศลภาพที่ถูกต้องและ เพียงพอเกี่ยวกับสินค้าและบริการ ทั้งสามารถได้รับการ พิจารณาและชดเชยค่าเสียหาย เมื่อไม่ได้รับความ ปลอดภัยจากการใช้สินค้าหรือบริการนั้น
ข้อความโฆษณา*	หมายถึง การกระทำให้ปรากฏด้วยตัวอักษรภาษา ภาษาญี่ปุ่น แสง เสียง เครื่องหมายหรือการกระทำอย่างใด ๆ ที่ทำให้บุคคลทั่วไปสามารถเข้าใจความหมายได้
ข้อความโฆษณา ที่ไม่เป็นธรรม**	ข้อความโฆษณาที่เป็นเท็จหรือเกินความจริง ข้อความ โฆษณาที่อาจก่อให้เกิดการเข้าใจผิดในสาธารณะคัญหรือ ข้อความโฆษณาที่ไม่เปิดเผยข้อเท็จจริงที่ควรจะเปิดเผย

\* ความหมายตามพระราชบัญญัติ พ.ศ. 2522 มาตรา 3

\*\* ความหมายตามพระราชบัญญัติ พ.ศ. 2522 มาตรา 22

**ผู้บริโภค**      **หมายถึง**      **ผู้ซื้อหรือได้รับการบริการจากผู้ประกอบธุรกิจและ  
หมายความรวมถึงผู้ซึ่งได้รับการเสนอหรือการซักขวัญ  
จากผู้ประกอบธุรกิจเพื่อให้ซื้อสินค้าหรือรับบริการด้วย**

### ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. เพื่อเป็นแนวทางในการผลักดันให้ผู้บริโภคตื่นตัวในการปกป้องสิทธิของตนเอง
2. เพื่อเป็นประโยชน์ในการพัฒนาและปรับปรุงหน่วยงานต่าง ๆ ที่มีบทบาทด้านการคุ้มครองผู้บริโภคทั้งภาครัฐและเอกชน
3. เพื่อนำไปใช้ประโยชน์ในการเผยแพร่ให้ผู้บริโภคได้ทราบและเข้าใจถึงบทบาทและหน้าที่ของหน่วยงานหรือองค์กรที่คุ้มครองผู้บริโภค
4. เพื่อเป็นแนวทางแก้ผู้ประกอบธุรกิจและนักโฆษณาให้ตระหนักรถึงสิทธิขั้นพื้นฐานของผู้บริโภคและเว้นจากการละเมิดสิทธิผู้บริโภค

ในบทต่อไปเป็นการพิจารณาในส่วนของแนวคิด ทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับการวิจัยซึ่งใช้เป็นกรอบและแนวทางในการศึกษาในครั้งนี้

# สถาบันวิทยบริการ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย